

证券代码：834682

证券简称：球冠电缆

公告编号：2025-019

宁波球冠电缆股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 4 月 11 日

活动地点：公司通过全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)采用网络远程的方式召开业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司本次业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：董事、总经理陈永直；副总经理、董事会秘书姜克祥；董事、副总经理、财务负责人徐俊峰。

三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会公司就投资者普遍关注的问题进行了沟通与交流，主要问

题及回复如下：

问题 1、公司最近三年的规划是怎样的？未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？

回答：公司未来三年展望如下：

1、专注主业，产销规模持续提升

公司将专注电线电缆主业，巩固提升中低压线缆，做精做专特种电缆，形成超高压电缆领域的技术优势；在现有的优质客户资源的基础上，根据客户及市场需要，不断优化和调整电线电缆产品结构和区域布局，避免中低端、同质化竞争；持续扩大产销规模、深入推进降本增效，稳固电缆行业第二梯队并努力向第一梯队靠拢。

2、加强研发创新，聚焦高压及特种电缆领域

坚持技术创新，质量为先，推动企业运营从传统制造型向科技驱动型转化；顺应行业发展趋势，集中主要资源重点研发高压超高压、特种电缆相关产品，以轨道交通特缆为基础，不断拓展新能源电缆（光伏、风能、充电桩电缆）、高阻燃性能电缆、高端装备用线缆等领域的专业化新产品，形成并巩固相关领域的核心竞争力。

3、培育寻找新业务（产品）增长点，逐步推进主营业务升级

产品上：适应双碳国家目标，布局新一代电缆的前瞻性研究开发，取得有利的竞争优势，尝试介入电缆安装业务领域的市场拓展，推进公司从单一线缆制造商，向到提供一体化工程总承包的系统集成服务商转型。市场上：在巩固提升国内市场的基础上，采取自主和合作等方式开拓海外市场，拓展收入来源，优化市场布局。

问题 2、公司为什么估值低于同行业公司，对未来股价或市值管理目标有无相应的规划及具体措施？

回答：股价波动和表现差异是受宏观经济、社会资金面及偏好、资本市场情绪、上市板块及时机等市场诸多因素的综合结果。公司将努力提高经营水平和质量，以优良业绩回报投资者。对于市值管理方面，公司已于 2025 年 3 月 27 日召开董事会审议通过了《市值管理制度》，根据公司市值管理制度，公司将持续规范公司治理、持续提升公司内在价值、强化投资者关系管理、开展媒体宣传活动、

增强资本市场对公司认可，努力提升市值。

问题 3、公司本期财务报告中，盈利表现如何？其中营业收入增长是否铜价上升导致？合同负债 4,000 多万，同比增长了 187%，增长原因是什么？

回答：公司 2024 年、2023 年营业收入分别为 35.85 亿元、29.83 亿元，同比增长 20.19%。公司 2024 年、2023 年净利润分别为 1.33 亿元、1.23 亿元，同比增长 8.43%。具体财务信息详见公司披露的《2024 年年度报告》。公司一季度盈利状况请关注本月即将披露的《2025 年第一季度报告》。

铜价的上涨一定程度上能够推动公司营业收入的增长，公司 2024 年度营业收入的增长，有着铜价上涨的因素，但更主要还是因为公司加大了市场开拓力度，致使销售业绩增长。

2024 年末，公司合同负债 4,057 万元，占公司总资产的 1.66%，同比增长 187.93%，主要原因是报告期内公司合同签约的增长，收到客户的预收账款增加所致。

问题 4、公司分红预案是否已经确定？

回答：公司已于 2025 年 3 月 28 日披露了分配预案，敬请关注相关公告。

问题 5、公司如何看待行业未来的发展前景？

回答：尊敬的投资者您好，电线电缆行业是我国国民经济中最大的配套产业之一，是仅次于汽车的第二大产业，我国电线电缆行业已经从快速发展阶段进入到高质量发展阶段。

我国未来电线电缆行业发展将呈现以下趋势：

1、经济高质量增长及重大国家战略实施为线缆产业发展提供强大支持

“十四五期间”国家电网及南方电网公司合计的电网总投资就高达 2.9 万亿元，较“十三五”全国电网总投资高出 13%，再创历史新高。2025 年国家电网投资将首次超过 6,500 亿。受益于上述国家长期经济发展规划、新型电网建设目标、“新基建”和“双碳”战略目标、以人工智能、机器人为代表的新兴产业的快速发展以及国家相关政策的推进将为线缆产业的发展提供稳定持久的市场空间。

