

证券代码：300681

证券简称：英搏尔

公告编号：2025-022

债券代码：123249

债券简称：英搏转债

珠海英搏尔电气股份有限公司 2024 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

立信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为立信会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以截至 2024 年 12 月 31 日公司总股本 255,829,168 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.3 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	英搏尔	股票代码	300681
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	邓柳明	徐惠冬	
办公地址	珠海市高新区唐家湾镇科技六路 6 号	珠海市高新区唐家湾镇科技六路 6 号	
传真	0756-6860881	0756-6860881	
电话	0756-6860880	0756-6860880	
电子信箱	dengluming@enpower.com	xuhuidong@enpower.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司介绍

英搏尔深耕新能源领域动力系统二十年，是国内少数同时具备新能源领域电驱系统和电源系统自主研发、生产能力的领军企业，拥有成熟的动力系统解决方案以及丰富的产品类型。创新的“集成芯”技术方案具有高效能、轻量化、高性价比等显著优势。

新能源乘用车领域，公司已达成与广汽、吉利、上汽通用五菱、东风、长安、长城、奇瑞、小鹏等车企的长期合作。

新能源商用车领域，公司与吉利远程、北汽福田、上汽大通、东风小康、奇瑞等车企建立稳定合作。

非道路车辆领域，公司已构建与徐工、中联、三一、柳工、临工、杭叉等国内客户和韩国现代、韩国斗山、凯傲等国际客户的合作。

低空经济领域，公司发挥产品技术特点，报告期内实现了重大突破，与亿航智能签署战略合作协议和技术开发协议。目前公司已达成与亿航智能、亿维特、高域等低空经济领域头部客户的合作。

公司始终聚焦客户需求，以高质量的产品力，持续为客户创造价值，致力于成为国际一流的新能源动力域整体解决方案提供者。公司拥有珠海和山东两大生产基地，具备年产百万台套产品的生产能力，在珠海和上海设有研发中心，同时在北京、深圳设有研发部。其先进的智能制造能力、专业的研发团队、完整高效的供应链体系，构建了公司核心竞争力。



乘用车电驱六合一动力总成



轻卡用平行轴集成式电动桥



电动平衡重叉车电驱系统



飞行器电推系统

（二）公司经营情况及主要影响因素

2024 年度，公司实现营业收入 242,975.53 万元，同比增长 23.77%；实现归属于上市公司股东的净利润 7,100.21 万元，同比下降 13.79%；实现扣除非经常性损益后的归属于上市公司股东的净利润 3,870.35 万元，同比上升 23.17%。2024 年度确认股权激励费用 5,561.21 万元，剔除股权激励费用影响后，实现归属于上市公司股东的净利润 11,607.28 万元。

报告期内，公司业绩增长的主要原因为：公司聚焦大客户战略，组建以研发、销售、交付为主体的“铁三角团队”，深入客户现场，协同作战，及时有效地对接客户需求，快速响应项目进度，确保产品顺利交付，同时受益于公司定点车型销售增长，公司报告期营业收入创年度营业收入新高。

公司经营数据分析：

（1）产品销量

公司构建了驱动系统和电源系统货架式产品矩阵，报告期内，公司电源总成（含六合一产品中的电源总成）出货 90.28 万台，同比增长 85.08%；电控及驱动总成出货 69.72 万台，同比下降 18.17%。

（2）产品结构

报告期内，驱动总成产品和电源总成产品销售占比进一步提高，由上年同期的 61.56% 提升至 75.97%，实现营业收入

18.46 亿元。

(3) 收入结构

报告期内，公司实现新能源汽车领域（含商用车）营业收入 206,787.44 万元，同比增长 30.15%；实现微型车领域营业收入 11,750.94 万元，同比下降 24.28%；实现特种车领域营业收入 18,644.81 万元，同比增长 16.11%；实现其他业务收入 5,792.35 万元，同比下降 1.05%。

(三) 报告期内公司所处行业地位

公司拥有电源系统、驱动系统、电机、电控等动力系统产品，具有功率密度高、体积小、重量轻、成本优势明显等特征，产品在乘用车、商用车和非道路车辆领域均有成熟产品应用，广受客户认可；同时在 eVTOL、电动船等领域均取得突破，获得了客户认可。公司主要产品所在细分领域的行业地位如下：

