

证券代码：000597

证券简称：东北制药

## 东北制药集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	博时基金 张之瑞
时间	2025年3月25日 8:30-9:30
地点	东北制药会议室、鼎成肽源会议室
形式	现场及网络通信方式
上市公司接待人员姓名	东北制药首席科学家、副总经理、鼎成肽源总经理：冯晓 东北制药董事会秘书：阎小佳 鼎成肽源研发总监：周子珊 东北制药投资者关系与股权管理：马涵一
交流内容及具体问答记录	<p><b>1. 问题：北京鼎成肽源生物技术有限公司的主要产品有哪些，分别应用于哪些领域？</b></p> <p>答复：北京鼎成肽源生物技术有限公司（简称“鼎成肽源”）围绕靶点发现、序列发现、序列评价和功能增强等环节，搭建了独立自主的核心技术平台，进行TCR-T、TCR蛋白药和CAR-T细胞治疗产品的开发。同步建立了质粒工艺、病毒工艺、细胞工艺和质量研究的转化平台。鼎成肽源目前已形成TCR-T和CAR-T细胞治疗产品完整的技术平台及产品转化体系，针对胰腺癌、结直肠癌、胃癌、肝癌和脑胶质瘤，开发</p>

了靶向KRAS突变、EGFRvIII和Claudin18.2等靶点的TCR-T、TCR蛋白药和创新型CAR-T等10余款细胞治疗产品。

**2. 问题：鼎成肽源的细胞治疗产品一旦面市，其成本能否得到有效降低？**

答复：成本降低潜力将取决于技术创新、研发投入、市场竞争和政策支持等。鼎成肽源除了拥有TCR-T和CAR-T细胞治疗产品的开发平台外，还建立了质粒、病毒和细胞的工艺研究和质量研究技术平台。产品转化相关的技术平台的目标，不仅仅是生产安全有效的产品，还包括生产效率的提升，从而降低成本，使患者获益。鼎成肽源已开发出多款针对癌症的细胞治疗产品，强大的研发能力有助于优化生产工艺，进一步降低成本。随着技术的进步和市场的竞争加剧，细胞治疗产品的成本将逐渐降低，从而使得更多的患者能够受益于这种前沿的治疗技术。

**3. 问题：能否介绍一下鼎成肽源TCR-T和TCR蛋白药的治疗特点？**

答复：TCR-T和TCR蛋白药都是免疫治疗领域的新兴技术，用于治疗多种类型的癌症。

TCR-T是一种基于人体T细胞的免疫治疗技术。它使用从癌症患者中获取的T细胞，通过转入能特异性识别肿瘤抗原的TCR基因，使T细胞具备识别和攻击肿瘤细胞的能力，经过体外培养最终回输到患者体内以治疗癌症。

TCR蛋白药是一种新型的生物大分子药物，与TCR-T不同，它并不需要使用患者的自身T细胞进行生产。目前，TCR蛋白药主要是将T细胞受体和CD3抗体融合来激活患者体内的T细胞攻击肿瘤细胞。这些双特异性分子能够识别肿瘤表面的分子，并通过CD3抗体将T细胞与肿瘤细胞连接在一起，以诱导T细胞攻击肿瘤细胞。

**4. 问题：东北制药集团股份有限公司自主设计的蒸汽日成本信息核算系统在生产经营中发挥了哪些作用？**

答复：近日，东北制药集团股份有限公司（以下简称“东北制药”或“公司”）自主设计的蒸汽日成本信息核算系统正式上线运行。该系统深度融合了工业互联网技术与大数据分析平台，通过对企业自产蒸汽过程中涉及的水、电、煤等关键工业数据以及管理成本费用的全面采集与智能分析，实现了蒸汽日成本的自动精准核算，进一步支撑生产经营决策。

在公司日常生产过程中需要用到大量的蒸汽，蒸汽的使用量直接关系到生产效率和生产成本。这套定制化的蒸汽日成本信息核算系统可同时计算出包括能源单耗、总耗以及日、月等周期性的共十几组数据，从系统中直接调取数据报告，可以更加直观地监测能源投入产出变化，为能源成本的精细化管控提供了更加详细准确的数据支持，有利于提高能源利用率，降低生产成本。

**5. 问题：在激烈的市场竞争环境中，营销体系如何有效提升业绩的措施有哪些？**

答复：东北制药精准研判政策变化和市场趋势，以“聚焦终端、提升纯销、学术拉动、精细管理、扩大份额”为总体策略，全力提升工作质效。通过加大终端开发力度，提升现有覆盖终端销量，大力拓展空白市场，提高产品市场影响力；通过积极调整销售结构，发挥原料制剂一体化优势，做强产业链产品；通过加大新产品市场开发力度，提升新产品市场占有率和发展潜力；通过制定个性化激励政策，做好招商工作质量评估，提升代理商销售能力。公司以利润为导向，积极应对主要产品市场变化，快速及时调整销售策略，维稳产品市场份额，通过优化产品销售结构，加大终端客户的开发维护，积极拓展市场空间。公司进一步发挥批发零售一

	<p>体化优势，整合业务人员和终端资源，重点开发空白市场，通过加强与重点客户深度合作和重点品种推广，全力提升销量。</p> <p><b>6. 问题：东北制药此次启动硕博人才的大规模招聘，是如何考虑的？</b></p> <p>答复：公司通过引进高端人才，全面充实并壮大研发力量，确保企业转型升级战略得到有效贯彻落实，助力公司不断夯实并提升在仿制药领域的领先优势，同时在生物创新药新赛道起好步，打牢人才基础，培育创新药新增长点。</p> <p>此次大规模招聘研发技术人员，不仅体现了公司高度重视技术创新的态度，更体现了公司发展生物创新药的坚定决心和对公司未来发展的信心。公司将以此次招聘为契机，充分发挥混改后的体制机制新优势，为员工搭建成长成才平台，全面提升人才队伍的获得感、幸福感、满足感，激发员工干事创业的激情。</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及应披露重大信息。</p>
<p><b>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</b></p>	<p>无。</p>