

证券代码：300066

证券简称：三川智慧

公告编号：2025-011

三川智慧科技股份有限公司 2024 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

北京兴华会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为北京兴华会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐适用 ☒不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

☐适用 ☒不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

☒适用 ☐不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 1,040,033,262 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.3 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐适用 ☒不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	三川智慧	股票代码	300066
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	倪国强	刘佳	
办公地址	江西省鹰潭高新区龙岗片区三川水工产业园	江西省鹰潭高新区龙岗片区三川水工产业园	
传真	0701-6318013	0701-6318013	
电话	0701-6318013	0701-6318005	
电子信箱	ytngq@aliyun.com	ljia202303@163.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）主要业务

公司目前的主营业务可分为智慧水务和稀土资源回收利用两大板块。在智慧水务领域，基于软硬融合、资源整合的发展思路，公司正在积极推进“一体两翼”发展战略，为供水企业提供智慧计量、智慧能源和优质供水一体化服务。智慧计量包括以智能水表特别是物联网水表为核心产品的各类水表、水务管理应用系统、水务投资运营、供水企业产销差与 DMA

分区计量管理以及智慧水务数据云平台建设等，致力成为世界领先的水计量功能服务商、智慧水务整体解决方案提供商、数字经济与水务大数据运营商，为我国“智慧城市建设”、“数字中国建设”提供科技赋能。稀土资源回收利用主要是通过采取先进的酸法工艺和碱转-酸溶联合工艺，高效处理钕铁硼废料和熔盐渣，生产氧化镨钕、氧化镱、氧化铽、氧化钆、氧化铈等稀土氧化物，其中氧化镨钕为主要产品。

（二）主要产品及用途

（1）NB-IoT 无磁远传水表。NB-IoT 无磁远传水表，是指采用 NB-IoT 通讯技术和无磁传感技术，实现数据远传的智能水表。其主要特点：①无磁传感：采用无磁传感技术，不受外界磁场干扰；②1L 计量：机电转换最小分辨率为 1L，便于做分区计量及用户漏损检测；③NB-IoT 通讯：采用 NB-IoT 无线通讯，安装方便，无需布线；④数据存储：每 30 分钟存储一次，可连续存储 31 天的实时流量数据，可保存最近 18 个月的月结流量数据；⑤低压检测：水表供电电池低压时会自动上报至管理系统，提醒管理人员更换合格电池。



N

B-IoT 无磁远传水表

（2）电磁水表。电磁水表是一种根据法拉第电磁感应定律来测量管内水流量的感应式计量仪表。与传统机械计量水表比较，电磁水表具有零磨损、低压损、宽量程、高灵敏度、易实现功能扩展等优点。例如可以选配压力传感器，检测安装点管道压力；采用 NB 或 GPRS 数据远传，实现远程抄表。该产品特别适用于管网监测和 DMA 分区计量管理，帮助水司及时发现漏点，减少漏损、降低产销差率。



电磁水表

(3) 超声远传水表。超声远传水表是一种采用超声波技术进行水流量测量，并通过无线通讯技术远程传输数据的计量仪器。其主要特点：①超声波计量，计量精度高并可计量正、逆向流量；②集成振动传感器、温度传感器、压力传感器，可对超低或超高水温进行预警，快速判断漏损点，及时发现爆管或渗漏事故；③采用 NB-IoT 通讯技术，功率功耗低，网络稳定，数据安全；④无任何机械部件，产品寿命长、精度高、量程宽；⑤数据海量存储，可循环存储 120 月结数据、120 天日结数据、50 条故障记录、2000 条事件记录。



超声远传水表

(4) 多感知 5G 物联网水表。多感知 5G 物联网水表是基于 5G 通信技术，能实时感知水质、水压、水温等多种参数的一款水表。其主要特点：①采用多维传感器检测系统，集成水质 TDS(溶解性总固体)、温度、压力传感器，可实时判断当前水质的优劣，实现高低温预警，及时发现爆管或渗漏事故；②采用无磁计量技术，电子读数可精确到 1/6L，并可计量正、逆向流量；③机电可分离，便于现场安装或拆卸，且壳体采用不锈钢材质，健康环保，防止污染水质；④采用 NB-IoT 通讯技术，其抗干扰能力、数据安全可得到可靠保障；⑤数据海量储存，可循环存储 18 月结数据、31 天日结数据，可上报水表 1 天内每分钟的流量，每分钟流量数据可存储 2 天。



