

证券代码：300727

证券简称：润禾材料

宁波润禾高新材料科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 4 月 10 日 (周四) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理 叶剑平 2、董事、副总经理、财务总监 柴寅初 3、副总经理、董事会秘书 徐小骏 4、独立董事 曹先军 5、国泰海通保荐代表人 顾维翰
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的主要问题进行了回复： 1、您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？ 尊敬的投资者，您好！公司未来盈利增长的主要驱动因素包括但不限于以下方面：一是市场需求增长，随着“中国制造2025”和“十四五工业绿色发展规划”的持续推进、“碳中和”等国家战略的稳健实施及以数字经济为代表的新一轮科技和产业变革，新能源、新材料、数字经济等新兴产业的发展与壮大，有机硅产品在算力、新能源、电子电器、数字经济等新兴领域的渗透率不断提升，如公司有机硅油冷却液可用于储能、数据中心的浸没式冷却。二是技术创新与产品多元化，公司构建“一体两

	翼”研发体系，拥有一支稳定的由国际复合型有机硅人才为科研领头人、以博士研究生、硕士研究生和本科学历等中高级专业技术人才为骨干的研发人才队伍，截至 2024 年末，公司拥有 75 项专利，其中发明专利 59 项，另有 15 项专利正在审核中。公司不断开发高性能、绿色化新产品，开拓了高端市场，提升了产品附加值与市场竞争力，进而推动盈利增长。感谢您的关注！ 2、您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？ 尊敬的投资者，您好！2024 年度，供应端，国内有机硅行业新增产能在本年度逐步释放，国内有机硅主要产品价格维持在周期底部；需求端，有机硅材料持续渗透算力、新能源、新材料、数字经济、绿色环保等新兴领域，其新应用催生的市场需求增长相对较快。感谢您的关注！ 3、您好，请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？ 尊敬的投资者，您好！公司 2024 年实现营业收入 13.27 亿元，比上年同期增长 16.96%；归属于上市公司股东的净利润 9,623.64 万元，比上年同期增长 17.06%，公司继续保持了良好的、可持续的发展态势。具体内容请详见公司于 2025 年 3 月 28 日在巨潮资讯网上刊登的《2024 年年度报告》。感谢您的关注！ 4、贵公司在医疗领域的布局如何，产品对比竞争对手优势有哪些？ 尊敬的投资者，您好！公司专注于有机硅深加工产品的研发、生产、销售和应用服务，公司产品可广泛应用于个护/医疗/医美、电子/新能源、个人护理、纺织与印染、农用助剂等领域。公司产品具备创新型、高附加值、高性能化、功能化、复合化、绿色化、进口替代性强的中高端差异化产品竞争优势，能够在较为充分的竞争环境中脱颖而出。感谢您的关注！ 5、公司股东人数可以说说吗 尊敬的投资者，您好！根据《上市公司章程指引》及公司章程规定，您可将证明您持有公司股份的种类以及持股数量的书面文件发送至 runhe@chinarunhe.com，公司将按照相关法律法规
--	---

的规定予以答复。感谢您的关注！

6、请问公司在储能、数据中心、芯片、新能源车等领域有没有比较重大的客户合作突破呢？

尊敬的投资者，您好！冷却液是公司研发和生产的重要方向之一，液冷技术具有广泛的应用场景，公司将顺应行业发展趋势和下游终端应用需求，积极推进研发改进、开展市场推广和客户服务工作。如有事项达到信息披露标准，公司将依据相关规定及时披露。感谢您的关注！

7、公司液冷产品是否形成销售

尊敬的投资者，您好！公司液冷产品已形成销售。感谢您的关注！

8、请问公司产品能否有应用到新能源汽车电池

尊敬的投资者，您好！公司产品种类繁多，下游可应用领域广泛，涵盖了新能源领域。感谢您的关注！

9、请问公司出口哪些国家？其中出口美国多少？占比多少？是否会收贸易战冲击？公司应对策略？

尊敬的投资者，您好！公司海外业务布局广泛，客户遍布欧洲、北美洲、拉丁美洲、亚洲、非洲、大洋洲的主要国家和地区。公司 2024 年出口美国销售收入占比 1.14%，美国出口收入占比较小，本次关税调整对公司的直接影响有限且可控。感谢您的关注！

