

证券代码：300570

证券简称：太辰光

深圳太辰光通信股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2024 年度业绩网上说明会的投资者
时间	2025 年 4 月 18 日 15:00-16:30
地点	深圳证券交易所“互动易”平台
上市公司接待人员姓名	董事长：张致民先生； 总经理、董事、财务总监：张艺明先生； 副总经理、董事、技术总监：肖湘杰先生； 董事会秘书：蔡波女士； 独立董事：周新黎女士。
投资者关系活动主要内容介绍	问题 1 问：请问公司什么时候分红？ 答：您好！公司将于 2025 年 4 月 25 日召开 2024 年度股东大会，股东大会审议通过利润分配方案后，公司将在两个月内尽快实施分红。 问题 2 问：公司 24 年第 4 季度扣非后净利润环比增速远高于扣非前净利润增速，请问原因什么？ 答：您好！公司 2024 年第四季度扣非后净利润环比增长 76%，扣非前净利润环比增长 74%，两者差异不大。

问题 3

问：美国新加征的关税，由公司承担还是客户承担？

答：您好！目前公司与海外客户主要以 FOB 定价与结算。

问题 4

问：美国加增关税，预计全年会给公司降低多少营收，影响大么

答：您好！近期公司客户需求仍保持增长趋势。如若未来客户需求发生变化，公司将积极应对。

问题 5

问：面对美国加增的关税。公司具体举措是哪些

答：您好！近期公司客户需求仍保持增长趋势。如若未来客户需求发生变化，公司将积极应对。

问题 6

问：公司与 US ConecLed 签署 MDC 连接器全球专利许可协议，预计会给公司带来多大的营收规模

答：您好！MDC 连接器结构紧凑，具有小型化的特点，预计在数据中心建设中有较好的应用前景。

问题 7：

问：张董你好，最近两个月贵司的股价相信张董也关注到了吧，股价已经腰斩，最近很多公司应对关税带来的股价波动都选择了增持和回购，这里想问下张董 1，接下来如何市值管理，提振股价 2，对于贵司供货是否为 FOB 模式，关税带来的影响贵司有何具体措施 3，贵司出口海外产品具体以什么为主 4，贵司是否有转移业务重心到国内的计划

答：您好！1、公司的健康发展是保持市值的根本，虽然关税变化可能给公司带来不确定性的影响，但是公司有信心通过增强自身竞争力，加强与客户的积极合作，在逆境中保持健康发展。2、公司出口业务主要以 FOB 结算。3、公司出口产品主要以数据中心的密集连接产品为主。4、国内算力基础设施建设正在快速发展中，积极拓展国内市场是公司发展战略之一。

问题 8

问：加增关税之后，目前公司的订单变化情况怎样，是增加还是大幅减少

答：您好！近期公司客户需求仍保持增长趋势。如若未来客户需求趋势发生变化，公司将积极应对。

问题 9

问：公司之后的盈利有什么增长点？

答：您好！太辰光作为全球领先的密集连接产品生产厂家之一，在海外享有良好的声誉，得到头部云计算厂商的认可，在超级计算中心快速扩张的背景下，公司将加大技术投入，推动产品快速迭代，提升市场竞争力，推动业务的持续增长。

问题 10

问：公司股价持续下跌，如果 1 季度业绩还不错的话，为什么不考虑提前发布 1 季报预告，提升投资者信心？

答：您好！根据目前深交所的相关规定，季度业绩预告未作强制信息披露要求。

问题 11

问：行业以后的发展前景怎样？

答：您好！受益于 AI 和算力中心建设需求增长，公司所处行业迎来良好发展机遇。

问题 12

问：美国加征关税后，公司的客户是否出现了明显减少订单的情况？

答：您好！目前公司客户需求仍保持增长趋势。

问题 13

问：据公告了解，公司在去年为了激励核心员工进行了员工持股计划，目前该计划进展如何？在目前市场形势下，请问公司在本年度或未来，为留住核心骨干人员还会有哪些举措？

答：您好！公司 2025 年 3 月 27 董事会审议通过了员工持股计划第一个解锁期达成解锁条件的相关议案。公司将进一步完善薪酬与激励制度。

问题 14

问：公司本期盈利水平如何？

答：您好！公司预计本期盈利同比增长。

问题 15

问：公司与 US ConecLed 签署 MDC 连接器全球专利许可协议，这块国内空间大概有多大

答：您好！未来国内智算中心也将朝着小型化、密集化迭代，公司密切关注国内行业发展变化，努力拓展业务空间。

问题 16

问：张董您好，作为董事长没有回购打算吗？持续增加公司

	股票，还是不看好我们现状？ 答： 您好！公司高管看好未来发展，始终坚定持有所持股票。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 4 月 18 日