

证券代码： 301095

证券简称：广立微

杭州广立微电子股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 4 月 22 日 (周二) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、广立微 董事长、总经理 郑勇军 2、广立微 财务负责人、董事会秘书 陆春龙 3、广立微 独立董事 朱茶芬 4、中金公司 投资银行部副总经理、保荐代表人 金玉龙
投资者关系活动主要内容介绍	一、基本情况介绍 公司董事长郑勇军先生就公司最新业务发展情况做了基本介绍，财务负责人、董事会秘书陆春龙先生就公司经营情况做了基本介绍：2024 年，公司年度共计实现营业收入额为 54,686.68 万元，同比增长 14.50%，实现净利润 8,429.98 万元。 二、问答环节 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、杭州广立测试设备有限公司在测试设备的研发和生产上，与母公司的晶圆级电性测试设备业务有怎样的协同发展模式？该子公司的测试设备产品在市场上的竞争力如何，与国内外同类产品相比有哪些优势和不足？未来在产品升级和产品线拓展方

面有什么规划？

尊敬的投资者您好，杭州广立测试设备有限公司系公司之全资子公司，专注于电性检测设备的研发、生产和销售，其业务是承继于母公司原有的测试设备业务。公司已掌握了晶圆级电性测试设备并行测试技术、片内测试加速方法等业界领先的关键核心技术，使产品实现了高质量的国产替代且具有国际水平的市场竞争力。未来，公司将持续研发投入，实现产品性能再提升，在产品品类方面，公司已将测试领域拓展至 WLR 和 SPICE，除了已推出的 WAT 测试机产品和 WLR 可靠性测试机产品外，还拓展了更多的测试设备品类，包括晶圆级老化测试设备、高压测试设备等等，将应用场景从传统硅基向第三代化合物半导体扩展，助力更多车规级、高性能芯片测试需求。感谢您的关注！

2、公司目前 AI 和 EDA 软件结合业务方面，技术是否处于行业领先水平？未来半导体大模型底座是会进一步加强与 deepseek 的合作还是会引入更多的模型？公司对 AI 业务，即 semimind 平台，有什么样的预期？与同行业，如国外 EDA 三巨头，新思、楷登等国际巨头已开启 AI 产品线的拓展，国内华大、芯华章等也积极展开布局，公司的 AI 技术是否有相对的竞争优势？

尊敬的投资者您好！公司半导体大模型 SemiMind 深度融合知识库与智能体大模型技术，打造开放、灵活、可扩展的智能研发生态系统，目前引入了 DeepSeek、Qwen2 通义千问、GLM-4、MiniCPM 大模型。未来公司将推动 AI 技术与更多软硬件产品结合，拓展 AI 在芯片设计自动化、良率提升、软件平台智能化等场景的应用边界，推动半导体行业向更高效率、更低成本的智能化未来迈进。感谢您的关注！

3、公司在 EDA 软件、半导体大数据分析与管理系統以及晶圆级电性测试设备领域，有哪些核心技术是自主研发且处于行业领先地位的？

尊敬的投资者您好！公司的 EDA 软件、晶圆级电性测试设备及全流程的成品率解决方案，在集成电路设计到量产的整个产品周期内实现芯片性能、成品率、稳定性的提升。公司在多年的研发历程中，通过自主研发掌握了可寻址测试芯片设计、超高密度阵列、快速电性参数测试技术及海量数据分析方法等一系列关键技术，在多项技术和产品上具有国际水平的市场竞争力。感谢您的关注！

4、大基金二、三期对行业的影响不会立即体现在财务数据中，公司如何看待大基金二、三期带来的机会，以及如何把握这些机会？

尊敬的投资者您好，大基金专注于对集成电路产业链的投资，对行业发展起到积极的推动作用，有利于行业技术的快速迭代。随着国内集成电路产业的快速发展，公司也将获得更多的业务机会和行业红利。感谢您的关注！

5、2024 年公司增加了 100 多名员工，主要分布在哪些部门？公司的人才招聘和培养机制是怎样的？

尊敬的投资者您好！2024 年公司员工人数从年初的 500 人增加至年末的 635 人，新增人员主要分布于技术部门，研发团队从年初的 416 人增加至年末的 522 人。公司高度关注员工的能力提升和职业化发展，投入了大量的人力、物力、财力建立健全公司内部培训体系和培训课程体系，旨在提升员工的岗位技能和业务素质，公司在年度末根据公司的发展战略和次年度工作计划，制定年度培训计划，开展入职培训、上岗培训和在岗培训，为公司建立一支高素质人才队伍。通过多种方式鼓励和促进各领域人才的技能提升，有效构筑人才以满足公司长期发展的需要，实现自我价值。公司通过培训体系的完成实施，不仅助力员工的个人成长，同时也能实现员工和公司的共同发展，进一步提升公司的核心竞争力。感谢您的关注！

