

证券代码：871634

证券简称：新威凌

公告编号：2025-026

湖南新威凌金属新材料科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2025年4月11日（星期五）15:00-16:00。

活动地点：公司通过上海证券报·中国证券网路演中心（<https://roadshow.cnstock.com/fbh/xwl2024>）采用网络远程的方式召开2024年年度报告业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2024年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事长兼总经理：陈志强先生；

公司财务总监兼董事会秘书：刘孟梅女士；

公司保荐代表人：魏中山先生、刘杰先生。

三、 投资者关系活动主要内容

本次活动，公司就投资者普遍关注的问题进行了沟通与交流，主要问题及回复如下：

1、请介绍一下影响公司 2024 年度经营业绩的主要因素？

回复：尊敬的投资者您好，公司 2024 年度经营业绩的驱动因素主要有以下几点：（1）受益于下游行业景气度提升，客户对锌粉需求增加，公司牢牢把握发展机遇，大幅增加研发投入，精准匹配客户的需求，不断提升市场占有率，公司主要产品销售数量显著增加，规模效应初步显现、经营效率稳步提升，带来了营业收入和扣非后净利润的同比大幅增长。（2）公司积极推动募投项目建设，“3 万吨/年球状锌基料（球状锌粉）”项目和“2,000 吨/年片状锌基料（片状锌粉）”项目的生产设施通过安全设施竣工验收后，2024 年四川募投项目产能得到有效释放，助力公司业绩显著增长。（3）公司对内聚焦经营管理水平的提升，通过细化生产管理、优化业务流程以及强化沟通协作实现了运营效率的整体提升，推动了营业收入与净利润的同比大幅增长。感谢您的关注！

2、公司的核心竞争优势是什么？

回复：尊敬的投资者您好，公司的核心竞争优势主要有以下几点：（1）技术优势。公司专注并深耕锌粉行业二十余年，拥有行业少有的兼具理论知识水平和丰富实践经验的技术团队，核心技术和研发能力卓越。公司核心技术人员均系中南大学有色金属专业及其他 985、211 院校新材料相关专业毕业，一直从事有色金属材料方面的专业技术工作，具备较强的自主研发创新能力和丰富的行业实践经验，积累了一系列独创性的核心技术。（2）产能优势。公司拥有湖南、四川两大生产基地，正在江苏建设新的生产基地，未来将形成“东中西”三地产能协同的新格局，产能优势明显。（3）品牌优势。通过在细分领域市场的长期开拓，公司与大部分世界前 20 大油漆和涂料生产企业建立了良好合作关系，拥有一千多家行业分布广泛的客户群体，客户资源丰富，客户群体优质稳定，公司有着良好的品牌知名度及质量美誉度。（4）性价比优势。公司在坚持以超越客户期望的高品质产品来满足不同行业、不同用途市场需求的同时，依托超大规模化生产、强大技术支撑以及高强度研发投入，最大程度降低生产制造成本，提高产品价格竞争实力及性价比，以践行互利共赢的经营宗旨。感谢您的关注！

3、公司在湖南、四川分别设有生产基地，现又在南通新建生产基地的必要性有哪些？

回复：尊敬的投资者您好，公司在华东新建生产基地，主要考虑以下几个方面：（1）更加贴近客户，能快速提升华东地区客户服务能力。华东地区是我国涂料产业企业重要聚集地，分布了众多知名国际 100 强涂料企业的生产基地，该地区客户和竞争对手分布均较为集中，公司约有 50%左右收入来自于华东地区。华东生产基地贴近客户群体，能更加快速的响应客户需求，为华东客户提供更优质的服务。（2）降低运输成本，提高运输时效性。公司目前产能最大的四川生产基地，虽然供应西南、西北、华南市场有较强优势，但是距离华东主要客户 2,000 余公里，一般运输时间为 3 天，运费高，时间长，华东基地贴近客户，部分客户运距缩短至 100 公里以内，运输成本将大幅降低，公司竞争力进一步提升，为开拓市场、提高市占率打下坚实基础。（3）完成公司的全国性布局，同时扩大新产品产能，优化产品结构，提升盈利能力。近年来，公司进行了片状锌粉、片状锌铝合金粉等多个新产品的研发、小规模生产和市场推广，已取得重大突破并实现小批量生产。华东生产基地除布局现有球状锌粉外，同时将布局高附加值的合金粉，形成公司第二增长曲线，显著提升公司未来盈利能力。感谢您的关注！

湖南新威凌金属新材料科技股份有限公司

董事会

2025 年 4 月 15 日