

证券代码：300143

证券简称：盈康生命

## 盈康生命科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-04

|               |  |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他（电话会议）              |
| 参与单位名称及人员姓名   | 通过全景网“投资者关系互动平台”参加公司“2024 年度报告网上业绩说明会”的投资者。  |
| 时间            | 2025 年 4 月 8 日 15:00-17:00   |
| 地点            | 全景网“投资者关系互动平台”<br>( <a href="https://rs.p5w.net">https://rs.p5w.net</a> )  |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事兼总经理                      彭 文<br>独立董事                                杜 媛<br>财务总监                                江 兰<br>董事会秘书                              刘泽霖  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>盈康生命科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2025 年 4 月 8 日 15:00-17:00 通过全景网“投资者关系互动平台”举行 2024 年度报告网上业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，业绩说明会问答环节主要内容如下：</p> <p>1、公司费用率情况？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！在 AI 赋能的大背景下，公司提质增效，2024 年公司费用结构持续优化。其中，管理费用率同比下降 0.1 个百分点，销售费用率同比下降 0.6 个百分点，财务费用率同比下降 0.1 个百分点。此外，研发费用金额为 5,452.25</p> |

万元，占医疗器械营业收入比重为 14.86%，公司注重新品研发和产品升级，研发投入预计会保持在合理水平。随着集团的赋能、精细化管理的持续推进，2025 年费用会进行更加精细的管控，整体费用率进一步优化。感谢您的关注！

## **2、长期来看，公司在医疗服务板块的战略布局是什么？**

回答：尊敬的投资者，您好！公司一直以来在医院板块积极拥抱医保改革及相关政策，充分发挥社会办医医疗集团的独特优势，致力于通过提供“及时发现、精准治疗、快速康复”的差异化整合医疗方案，满足不同用户群体的多样化需求。服务方案涵盖医保方案、自费方案以及高端定制方案，旨在为用户提供全方位、个性化的医疗服务体验。公司坚持探索创新，不断优化服务模式，以满足市场和社会的需求。

在业务拓展方面，医疗服务板块稳步推进物理床位的扩张，持续推进 1+N 战略的落地。另外，公司正积极从传统医疗集团向提供健康管理的科技公司转型，通过 AI 等科技赋能致力于突破传统医疗物理空间的限制，同时提升医疗服务的效率和质量，为患者提供更加便捷、高效的健康管理服务。

在业务布局上，公司坚持“3/3/3”战略。三分之一的资源用于服务社会医疗及医保体系，确保能够为更广泛的患者群体提供基本医疗服务保障；三分之一的资源用于满足分类分层的差异化需求，为有特殊需求的用户提供个性化的医疗服务；最后三分之一的资源则专注于院外患者的伴随健康管理，提供“离院不离网”的服务，打造“一次治疗，终身服务”的模式。感谢您的关注！

## **3、公司准备收购的长沙珂信肿瘤医院资质怎么样？符合公司一直以来并购标的标准吗？**

回答：尊敬的投资者，您好！长沙珂信肿瘤医院于 2015 年

9月正式开业，是由长沙市卫健委批准设立的一家集医疗、科研、预防、康复于一体的三级肿瘤专科医院，是湖南湘江新区癌症防治中心，湖南省、市医保定点单位，全国跨省异地就医直接结算联网定点单位。医院位于长沙市岳麓区枫林三路292号，占地面积27亩，一期编制床位420张，全院在职职工500余人，开设30余个临床医技科室。2016年12月该医院被评定为“省院士专家工作站”，2019年成为湖南省药物临床试验基地，其胸部肿瘤科被长沙市卫健委（原卫计委）评定为“2015-2017年全市改善医疗服务行动优秀科室”。获评“岳麓区健康促进医院”、“2021届长沙市文明单位”、“2022年湘江新区服务业百强企业”等荣誉称号。

长沙珂信肿瘤医院对内持续增强实力，持续引进国内肿瘤领域专家等高端人才领衔学科建设，配置新技术、新设备，提升整体诊疗水平：医院配备了瓦里安Halcyon直线加速器、64排PET—CT、128排螺旋CT、1.5T超导核磁共振、630MA悬吊式DR等影像检查设备。医院自建院起就组建了肿瘤MDT会诊平台，医院现有会诊专家组成员60余人，一对一开展常态化肿瘤MDT会诊。