6、贵公司打算如何做好市值管理工作？

	尊敬的投资者您好，公司始终以广大投资者的切身利益为出发点努力做好市值管理工作，具体来说通过以下方面开展落实： （1）专注主营业务，矢志成为世界领先的集成电路 EDA 软件与晶圆级电性测试设备供应商；（2）创新驱动发展，持续增强公司核心竞争力；（3）高度重视股东利益，强化投资回报；（4）持续完善公司治理，加强规范运作；（5）坚持公司价值为核心，提升信息披露质量。感谢您的关注！ 7、公司软硬件一体化解决方案是如何实现协同效应，为客户提供更优质服务的？ 尊敬的投资者您好，公司长期专注于制造类 EDA，在芯片成品率提升领域形成了包括 EDA 软件、WAT 测试设备和半导体数据分析软件在内的系统化产品生态构建，并通过自主研发掌握了可寻址测试芯片设计、超高密度阵列、快速电性参数测试技术及海量数据分析方法等一系列关键技术，使公司产品实现了高质量的国产替代且具有国际水平的市场竞争力。同时，公司在长期的技术和经验积累过程中形成了成品率提升领域下的全流程覆盖、软硬产品协同等核心竞争优势，并拥有海内外优质的客户群体，使公司在产品与技术开发上具备强劲的上下游可扩展性，为后期的业务拓展和产品延伸奠定了良好的基础。感谢您的关注！ 8、经营活动现金流净额为 4690.14 万元，仍不足以支撑公司的高额研发投入和业务扩展需求，公司有哪些融资计划来满足资金需求？ 尊敬的投资者您好，经营活动现金流量净额会受到时间节点回款情况的影响，公司一直保持较好的盈利能力，2024 年度若剔除股份支付的影响净利润在 1 亿元以上，现有业务的高盈利能力也会给公司的持续投入提供强有力的保障。持续的研发高投入，为公司进一步提速发展储备了诸多势能。随着所研发的产品逐步商业落地，预计未来将形成多个业绩增长点。感谢您的关注！ 9、公司应收账款周转率为 1.63，收账压力大，有什么措施
--	--

	来改善应收账款的回收情况？ 尊敬的投资者您好，公司期末应收账款余额较大，主要是受到公司业务季节性波动的影响，在四季度完成验收的项目和产品较多，导致期末的应收账款较大，进而影响应收账款周转率指标。该等应收账款大多处于正常的信用周期内，且公司客户主要为头部晶圆制造厂和一流的芯片设计公司，均具备较强的经济实力和良好的商业信誉，发生坏账风险的可能性较低。感谢您的关注！ 10、公司 2024 年营收同比增长近 15，但归母净利润却下滑，除了营收增速放缓和研发投入大，是否还有其他未披露的因素影响净利润？营收增速如何看起来是放缓的？2025 年是不是还是放缓 尊敬的投资者您好！公司 2024 年度归母净利润较上年同期有所下滑，主要是受到营收增速放缓和研发投入大的影响，此外，2024 年度银行存款利率大幅度下调导致公司资金收益下降明显，也会导致净利润减少。但是，通过近年来的持续投入，公司在 DFT 和 DFM 等 EDA 软件产品的研发取得较大进展，大数据软件产品的功能模块进一步丰富且性能持续优化，硬件方面持续开展新品类产品和核心部件的开发。因此，公司产品矩阵进一步丰富，技术优势进一步巩固和加强。随着新产品逐步商业落地，公司业务有望提速增长。感谢您的关注！ 11、2024 年净利润大幅下滑 37.68，除了研发投入增加外，还有哪些因素导致净利润下降？ 尊敬的投资者您好！公司 2024 年度净利润较上年同期有所下滑，主要是受到营收增速放缓和研发投入大的影响，此外，2024 年度银行存款利率大幅度下调导致公司资金收益下降明显，也会导致净利润减少。感谢您的关注！ 12、请问贵公司会不会在成都等西南地区发展业务 尊敬的投资者您好！公司客户主要为头部晶圆制造厂和一流的芯片设计公司，有部分客户在成都地区也有相关布局，相应的
--	--

	公司业务也会同步落地和实施。感谢您的关注！ 13、广立微（上海）技术有限公司在上海的区位优势下，该子公司在吸引高端人才和开展技术合作方面有哪些独特的举措？ 尊敬的投资者您好！广立微（上海）技术有限公司利用区位优势，便于高端技术人才引入，同时提供具有吸引力的薪酬和福利体系，培育具有向心力的企业文化，增加员工的获得感与归属感；在技术合作方面，公司利用上海区位优势，向本地企业提供贴身化服务，提高服务品质和客户满意度，进而提升公司品牌形象与竞争力。感谢您的关注！ 14、贵公司跟小米集团和京东集团合作了吗？贵公司如何看待小米模式和京东模式？ 尊敬的投资者您好！公司的客户、供应商信息请参见招股说明书、定期报告和相关公告，感谢您的关注！ 15、晶圆级电性测试设备更新换新是几年？贵公司的大客户中芯国际和华虹半导体，是否会签订长期供货合同？ 尊敬的投资者您好！晶圆级电性测试设备更换周期更多取决于客户的技术升级、具体设备的运行状况，无固定期限。公司的客户、重大合同等信息请参见招股说明书、定期报告和相关公告，感谢您的关注！ 16、未来在产品升级和产品线拓展方面有什么规划？ 尊敬的投资者您好！我们将继续丰富产品矩阵，补全制造类 EDA、拓展设计类 EDA、完善在线智能化数据系统产品，并不断增加电性测试设备品类。关注研发广度、更关注研发深度，更多的产品要做到国际领先水平。感谢您的关注！ 17、与海外高校、科研机构或企业是否有合作计划，以提升其在海外市场的竞争力？ 尊敬的投资者您好！公司与高校、科研院所的合作情况请参
--	---

