

股票代码：300172

股票简称：中电环保

中电环保股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国泰君安证券股份有限公司 于歆
时间	2025年04月01日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、财务总监：张维 证券事务代表、投资与审计部部长：许瑞青 证券专员：崔俊蝶
投资者关系活动主要内容介绍	<p>与国泰君安资深分析师交流的主要问题和公司回复如下。</p> <p>1、问：环保行业竞争激烈背景下，贵公司聚焦哪方面竞争优势？</p> <p>答：公司核心优势：生态环境治理综合解决能力优势，公司坚持以“水+固+气”协同治理，以三维生态环境治理为核心战略，聚焦全产业链系统解决方案的能力提升，业务涵盖生态环境治理全生命周期服务，具备成熟技术团队、标准化实施流程、规模化应用业绩及持续研发储备，确保项目高效交付与长效运营。公司凭借在大工业水处理、城镇水环境治理及污泥耦合处理等领域的丰富业绩和优质项目，树立了良好的品牌形象，获得大量优质客户认可。通过自主研发和产学研合作，公司掌握多项核心技术，如高盐废水零排放、污泥干化耦合处理、向第四代核电站的凝结水精处理技术、盐湖提锂等，并打造智慧环保一体化平台，实现环保项目的智能化管理与远程运维，提升运营效率和节能降耗能力。同时，公司构建产业创新平台，促进科技成果转化和产业集聚，实施“人才强企”战略，培养高素质人才队伍，为企业的持续发展提供坚实保障。</p> <p>2、问：贵公司在工业水处理市场主要有哪些业务？</p> <p>答：在大工业水处理领域，公司提供从原水、脱盐水及废污水处理、中水回用到零排放全过程业务，综合服务能力突出。其中在某些细分行业，如电力水处理的市场占有率位于全国前列，客户涵盖国家重点工业（包括石化、冶金、煤化工、新能源、煤矿、火电、核电等），并拓展至亚洲、欧洲、一带一路国家等海外市场。</p> <p>3、问：贵公司目前的在手合同额及其构成是怎样的？</p> <p>答：2024年度，公司新承接合同额7.68亿元，其中：水处理6.73亿元，固废处理0.02亿元，烟气治理0.93亿元；截止2024年末，公司尚未确认收入的在手合同金额合计为30.79亿元，其中：水处理19.83亿元（含预估运营合同额8.17亿元）、固废处理9.34亿元（为预估运营合同额）、</p>

	<p>烟气治理1.62亿元。上述项目将根据业主合同要求逐年实施，其中工程合同实施周期预计未来1-3年；运营合同实施周期为各项目特许经营期。</p> <p>4、问：公司采取哪些措施来保障现金流的稳定性和健康状况？</p> <p>答：公司注重保持现金流的稳定和健康，为企业的持续发展提供坚实的财务保障。为此，公司强化了项目实施履约管理机制，通过加强合同管理、动态跟踪客户征信状况、加大催收力度等措施，全力控制应收账款回收风险。密切关注设备和原材料的价格，集中采购，及时调整策略，扩大优质供应商范围。同时优化内部管理，精细化管理预算，加强费用控制，强化运营，提高资金使用效率。</p> <p>5、问：贵公司有哪些措施来稳定股价并增强投资者信心？</p> <p>答：公司的管理层一直专注于经营管理，对二级市场股价的波动保持关注及重视价值维护。公司始终坚持通过市场开拓、技术创新、团队建设、风险管控，增强核心竞争力，加强内外部合作，做好未来发展战略规划，提升经营业绩，力争以持续、稳定的良好业绩回报投资者。</p> <p>公司秉持自主创新发展理念，围绕主业，积极探索产业链的延伸与资源整合的路径，特别是围绕特色业务领域。在产业整合层面，实施横向与纵向并购协同战略。横向并购，重点以整合同行业的优质企业，进一步扩大公司业务规模；纵向并购，重点关注产业上游具有新技术、新工艺的环保高端装备制造、产业资质等优质企业，进一步提高公司综合竞争优势。为推进并购战略的实施，公司积极整合各方资源，寻找有价值的并购标的。</p> <p>6、问：贵公司未来主要发展规划？</p> <p>答：公司将紧紧跟随国家的政策导向，充分发挥自身在技术、市场、团队、品牌、平台等方面的综合优势固本拓新，进行市场开拓、项目实施运营和技术研发。</p> <p>（1）产业开拓：各产业突出全员市场意识，加强与外部合作和资源共享，采用差异化竞争策略、突出优势、强化执行、快速响应；聚焦攻克重点大型项目，提升各产业的高成长水平，巩固各细分领域的领先地位，开辟新业务增长空间。</p> <p>（2）项目管理：公司已形成“工程EPC（设计-采购-施工总承包）+项目运维”的两大模式，通过全生命周期管理实现资产价值最大化，包括：物资采购成本控制、项目优化、实施费用控制、实施进度管理和回款等。聚焦于“提效降本、资产增值、安全规范、技术标准化”的四大维度，提升资产运营效率和收益水平，强化安全生产，推动高质量发展。</p> <p>（3）技术创新：加大研发投入力度，聚焦客户的需求痛点，加强研发团队建设，优化研发项目管理流程；自主研发与引进消化相结合，开发或引进有前景、可产业化的新技术，不断提高企业核心竞争力。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年04月01日