1、新能源乘用车领域

公司在新能源乘用车电源总成、驱动总成、多合一驱动总成、电机控制器总销量方面均位居国内 Tier1 供应商前列。经过多年的技术引进、吸收和自主研发，2024 年度，英搏尔正式推出了 6.6kW 全国产器件车载电源二合一产品和全国产化 20-50kW 乘用车控制器，采用全国产化、全车规化器件，功能安全、信息安全，遵循 AUTOSAR 软件开发架构，构建安全可靠、自主掌控的产业链体系，以有效抵御“卡脖子风险”及关税冲突，为客户保供筑起坚固后盾。这标志着英搏尔在新能源汽车动力域自主创新和国产化领域迈出了关键一步，成为国内首批拥有全国产化车载电源产品、全国产化乘用车电机控制器产品以及完整的国产化供应链体系的企业。

(1) 电源总成产品

新能源乘用车电源总成集成车载充电机（OBC）、高压配电箱（PDU）、DC-DC 转换器等部件。报告期内，公司电源总成产品的配套车型进一步增加。公司已推出基于 800V 高压架构的高功率密度第三代电源总成产品，其在体积、效率、电磁兼容、功率密度、成本等方面均具有较强的竞争优势，并实现智能制造，为进一步拓展市场份额奠定了基础。

(2) 驱动总成产品

新能源乘用车驱动总成集成电机、电控、减速箱等三大部件。随着技术不断创新，为了获得更快捷的充电体验和更高的续航里程，800V 系统高压架构成为行业发展趋势，扁线电机、应用第三代半导体 SiC 器件的电机控制器等成为驱动系统产品的主流方向。公司依托“集成芯”技术方案，在满足小型化、轻量化、高性价比等产品要求的同时，提升了功率密度，提高了产品使用寿命，增强了公司产品竞争力。

公司“集成芯”驱动系统产品荣获中国汽车工业协会“中国汽车供应链优秀创新成果”奖、“动力总成电气化”金辑奖。

(3) 六合一动力系统

新能源乘用车六合一动力系统集成了驱动总成和电源总成，包含电机、电控、减速箱、车载充电机 OBC、高压配电箱 PDU、DC-DC 转换器等六大部件。六合一动力系统需要企业具有完善的部件研发设计能力和系统集成能力，并能够很好的解决如散热、EMC（电磁兼容性）、NVH（噪声、振动与声振粗糙度）、可靠性等问题，进而在产品体积、重量、功率密度和成本方面得到优化提升，使汽车前舱布置简便紧凑，以释放更多车内驾乘空间，提升了用户舒适性。

公司是国内少数在多级别车型市场，率先量产的多合一动力系统供应商，凭借六合一动力系统产品多项创新技术和国内领先的量产交付能力，获得产业媒体 NE 时代颁发的国内多合一电驱动领先企业奖项。

2024 年度，新能源车企均采用多合一驱动集成方案，成为体现其集成化技术能力、降低成本的重要手段。公司精准把握驱动系统多合一集成化发展机遇，持续加大研发、设备、管理等方面投入，扩大生产基地，构建了智能化、数字化、网联化的生产交付配套能力。

(4) 电机控制器

在混合动力汽车领域，公司依托在电机控制器产品领域的创新技术，成功配套上汽通用五菱混动车型。此外，公司与上汽大通、一汽大众、吉利等均有项目推进。

单体电机控制器主要搭载 A00 级新能源汽车，公司单体电机控制器产品配套客户车型包括五菱 MINI-EV、奇瑞冰淇淋、吉利熊猫 mini、长安糯玉米等，拥有较高的市场占有率。

2024 年度，公司通过创新再一次全新定义了电机控制器，依托高集成、高功率密度“赋能砖”技术，实现技术及工艺的重大突破，功率密度实现 1 倍以上的大幅提升，同时制造工艺大幅简化，产品可靠性及使用寿命大幅提升。“赋能砖”电机控制器具有卓越的产品力，在新能源乘用车、商用车、工程机械、非道路车辆、低空经济、海洋经济等领域的应用前景非常广阔。