	见招股说明书、定期报告及相关公告。感谢您的关注！ 18、IDM 厂商：三星电子等。Foundry 厂商：中芯国际、上海华虹、粤芯半导体、合肥晶合、长鑫存储等。Fabless 厂商：HW、平头哥等。请问上述哪些公司目前还是贵公司的客户，华为是不是也是贵公司客户？ 尊敬的投资者您好！公司的客户信息请参见招股说明书、定期报告和相关公告，感谢您的关注！ 19、WAT 检测设备的生产周期是多久，请问这个设备是根据订单生产吗？ 尊敬的投资者您好！WAT 测试设备正常生产周期一个月左右，公司采用以销定产、适度库存的原则，确保产品的如期交付，同时减少库存积压。感谢您的关注！ 20、贵公司 2025 年的人才需要多少招聘？招聘员工主要是 985 高校吗？ 尊敬的投资者您好！2025 年公司将结合实际业务需要，确定各部门的人员招聘计划；由于集成电路 EDA 行业是技术密集型行业，公司研发人员以硕士、博士研究生居多，双一流大学的人才占比也较高。感谢您的关注！ 21、2025 有没有什么稳定股价的措施 尊敬的投资者您好！公司始终以广大投资者的切身利益为出发点，在公司的业务与经营方面，不断加大研发投入，积极进行产业前瞻布局，进一步巩固技术壁垒，形成新的业绩增长点以保障公司业务的稳步增长和可持续发展。此外，公司按照相关法律法规及时做好信息披露和投资者关系工作，通过信披公告、公司网站、公众号、互动问答等方式向市场传递公司价值；短期内，股价受各种因素影响导致波动，请各位投资者注意投资风险。感谢您的关注！ 22、2024 年 10 月 15 日：在青岛海存微电子有限公司存
--	---

	储芯片工艺设备采购项目（WAT 测试机）中中标。请问这个是否交付？ 尊敬的投资者您好！公司财务数据及业务进展请参见定期报告以及相关公告。感谢您的关注！ 23、2024 年研发投入增长 33.49，这些资金主要投入到了哪些具体的研发项目中？具体金额可以分别列举吗？ 尊敬的投资者您好，关于公司的研发项目情况您可以关注公司 2024 年年度报告的相关章节内容，感谢您的关注！ 24、请问公司目前的 EDA 技术完全是国产自主可控的吗，技术与 EDA 三巨头新思科技、铿腾电子、西门子的代差有多大，公司与他们的技术竞争有无信心，对承担 EDA 国产替代有什么愿景和展望，谢谢！ 尊敬的投资者您好，公司通过自主研发掌握了可寻址测试芯片设计、超高密度阵列、快速电性参数测试技术及海量数据分析方法等一系列关键技术，在多项技术和产品上面实现了高质量的国产替代且具有国际水平的市场竞争力。感谢您的关注！ 25、董秘好，当前人工智能、算力、机器人、量子科技、新能源汽车等新兴科技大火，请问公司对这些行业的参与和协同情况，比如哪些属于赋能层面的协同，哪些属于应用层面的协同，请具体说明，也帮助我们深入了解公司的情况，谢谢！ 尊敬的投资者您好，公司在人工智能方面深度融合并运用到公司产品和技术领域，在产品侧，公司 INF-AI 工业智能化集成平台发布，其中 INF-ADC 自动缺陷分类系统功能持续迭代，支持多种复杂业务场景，客户数量显著提升；推出 INF-WPA 晶圆缺陷图案分析系统、iCASE 半导体缺陷异常智能化诊断系统，已在客户处部署使用。在大模型侧，公司算法基础能力建设完成，半导体大模型平台 SemiMind 正式推出，推动软件产品智能化的同时，也赋能内部提质提效。感谢您的关注！
--	---

26、您好，请问近期中美对等关税，对对公司产生实质性影响吗，谢谢！

尊敬的投资者您好，一方面，目前复杂的贸易环境，将会加速我国半导体产业链自主可控建设速度，同时大陆设计公司选择本土流片，进而加大大陆 Fab 厂的研发和产能需求，从而为公司的良率提升软硬件一体化业务带来新的机会。另一方面，若中美对等关税得以落地执行，会对公司产品出海销售带来一定限制，特别是在美国市场的销售将会受到比较大的影响。目前，公司境外销售占比不足 3%，还未在美国市场形成销售，因此该项政策对公司不会产生重大不利影响。感谢您的关注！

27、贵公司的目前硬件测试设备模式是否具有可持续性？未来五年每年销售能达到 200 台吗？

尊敬的投资者您好，公司的测试设备产品在产品性能方面已达到业内领先水平并实现了高质量的国产替代，相信随着集成电路行业逐步复苏和恢复增长，公司的测试设备业务有望保持持续增长。感谢您的关注！

28、想请问一下，从一季度来看，展望全年，公司的 2025 年营收增速是什么预期？特别是软件业务，是否存在爆发性增长的可能？公司目前对海外销售，如韩国、TW、日本等地区，是一个什么样的预期？主要通过经销商形式销售吗，目前来看，对海外其他竞品的替代压力大吗？目前从 AI 与 EDA 软件结合的进展来看，公司是否走在行业前列？