本次并购标的经审计2024年1-9月营业收入2.73亿元，净利润3,342.87万元。另外，珂信集团向公司承诺，长沙珂信2025年度、2026年度和2027年度（“业绩承诺期”）实现的净利润（指经审计的扣除非经常性损益前后孰低的净利润）分别不低于5,700万元、5,800万元和6,000万元。

综上所述，长沙珂信符合公司一直以来对并购标的关于盈利能力、床位设置、区域、学科技术能力等方面的标准。感谢您的关注！

**4、看到公司在AI方面已经有一些投入和成效，能具体介绍一下吗？未来怎么看AI在公司的进一步应用？**

回答：尊敬的投资者，您好！公司为实现AI统一部署的医

疗集团，秉持“全员、全面、全流程”拥抱 AI 的“三全”概念，不断探索 AI 在医疗领域的创新应用，2024 年在诊疗能力、患者体验和运营管理等方面取得显著成效，这得益于公司之前的数字化基础。公司数字化应用经历了 1.0 阶段（统一整合旗下医院四大核心系统，实现一体化整合，解决信息孤岛等问题）、2.0 阶段（建设互联网医院平台，构建“线上+ 线下”一体化服务链，建设大数据湖，搭建医院管理自日清平台）和 AI 应用 3.0 阶段（打造集团部署的 AI 应用平台，重塑医院诊疗生态）。目前，公司已基本形成 AI+医疗三层布局，第一层是盈康大脑（IncGPT）+算力+数据湖；第二层是能力组件，包括辅助诊疗、用药指导、症状自查、报告解读、知识检索等能力在内的业务能力和包括语音识别、语音合成、文本理解、多模态能力、医学 OCR 在内的技术能力；第三层是覆盖院前、院中、院后的智能交互引擎。

公司正在通过 AI 重塑医疗服务的全链路，聚焦于打造 AI 创新应用平台。目前已上线五类数智员工，包括：智能交互数智员工、辅助诊断数智员工、质控数智员工、3D 可视化数智员工和运营管理数智员工。从整个上市公司整体来看，基于 AI 及前期的数字化信息化建设，公司在组织效率和人效上成效明显。2024 年实现人均创收 71 万元，同比增长 8.9%；实现人均创利 5.26 万元，同比增长 20.2%。从组织效率角度，公司员工数稳定的情况下，费用率持续优化。

公司正积极从传统医疗集团向提供健康管理的科技公司转型，通过 AI 等科技赋能致力于突破传统医疗物理空间的限制，同时提升医疗服务的效率和质量，为患者提供更加便捷、高效的健康管理服务。感谢您的关注！

**5、高管您好，请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？**

回答:尊敬的投资者,您好!2024年盈康生命实现收入15.59亿元,同比增长6.01%。其中医疗服务板块稳中有增,全年实现收入11.92亿元,同比增长3.76%;医疗器械全年实现收入3.67亿元,同比增长14.05%,实现双位数增长。从利润端来看,2024年盈康生命实现归母净利润1.15亿元,同比增长14.92%。公司持续推进精细化运营,高质量发展的战略方针,通过AI赋能提质增效,从损益结构看,费用提效较为显著,整体费用率较同期优化。感谢您的关注!

#### 6、长沙珂信肿瘤方面有什么特色?

回答:尊敬的投资者,您好!微创业务是长沙珂信肿瘤医院的差异化特色。该医院开展的微创手术包含:血管介入(血管造影术、血管内药物灌注术、血管内栓塞术)、颅内放射性粒子植入术、微波消融术。主要针对局部肿瘤的晚期病人,该医院通过开展微创治疗为晚期肿瘤患者提升质量效果、争取生存机会。2024年在原有1台C臂机的基础上医院又添置了1台DSA。两台微创设备2024年共进行微创手术8,793台,微创业务收入增长迅速。

另外,在会诊模式方面,长沙珂信自建院初期就开展MDT会诊,打破传统的以单一治疗手段为核心的治疗模式,合理配置肿瘤外科、肿瘤内科、放疗科、影像科、病理科、营养科等学科专家,根据患者实际情况给患者制定个性化、科学合理的医疗方案,实现多学科协作,以病人为中心,综合各类治疗手段选取较好治疗方案,大幅减少误诊误治,提升患者康复几率和生存质量。MDT会诊团队采用“1+N”模式,即“1名组长+N名各科室专家”,组长多以学科带头人担任。医院自开展MDT以来,初诊患者近100%参与会诊,个体化制定诊疗方案,充分满足患者对疗效的需求,极大地提升了患者满意度,减少了医疗差错率。感谢您的关注!