2、新能源商用车、非道路车辆领域

报告期内，公司借势乘用车解决方案及体系突击，快速完成新能源商用车领域的战略布局，实现了福田、江铃、徐工、五菱新能源、上汽大通、吉利远程、瑞驰、东风商用车等客户新车型的项目定点，市场覆盖 VAN 类、微卡、轻卡等细分领域。

非道路车辆领域，公司已达成与比亚迪、徐工、中联、三一、柳工、山东临工、杭叉、星邦等国内客户和韩国现代、韩国斗山、德国凯澳等国际客户的合作，并且完成了林德叉车、诺力叉车等项目定点。

3、低空经济领域

公司独创的“集成芯”技术，通过采用共用壳体等创新设计，成功降低了电推进系统的整体重量。这一创新不仅直接降低了飞行器的重量，还显著提升了其载荷能力，从而进一步改善了 eVTOL 的飞行距离、实用性和产品竞争力。

2024 年 11 月 11 日，公司与亿航智能设备（广州）有限公司（以下简称“亿航智能”）宣布双方签署了《战略合作协议》；同时，公司收到亿航智能下发的产品技术开发通知函。2024 年 11 月 14 日，公司与亿航智能上市主体 EHang Holdings Limited（亿航智能控股有限公司）签署股份认购协议，公司使用自有资金出资 12,600,000 美元获配其私募配售定向增发股份。

亿航智能在 eVTOL 领域具有深厚的技术积累和独特的市场洞察力。其产品包括无人驾驶载人航空器等，并逐步形成了以“载人交通+载物运输+应急救援”为核心的低空经济产业模式，为 eVTOL 领域的领先企业。公司与其建立起密切的合作关系，有助于公司拓展业务边界，进一步巩固市场地位，提升公司的竞争力和盈利能力。

目前，公司为亿航智能开发的新机型的电推进系统已完成样机交付；同时，英搏尔为亿航智能 EH216-S 机型建设了专用的电推进系统产线，并实现了样机交付。

另外，公司和亿维特以及高域的样机开发进展顺利。

（四）经营模式

1、产品研发模式

产品研发：公司根据国内外新能源汽车的技术发展趋势，结合车企客户配套需求，进行新能源汽车动力系统（驱动总成、电源总成及电机、电控）产品平台化开发或进行创新技术储备。

公司实施产品开发主要经历以下几个阶段：新产品概念的提出与批准、新产品开发项目的策划、新技术与新工艺的预研、产品的设计开发与验证、过程的设计开发与验证、产品与过程的确认与批准、产品的量产与持续改进。

项目开发：公司利用先进的技术和产品为客户提供系统解决方案，在满足车企各阶段评审要求后，项目开发团队与车企客户进行共同产品开发、实验检测、送样测试、产线规划等工作，满足客户项目开发节点，保障项目导入量产。

2、销售模式

公司产品销售主要采取直销模式，客户主要为车企与大型零部件集成商。通过同车企的交互，获取车企具体项目需求，结合公司的技术和解决方案，参与客户项目的竞标，提供高质量的解决方案和优质的服务，获取客户项目定点。

公司按照合同履行订单交付，对重点客户派遣常驻销售专员进行现场服务，并做好车企后续车型项目的需求跟踪。

3、采购模式

公司采购部门联合研发中心、质量中心，持续为战略供应商赋能，提升公司的交付及成本控制能力。并根据项目和订单需求，开展审核评估工作，持续优化供应商资源。采购部根据营销中心和计划部的需求预测和排产计划，适时调整