尊敬的投资者您好，关于 2025 年的业绩情况敬请关注公司后续发布的相关公告信息，感谢您的关注！

29、公司之后的盈利有什么增长点？

尊敬的投资者您好，近年来公司研发投入主要用于原有产品和技术升级迭代、数据分析软件功能模块的完善开发、DFT/DFM 工具的新产品开发等方面，切实提升了公司的技术实

	力和产品广度，为公司业务的持续增长积累势能。所研发产品正逐步商业落地，预计未来将形成多个业绩增长点，感谢您的关注！ 30、2024 年 12 月 12 日：中标东南大学集成电路学院 EDA 良率分析 仿真一体机采购项目，请问贵公司每年给高校销售多少 EDA 设备？ 尊敬的投资者您好，公司已中标东南大学集成电路学院的一体机采购项目，订单金额超过 100 万元，公司将积极拓展在高校领域的合作机会进一步扩大销售。感谢您的关注！ 31、贵公司目前正在研发的项目有哪些？测试设备每年几月份发布最新款？ 尊敬的投资者您好，关于公司的研发项目情况您可以关注公司 2024 年年度报告的相关章节内容，感谢您的关注！ 32、广立微的子公司广立测试曾中标华虹半导体 12 英寸集成电路制造项目，进一步深化了双方在集成电路制造领域的合作。请问贵公司在 12 英寸目前是独一家的地位吗？ 尊敬的投资者您好！公司专注于集成电路成品率提升领域，以成品率提升 EDA 软件为起点，构建了包括 EDA 软件、WAT 测试设备和半导体大数据平台在内的全流程产品生态，并且公司通过自主研发掌握了可寻址测试芯片设计、超高密度阵列、快速电性参数测试技术及海量数据分析方法等一系列关键技术，在多项技术和产品上面实现了高质量的国产替代且具有国际水平的市场竞争力。感谢您的关注！ 33、有没有新的增持及回购计划 尊敬的投资者您好！后续公司如有增持、回购等重大事项，将依据法律法规要求进行信息披露，感谢您的关注！ 34、公司后续是否会继续进行股权回购？如何平衡回购用于股权激励和普通股东利益？ 尊敬的投资者您好！如后续有增持、回购等重大事项公司将
--	---

	依据法律法规要求进行信息披露，请参见公司公告。公司 2024 年回购股份用于核心员工的激励，是为了激发公司创新活力，为公司的持续快速发展注入新的动力，进而能够提升公司的业绩与价值，为股东带来更大的利益。因此回购股份用于股权激励系为了公司长期价值考虑，与股东利益具有一致性。感谢您的关注！ 35、公司高价发行，上市后连跌四年，经营管理不善，股权激励不达标，至今仍未回到发行价，是否能将回购股份予以注销回馈投资者？ 尊敬的投资者您好！公司 2024 年回购股份用途系结合公司实际经营情况制定，经公司第二届董事会第三次会议、第二届监事会第二会议审议通过，回购用途为“用于实施员工持股计划或股权激励，若公司未能在股份回购完成后的 36 个月内使用完毕已回购股份，尚未使用的已回购股份将予以注销”。后续公司如有增持、回购、注销等重大事项，将依据法律法规要求进行信息披露，感谢您的关注！ 36、请问你如何看待广立微的发展，对于未来有啥期待吗？会不会增持股票？ 尊敬的投资者您好，公司始终秉承自主创新的研发理念，在芯片成品率提升领域潜心研究十余年，现已形成包括 EDA 软件、WAT 测试设备和半导体大数据平台在内的产品生态，公司自主研发的多项关键技术处于国际领先水平。未来公司将持续丰富产品矩阵、提升技术壁垒、开拓销售市场，实现业绩的稳健与可持续发展。后续公司如有增持等重大事项，将依据法律法规要求进行信息披露，感谢您的关注！ 37、公司 DATAEXP 系列软件对数据进行关联解析的路径是什么，以及它与公司的 EDA 产品、WAT 测试设备是如何协同提供完整良率提升解决方案的？ 尊敬的投资者您好！公司 DATAEXP 系列软件覆盖集成电路芯片产品设计与制造全生命周期数据管理和分析，如测试芯片分
--	---

	析、成品率分析、产线数据管理分析、缺陷管理分析、车规标准管控、制造过程数据分析等，包括运用公司软硬件设计和测试得到的 WAT 测试数据分析等，同时运用了人工智能和机器学习等先进计算机技术，能够打通半导体设计、制造和封测各环节的数据，打破数据孤岛、形成联动分析，快速准确地识别定位良率问题，从而帮助用户及时采取措施，提前应对潜在风险，加速良率提升，保障产品良率的稳定性。客户可以使用公司的 EDA 软件进行测试芯片设计或 DFT 结构设计，运用测试设备对芯片进行测试，再运用 DATAEXP 系列软件对测试结果进行分析，形成业务闭环。感谢您的关注！ 38、业内采用测试芯片替代产品芯片进行电性测试的具体设计方法是什么，测试芯片与产品芯片有何关系？测试芯片的电性测试结果能反映哪些方面的情况，相比产品芯片它在寻找风险点上有何优势？公司的集成电路良率提升设计软件作为测试芯片设计 EDA 软件，在采用测试芯片技术进行工艺开发和成品率提升中起到了怎样的作用？ 尊敬的投资者您好！为了确定最优的制造工艺或寻找影响成品率的因素，需要对各种电学结构和关键器件进行电学性能的检测，提供寻找影响成品率因素的有效线索。由于产品芯片构过于复杂，在产品芯片上直接进行电性测试难以分解发现产生问题的根本原因，因此一般效率不高。为了减少制造成本、提升效率，业内通常采用测试芯片替代产品芯片进行电性测试，测试芯片即支持电学性能测试功能的专用芯片。主要方法如下：针对影响产品芯片成品率和性能的关键器件参数以及工艺中各步骤的失效风险，设计出监控相应器件和风险的测试结构，与焊盘相连接组成专用的测试芯片。测试芯片与产品芯片使用相同的工艺，甚至可能集成在同一片晶圆上，测试芯片的电性测试结果，可以反映产品芯片中关键器件的特性，以及制造工艺的风险状况。相比产品芯片，由于测试芯片将工艺成品率风险拆解到各自独立的结构
--	---

