

证券代码：300009

证券简称：安科生物

安徽安科生物工程（集团）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（ <u>电话会议</u> ）
参与单位名称及人员姓名	华安证券、国盛证券、广发证券、东方证券、信达证券、招商基金、申万宏源、华鑫证券、上海中域资产管理中心(有限合伙)、碧云资本、海南恒立私募基金管理有限公司、创金合信、中邮证券、国金证券、银河证券、民生证券、开源证券、长江医药、爱建证券、中信期货资管、拾贝投资、博时基金、杭州立元投资
时间	2025年3月28日上午10:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	公司执行总裁姚建平先生、高级副总裁盛海先生、董事会秘书李坤先生、董事汪永斌先生、财务总监胡成浩先生、证券事务代表刘文惠女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>首先，公司董事会秘书李坤先生介绍了2024年公司经营情况。接下来会议进入提问环节，公司与投资者就相关问题进行了沟通，整理如下：</p> <p>问1：公司2024年度营业收入和利润以及经营现金流的分析？</p>

答：公司实现营业收入 253,604.28 万元，同比下降 11.51%；实现利润总额 80,301.67 万元，同比下降 12.71%；实现归属于上市公司股东的净利润 70,694.84 万元，同比下降 16.56%。2023 年因转让子公司中德美联股权，以前年度计提的减值准备 27,588 万元依据相关规定当年准予所得税前扣除，影响 2023 年净利润 4138.2 万元，剔除上述因素后归属于上市公司股东的净利润下降 12.27%。公司经营活动产生的现金流量净额为 68,537.19 万元，同比下降 28.08%，主要原因为销售商品、提供劳务收到的现金下降 7792.88 万元，购买商品、接受劳务支付的现金增长 8200.64 万元，支付其他与经营活动有关的现金增长 10,132.62 万元，其中支付其他与经营活动有关的现金增长主要原因为销售费用支付的现金 12,907.48 万元。

问 2：公司对维昇药业进行基石投资的意义？

答：公司对维昇药业进行基石投资，主要是看好维昇药业的核心产品管线，公司希望借此与维昇药业建立密切的长期合作关系，推动双方在各自优势领域的深度战略合作，实现资源整合和优势互补，充分发挥产业协同效应，持续提升公司的抗风险能力和核心竞争力，助力公司持续发展，实现长远战略目标。

问 3：隆促促生长素的优点？

答：从使用上来看，患者对于每周注射一次的长效生长激素的依从性显然比每天都需要注射的短效剂型更高，患者的体验更好；而且长效生长激素的市场表现良好，市场份额逐年上升。我们认为长效生长激素是未来生长激素发展的趋势。

隆促促生长素的优点：

1.安全性好：隆促促生长素是基于 Transcon 暂时连接技

术的长效生长激素，生长激素分子通过连接结构与 TransCon 载体分子结合，形成无活性且在体内不被清除的前药。前药注射到体内后，TransCon 连接结构在生理 PH 和温度下自动裂解，以特定的速率缓慢释放恢复活性、未经修饰的生长激素分子，进而发挥其生理作用，连接结构和载体分子可直接经肾脏排出体外。其耐受性良好，血药浓度与日制剂相似，安全性特征与生长激素日制剂相当；

2. 有效性：创新 TransCon 技术下的隆培促生长素，在保持了蛋白活性不受影响的同时，也获得了较低的免疫原性。隆培促生长素释放的未经修饰的 GH 的分子没有增大，不影响组织分布和受体结合，和内源性生长激素具有同样的生理分布，能维持与内源性生长激素相同的生理作用，且其 IGF-1 应答高于日制剂的同时，GH 的直接作用也不受影响，可达到骨骺生长板并促进骨骼生长，证明其优效于生长激素日制剂；

3. 稳定性：优化的冷冻干燥制备工艺，稳定更好，降低了冷冻干燥对生物制品的不良影响；无需冷藏，室温（不超过 30℃）可储存 6 个月，2~8℃可保存 4 年半，有效的降低了运输成本，减少患者使用保存的负担；