10、2024 年业绩怎样？

尊敬的投资者，您好！具体内容请详见公司于 2025 年 3 月 28 日在巨潮资讯网上刊登的《2024 年年度报告》。感谢您的关注！

11、请问，年报披露液冷业务在 2024 年底已经有产量，那么目前公司液冷硅油的订单，产量和盈利情况如何？谢谢

尊敬的投资者，您好！公司液冷硅油业务正在推进中，特别是公司定制化推出三位一体的浸没式解决方案，在技术适配与场景验证，已与多家客户建立合作试点，客户需求反馈和定制化开

	发进展良好。感谢您的关注！ 12、公司液冷产品在数据中心领域的市场推广进展如何？目前已经与哪些知名数据中心企业达成合作意向或者合作协议？未来计划如何进一步拓展在数据中心市场的份额？ 尊敬的投资者，您好！公司浸没式液冷分布式算力解决方案可以帮助客户实现数据中心本地化部署。公司将顺应行业发展趋势和下游终端应用需求，积极推进研发改进、开展市场推广和客户服务工作，客户可以根据自身需求进行定制或采购。未来，公司将通过积极参加国内外行业展览会、参与行业论坛等方式分享公司液冷产品优势，挖掘新需求，推出定制方案，扩大品牌影响力，以差异化策略，拓展客户群体。如有事项达到信息披露标准，公司将依据相关规定及时披露。感谢您的关注！ 13、有出口业务吗 尊敬的投资者，您好！公司 2024 年出口销售收入 3.83 亿元，占比 28.87%。公司海外业务快速发展，业务涵盖有机硅的各类重点应用领域。为持续推进海外业务发展，公司将不断探索文化与业务的创新与融合，持续完善海外销售渠道的搭建，通过推进“本土化”服务建设、参加国际展会，积极探寻业务发展机会，进一步拓展海外市场。感谢您的关注！ 14、领导，您好！请问公司珠海高端有机硅新材料项目预计 2025 年内开工建设，该项目在 AI 算力、集成电路等前沿领域的具体技术突破及产能释放时间表如何？是否考虑与大湾区新能源产业链企业开展深度合作？ 尊敬的投资者，您好！公司计划投资人民币 4 亿元在珠海经济技术开发区实施建设高端有机硅新材料项目，该事项已履行完相应审议程序。该项目所需的土地须按照国家现行法律法规及政策规定的用地程序办理，通过挂牌出让方式取得，土地使用权能否取得、土地使用权的最终成交面积、价格以及取得时间存在不确定性；项目后续实施尚需向政府有关主管部门办理项目备案、环评审批、建设规划许可、施工许可等前置审批工作。具体进展
--	---

	情况请关注公司在巨潮资讯网披露的后续公告。该项目投资有助于进一步拓展公司在有机硅新材料领域的业务范围,丰富公司的产品种类,优化公司的产业布局,提升公司在该领域的市场份额和竞争力,从而更好地满足市场对高端有机硅新材料日益增长的需求,实现公司的长远发展战略。感谢您的关注! 15、请问液冷方面,有没有获得阿里巴巴的订单? 尊敬的投资者,您好!液冷技术具有广泛的应用场景,公司将顺应行业发展趋势和下游终端应用需求,积极推进研发改进、开展市场推广和客户服务工作,客户可以根据自身需求进行定制或采购。如有事项达到信息披露标准,公司将依据相关规定及时披露。感谢您的关注! 16、公司计划在珠海建设的高端有机硅新材料项目,预计何时能建成投产?投产后对公司的产能和业绩会有怎样的影响? 尊敬的投资者,您好!公司计划在珠海经济技术开发区设立子公司实施建设高端有机硅新材料项目,该项目计划总投资约人民币4亿元。目前,公司正在积极开展项目前期筹备工作,具体进展情况请关注公司在巨潮资讯网披露的后续公告。感谢您的关注! 17、公司在海外市场的拓展有哪些新规划?在孟加拉国、巴基斯坦、越南等地设立办事处和应用实验室后,对业务增长的推动效果如何? 尊敬的投资者,您好!公司海外业务布局广泛,海外业务本土化运营效果显著:海外业务销售增长明显、客户粘性不断增强、品牌效应不断构建、公司知名度不断提升。未来,公司计划通过进一步加大海外销售网点布局、销售与服务本土化等方式,快速、高效地响应海外客户需求,持续推进海外业务发展。感谢您的关注! 18、公司在新能源领域,如浸没式冷却液方面,未来的研发计划和市场推广策略是怎样? 尊敬的投资者,您好!液冷技术具有广泛的应用场景,公司
--	---