	中，能够直接找到需要改进的风险点。采用测试芯片技术，是业内进行工艺开发、成品率提升的主要方法。感谢您的关注！ 39、贵司在 2023 年收购亿瑞芯并联合发布 DFTEXP 流程和解决方案后，如何通过 DFT 技术及该解决方案在芯片设计、测试及良率提升等方面发挥作用，以及达到了怎样的效果？ 尊敬的投资者您好！DFT 是一种在芯片原始设计阶段即插入各种用于提高芯片可测试性的硬件逻辑的设计方法。这些硬件逻辑有助于生成测试向量，从而达到测试大规模芯片的目的。DFT 设计主要作用包括：1）利用这些辅助性设计产生的结构化测试向量在自动测试设备（ATE）上进行高效的芯片测试，确保电路中的各个部分都能被测试到以捕捉潜在的硬件缺陷，提高产品良率；2）通过在设计阶段考虑测试需求，可以减少测试时所需的硬件资源和测试时间，同时 DFT 设计可以使测试流程更加自动化和高效，从而实现降本增效的目的。与亿瑞芯联合发布的 DFTEXP 流程和解决方案由可测试性平台 DFTEXP、公司大数据良率分析管理系统 DE-YMS 以及围绕该两类软件进行的 DFT 设计与良率提升服务组成，为芯片设计企业打通从版图设计到最终测试各环节的“一站式”数据链，助力芯片设计公司在开发产品时降本增效，更快速地发现故障和良率根因，更好地服务芯片设计公司。同时也为晶圆制造厂提供完整的 DFT 软件和良率诊断工具，提升工艺水平。2024 年度，公司 DFTEXP 流程和解决方案受到市场高度认可，收入快速提升。感谢您的关注！ 40、请问公司如何依据集成电路工艺各阶段特点为制造企业定制测试芯片，并在量产阶段如何实现高效生产过程监控，保障产品成品率？ 尊敬的投资者您好！（1）公司主要针对不同的产品芯片及工艺，分析影响产品芯片成品率和性能的关键器件以及工艺中各步骤的失效风险，进而设计出监控相应器件和风险的测试结构，得到能够表征产品芯片的专用测试芯片。在工艺开发早期，不成
--	---

	熟的器件较多，因此大部分晶圆的面积都被用于测试芯片；随着工艺开发逐渐成熟，对成品率有影响的风险和器件范围缩小，到了产品导入或量产环节，测试芯片占用晶圆的有效面积逐渐减少，到量产时，则仅被放置在产品芯片间隔的区域（划片槽）。 （2）针对量产环节的工艺监控，公司推出了 Advanced PCM 方案，运用自研的软件、电路 IP 及测试设备，发挥软硬件协同优势，提升量产的出货效率与交付质量。感谢您的关注！ 41、公司软件开发及授权业务的两种模式具体如何运作？测试设备及配件、测试服务及其他业务又是怎样开展以满足不同用户需求的？ 尊敬的投资者您好！（1）针对软件开发及授权业务：①软件工具授权模式下，公司主要采用授权使用方式，向客户出售软件使用许可，约定一定期限内，客户可使用公司提供的软件工具。客户基于软件工具类型、套数与授权时长向公司支付软件使用费，公司在使用期限内按直线法分摊确认收入。同时，公司会单独向客户销售固定期限软件版本更新及技术支持等服务，于约定的服务期限内按照直线法分摊确认收入。除此之外，公司存在少量永久授权软件工具授权业务，该业务模式下公司仅向客户提供售出版本软件工具的使用授权，按照合同约定完成交付并经客户验收时确认收入；②软件技术开发模式下，公司主要采用项目制方式，根据客户的工艺节点、类型以及涵盖内容签订技术服务合同，为客户提供电性测试工艺监控和成品率提升、及 DFT 设计的一站式服务。客户按照合同约定向公司支付费用，公司于客户最终验收后确认收入。（2）针对测试设备及配件业务，主要采用常规的硬件销售模式向客户销售测试机及配件，根据具体产品，公司于客户签收或验收后确认收入。（3）针对测试服务及其他业务，公司与客户签订服务合同，在一段时间内为客户提供测试服务。客户按照合同约定向公司支付费用，公司在服务期限内按直线法分摊确认收入。感谢您的关注！
--	--