4. 便利性、依从性：采用获得三项设计大奖的创新自动注射装置（双腔预填充注射器），自动复溶、自动注射，操作简单，隐形针头，减少患儿打针压力，提升患者使用体验；每周只需注射一次，一年仅需注射 52 次，与日制剂相比，极大的减少了注射频次，显著的减少了漏针现象，提升了依从性，可有效保证预期疗效，使治疗效果更好。

综上所述，我们认为其优于目前已上市的其他生长激素品种，隆培促生长素未来可以有更好的市场表现，更易获得客户的认同。

问 4：公司目前生长激素的销售情况以及对未来生长激

素市场的展望？

答：2024 年度公司业绩不达预期，主要原因是公司主营产品生长激素的销售收入出现下滑，导致公司整体营业收入未能实现预期增长，进而影响了净利润的提升。2025 年 1、2 月份生长激素新患呈现不错的增长态势，公司希望生长激素新患可以逐渐体现到用药患者中，使得整体在用药人数得以增加，从而提升产品的销售收入，实现公司恢复性增长的目标。

尽管市场复杂多变，公司依然对生长激素产品充满信心，认为存量市场和增量市场仍然有很大空间。伴随着可移动骨龄仪器的普及以及人工智能的高速发展，公司可以更方便快捷的做好患者筛查等服务工作，从而提升市场推广和学术教育活动的效果和影响，市场下沉和渗透可以更上一个台阶，从而度过生长激素的蓄力期和调整期，重新回归快速增长。

5：公司曲妥珠单抗的销售情况？

答：公司的曲妥珠单抗“安赛汀”上市以来，肿瘤事业部积极开展各项科室会、学术会，推进各省挂网工作，截至目前已全部完成 31 个省（市）的挂网工作。目前此产品处于市场快速导入阶段，2024 年度销售收入超过 1 亿元，2025 年公司会继续加大对安赛汀的推广力度，并希望通过产能扩充和成本优化，进一步提升其竞争力和市场份额，从而取得快速增长。

6：公司的产品布局情况？

答：自主研发方面，HuA21 项目已顺利完成 Ib/II 期临床研究的受试者入组，根据中期分析结果计划开展 III 期临床研究，目前来看，相关临床数据喜人；重组抗 VEGF 人源化单克隆抗体已完成 III 期临床试验，公司将着力推进重组抗

	<p>VEGF 人源化单克隆抗体注射液上市申报工作；“AK2017 注射液”（重组人生长激素-Fc 融合蛋白注射液）临床试验进展顺利，已完成 II 期临床试验入组。用于治疗由病毒感染引起的儿童疱疹性咽峡炎的“AK1008 项目”（人干扰素 α 2b 喷雾剂）正在开展 II 期临床试验，用于治疗呼吸道合胞病毒引起的儿童下呼吸道感染的“AK1012 项目”（人干扰素 α 2b 吸入用溶液）正在开展 I 期临床试验。合作研发方面，与郑颂国团队合作开发“调节性 T 细胞 Treg 细胞疗法相关产品”，搭建国内领先、自主创新的调节 T 细胞中试培养技术平台，率先在国内开展调节性 T 细胞 Treg 细胞预防 aGVHD 的和治疗自身免疫性疾病的研究者发起的临床试验；公司布局的 mRNA 药物技术领域也初现成果，阿法纳公司研发的呼吸道合胞病毒 mRNA 疫苗（AFN0205）获得国家药品监督管理局审评中心的临床试验批准，公司与阿法纳公司共同研发的用于治疗 HPV 肿瘤和癌前病变的 AFN0328 注射液获准并开展临床试验，后续公司将继续与阿法纳公司展开深度合作，积极布局 mRNA 药物新赛道；博生吉完成了全球首例通用现货型 CAR-V δ 1T 细胞药物实体瘤患者给药，并于 2025 年 1 月向 CDE 申请“UTAA09 注射液”（基于 V δ 1T 细胞的靶向 CD19 的现货通用型嵌合抗原受体 (CAR)-T 细胞注射液）临床试验获受理。参股公司元宋生物自主研发的溶瘤病毒抗癌药物“重组 L-IFN 腺病毒注射液”获得 CDE 的临床试验默示许可，同意在国内开展 I-IIa 期临床试验，适应症为晚期实体肿瘤，此前该品已获得美国食品药品监督管理局授予的新药临床试验许可。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 3 月 31 日