

深圳市佳士科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2024 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 4 月 8 日 15:00-17:00
地点	线上文字交流
上市公司接待人员姓名	董事长兼总裁潘磊先生，副董事长兼副总裁潘鸿鹤先生，副总裁兼财务总监夏如意先生，董事兼副总裁罗卫红先生，副总裁兼董事会秘书李锐先生，独立董事邱大梁先生
投资者关系活动主要内容介绍	互动交流问题如下： 1. 请介绍一下智能焊接机器人的研制进展和国内外销售情况，是否已应用于核电装备、航空航天、航母军工等领域？ 答：尊敬的投资者，您好！公司子公司佳士机器人主要经营焊接机器人业务，目前业务规模较小，占公司营业收入的比例很低，公司当前的收入主要来源于焊接设备业务。感谢关注！ 2. 公司作为焊接领域的领军企业，效益很好，分红也不错，但股价长期低迷，请问是否有量化资金或不法分子恶意做空股价，公司是否察觉并向 ZJH 反馈过？希望公司切实做好市值管理，给投资者信心。 答：尊敬的投资者，您好！二级市场股票价格受宏观经济、大盘走势、市场环境、投资者预期、行业发展及政策导向等多方面因素影响，敬请注意投资风险。公司会持续聚焦主业，不断强化经营管理，努力提升市场对公司内在价值的认可，同时也会坚持稳健的分红策略，

	以实际行动回馈广大投资者的信任与支持。感谢关注！ 3. 公司账上那么多的现金，是否有考虑参股或收购其他机器人或AI 智能自动化企业，形成强强联合，优势互补，协同创新，使公司进一步扩大市占率和规模，保持行业的领先地位？ 答：尊敬的投资者，您好！公司将根据自身发展战略规划审慎决策投资和收购等重大事项，未来如有相关计划，公司会严格按照有关规定履行信息披露义务。感谢关注！ 4. 公司参股的北京凯普林何时上市，与公司有业务合作嘛？ 答：尊敬的投资者，您好！凯普林是国内高性能激光器技术开发与制造的主要厂商之一，为公司供应商，公司为凯普林主要客户之一，主要向凯普林采购光纤激光器产品。凯普林已于 2024 年获得了证监会同意其首次公开发行股票注册的批复，公司拟作为战略配售的投资者，使用不超过人民币 3,000 万元（含）的闲置自有资金认购其发行的 A 股股票。目前凯普林的股票尚未发行上市，公司会持续关注后续情况。感谢关注！ 5. 关于公司投建项目：一，常州项目是否投产？二，惠州项目何时投产？三，爱时达高端产品推广情况？以上是否已量产并且产生效益？ 答：尊敬的投资者，您好！公司常州配件工业园总建筑面积约 5 万平方米，本季度交付使用，目前在充分保障经营配件业务产能需求的基础上，园区已启动富余物业资源的招商计划，以提升资产利用率，为公司带来收益。惠州亿沃工业园预计 2025 年底建设完成。爱达思 MyStars 系列产品已经对外发布并进行了小批量试产，客户反馈积极，公司将加大市场推广力度，加速推进量产准备工作，感谢关注！ 6. 美国关税对公司的影响以及拟采取的措施？ 答：尊敬的投资者，您好！公司主要实行授权经销商销售模式，在海外 80 多个国家和地区建立了营销网络，遍布亚太、中东非、独联体、欧洲和南北美等，目前公司在美国的产品销售总额占公司销售总额的比例低，美国加征关税对公司的影响有限。在复杂多变的市场环
--	---