42、针对新客户经验不足的情况，公司软件技术开发服务如何作为切入点，促使客户后续增加各类采购？

尊敬的投资者您好！公司以 EDA 软件和电性测试快速监控技术为起点，形成软件开发及授权、测试设备及配件、相关技术服务及其他三大类业务相辅相成、协同发展的商业模式。由于部分新客户缺乏使用公司软件产品的经验，为了更好地达到成品率提升的效果，公司在早期通常通过软件技术开发作为合作切入点，为客户提供电性测试工艺监控和成品率提升的一站式服务。客户在采购软件技术开发服务并对公司的产品和技术有一定了解之后，进一步增加采购软件工具授权、测试设备及配件与测试服务，形成良性发展的经营模式。感谢您的关注！

43、股价长期处于破发状态，请问公司管理层相关人员，是如何看待的？以及是准备如何提升股价的？

尊敬的投资者您好！公司始终以广大投资者的切身利益为出发点，在公司的业务与经营方面，不断加大研发投入，积极进行产业前瞻布局，进一步巩固技术壁垒，形成新的业绩增长点以保障公司业务的稳步增长和可持续发展。此外，公司按照相关法律法规及时做好信息披露和投资者关系工作，通过信披公告、公司网站、公众号、互动问答等方式向市场传递公司价值；短期内，股价受各种因素影响导致波动，请各位投资者注意投资风险。感谢您的关注！

44、境外技术壁垒对公司产品有什么实质性影响

尊敬的投资者您好！公司是领先的集成电路 EDA 软件与晶圆级电性测试设备供应商，部分产品已达国际领先水平，下游客户包括国内外大型集成电路设计公司和制造厂商。一方面，境外对我国半导体领域的技术限制，将会加速我国半导体产业链自主可控建设速度，同时大陆设计公司选择本土流片，进而加大大陆 Fab 厂的研发和产能需求，从而为公司的良率提升软硬件一体化业务带来新的机会。另一方面，境外的技术限制会对公司产品出

海销售带来一定限制。目前，公司境外销售占比不足 3%，因此境外技术壁垒对公司不会产生重大不利影响。感谢您的关注！

45、请问董事长：今年年初有媒体报道“因惧怕美国报复，三星、SK 海力士计划停用中国 EDA 软件！”，请问目前公司销售给三星和海力士的 EDA 相关产品占营业额比重有多少？如果三星和海力士不用中国产 EDA，对公司是否会造成重大影响？公司是否已经制定了应对措施？谢谢！

尊敬的投资者您好！2024 年度公司境外销售总额 1,236.08 万元，占营业收入比例不足 3%，境外的贸易限制不会对公司生产经营产生重大不利影响。公司积极进行贸易合规与风险防范安排，此外在业务发展方面也积极扩大产品品类，开拓多元化销售区域，减少对单一产品、单一客户、单一地区的依赖。感谢您的关注！

46、公司在利润分配上如何平衡股东回报与公司发展需求？

尊敬的投资者您好！公司综合考虑了公司发展需求、现金储备情况、资金周转情况以及股东合理诉求，积极响应“质量回报双提升”行动，在保障公司持续健康发展的前提下，根据《公司章程》和法律法规的要求，制定了 2024 年利润分配方案。截至 2024 年 12 月 31 日，合并报表未分配利润为 22,487.07 万元，母公司未分配利润为 11,494.15 万元，2024 年度拟派发现金红利 4,926.56 万元（尚需股东大会审议）。感谢您的关注！

47、贵公司如何面对增收不赠利的问题？

尊敬的投资者您好！2024 年度公司净利润同比下降主要受到研发投入大的影响，近年来公司研发投入主要用于原有产品和技术升级迭代、数据分析软件功能模块的完善开发、DFT/DFM 工具的新产品开发等方面，切实提升了公司的技术实力和产品广度，为公司业务的持续增长积累势能；集成电路行业具有产品研发投入大、投资回报周期长的特点，所研发产品正逐步商业落地，预计未来将形成多个业绩增长点，为收入、利润的提速增长积蓄

力量。感谢您的关注！

48、贵公司如何面对目前中美脱钩时代，国产替代这个黄金机遇期？

尊敬的投资者您好！公司始终秉承自主创新的研发理念，在芯片成品率提升领域潜心研究十余年，现已形成包括 EDA 软件、WAT 测试设备和半导体大数据平台在内的全流程产品生态，公司自主研发的多项关键技术处于国际领先水平。公司也将积极把握当前发展机遇，丰富产品品类，加深技术壁垒，加大市场开拓力度，将更多更有价值的产品及服务推向市场，提高核心竞争力与市场地位。感谢您的关注！

49、为了实现未来收入和利润的提速增长，除了研发成果转化，公司在市场拓展、成本控制等方面还有哪些具体规划？

尊敬的投资者您好！为实现收入和利润的提速增长，在市场拓展方面，公司积极通过设立海外子公司、参股海外合作伙伴，进一步加强海外业务的拓展力度以寻求突破和形成新的业务增长点。在成本控制方面，公司将人工智能技术引入日常工作环境，帮助员工提质提效，以提升公司运营效率。感谢您的关注！

50、SemiMind 的网站是多少？能否带动销售收入增加？

尊敬的投资者您好！公司大模型平台 SemiMind 目前仅接入公司 DE-G、INF-AI 软件产品，并在公司内部发布使用，尚未对外部公众开放。SemiMind 利用人工智能技术赋能数据分析产品以及内部研发，对当前软件性能进行了提升，支持低代码/无代码快速搭建功能模块，大幅降低用户使用门槛，实现自动化流程管理与实时数据分析，减少重复劳动。软件智能化和易用性提升，将进一步提升产品竞争力，进而带来销售收入的提升。感谢您的关注！

