

证券代码：002496

证券简称：辉丰股份

江苏辉丰生物农业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他 ☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动
参与人名称	中信证券、工银理财有限责任公司、国寿养老、进门财经、太平洋资产管理有限责任公司、上海汐泰投资管理有限公司、睿远基金管理有限公司、中信期货有限公司、农银人寿保险股份有限公司、华泰柏瑞、天弘基金管理有限公司、中信建投基金、中庚基金管理有限公司、进门财经
时间	2025年4月 10日
地点	电话会议
上市公司 参与人员姓名	董事长 仲汉根先生 董事、副总经理、财务负责人 周京先生 副总经理、董事会秘书 孙永良先生
投资者关系活动主要内容介绍	
一、在贸易战及脱钩的大趋势下，辉丰如何应对这样的挑战？ 答：面对国际形势变化，辉丰将坚守主业，深耕农业，着眼农业内循环大产业，持续进行技术创新与产业升级，以战略转型促进高质量发展。 二、能否介绍一下公司转型发展的战略和方向？ 答：辉丰与中化安道麦重组后，重新调整发展战略，新成立了生物农业板块，以“土壤健康、作物健康、人类健康”为战略定位，以“两增两好抗重茬专家”为品牌定位，着力从作物植保延伸到作物营养、土壤健康、两增两好及种子业务，研发新产品、新技术、新方案，对标大田、果树、经作，形成全年全季全程解决方案，对标转色上色、果树黄化、连作重茬等痛点形成系统性个性化解决方案，帮助农民解决难点痛点问题，帮助客户突破内卷。转型后的辉丰赋能一个渠道（农资下乡渠道）进入四个赛道（作物植保、作物营养、两增两好、土壤健康），逐鹿万亿市场份额。	

三、请介绍辉丰从农化板块向生物农业板块转型的品牌基础和优势是什么？

答：自 1989 年成立以来，辉丰始终秉承着“坚守与创新”企业精神，以“保障粮食战略安全”为己任，这种使命和担当驱动着辉丰上下求索，坚定不移持续深化转型发展。“辉丰”品牌已服务中国农民 37 年，深深占领着中国农资人和农民朋友们的心智，是公司转型发展的最大基础。2025 年中央一号文件《中共中央 国务院关于进一步深化农村改革扎实推进乡村全面振兴的意见》、4 月 7 日中共中央、国务院印发的《加快建设农业强国规划（2024-2035 年）》，坚定了辉丰在低迷市场行情下深耕农业这一应为、可为的产业方向的正确选择。

四、请介绍辉丰从农化板块向生物农业板块转型的技术支撑及优势是什么？

答：经自主研发创新的高温高压裂解亚临界小分子技术为辉丰向生物农业转型提供了技术支持，该技术彻底颠覆了传统有机肥和化学肥料的技术原理与路径，实现了小分子化、有机化、增值化、无害化。添加辉丰 HFPP“一品多效”专利配方后，又实现 5.0 升级，创造出“新品类、划时代、革命性”的能百旺®小分子功能肥这一生物刺激素类功能性有机药肥，基于此项研究形成能百旺®小分子有机底肥、小分子有机追肥、小分子有机叶面肥及小分子有机助剂等系列化产品，形成两增两好抗重茬底施+追施+叶喷全程解决方案。辉丰与全国农业技术推广服务中心合作的能百旺“两增两好”抗重茬农技推广项目，策应了新质生产力的推广应用新要求，满足了三农高质量发展的迫切需要。目前该技术已取得 23 项专利，于 2024 年建成国内首套工业化、规模化、标准化生产线，并成功投产，引起业内广泛关注和反响。

五、请介绍辉丰从农化板块向生物农业板块，一个大渠道 4 个品类赛道转型的市场渠道优势是什么？

答：“专注聚焦，扎根服务”是辉丰赋能渠道的传统优势，转型发展的辉丰将对市场渠道赋予新的势能，随着新产品、新技术、新方案的研发，能百旺®两增两好抗重茬底施+追施+叶喷全程方案同时解决了作物植保、作物营养、两增两好、土壤健康的问题，实现了赋能渠道进入四个品类赛道，并在四个品类赛道上协同发展。

六、请介绍亚临界小分子肥技术核心是什么？

答：亚临界高温高压裂解采用 200 度高温、20 个大气压，将动物源、植物源、矿物

源的原料（畜禽粪污、农林秸秆等）通过反应釜，模拟地壳运动上亿年腐熟化过程，在30-60分钟内实现充分腐熟，全过程既完成了物理的“细”、又实现了化学的“小”和营养成分的“全”。小分子技术完全区别于传统有机肥、化学肥料，小分子化、有机化、增值化、无害化的技术先进性实现了“大肥特肥化，特肥大肥化，大肥有机化，种植养殖生态化”，完成了万物生于土，万物归于土的自然循环，解决了碳氮比失衡、养分失衡（缺素与富营养）、病原物累积问题，最终实现了土壤健康、作物健康、人类健康。