将持续关注行业发展新动态，围绕下游终端应用展开液冷产品的研发和市场推广，形成安全、可靠和稳定的产品应用方案，聚焦储能应用领域，并不断拓宽至新能源其他应用领域。感谢您的关注！

19、公司的液冷技术和产品在海外市场的认证情况如何？已经取得了哪些国际认证？这些认证对公司开拓海外液冷市场有怎样的推动作用？

尊敬的投资者，您好！公司重视冷却液在国内外市场的推广，公司在对应的低粘度硅油与改性硅油方面拥有多项专利与保密技术，用于保证公司在相关材料领域的技术和竞争优势。感谢您的关注！

20、随着液冷市场的快速发展，客户对液冷产品的定制化需求也日益增加。公司如何满足不同客户在不同应用场景下的定制化需求？在研发和生产流程上有哪些调整和优化措施

尊敬的投资者，您好！公司依靠在有机硅细分领域多年积累的经验和技術，建立了以市场需求为导向、以技术创新为依托、以优质服务为保障的发展模式，以满足不同客户在终端应用场景下的多种需求。公司采取多种措施满足客户定制化需求，比如：基于客户需求特征，在当地建立配套的应用实验室，为客户提供精准、快速的解决方案；基于产品类别，采取连续生产、小批量产品多批次间歇式生产等方式，及时响应客户需求。感谢您的关注！

21、公司在液冷技术研发方面，除了已经推出的三位一体浸没式解决方案和相关冷却液产品，未来还计划在哪些技术方向上进行深入研究和突破？例如在新型液冷材料的探索或者液冷系统的优化集成等方面。

尊敬的投资者，您好！公司现有的液冷产品方案在安全性能和低温性能上存在一定优势。未来，公司将持续推动该系列产品的技术创新与突破，潜在研发方向有：低成本、高性价比的储能和超充硅油产品开发；用于高频通讯的芯片和智算平台的性能优

	异（更低介电常数、更高安全性）的导冷液产品开发。感谢您的关注！ 22、目前公司浸没式冷却液已经实现，后续在量产产能扩充方面有怎样的规划？预计产能提升幅度和时间节点是怎样安排的？ 尊敬的投资者，您好！截至 2024 年 12 月 31 日，公司设计产能 9.8 万吨，在建产能 4.8 万吨。未来，公司将结合产品的客户需求与战略发展规划适时推进产能建设规划。感谢您的关注！ 23、公司研发的浸没式冷却液在不同应用场景（如数据中心、储能、新能源汽车）中，与市场上其他同类产品相比，在散热效率、稳定性和成本等关键指标上具体有哪些优势？能否详细说明数据对比情况？ 尊敬的投资者，您好！公司研发的液冷产品具体性能指标因场景差异而不同，概括来讲，该系列产品在运动粘度、散热效率、性能稳定性、系统绝缘、燃点、闪点以及低温条件下及兼容性方面具有优异性能，可应用在储能、数据中心等场景。感谢您的关注！ 24、公司未来是否有新的融资计划，如发行新股或进行其他形式的融资？ 尊敬的投资者，您好！未来，公司将综合考虑自身战略规划、市场环境、行业趋势以及实际资金需求等多方面因素进行资金规划，后续如有再融资计划，将严格按照相关规定履行信息披露义务。感谢您的关注！ 25、公司在环保方面的投入和成效如何，未来有哪些具体的环保改善计划？ 尊敬的投资者，您好！公司高度重视环保工作，严格按照环保要求开展生产经营，落实排放标准，持续进行环保投入，践行环保主体责任。此外，作为全国硅产业绿色发展联盟常务理事单位、“国家绿色工厂”、宁波市第二批“绿色工厂”、“国家绿色供应链管理企业”，公司始终坚持绿色生产，倾注更多心血打
--	---

	造绿色制造体系、生产绿色产品、建设绿色供应链，并于 2023 年度成功上榜“绿色供应链管理企业名单”。感谢您的关注！ 26、“润禾转债”转股后，公司如何平衡股本扩张与股东权益？ 尊敬的投资者，您好！本次“润禾转债”转股后，公司总股本和净资产将有一定幅度的增加，对公司每股收益等指标产生一定的摊薄作用。本次润禾转债募投项目逐步达产后，将为公司带来新的业绩贡献。公司后续将进一步采取提升主营业务市场竞争力、强化募集资金管理与监督机制、提高募集资金使用效率、完善利润分配制度以及加强公司治理与内部控制等相关措施以平衡股本扩张与股东收益。感谢您的关注！
附件清单(如有)	无
日期	2025-04-10