**7、并购长沙珂信能给盈康生命带来哪些提升？公司又能给长沙珂信哪些赋能？**

回答：尊敬的投资者，您好！一方面，本次并购将提升公司的业务规模和盈利能力，增强可持续盈利能力和市场竞争力。另一方面，并购标的肿瘤收入占比较高，将进一步夯实盈康生命在医疗服务领域的肿瘤特色。长沙珂信将和盈康生命体系内四川友谊医院、苏州广慈肿瘤医院、重庆华健友方医院高效协同，横向打通，在特色诊疗技术，病人服务体系上取长补短，共同探索创新整合医学模式，聚焦患者体验痛点，为患者提供多选择的整合诊疗方案，打造差异化的就医体验。在对长沙珂信的赋能方面，盈康生命将依托自身在 AI+医疗领域的探索，提升医院数字化基础，助力长沙珂信重塑医院诊疗生态：面向患者端提供患者友好型服务，为患者提供全流程、陪伴式的就医服务；面向医护技通过智能辅助决策与质控手段，推动管理体系升级，提升诊疗服务能力，减少医疗差错，提升工作效率，真正将医护资源回归患者服务本质。感谢您的关注！

**8、公司医疗器械的产品有什么竞争优势？**

回答：尊敬的投资者，您好！医疗器械板块通过产品和渠道的高端升级实现高质量发展。

一、高端产品升级：聚焦科创和数智战略，对标国际一流产品，通过 AI 技术实现产品技术的迭代升级。2024 年，公司对标国际一流的 CT 高压注射器 Discovery-D 系列正式上市，首创无线设计并搭载全场景安装解决方案，在安全性、便捷性、智慧化等体验方面，在国内处于领先水平。另外，对标国际一流、定位高端市场、全面 AI 智能化的新一代 MRI 高压注射器、新一代 DSA 高压注射器、第四代数字乳腺机、智慧输注工作站、输液监控系统也在加速研发落地过程中。

二、严格把控质量关：优尼器械为国家级高新技术企业（深圳市认定机构 2024 年认定报备第一批）、深圳市专精特新企业，在生产材料、工艺方面达国际行业一流水平，高压输注针筒耗材产品质控遵循高端市场的门槛—5 $\sigma$  标准，产品合格率达 99.9997%以上，实现了极高的质量控制和过程稳定性。2024 年，圣诺医疗两个项目荣获“第二十三届(2024)深圳企业创新记录”，并获评“自主创新标杆企业”称号。

三、高端渠道升级：构建精细化的渠道管理体系，对产品差异化及竞争优势进行深入分析，精准定位市场突破点。2024 年，公司进一步突破三甲医院高端市场，完善直销网络，同时深化产业链伙伴的生态合作，全国三甲医院合作方提升至 617 家（渗透率已超 35%），同比提升 107%；基层市场通过渠道下沉和“设备+耗材打包租赁”模式，降低医疗机构采购门槛，加速耗材产品在县域医院的覆盖率。感谢您的关注！

### 9、高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？

回答：尊敬的投资者，您好！医疗服务市场和医疗器械行业都具有广阔的发展前景。首先，银发经济快速发展。我国老年人口基数庞大，消费观念、消费需求和消费能力也不断发生变化，银发经济正呈现出快速发展的趋势。第二，肿瘤医疗服务市场广阔。我国肿瘤医疗服务市场有望持续保持高增长。根据弗若斯特沙利文数据民营肿瘤医院医疗服务收入增速明显高于公立肿瘤医院，预计民营肿瘤医院 2025 年收入有望达 1,067 亿元，肿瘤医疗服务市场总体将增至 7,003 亿元，公立医院产能扩张有限，且目前床位负荷饱满，民营医院将成为有力补充。第三，医疗器械行业发展迅速。中国医疗器械行业起步较晚，但随着国家整体实力的增强、国民生活水平的提高、人口老龄化以及政府对医疗领域的大力扶持，行业市场规模持续稳步增长，中国物流与采购联合会医疗器械供应链分会数据显示，2024 年我国医

|          |   |
|----------|---|
|          | 疗器械工业市场规模将突破 1.2 万亿元。未来随着市场需求的提升、国家对医疗产业的扶持以及医疗器械行业技术发展带来的产业升级，医疗器械行业将有望继续保持高速增长的良好态势。感谢您的关注！ |
| 附件清单（如有） |   |
| 日期       | 2025 年 4 月 8 日  |