多感知 5G 物联网水表

(5) 无负压管网叠压稳流给水设备。即无负压供水设备，是一种加压供水机组，它直接与市政供水管网连接，在市政管网剩余压力基础上串联叠压供水，确保市政管网压力不小于设定保护压力的二次加压供水设备。主要用于高层供水，并配备监控系统，实现对供水机组的监测与控制，具有动态画面、状态监视、远程控制、报表处理、统计分析等功能。与传统的水池供水相比，无负压供水设备基础投资小，设备全封闭运行不会对水质造成二次污染，管网叠压及变频控制，用电节能 30%以上，属于绿色环保产品。



无负压供水设备

(6) 智慧水务云平台（“云智联平台”）。智慧水务云平台是一个信息化、数字化、智慧化的水务移动互联网+SAAS 服务平台，融合微服务架构、云原生、前后端分离等核心技术，集成物联网、水务业务管理、数据可视化、大数据分析、数据挖掘及应用一体化的全生态生命周期管理平台。该平台以“NB”水表等智能终端为抓手，以物联网、移动互联网、大数据等新一代信息技术为手段，建设国内领先的信息基础设施，成熟稳定的业务应用，灵活多样的便民服务手段，打造面向公众需求的民生服务、水资源管理及应用体系，健康有序地推动水务行业智慧化建设。智慧水务云平台兼容不同类型、厂商、协议的水表，消除烟囱式系统和数据孤岛，帮助水司实现生产调度（水质管理、二次供水、水厂工艺实时监测）、客服营销（智能抄表和收费系统）、运营管理（GIS 系统、外勤系统、工程管理）和定量控漏（DMA 分区计量、渗漏预警管理、

压力调控管理）四大功能。



智慧水务云平台架构图

（7）氧化锆铪。氧化锆铪是灰色或棕褐色粉末，铪和锆含量约为 75%和 25%，也是生产金属锆铪的原料，氧化锆铪高温融化加工后形成金属锆铪。金属锆铪是生产高性能钕铁硼永磁材料的主要原料，还可用于玻璃、陶瓷、深加工等应用领域。



氧化锆铪

（三）经营模式

（1）智慧计量

公司的智慧计量业务拥有独立完整的研发、生产、销售与售后服务体系，根据市场需求及自身情况独立进行生产经营与服务活动。随着物联网、大数据、云计算等新一代信息技术的不断发展，水务行业的数字化、信息化、智慧化是必然趋势。为此，公司结合智能水表特别是物联网水表的销售，加快水务信息化管理系统的推广应用，积极介入水务大数据及其增值服务，为供水企业乃至整个城市提供包括水资源监测、管网监控、水质检测、用水调度、产销差管理在内的整体解决方案。

①采购模式

公司通过构建专业化、精细化的采购管理模式，全面提升供应链运营效率与风险控制能力。以计划采购部为核心枢纽，建立集中管理的仓库体系，统一负责物料计划、采购、调度与管理，实现了库存信息的实时共享和优化调配，有效避免了重复采购与物料积压。针对常规及通用性物料，深化实施“寄售模式”，由供应商预先储备物资于公司仓库，按实际领用量结算，大幅降低库存资金占用率与采购风险，同时借助信息化平台对库存水平、周转周期等关键指标进行精准监控，确保供应链响应速度与成本控制的双重优化。在采购决策层面，公司建立多维比价机制，实时追踪市场价格波动并联动供应商评估体系，从产品质量、交付周期、价格竞争力及管理能力等维度对合作方进行动态考核，形成“择优选用、分级管理”的协作生态。此外，公司通过集采和建立供应商长期合作机制，结合市场供需变化灵活调整库存策略，既保障原材料供应的稳定性与品质标准，又有效平滑采购成本波动。

②生产模式

公司为适应市场变化和提高生产效率，已从传统的“订单+备货”生产模式转型为“精益生产模式”。这种模式的核心在于按需生产，即只有在下道工序提出需求时，本工序才启动生产，从而形成工序间的紧密衔接和相互制约，以提高生产效率和订单响应速度。基于超声波水表、NB-IoT 物联网水表等智能产品的模块化生产平台及核心技术储备，公司采用差异化生产策略：针对标准化产品建立需求预测模型，结合历史销售数据与市场趋势设定动态库存阈值，通过滚动生产排程实现库销比精准控制；对于定制化订单启动柔性生产系统，基于实时订单数据实施原料敏捷采购与产线快速切换，既保障了常规产品供应的稳定性，又通过生产资源弹性配置满足个性化需求，有效平衡了规模效益与灵活交付的矛盾。