2、规模化发展及行业整合推动行业集中度持续提升

线缆行业质量监管和专项整治的不断深化，促使一批规模小、缺乏核心竞争力的电线电缆企业退出市场。行业内较大规模的企业具备产能较大、产品规格齐全、产品质量好、资金实力较强，逐渐展现出竞争优势。整个行业开始由产品以次充好、低价无序竞争转向质量、服务、品牌竞争，电缆企业开始向专业化、综合化方向发展。电线电缆产业集中度正逐步提升，未来将实现良性、可持续发展。

3、发展新质生产力的要求推动电缆行业的科技创新及绿色发展

国家把科技自立自强作为国家发展的战略支撑，要求打好关键核心技术攻坚战、提升企业技术创新能力、坚持产业链供应链自主可控、安全高效、补齐短板。这一指引将促进线缆企业通过加大研发投入、完善研发体系，不断增强自身综合创新能力，掌握核心技术，增强竞争力，推动行业整体技术水平的进步。

新型电力系统和新型能源体系建设、智慧城市建设、新能源汽车和轨道交通建设等领域对电线电缆的功能和质量提出了更高的要求，这也为高端环保、节能电缆为代表特种电缆的发展提供了历史机遇。

问题 6、公司电缆有哪些可应用场景，深海及核电是否也能应用？目前在海洋装备方面的研发进度怎样，何时能有业绩反应在报表中？

回答：公司产品广泛应用于国家电网建设及轨道交通、钢铁、石化、军工等多个领域；在川藏联网工程、港珠澳大桥、广州亚运、三峡电站、各地轨道交通工程、联合国维和部队建设工程等国内外重大工程均有应用。关于海洋装备用电缆和核电电缆，公司有若干技术储备（如海底电缆导体专利、海洋机器人脐带缆专利等，曾取得中核集团供应商准入资质），并在继续开展相关研发工作。公司目前尚未有深海及核电相关产品的直接销售业务。如有相关业务及投资进展，公司将依规进行信息披露。

问题 7、从目前财务情况来看，营收在每年递增，产能是否已满产？后续需求增加，产能如何应对，是否有扩产计划？

回答：公司目前产线产能综合利用率达到 85%以上。为满足持续扩大的销售需求，公司持续进行产线更新、扩能改造。

问题 8、 公司充电桩业务今年有大规划吗？

回答：公司充电桩电缆研发项目处于小批量试生产状态，公司将根据相关产品市场拓展状况进行相关产能规划，该业务尚不能对公司利润产生重大影响。

问题 9、一季度铜价大涨，会对公司当期业绩有较大负面影响吗？

回答：铜占公司主营业务成本的 80%以上，铜价大幅波动是公司面临的主要经营风险之一。通常，在应对铜价波动的经营风险上，公司根据订单情况，以销定产、利用包括铜材远期采购合约、套期保值等多种形式锁定成本，还包括建立合理的安全库存量等措施，上述应对措施在一般情况下能比较有效地减缓铜价波动对于成本的冲击。但是，如果铜价持续、剧烈地波动（上涨），将会加大成本管理的难度，并对利润产生负面影响，形成经营风险。具体实际影响程度，请关注公司定期报告及公告。

问题 10、今年一季度业绩如何？

回答：目前公司订单充足，经营正常，具体数据请关注公司发布的定期报告。

问题 11、据查，公司近期有很多中标项目，能否介绍一下？

回答：公司目前市场开拓进展顺利、中标情况正常。公司将严格按照相关规则进行披露。

问题 12、高压电缆收入增长多少？ 预计 2025 年还会继续增长吗？

回答：2024 年度，公司高压电缆收入增幅约为 28%，具体数据见《2024 年年度报告》及相关公告。高压电缆是公司主要业务发展方向之一，公司持续推进现有高压产线及相关装备升级、扩能改造，旨在进一步提升高压电缆产能。从目前在手订单等综合情况看，高压业务仍有望继续保持增长。上述预测不代表盈利承诺，敬请注意风险！

问题 13、公司是否有股票回购计划或估值管理计划？

回答：公司若有回购事项将会严格按照有关规定及时履行信息披露。公司已经制定《市值管理制度》，将严格按照制度及监管规则努力做好市值管理工作。

问题 14、公司股东人数是多少？

回答：截止 2024 年 12 月 31 日，公司股东人数为 11,819（户）。2025 年一季度末股东人数请关注公司披露的一季报。

问题 15、请问公司电缆，在军工领域有哪些应用？

回答：公司生产的军工用稳相电缆主要用在军用雷达、网络分析仪、实验测试室及要求精密测量的场合。目前军工电缆尚未对公司盈利产生重大影响。

宁波球冠电缆股份有限公司

董事会

2025 年 4 月 14 日