51、目前，公司和华为开展的业务合作有哪些？是否为华为系提供了良率支持服务？目前大数据软件业务是否有向非半导体领域拓展，是否具有通用性或者规模化效益？另外，想请问下

公司今年对华虹系大客户的订单展望？尤其是 WAT 测试设备领域，在下游晶圆厂和封测厂扩产背景下，测试设备业务是否有望提速？

尊敬的投资者您好！（1）公司的客户信息请参见招股说明书、定期报告及其他相关公告；（2）公司通用数据分析软件 DE-G，功能逐步打磨成熟，成功替代国际通用统计分析软件，将应用场景从半导体领域拓展至泛工业领域，市场空间快速打开；（3）公司具体财务数据请参见定期报告，随着下游需求逐步回暖、公司产品品类丰富、以及市场开拓力度加大，公司测试设备业务有望实现提速增长。感谢您的关注！

52、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

尊敬的投资者您好！（1）关于行业业绩情况请参见相关专业机构研究报告。（2）公司近五年来，营业收入复合增长率高达 44.95%，2024 年度共计实现收入 54,686.68 万元，同比增长近 15%；近年来，公司主业一直具有较好的盈利能力，2024 年虽然受到研发投入较大的影响，仍实现了归母净利润 8,026.85 万元，若扣除股份支付的影响公司盈利仍维持在 1 亿元以上。EDA 行业具有研发投入大、回报周期长的特点，公司产品由于卓越的性能获得市场高度认可，盈利能力处于行业领先水平。感谢您的关注！

53、行业以后的发展前景怎样？

尊敬的投资者您好！随着生成式 AI 发展、算力需求的提升以及汽车电子的普及，半导体需求快速增长，同时实现集成电路供应链自主可控将是必然趋势，新质生产力会不断涌现，从而促进集成电路产业综合实力将迈向新阶段，对行业的技术演进和市场需求都有巨大的促进作用。因此，在产业政策、产业环境、投资支持、行业需求、人才引进等各方面利好影响下，预计未来 EDA 行业将取得快速发展，前景广阔。

54、公司上市以来二级市场持续破发，想问公司管理层有关关注到二级股价吗？拟有什么动作去解决破发问题。

尊敬的投资者您好！公司上市以来，营业收入连年增长，人员规模不断扩大，产品矩阵不断丰富，公司经营良好。然而股价受到宏观环境、行业发展、市场情绪等各种因素的影响。公司管理层高度重视市值管理工作，不断拓宽公司业务发展赛道、扩展市场空间，以更好的业绩回馈股东，同时积极通过官网、公众号及信披媒体等多种渠道向投资者披露公司的业务进展，向市场传递公司价值。感谢您的关注！

55、贵公司股价如何回到发行价？

尊敬的投资者您好！公司上市以来，营业收入连年增长，人员规模不断扩大，产品矩阵不断丰富，公司经营良好。然而股价受到宏观环境、行业发展、市场情绪等各种因素的影响。公司管理层高度重视市值管理工作，不断拓宽公司业务发展赛道、扩展市场空间，以更好的业绩回馈股东，同时积极通过官网、公众号及信披媒体等多种渠道向投资者披露公司的业务进展，向市场传递公司价值。感谢您的关注！

56、贵公司的 EDA 跟华大九天、概伦电子的区别和联系？

尊敬的投资者您好，公司自成立以来在集成电路成品率提升领域深耕多年，提供 EDA 软件、WAT 测试设备和半导体大数据平台相结合的全流程解决方案，在集成电路从设计到量产的整个产品周期内实现芯片性能、成品率、稳定性的提升。在竞争格局上，公司的软、硬件产品相关业务的竞争对手主要为国外企业，公司通过先进的产品和技术逐步稳固市场地位，解决方案已成功应用于多个工艺技术节点，是国内外多家大型集成电路制造与设计企业的重要合作伙伴。公司的 EDA 工具与华大九天、概伦电子的 EDA 工具的区别主要在于应用领域不同，有关华大九天、概伦电子的 EDA 产品详细介绍请您查阅其在官方网站及相关法批媒体披露的定期报告、招股说明书。感谢您的关注！

57、贵公司的潜力在哪里，未来布局如何做大做强 EDA？

尊敬的投资者您好！（1）公司近年来布局研发了 DFT/DFM 工具、完善了数据分析软件、精进了良率提升 EDA 及电路 IP 性能、拓展了 WLR 测试设备、高压测试设备，研发晶圆级老化测试设备，切实提升了公司的技术实力和产品广度，为公司业务的持续增长积累势能。（2）公司将根据总体战略规划，立足自身稳健发展的同时，积极关注与公司业务相关领域的发展情况，后期如若合适的标的，公司将考虑用收并购的方式加速公司成长和发展，如有并购相关进展将会按照信息披露要求及时公告。感谢您的关注！

58、如何看待国产替代？

尊敬的投资者您好！近年来国际局势变化和科技竞争加剧，我国政府及企业高度重视产业链自主可控，近年来在多个环节建立了成熟的产业架构，芯片自给率不断提升，但在部分环节自主化水平仍然较低，坚定推进供应链自主可控、实现国产化替代仍将是行业的重要发展方向。国产替代也为国产厂商提供了重要的发展机遇，我们应该加强自主研发、精进技术、丰富产品，为我国集成电路事业贡献力量！感谢您的关注！