2024 年底，公司 5G 数智工厂试运行，实现生产流程全自动化，从物料计划编制下达，到原材料精准配给，再到生产装配检验，直至最后产品出厂，整个生产链的自动化率超过 95%。

③销售模式

根据客户是否为最终用户，公司的销售模式分为直销和经销。直销模式下，公司已实现覆盖东北、华东、华北、华南、华中、西南、西北七个大区的全国性营销服务网络，其中华东和华北是公司的主要服务地区。为了更好地服务客户、拓展市场，公司在 11 个中心区位城市设立了营销办事处。经销模式是对直销模式的补充，针对某些特定区域、特定项目，由经销商、居间商负责客户开发、产品销售、售后服务等，使公司销售方式更加灵活，有效降低销售成本。针对水务公司集团化的发展趋势，公司通过合资建厂方式，与大型水务集团、水务投资企业建立长期稳定的战略合作关系，借助合作方的影响力开拓区域与周边市场。同时，公司成立大客户部，主攻省级、地市级大客户，及时、专业、有效地满足客户个性化需求。报告期内，公司引入华为 LTC 流程管理体系，构建从线索到回款及售后的营销全流程的订单全生命周期管理体系，形成更加高效、规范、客户导向的营销模式，进一步提高营销效率。

④售后服务模式

公司的售后服务工作采用总部统一管理，并在不同片区设立售后办事处，派有常驻售后服务工程师，专职负责售后服务工作。公司的售后服务体系主要包括以下四个方面：（1）完善的服务网络。公司专设客户服务部，配备充足服务人员，实施本地化服务策略，确保服务的及时性和便捷性，以满足不同地区客户的需求；（2）快速响应机制。公司开通了客户服务热线和线上 QQ 服务通道，实施 24 小时服务响应机制，确保在接到客户需求后能够迅速响应，并提供专业的解决方案；（3）专业服务支持。为客户免费提供系统化培训，对水表调试、安装进行免费技术指导，并在产品使用周期内提供故障排

除和技术支持，确保客户无后顾之忧；（4）科学的跟踪机制。建立客户产品使用跟踪档案，实施定期回访制度，及时收集、了解产品使用过程中存在的问题和客户需求，同时根据客户要求指派技术人员上门提供现场指导或技术培训。公司欢迎客户来公司进行交流，并根据客户需求提供定制化服务。售后服务结束后，公司将在两个工作日内进行电话回访，收集客户对服务响应速度、技能、态度和效率的评价，以便持续改进服务质量，提升客户满意度。

（2）稀土资源回收利用

公司控股子公司天和永磁是利用稀土废料生产加工稀土氧化物等系列产品的资源回收利用企业，拥有利用钕铁硼废料、熔盐渣生产多种稀土氧化物的完整体系，为客户提供稀土氧化物和代加工等一系列产品和服务。天和永磁是行业内少数具备熔盐渣处理能力的企业，技术实力在熔盐渣处置回收细分市场位居前列，整体产品收率可达 96%，产品品质得到业内广泛认可。

①采购模式

报告期内，天和永磁严格遵循标准化采购流程，每个月由公司管理层根据市场价格、产能计划以及原材料库存情况确定下个月的采购计划，然后由相关业务部门就采购量、采购品类发起物资采购协同，经总经理、财务总监一致确认后执行采购。采购的原料分为主料和辅料两大块，主料为熔盐渣、钕铁硼废料，辅料为 P507、盐酸、液碱、石灰等。熔盐渣和钕铁硼废料供应商主要为个人供应商。所采购的熔盐渣、钕铁硼废料由供应商送货到厂，详细记录供货单位、废料名称、查验数量等，现场进行过磅，并派专人和供应商一同进行抽样，交由具备国家检测资质的独立第三方检测机构检测，并根据检测结果制作结算单，确定交易金额。为保证生产原料供给，天和永磁逐步建立工厂直购与个人供应商送货的双轨采购模式，并指定专人紧盯特定区域的稀土金属及钕铁硼磁材加工厂商的废料收购。