七、请介绍亚临界小分子肥市场前景如何？

答：具体在市场应用上，能百旺®小分子功能肥实现了作物营养、土壤健康与作物植保、种子业务在技术应用和市场渠道上相互协同和相互加持，形成了差异化的强劲市场竞争力。辉丰股份高温高压裂解亚临界小分子技术的先进性、能百旺®小分子功能肥系列产品的实效性也赢得了跨国公司的认可和青睐，富美时与辉丰股份已签订 OEM 贴牌定制合作协议，巴斯夫、先正达、安道麦、中农立华等合作正在推进中。

八、小分子肥发展和布局计划如何？

答：随着小分子功能肥应用技术和应用场景的成熟及市场需求的提高，辉丰股份正大力提升产能和市场布局。辉丰股份通过子公司辉丰生物（上海）有限公司增资取得尚微生态科技（漯河）有限公司 53.33%股权，成为该公司的控股股东。同时我们正在盐城大丰与上海农场洽谈合作，加紧筹建第二个能百旺小分子功能肥生产基地。其他生产基地亦在规划之中，以期实现就地取材、就地生产。

九、小分子肥成本、毛利、销售计划如何？

答：小分子肥的成本主要由能耗、运营成本、装置折旧及原料（有机废弃物，成本有限）等构成，随着产能、市场规模的不断扩大，小分子肥单位成本将显著下降，成本优势得以实现，毛利率跟随稳步提升。2025年已在山东、江苏、河南、云南、海南、新疆等十七个重点省份全面开展推广应用与销售，预计2025年销售收入将达到6000万元左右，毛利率约50%左右，产销规模有望于三年内实现爆发式增长。

十、辉丰深耕种业多年，近期资本市场对种业的关注度较高，请补充介绍一下种子业务进展情况？

答：辉丰控股子公司江苏焦点富硒农业有限公司现是江苏省育繁推一体化企业、江苏

省优秀企业，“绿色焦点”品牌已成为广大农户信赖的农业品牌。现已自主研发经审定水稻、小麦品种 8 个，独家买断的小麦国审品种 7 个，另有两个品种处于试验及评定阶段，有望今年通过审定，2024 年销售较上年实现翻倍增长。为充分发挥种子加工、仓储优势，正投资新建循环式烘干设备、仓库及相关配套设施，有望今年年底建成达产。

十一、请补充介绍一下生物农业板块转型下种子业务将如何获得协同发展？

答：生物农业板块转型架构下，江苏焦点富硒农业有限公司将在既有的品牌、产能、品种优势的基础上，将种子业务和能百旺®小分子功能肥提质增产的优势结合，大力推广种肥同播、种肥混播及水稻壮秧剂，让作物植保、作物营养、土壤健康、两增两好四个品类赛道与种子业务实现多向协同和相互赋能。

十二、请介绍一下辉丰石化氨氢新能源项目的进展情况。

答：公司已与宝武清能公司、河南能源等签订了战略合作协议。宝武集团提出 2030 年实现 30%减碳目标，对氨氢资源有着巨大的需求。辉丰石化公司拟新建 4.5 万吨液氨低温罐，预计投资 2 亿元，该项目已于 2024 年 7 月 30 日获大丰区项目备案审批，建成后储、运、销（氨）、转（氢）能力将达 100 万吨。

近日出台的《江苏省推动氢能产业高质量发展行动方案（2025-2030）》，首次允许在非化工园区建设制氢加氢一体站。公司将依靠液氨转氢用氢一体站储备技术，把握氨氢新能源下游应用场景和市场机会转型新能源赛道。2024 年 7 月 15 日，国家发展改革委、国家能源局印发关于《煤电低碳化改造建设行动方案（2024-2027）》的通知提出要求，通过绿氨掺烧，煤电机组改造后应具备 10%以上的绿氨能力，仅此将释放 3 亿吨绿氨需求。

十三、请介绍一下安道麦辉丰公司 2025 年预计业绩情况。

答：预计安道麦辉丰（上海）公司 2025 年业绩持续稳定，安道麦辉丰（江苏）公司业绩将在 2024 年探底的基础上大幅度提升，2025 年一季度已经实现扭亏增盈。

十四、据公告显示，贵公司 2024 年扣除后营业收入有可能低于 3 亿元，请预计一下 2025 年的情况及措施。

答：经会计师初步审计，公司 2024 年度扣除后营业收入存在低于 3 亿元的可能。截至目前，公司 2024 年度报告审计工作仍在进行中，最终财务数据以公司正式披露的经审

计后的 2024 年度报告为准。

有了 2024 年的教训，公司在 2025 年将大力加强业务拓展，做大做强生物农业板块业务，深挖农资电商业务潜力，协同促进种子业务；发力石化供应链板块；同时，根据产业匹配积极关注产业链上下游并购重组项目机会，多措并举，全力提升公司营业收入。确保不再出现类似情况。