湖北一致魔芋生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

投资者关系活动类别

- □特定对象调研
- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- √其他 投资者交流网络会议

投资者关系活动情况

活动时间: 2025年3月26日至2025年3月27日

活动地点: 进门财经网络会议

参会单位及人员: 申万宏源证券、西部证券、宁银理财、鹏华基金、银华基 金、华宝基金、平安资管、西部利得基金、博远基金、煜德投资、景星资产、东 北证券、万和证券、长城财富保险资管、石锋资产、源乐晟资产、国华兴益保险 资管、兴业证券、利位投资、天治基金、第一创业证券、玄甲私募基金、国投证 券权益投资部、建信养老金管理、华宝信托、农银人寿保险、湘财证券上海自营 分公司

上市公司接待人员:董事会秘书唐华林先生

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1: 公司营收主要集中在三季度和四季度,是什么原因造成的?

回复:主要与市场消费规律有关。下半年有中秋、国庆,同时客户会为次年元旦、春节等节日提前备货,食品等快消品市场需求旺盛,因此下半年成为每年的销售旺季。

问题 2: 魔芋粉今年销量大幅增长的主要驱动因素有哪些?

回复:主要是魔芋的健康价值受到消费者的认可,在食品领域应用增多,如用于果冻、火腿肠、零食等。增长主要源自于魔芋休闲食品。另外,随着生活水平提高,人们对健康食材的需求呈现出增长的趋势,魔芋食材在餐饮领域的应用越来越广泛。

问题 3: 魔芋作为膳食纤维类食材有哪些作用?

回复:魔芋富含可溶性膳食纤维,从魔芋中提取的膳食纤维(葡甘聚糖)含有对人体健康有利的生物活性物质,具有降低血脂、调节糖代谢、改善大肠功能、减肥的功能。同时在食品中可起到凝胶、增稠、悬浮、成膜、代脂、改善食品口感等作用,应用场景十分广泛。

问题 4: 目前原料库存能使用多久,平常库存大概是几个月的量?

回复: 2024 年底存货 4.4 亿左右,包含原材料、半成品、库存商品等。我们的采购是根据客户订单、历年数据及对未来原料供给的预判来制定计划的。当前原料库存可以保证今年经营需要。

问题 5: 公司目前自有品牌和 ODM 代工业务发展情况如何?

回复:公司当前发展战略以B端业务为主,自有品牌"魔乐哥"素毛肚业务主要通过线上、本地旅游渠道、线下经销商进行营销的,目前呈现上升趋势;ODM业务的主要客户包括卫龙、三只松鼠、康师傅、蜜雪冰城(鸡装箱)等头部企业。

问题 6: 公司如何与供应商建立稳定合作关系,供应链情况如何?

回复:公司与供应商合作模式包括设备租赁、技术服务、资金支持等方式,与大供应商签订年度框架协议,巩固稳定供应链。公司在全国主产区都有稳定的供应商渠道资源。

问题 7: 公司母公司及子公司定位是什么?

回复:母公司主要生产魔芋胶、魔芋茶饮小料及魔芋美妆产品,子公司主要生产魔芋食品。公司明确自身在魔芋食用胶体应用及制造领域专业提供商的地位,强调在供应链管理、产品质量控制、技术创新能力以及客户服务水平等方面所具备的核心竞争力,以区别于市场上的其他竞争对手。

问题 8: 公司去年国内外业务增长情况,外贸占比及未来趋势怎样?

回复:公司 2024 年国内业务增速高于国外,境内外营收增速分别为 39.07% 和 9.28%,外贸营收占比约 30%。受中美贸易关税影响,未来北美外贸增长存在不确定性。

问题 9: 魔芋食材与休闲食品相比,业务发展的难点是什么?

回复:魔芋食材消费人群基数大,但毛利率相对较低。业务发展的难点在于 渠道拓展、成本控制和品牌建立。

问题 10:公司与茶饮头部企业合作情况,后续有何计划?

回复:公司与国内 20 家茶饮头部企业中的 4 家有合作,后续会持续与头部企业保持沟通,持续推出魔芋茶饮小料新品,拓展下游应用场景。

湖北一致魔芋生物科技股份有限公司 董事会 2025年3月28日