②生产模式

天和永磁月度生产计划由总经理汇同经营部、生产部根据客户订单、库存原料、采购计划等情况共同制定，并下发给工厂各个车间执行。质检、化验贯穿废料回收利用生产工艺中的每一个环节，以确保各个环节的生产质量均符合相应标准。与此同时，天和永磁还承接部分外加工业务，并根据实际情况选择委外加工或自行生产，通过自产、委外加工等形式，更好地保障公司生产结构的合理性及效率最大化。

③销售模式

天和永磁主要采取直接销售的模式，面向金属加工企业和永磁材料生产企业销售相关产品，绝大多数客户采取预付款的形式下单采购。天和永磁的产品在业内具有一定知名度，并建立了自己的销售渠道，形成常态化、持久化产销供应链。天和永磁已建立完善的市场跟踪机制，全面了解市场需求、产品价格以及应用领域发展动态，有针对性地调整销售计划 and 产品策略，以保持竞争优势和市场地位。

④研发模式

天和永磁始终坚持科技领先，积极开展研发和技术创新活动，不断改进生产设备，优化生产工艺，验证原辅料配比，以提升产品收率，提高产品质量，降低生产加工成本，实现良好的经济效益。年度研发计划和费用投入预算，由管理团队组织业务人员、技术人员根据行业状况、客户需求、市场信息、降本增效目标等因素共同研究确定，具体研发项目由项目负责人提出立项申请、经总经理批准后执行。

（四）公司产品的市场地位

在智慧计量领域，公司依托全口径（15mm-300mm）水表产品矩阵及智慧水务平台构建技术壁垒，形成“硬件+软件”双轮驱动的市场竞争力。硬件端覆盖机械水表（速度式、容积式）与智能水表（NB-IoT、超声波、电磁、LoRa、智能卡式等）两大品类，满足传统水务升级与智慧化场景需求；软件端通过控股子公司三川国德自主研发的云智联平台，打破数据孤岛，兼容多协议水表设备，为超 300 家水务公司提供生产调度、客服营销、运营管理、管网控漏全链条服务。2024 年底，公司

5G 数智工厂试运行，作为全球水表行业首个全连接自动化无人工厂，融合了最先进的工业自动化、数字孪生、人工智能、边缘计算等物联网技术，为公司数智化转型、综合实力提升奠定了坚实基础。

在稀土资源回收利用领域，公司控股子公司天和永磁始终围绕提高产品收率、降低生产加工成本开展产品研发和技术创新，市场竞争力不断增强；同时，作为行业少数具备熔盐渣处理能力的企业之一，天和永磁在熔盐渣处置细分市场优势地位较为突出。

（五）主要的业绩驱动因素

（1）智慧水务板块

①政策及市场需求驱动

近年来，智能水表供给端受一户一表、三供一业、定期强检轮换、阶梯水价等政策推动，产量不断上升；需求端则受下游供水企业降低管网漏损率水平、加强智慧城市、节水城市建设以及物联网等新型基础设施建设与应用等长短期需求因素的驱动而不断增长。同时，随着我国城镇化建设的进一步推进，未来中国城镇化率将继续上升，智慧化数字化基础设施将深入覆盖更多居民用户，智慧水务的市场需求也将不断增加，为智慧水务行业提供了广阔的市场空间。

②技术创新驱动

随着物联网、云计算、大数据等新一代信息技术不断革新，水务行业信息化智慧化快速发展。公司积极把握移动互联网、NB-IoT 窄带物联网的发展机遇，充分利用在行业内率先研发、生产、销售 NB-IoT 物联网水表的先发优势和大规模商用的示范效应，大力拓展 NB-IoT 物联网水表的应用，满足水务行业发展需求。与此同时，公司持续加大研发投入，不断完善智慧水务管理系统与平台功能，进一步提升智慧水务产品的技术含量和附加值，积极推进智慧水务一体化项目的实施，在协助水务公司规范内部管理、节能降耗、提升企业经济效益的同时，提高公司产品的竞争力，提升公司的综合实力。

（2）稀土资源回收利用板块

2024 年，稀土资源回收利用行业在政策规范与市场需求的双重驱动下加速向集约化、高端化转型，技术创新与绿色工艺成为竞争关键。尽管面临行业整合与竞争加剧、价格波动与成本压力，但长期来看，新能源汽车、机器人等新兴领域的爆发将推动行业持续扩容。报告期内，公司控股子公司天和永磁受市场环境、行业供需、价格波动（氧化镨钕年末价格 41 万元/吨，全年波动率超 30%）等因素影响，叠加生产不畅、产能未及预期，经营出现较大亏损。未来，公司将在突破技术瓶颈、扩大产能、提高收率、降低成本等方面持续发力，实现绿色转型和效益提升。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐是 ☒否

