

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公告全部或任何部分內容所產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



**Changjiu Holdings Limited**

**长久股份有限公司**

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：6959)

## 自願公告

### 與一汽豐田的項目合作協議

本公告乃由長久股份有限公司(「本公司」，連同其附屬公司統稱「本集團」)自願作出，以向本公司股東(「股東」)及潛在投資者提供本集團的最新業務發展情況。

#### 項目合作協議之主要內容

本公司欣然宣佈，本公司全資附屬公司北京長久互聯科技有限公司(「項目公司」)作為「久車GO」汽車流通供應鏈平台(「久車GO平台」)之運營主體，近期已與一汽豐田銷售有限公司(「一汽豐田」)簽署項目合作協議(「項目合作協議」)。根據項目合作協議，項目公司將作為一汽豐田卡羅拉1.2T全系現款車型於中國大陸市場之年度獨家包銷合作夥伴，可根據市場需求動態調整產能。

#### 項目合作之理由及裨益

此次合作旨在共同探索下沉增量市場，試點新型渠道模式，通過久車GO平台之數字化能力，實現直連縣域客戶、提升銷售管控力度及銷售質量。該合作模式的創新點在於：(i)單一持車主體：本公司作為卡羅拉1.2T車型全系全國唯一出口，提供下沉市場分銷與交付服務，從源頭規避價格博弈；(ii)鏈路可追溯：久車GO平台註冊經銷商與經紀人須按統一價格銷售及交付，並依據銷售結果獲

取服務費佣金，實現端到端全鏈路可追溯與管控；(iii)以銷定產輕資產模式：除偏遠地區預置區域中轉倉外，不持有庫存，根據下游需求動態調整月度產能；(iv)全鏈路數字化：從選車、簽約、支付至物流及信息回傳，均通過久車GO平台完成，交易數據可追溯，銷售效率顯著提升。

此次合作為久車GO平台之重大里程碑，標誌其三大核心能力一直達縣域下沉市場之用戶鏈接能力、汽車數字化供應鏈平台產品能力及實時追溯數據處理能力，獲國內主流合資車企全面認可。合作不僅為本集團帶來直接財務貢獻，亦將進一步提升久車GO平台於下沉市場之影響力，並通過模式創新為長期增長注入動力。

截至2025年4月7日，久車GO平台註冊汽車經銷商已達5.23萬家，覆蓋全國1,376個縣級市場。截至本公告日期，久車GO平台已促成卡羅拉1.2T車型成交1,965台，涉及經銷商263家，充分體現久車GO平台之數字化鏈接能力及汽車流通效率提升之成效。

董事會認為，簽訂項目合作協議將為本集團提供新的業績增長點，本集團將繼續通過數字化賦能及縣域深耕雙輪驅動，探索AI應用場景，建立「監管員+本地合夥人」合作機制，完善在線交易平台與線下加盟渠道之閉環，並圍繞汽車交易拓展金融衍生產品及屬地化售後服務能力，構建適應下沉市場之輕資產、高效率新零售生態。因此，董事會認為項目合作協議的簽署符合本集團及股東的整體利益。

## 有關一汽豐田的資料

一汽豐田是一汽集團與豐田汽車公司在2003年成立的中外合資汽車企業，主要業務包括一汽豐田旗下的國產豐田品牌汽車銷售、售後服務和市場管理。2024年實現終端銷量突破80萬台，是唯一連續兩年保持銷量正增長的合資汽車品牌。

據董事會經作出一切合理查詢後所知、所悉及所信，一汽豐田的最終實益擁有人為獨立於本公司及其關連人士(定義見香港聯合交易所有限公司證券上市規則(「上市規則」))的第三方。

## 一般事項

項目合作協議項下擬進行之交易或會或不會為本集團帶來正面影響。股東及有意投資者於買賣本公司股份時務請審慎行事。

承董事會命  
長久股份有限公司  
董事會主席兼執行董事  
李桂屏女士

香港，2025年4月9日

於本公告日期，董事會包括執行董事李桂屏女士及薄世久先生，非執行董事靳婷女士，及獨立非執行董事沈進軍先生、董揚先生及王福寬先生。