

股票代码：002020

股票简称：京新药业

### 浙江京新药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-002

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	兴业证券孙媛媛、邹文凯；平安证券叶寅、韩盟盟、臧文清、李峰、李欣雨；天风证券李慧瑶；山西证券魏贇、张智勇、李培玉；国联民生证券郑薇、夏禹；华创证券朱珂琛；太平洋证券周豫；东吴证券冉胜男；西部证券邓琳茜；开源证券余汝意、刘艺；国盛证券宋歌、方正证券许睿、郭雪寒；光证资管陈峰；银叶投资金晨；优益增投资刘敏；观合资产张腾；北京明希资本周彬；北京涇谷私募蒋海；广东正圆私募亓辰、张萍；劲邦资本孙颖；中域投资韩雪；南华基金刘凯兴；国华兴盛资管范佳锴；翼虎投资黄琦；红塔红土基金曹阳；平安理财袁野；上海途灵资产赵梓峰；相聚资本邓巧；上海高恩私募高惠明；南方基金郝晓宸；中邮证券鲁春娥；华夏久盈桑永亮；中航基金王子瑞；高毅资产胡储辉、冯鹏；长江养老邱宏斌；慎知资产高岳、师成平；禧弘投资杨莹；昆仑健康周志鹏；中国国际金融股份有限公司李梦遥；苏州高新私募高俊；深圳尚诚资产黄向前；农银人寿王鹏；青骊赵栋；青榕资产唐明；上汽颀臻沈怡雯；上海禧弘私募谢宁宁；天治基金王娟；摩根士丹利华鑫基金王卫铭；中国人寿养老王靖予；贝莱德神玉飞；中信资管沈威宇；申万宏源资管陈旻；北信瑞丰基金庞文杰、张文博；浙商证券资管严洋；西藏合众易晟投资王华均；璞智投资温灵军；中泰资管周旭驰；浙商资管赵媛；长信基金程放；汇添富张韡；银叶投资李悦；汉享投资叶涛金；；玖鹏投资陆漫漫；中信证券郑浩洋；金山湖投资郑光强；中原证券陈琳

	琳；九水投资黄建忠；东海证券刘涛；博时基金张之瑞、冯喜建；华安证券谭国超、熊骥溟；中信期货魏巍；红土创新基金杨一；恒生前海基金金鲁娜；泰康基金何羽；招商证券邱捷铭；东海基金王靖予、胡德军；万和证券许俊武；长盛基金洪靖怡；中融汇信投资文惠霞；上海东方证券资产王佳骏；上银基金杨建楠；富荣基金曾博文；同泰基金义胜军；华福证券吴沛柯；天弘基金王斌；HBM Partners Hong Kong Limited 郭牧青；兴证国际吴灵宇；光大保德信基金林晓枫；上海景领投资傅深林；东财证券何玮；上海君和立成投资崔雨菲、祝晨宇；招商基金马晓蕾、杨振雄；山证资管陈南荣；上海金恩投资林仁兴；国泰君安证券吴晗；上海理成资产周锐；富安达基金李胜敏；建信理财郑蕾蕾；西部利得基金冯皓琪；申万医药陈田甜；宁银理财徐厚彝。
<b>时间</b>	2025 年 4 月 3 日（星期四）
<b>地点</b>	电话会议
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董秘：洪贇飞；证券事务代表：史笑梦
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p><b>一、公司基本情况介绍</b></p> <p>2024 年全年实现营业收入 41.59 亿元，同比增长 3.99%；其中成品药收入 25.22 亿元，同比增长 8.42%；原料药收入 8.76 亿元，同比下降 8.37%；医疗器械收入 6.87 亿元，同比增长 7.84%，主营业务基本保持了平稳增长。全年实现归母净利润 7.12 亿元，同比增长 15.04%；实现扣非净利润 6.47 亿元，同比增长 21.38%，盈利能力有所提升。</p> <p><b>二、投资者问答主要内容：</b></p> <p><b>问题一：公司降血脂新药的进展？</b></p> <p><b>答：</b>2024 年底，公司治疗 LP（a）血症的 1 类创新药 JX2201 胶囊顺利提交了临床申请，并于近期取得临床批件，启动 I 期临床试验，完成首例入组。谢谢！</p> <p><b>问题二：地达西尼的销售进展情况？</b></p> <p><b>答：</b>公司的 1 类新药地达西尼于 2024 年 3 月底正式上市销售，并在 2024 年 11 月结束的创新药医保谈判中，顺利进入医保目录。该品种采用了部分激动的全球首创机制，更好地平衡了失</p>

	<p>眠治疗的疗效和安全性，具有“昼舒夜宁”的显著治疗效果优势，为失眠领域的医生和患者带来新的治疗手段。2025年在医保准入的支持下，公司会通过自营团队和核心代理商持续推动入院工作，从而为地达西尼的商业化奠定基础，实现销售目标。谢谢！</p> <p><b>问题三：公司创新药管线布局的思路？</b></p> <p><b>答：</b>公司聚焦精神神经领域的创新药物研发，并兼顾优秀的心脑血管创新品种。公司对全球精神神经创新药物的发展进行全景式的扫描，跟踪并研究相关领域的新靶点、新分子、新机制，并以此为参考确立自身的研发方向，突出针对细分领域未被满足临床需求，寻求新的治疗突破。在适应症方面，公司重点关注失眠、精神分裂和癫痫等方向，兼顾帕金森和抗抑郁方向。谢谢！</p> <p><b>问题四：成品药院外市场的表现？</b></p> <p><b>答：</b>2024年公司成品药院外市场保持了快速增长，同比增长45%。公司的零售事业部专注院外市场的拓展，1)三大管线产品形成合力，推动与零售连锁药房的深入合作落地，扩大基层药店覆盖范围，并依托公司在院内市场多年来树立的良好口碑，驱动京诺®、京可新®、吉易克®等优势品种在院外的推广；2)进一步深化与药品流通企业的合作，扩大公司普药品种的市场覆盖范围；3)公司也在持续补充仿制药品种，为销售注入活力，贡献收入增量。谢谢！</p> <p><b>问题五：销售费用率的情况？</b></p> <p><b>答：</b>公司连续几年在销售费用方面实现了下降，主要通过对费用更加精细化投放、提升人均工作效率实现。2025年，一方面既有业务的拓展方向，院外市场、基层市场拓展和深耕；另一方面地达西尼的市场推广，都不可避免的会增加一定的费用，但是我们会努力控制销售费用率，希望保持稳定。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年4月3日