元

	2024 年末	2023 年末	本年末比上年末增减	2022 年末
总资产	2,925,239,630.02	3,251,709,614.73	-10.04%	3,003,632,103.87
归属于上市公司股东的净资产	2,502,048,502.71	2,472,445,157.40	1.20%	2,241,810,021.02
	2024 年	2023 年	本年比上年增减	2022 年
营业收入	1,473,293,940.61	2,284,724,239.89	-35.52%	1,331,679,724.58
归属于上市公司股东	63,767,759.87	239,985,260.36	-73.43%	213,914,714.40

的净利润				
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-16,740,886.47	107,607,230.31	-115.56%	191,443,761.22
经营活动产生的现金流量净额	134,502,725.15	124,423,221.85	8.10%	10,795,925.31
基本每股收益（元/股）	0.0613	0.2307	-73.43%	0.2057
稀释每股收益（元/股）	0.0613	0.2307	-73.43%	0.2057
加权平均净资产收益率	2.57%	10.52%	-7.95%	10.05%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	348,533,208.31	388,300,867.58	374,754,087.58	361,705,777.14
归属于上市公司股东的净利润	474,432.04	44,206,242.01	26,820,567.44	-7,733,481.62
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-5,824,570.69	39,358,976.51	23,490,122.70	-73,765,414.99
经营活动产生的现金流量净额	-69,431,250.17	50,281,959.51	19,876,599.55	133,775,416.26

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐是 ☒否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	38,497	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	35,992	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
江西三川集团有限公司	境内非国有法人	35.84%	372,742,902.00	0.00	不适用				0.00
周钢华	境内自然人	3.03%	31,558,764.00	0.00	冻结				31,558,764.00
童保华	境内自	3.00%	31,244,133.00	23,433,100.00	不适用				0.00

	然人					
夏崇云	境内自 然人	1.04%	10,797,572.00	0.00	不适用	0.00
吴强	境内自 然人	0.75%	7,810,600.00	0.00	不适用	0.00
李强祖	境内自 然人	0.62%	6,497,253.00	4,872,940.00	不适用	0.00
夏巍	境内自 然人	0.48%	4,985,100.00	0.00	不适用	0.00
姜国文	境内自 然人	0.45%	4,660,300.00	0.00	不适用	0.00
李建林	境内自 然人	0.45%	4,650,000.00	3,487,500.00	不适用	0.00
管红峰	境内自 然人	0.44%	4,576,760.00	0.00	不适用	0.00
上述股东关联关系 或一致行动的说明		上述股东中，李强祖系江西三川集团有限公司实际控制人李建林之子，李建林、李强祖与三川集团为一致行动人，除此之外公司未知其他股东间是否存在关联关系，也未知其是否属于上市公司持股变动信息披露管理办法中规定的一致行动人。				

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

☒适用 ☐不适用

单位：股

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况								
股东名称 (全称)	期初普通账户、信用账 户持股		期初转融通出借股份且 尚未归还		期末普通账户、信用账 户持股		期末转融通出借股份且 尚未归还	
	数量合计	占总股本 的比例	数量合计	占总股本 的比例	数量合计	占总股本 的比例	数量合计	占总股本 的比例
中国建设 银行股份 有限公司 一嘉实中 证稀土产 业交易型 开放式指 数证券投 资基金	2,954,600 .00	0.28%	678,300	0.07%	3,100,800 .00	0.30%	0	0.00%