供货计划，实现敏捷交付。

4、生产模式

公司采用订单式生产模式组织生产。公司根据客户下达的订单组织生产，完成整个生产流程，实现对外销售。

公司坚持自主研发道路，根据客户动态多样性需求，进行产品升级和工艺革新，形成多项业内领先的核心技术，持续推进新能源汽车、eVTOL 等产业的发展。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2024 年末	2023 年末	本年末比上年末增减	2022 年末
总资产	5,235,144,375.28	4,129,201,418.57	26.78%	3,942,842,488.02
归属于上市公司股东的净资产	2,051,586,667.10	1,821,146,503.01	12.65%	1,729,264,811.15
	2024 年	2023 年	本年比上年增减	2022 年
营业收入	2,429,755,341.86	1,963,149,590.82	23.77%	2,005,726,124.06
归属于上市公司股东的净利润	71,002,115.80	82,361,504.08	-13.79%	24,635,016.96
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	38,703,462.67	31,422,360.88	23.17%	-28,958,576.38
经营活动产生的现金流量净额	299,916,950.88	260,268,766.41	15.23%	-140,791,794.16
基本每股收益（元/股）	0.28	0.33	-15.15%	0.1100
稀释每股收益（元/股）	0.27	0.32	-15.63%	0.1100
加权平均净资产收益率	3.74%	4.63%	-0.89%	2.28%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	473,845,480.82	549,588,896.27	583,752,335.68	822,568,629.09
归属于上市公司股东的净利润	8,464,507.73	26,250,864.30	16,421,015.74	19,865,728.03
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	5,970,238.15	6,485,532.19	13,102,053.68	13,145,638.65
经营活动产生的现金流量净额	474,918,381.92	88,144,894.00	139,017,600.17	-402,163,925.21

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	17,085	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	26,771	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
姜桂宾	境内自然人	28.29%	72,383,730	54,287,797	质押	42,070,000			
李红雨	境内自然人	8.32%	21,277,230	15,957,922	不适用	0			
魏标	境内自然人	4.21%	10,760,550	8,070,412	质押	3,750,000			
株洲天桥起重机股份有限公司	境内非国有法人	2.91%	7,447,905	0	不适用	0			
中信银行股份有限公司—永赢低碳环保智选混合型发起式证券投资基金	其他	1.49%	3,805,880	0	不适用	0			
成固平	境内自然人	1.29%	3,295,698	0	不适用	0			
黄泽丰	境内自然人	1.23%	3,137,420	0	不适用	0			
中国工商银行股份有限公司—华安动态灵活配置混合型证券投资基金	其他	0.79%	2,008,771	0	不适用	0			
交通银行—华安创新证券投资基金	其他	0.77%	1,959,340	0	不适用	0			
中信银	其他	0.57%	1,469,700	0	不适用	0			

行股份 有限公 司一永 赢睿信 混合型 证券投 资基金						
上述股东关联关系 或一致行动的说明	无					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

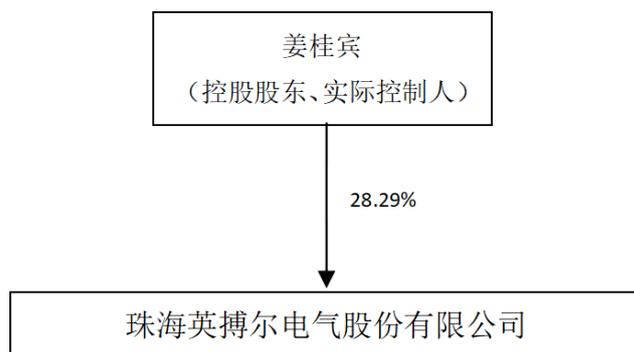
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

(1) 债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	发行日	到期日	债券余额（万元）	利率
可转换公司债券	英搏转债	123249	2024 年 10 月 24 日	2030 年 10 月 23 日	81,715.97	0.30% ¹
报告期内公司债券的付息兑付情况	不适用。					

注：1 第一年 0.30%、第二年 0.50%、第三年 1.00%、第四年 1.50%、第五年 1.80%、第六年 2.00%。

(2) 公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

东方金诚国际信用评估有限公司对公司本次可转换公司债券进行了评级，公司主体信用等级为 AA，本次可转换公司债券信用等级为 AA，评级展望稳定。在初次评级结束后，评级机构将在本次发行可转债的存续期限内，持续关注公司经营环境的变化、经营或财务状况的重大事项等因素，对受评对象开展定期以及不定期跟踪评级。

(3) 截至报告期末公司近 2 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2024 年	2023 年	本年比上年增减
资产负债率	60.81%	55.90%	4.91%
扣除非经常性损益后净利润	3,870.34	3,142.24	23.17%
EBITDA 全部债务比	5.13%	8.11%	-2.98%
利息保障倍数	1.79	3.21	-44.24%

三、重要事项

不适用。