

广电运通集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议</u>
活动参与人员	华夏基金 胡斌 嘉实基金 李涛、谢泽林 兴业基金 蒋晨龙 新华资产 许健强 汇添富基金 董霄 红杉资本 闫慧辰 富安达基金 朱义 创金合信基金 李晗 上海坤阳资产管理 文国峰 国泰证券投资信托 郑宗杰 中银三星人寿保险 林相洁 绿色发展基金 周松 循远资产管理 田超平 上海相生资产管理 王典 上海峰岚资产管理 蔡荣转 Hel Ved Capital 郭强 DM Capital Limited 李栋梁 Pleiad Investment Advisors Limited 孙洋 Open Door Investment Management Ltd. FrankWang 海通证券 杨林、张盛海 中信建投证券 应瑛、张敏 兴业证券 杨本鸿、罗池婧 中信证券 曲松 东北证券 吴源恒 浙商证券 郑毅 湘财证券 李杰 大通证券 夏立秋 西部证券 曹阳 以上共 32 人次（排名不分先后） 上市公司接待人员： 副总经理、董事会秘书 谢华 财务负责人 姚建华 证券事务代表 王英 财务部副经理 黄俊 高级投资者关系经理 胡瑞娟、王格
时间	2025 年 3 月 31 日
地点	广州市高新技术产业开发区科学城科林路 9、11 号
形式	电话会议
交流内容及具体问答记录	1、请介绍公司 2024 年整体经营情况？ 答： 公司 2024 年实现营收 108.66 亿元，首次突破百亿大关，增幅 20.16%，主要得益于投资并购广电五舟、中金支付、中数智汇带来的收入增量，以及受到公司算力中心、从化区智慧城市、广州市数字政府“一朵云”等智慧政府项目部分确收的积极影响。 2024 年，公司在金融科技领域保持领先地位，智能金融设备国内市占率连续 17 年居首，服务设备总量超 33 万台，并加快布局和探索跨境支付等创新业务。

海外市场营收超 17 亿元，欧洲、拉美、亚太等重点市场收获项目大单。城市智能业务实现规模化突破，中标 5.75 亿元广州市数字政府“一朵云”等项目，形成“广东经验”向全国复制推广。大交通领域，持续巩固夯实 AFC 业务；加速扩张高速公路业务，合同额实现翻倍增长；道路信控业务取得突破，成功签约茂名、从化雷视一体机项目。

2、公司 AI 业务的战略定位，现有 AI 产品的最新进展？

答：2025 年，公司已全面启动“AI in all”战略，从产品、技术架构和解决方案层面，全面实现 AI 升级，为客户带来行业智能化解决方案。在 AI 数字金融领域，公司金融软件产品涵盖数字渠道、数字运营、数字营销、数字财管、数字风控等领域，借助 AI 数字技术，赋能银行数字化转型，助力银行降本增效提升核心竞争力。在 AI 政务领域，公司打造了广州政务信创云、区级政务云、国资国企云、AI 智算云等专属云服务，推进了新一代高可用云数据中心和算力中心建设，并推出了自主可控的运通云、智算调度平台、超融合一体机等专属云产品。基于望道行业大模型解决方案的 Copilot 和悟道知识中台，已在审计营商环境分析、智能问政、政务工单分析、城市大脑等 10+场景落地。

3、2024 年海外市场整体发展情况，以及未来的出海规划？

答：1) 整体发展情况：2024 年，公司海外持续突破重点和空白市场，市场渗透率持续提升，实现海外市场营收超 17 亿元。公司在拉美、土耳其、欧洲、亚太等关键区域和国家，成功斩获多个重大项目，进一步巩固了市场领先地位。同时，创新解决方案在北美、非洲、中东等地区持续取得突破，拓展了新的市场空间。目前，公司产品和服务已经覆盖全球 120 多个国家和地区，为 1,200 多家金融机构提供金融科技产品及服务。2) 未来出海规划：一是将加快建设和丰富销售渠道，在巩固重点市场头部客户的同时，进一步加快空白市场突破。二是将加快金融科技创新业务市场拓展，加速推动网点数字化转型解决方案在更多市场落地。三是将坚持全球本地化的战略布局，持续发力设备维保业务。

4、算力板块是否还有扩产规划，如何展望该板块的未来发展情况？

答：1) 产能规划：公司将根据市场情况合理规划产能布局。2) 未来发展规划：一方面，国产大模型应用落地等积极因素推动算力需求呈现良好发展态势，公司会抓住国货国用的机会，做强广东、贵州、华东等重点区域市场，坚持差异化、行业定制化策略，持续深挖运营商、金融、网安、超算等细分市场并打造标杆项目。另一方面，公司会梳理业务策略，加强高价值项目的转化能力，持续提

	<p>升库存周转率，降低经营管理成本，增强算力板块的整体盈利能力。</p> <p>5、是否有投资并购的规划，主要聚焦哪些领域？</p> <p>答：有。公司坚持“产业+资本”双轮驱动，不仅成功孵化了运通国际、运通智能、平云小匠等优秀成员企业，还通过资本手段控股中科江南、中金支付、中数智汇、广电五舟等优质标的，并依托持续完善的集团化投后管理及风控管理体系，不断挖掘被投资企业协同价值，促进各方资源整合和协同发展，实现互利共赢。公司已形成一套覆盖投前、投中及投后的产业投资方法论，拥有健康的现金流和充足的货币资金储备。未来，公司主要围绕“人工智能”“数据要素×”两大主题，瞄准硬科技、新质生产力、国产替代、新商业模式等领域，全力挖掘并推动优质标的并购。</p> <p>6、2025年公司人员规划情况如何？</p> <p>答：2025年公司将聚焦人工智能、数据要素及算力等AI核心领域，加速引入博士等高精尖算法研究员、数据治理专家及国际化复合型人才，强化技术壁垒，同时将通过海外八大分支机构推进本地化人才战略，持续以人才效能提升驱动公司高质量发展。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>