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

☐适用 ☒不适用

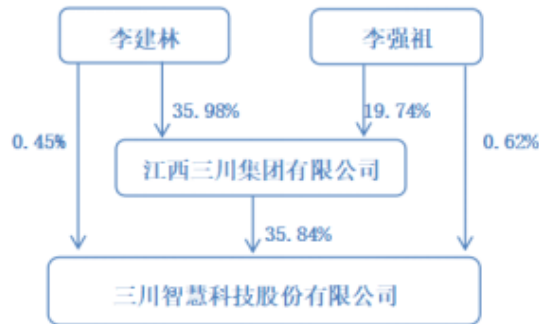
公司是否具有表决权差异安排

☐适用 ☒不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

☐适用 ☒不适用

三、重要事项

1、赣州川宇国际贸易有限公司减资事项

为控制投资规模及风险，并考虑其他股东退出投资的意愿，公司于 2024 年 4 月召开第七届董事会第八次会议，审议通过《关于川宇贸易减少注册资本并调整出资比例的议案》；于 2025 年 2 月召开第七届董事会第十二次会议，审议通过《关于川宇贸易减少注册资本的议案》。通过两次减资，川宇贸易的注册资本由 10,000 万元减少至 3,850 万元，公司持有川宇贸易 100%股权，川宇贸易成为公司的全资子公司。其他股东按川宇贸易经审计的净资产值退出投资，不再持有川宇贸易的股权。详情见公司于 2024 年 4 月 19 日在巨潮资讯网披露的《关于控股子公司川宇贸易减少注册资本并调整出资比例的公告》（公告编号：2024-027）及 2025 年 2 月 19 日在巨潮资讯网披露的《关于控股子公司川宇贸易减少注册资本的公告》（公告编号：2025-005）。

2、江西三川科技有限公司业绩补偿事项

2021 年 3 月，公司以 5,700 万元收购三川科技 100%股权，交易方承诺标的公司 2021-2023 年累计净利润不低于 2,400 万元。承诺期满，三川科技实际三年审计净利润合计 1,390.83 万元，差额 1,009.17 万元，触发补偿条款，承诺方需按股权转让合同约定现金补偿公司 2,396.79 万元。截至 2024 年 6 月 26 日，公司已全额收到承诺方支付的全部业绩补偿款，业绩补偿义务履行完毕。详情见公司于 2024 年 6 月 27 日在巨潮资讯网披露的《关于三川科技业绩承诺方完成业绩补偿的公告》（公告编号：2024-037）。

3、赣州集盛科技有限责任公司股权回购事项

2023 年 6 月，公司以 6,240 万元收购集盛科技 8%的股权，并与原股东约定了业绩承诺、股权回购等条款。因集盛科技 2023 年经审计净利润亏损 6,260.09 万元触发回购，双方于 2024 年 4 月签署股权回购协议，由原股东按收购价加 8%年化资金成本（计算至 2024 年 6 月 30 日）回购股权，股权回购款为 6,700.58 万元。截至本报告期末，公司已收到集盛科技支付的全部股权回购款。详情见公司于 2024 年 7 月 6 日在巨潮资讯网披露的《关于集盛科技股权回购事项的公告》（公告编号：2024-038）及 2024 年 12 月 4 日在巨潮资讯网披露的《关于集盛科技股权回购事项完成的公告》（公告编号：2024-062）。

4、赣州天和永磁材料有限公司业绩补偿事项

2022 年 7 月，公司与交易对方陈久昌、周钢华、舒金澄签署《关于赣州天和永磁材料有限公司之股权转让协议书》，以 21,439.57 万元人民币收购其合计持有的天和永磁 67%的股权。交易对方承诺天和永磁（含合并报表的子公司）2022 年、2023 年和 2024 年实现经审计后的实际净利润分别不低于人民币 3,600 万元、4,100 万元和 4,600 万元，三年累计实际净利润不低于 12,300 万元。

天和永磁 2022 年、2023 年经专项审核后的业绩承诺实现分别为 3,423.23 万元、2,287.92 万元，两年合计完成 5,711.15 万元，完成率为 74.17%，触发业绩补偿条款。根据《股权转让协议书》约定的补偿方案，交易对方合计应补偿金额为 3,466.66 万元。

2024 年 4 月 23 日，公司已与交易对方（即业绩承诺补偿方）陈久昌、周钢华、舒金澄签署了《业绩承诺补偿确认书》，对上述业绩承诺完成情况及业绩承诺应补偿金额予以了确认。根据股权转让协议书的约定，业绩承诺补偿方应当在签署确认书之日起 10 个工作日内以现金方式向本公司一次性支付应当补偿的金额。

鉴于业绩承诺补偿方不能筹措到业绩补偿款项，公司拟通过处置其持有并质押给控股股东三川集团用于业绩承诺担保的股票实现业绩承诺补偿。因上述质押股票已被司法冻结，公司已启动诉讼程序对该质押股票进行处置，现判决已生效，待法院拍卖、变卖股票收回补偿业绩款。