

证
券
代
码

南京宝色股份公司
2024 年度业绩说明会投资者活动记录表

编号：2025-001

： ■ 证券简称： 投资者关系： 活动类别	☐特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐现场参观 ☐其他：（请文字说明其他活动内容） ☐分析师会议 ☒业绩说明会 ☐路演活动 ☐电话会议
--------------------------------	---

可。面临的挑战有国际环境复杂多变且充满不确定性、贸易壁垒日益增多、外汇波动等问题。公司后续将继续秉持创新发展的理念，密切关注海外市场的政策法规变化，及时调整策略，降低外部环境变化对公司业务的影响，同时不断提升产品的技术含量和附加值，不断提升自身的核心竞争力，以更加积极的姿态应对海外市场的挑战，努力实现海外市场份额的持续扩大，为公司的长远发展开辟更为广阔的空间。感谢您的关注！

2、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

答：尊敬的投资者您好！公司所处行业为特材非标装备制造业，是装备制造业的高端产业，是国家驱动工业转型升级的核心引擎，为积极培育和推动行业发展，国务院、国家发改委以及相关政府主管部门等接连出台了一系列产业规划和扶持政策。在政策的驱动以及下游行业项目建设需求的推动下，将为特材非标压力容器装备制造行业带来广阔的发展机遇。与同行业公司相比，公司除在市场、技术、装备、品牌及区位等方面的综合优势，公司独特的舰船装备板块业务，不断为国家深海事业的发展提供技术支撑，具有强劲的发展潜力。感谢您的关注！

3、公司之后的盈利有什么增长点？

答：尊敬的投资者您好！面对行业环境变化与市场竞争加剧的双重挑战，公司将积极顺应市场变化，紧密围绕国家产业政策导向和行业发展趋势，立足国内市场、外贸市场、舰船及海洋工程装备市场三大板块，坚持多轮驱动，全力以赴获取市场订单。一是在国内市场，持续巩固化工、新能源等领域的优势业务，强化成套装备供应能力，同时积极开拓清洁能源等战略新兴领域业务，在环保领域深耕细作，大力拓展水处理撬装一体化业务，通过整合产业链上下游资源，实现公司业务模式的延伸与多元化拓展，为公司高质量发展注入动力；在外贸市场，持续提升外贸订单份额，依托公司关键制造技术、自主品牌及海外渠道资源，重点关注熔盐储能系统集成、地热发电等战略新兴领域业务；在舰船及海洋工程装备领域市场，持续跟进中船系统相关科研院所海工设备订单，积极参与国家相关深海装备的预研工作，把握海洋经济发展机遇，为公司后续获取业务订单奠定基础。感谢您的关注！

	4、董秘您好！面对日益激烈的市场竞争，公司在产品创新、服务质量提升方面，请问未来有哪些具体的规划和措施，以确保公司在市场中保持竞争优势，进一步提升市场份额？ 答：尊敬的投资者您好！面对日益激烈的市场竞争，一方面，公司将强化技术创新驱动，加大产品设计、新技术、新工艺研发投入，提升智能制造水平，推动产品向高效节能、绿色环保、模块化及业务一体化发展，提高附加值，增强成套设备供应能力，实现产业升级，满足下游行业更高要求。另一方面，积极拓展新市场，优化产品结构，培育新的利润增长点。感谢您的关注！ 5、行业以后的发展前景怎样？ 答：尊敬的投资者您好！特材非标装备制造业属于国家战略性新兴产业，特材压力容器由于具备优越的抗腐蚀能力、耐压能力、长使用寿命等性能，随着压力容器装备应用场景的复杂化、多元化，在能源、化工、核电、环保、医药、航空、舰船及海洋工程等诸多领域的需求正在快速增长，且下游应用领域仍在不断拓展。受益于国家经济发展、基础设施建设，能源开发和环境保护等，未来特材压力容器市场需求空间巨大。公司主要产品下游应用领域的发展态势和市场前景详见公司 2024 年年度报告中“第三节 管理层讨论与分析”之“十一 公司未来发展的展望”部分的相关内容。感谢您的关注！ 6、公司本期盈利水平如何？ 答：尊敬的投资者您好！公司 2024 年度实现营业收入 17.06 亿元，同比上年略微增长，实现净利润 6,839.85 万元，同比上年增长 6.67%，盈利水平较为稳定。感谢您的关注！
附件清单 (如有)	无
日期	年