	境中，公司将坚定战略发展规划，聚焦主营业务，集中优势资源深耕核心业务，以保证主营业务的持续稳健增长。感谢关注！ 7. 我国反制加征美关税，公司的高端焊机作为国产进口替代能否进一步扩大市占率和规模？这方面公司有何中长期的发展规划？ 答：尊敬的投资者，您好！我国对美国加征关税预计会增加国内企业采购美国产品的成本，不利于其产品在国内的销售。面对复杂多变的国际局势，公司将坚定战略发展规划，坚持“国际化、多元化、专业化”的经营方针，坚持国内市场和国际市场并行的策略，聚焦主营业务，集中优势资源深耕核心业务，以保证主营业务的持续稳健增长。感谢关注！ 8. 2025 年第一季度生产和经营情况是否正常？业绩预报何时发布？ 答：尊敬的投资者，您好！公司生产和经营情况一切正常，公司将于 2025 年 4 月 26 日披露 2025 年第一季度报告。敬请关注！ 9. 公司本期盈利水平如何？ 答：尊敬的投资者，您好！公司将于 2025 年 4 月 26 日披露 2025 年第一季度报告，敬请关注！ 10. 公司工业焊机产品和同行相比的竞争优势在哪？ 答：尊敬的投资者，您好！公司工业焊机经过多年研发，已经进入小批试产试销阶段。意大利公司开发的 EVOLVE 系列产品，采用独特的模块化设计理念，可以满足客户根据自己的需求，以灵活的方式实现对多种焊接工艺方法的需求；每种焊接方法搭载有多套焊接工艺应用程序，满足不同母材的焊接需求；具备通信功能，焊接工艺参数可以实时上传云端并对焊接的效果做评价；搭载有智能数字焊枪，方便用户操作等等。感谢关注！ 11. 公司之后的盈利有什么增长点？ 答：尊敬的投资者，您好！公司是国内焊割设备制造行业的领先企业，致力于向用户提供稳定可靠的数字化焊接产品及服务。未来公司会持续在焊接领域的研发和制造上深耕细作，在巩固通用焊机领域
--	--

	市场领先地位的同时，力争在高端焊接领域寻求新的突破。感谢关注！ 12. 公司常州，惠州两个基地每年折旧合计约多少？ 答：尊敬的投资者您好！公司目前土地使用权按 50 年摊销、房屋建筑物按 40 年折旧。经我们测算，两工业园交付使用后年折旧和摊销金额合计约 1500 万元，感谢您的关注！ 13. 你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？ 答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年度报告已于 2025 年 3 月 29 日披露，2025 年第一季度报告将于 2025 年 4 月 26 日披露。公司同行业上市公司有瑞凌股份、上海沪工、凯尔达等。谢谢！ 14. 行业以后的发展前景怎样？ 答：尊敬的投资者，您好！当前全球焊割设备制造行业呈现国际成熟、国内加速追赶的发展态势，在智能化与绿色化的双轮驱动下，焊割设备制造行业已逐步迈向多元化的发展新格局。整体来看，焊割设备制造行业正处于从成熟期向智能化升级转变的过渡阶段，作为工业制造领域的关键支撑产业，焊割设备制造行业随着全球制造业智能化升级步伐的加快和新兴领域市场需求的扩大，会推动焊割设备市场规模的稳步增长，尤其是新能源汽车、清洁能源等新兴领域需求显著。同时作为中国品牌，抓住国产替代与智能制造的发展趋势，以把握全球产业链重构的机遇。感谢关注！ 15. 电焊机行业是否有集中度提升，行业向头部企业集中的态势？ 公司如何在后续竞争中保持优势？ 答：尊敬的投资者，您好！目前电焊机行业存在集中度向头部企业提升的趋势，主要体现在以下三个方面：（1）工业电焊机领域存在技术壁垒，头部企业持续的技术投入保证了其产品的技术竞争优势；（2）通用电焊机领域竞争愈发激烈，头部企业具有规模效应以及大批量生产带来的成本优势；（3）消费者与厂商之间信息透明，头部企业口碑更能赢得消费者的信赖。为保持竞争优势，公司将持续推进国际化、专业化和多元化的战略布局，加强对行业趋势研判，提升对市场的预见性和对客户需求变化的响应能力；推进技术创新，加快数字化
--	---

	产品研发和技术迭代，拓展高端和工业焊机领域；加强与合作伙伴之间的业务联系，建立战略合作关系，以实现双方合作共赢。感谢关注！
附件清单	无
日期	2025 年 4 月 8 日