59、贵公司的测试设备在国内是否属于独有的一家，贵公司如何应对竞争者的挑战？

尊敬的投资者您好！公司测试设备的主要竞争对手为海外企业，国内市场竞争格局请您查阅相关的行业研究报告。公司持续加大研发投入，巩固技术壁垒、提升核心竞争力。感谢您的关注！

60、贵公司目前跟多少大学合作？多少专利发明专利？

尊敬的投资者您好！公司与高校的合作情况请参见招股说明书、定期报告及相关公告。截至 2024 年末，公司共拥有授权专利 179 项，其中发明专利 105 项。感谢您的关注！

61、贵公司的 EDA 发展前景在哪里？有没有拓展半导体其

他行业？

尊敬的投资者您好！公司近年来布局研发了 DFT/DFM 工具、完善了数据分析软件、精进了良率提升 EDA 及电路 IP 性能、拓展了 WLR 测试设备、高压测试设备，研发晶圆级老化测试设备，切实提升了公司的技术实力和产品广度，为公司业务的持续增长积累势能。公司主要布局 EDA 软件及电性测试设备领域，持续聚焦主业，未拓展其他方向。感谢您的关注！

62、公司上市后连跌四年，股权激励不达标，至今仍未回到发行价，是否能将回购股份予以注销回馈投资者？

尊敬的投资者您好！公司 2024 年回购股份用途系结合公司实际经营情况制定，经公司第二届董事会第三次会议、第二届监事会第二会议审议通过，回购用途为“用于实施员工持股计划或股权激励，若公司未能在股份回购完成后的 36 个月内使用完毕已回购股份，尚未使用的已回购股份将予以注销”。感谢您的关注！

63、晶圆级电性测试设备 T4000 系列与同类型产品相比，技术上有哪些独特之处？

尊敬的投资者您好！公司 T4000 测试机为通用型 WAT 测试设备，适用于大部分 WAT 电性测试场景，相比市场上同类设备，T4000 系列测试每片晶圆所需的时间大幅度缩短，具有精度高、速度快、灵活配置的特点，具备完善的自检和自校准功能，实现多个 Module（模块）并行测试；优化设计后的 T4000 机型具有更优秀的架构设计和很高的性价比，更适合对成本较为敏感的 8 英寸及以下产线。感谢您的关注！

64、密切关注人工智能、量子计算、光电子、6G 通信等前沿领域的发展，探索公司产品和服务在这些领域的应用场景和潜在需求，提前进行技术储备和研发布局，为未来业务拓展奠定基础。请问贵公司在方面，是否开始积极布局？

尊敬的投资者您好，在人工智能方面，2024 年公司研发进

	展颇丰：（1）在产品侧，公司 INF-AI 工业智能化集成平台发布，其中 INF-ADC 自动缺陷分类系统功能持续迭代，支持多种复杂业务场景，客户数量显著提升；推出 INF-WPA 晶圆缺陷图案分析系统、iCASE 半导体缺陷异常智能化诊断系统，已在客户处部署使用。（2）在大模型侧，公司算法基础能力建设完成，半导体大模型平台 SemiMind 正式推出，推动软件产品智能化的同时，也赋能内部提质提效。感谢您的关注！ 65、公司如何激励员工，提高员工的工作积极性和创造力，以支持公司的长期发展？ 尊敬的投资者您好！在薪酬方面，公司适度提高关键岗位人才、绩效优秀人员和市场短缺型岗位人才的薪酬水平，以及开展员工股权激励计划，充分发挥薪酬和股权在人力资源配置和吸引优秀人才方面的导向作用，促进人力资源的合理有效配置；在人才培养方面，公司关注员工的能力提升和职业化发展，投入了大量的人力、物力、财力建立健全公司内部培训体系和培训课程体系，通过多种方式鼓励和促进各领域人才的技能提升，不仅助力员工的个人成长，同时也能实现员工和公司的共同发展，进一步提升公司的核心竞争力。感谢您的关注！ 66、广立微（北京）技术有限公司公司成立后，在集成电路设计、芯片设计服务等业务上有哪些具体的项目落地或成果？ 尊敬的投资者您好！广立微（北京）技术有限公司成立时间较短，主要定位于京津冀客户支持和市场拓展，利用区域优势招募优秀集成电路产业人才支持公司产品和技术研发，提升公司的行业竞争力和服务能力。感谢您的关注！ 67、长沙广立微电子有限公司作为公司的重要研发中心，在软件和其他产品研发上有哪些核心技术成果？ 乔迁至长沙市岳麓区高新区中电软件园后，在产业配套和政策支持方面获得了哪些有利条件？ 未来在研发投入和团队规模上有怎样的发展规划，以实现持续提
--	--

升壮大的目标？

尊敬的投资者您好！长沙广立微电子有限公司主要承担公司部分大数据分析系统以及 EDA 工具的开发工作，申请了多项专利、著作权和商标，具体参见国家知识产权局公告。长沙作为中部人才聚集地，有较好的高校科研背景、工业产业基础、政策支持，其未来仍会作为公司的重要研发中心之一，与母公司及各级子公司一起各取所长、协同研发。感谢您的关注！

68、请问郑总，公司上市以后营收增速连年降低，目前已至微增长，公司硬件设备的营收是否已达天花板不在具备增长的潜力，公司的业务很难被投资者跟踪，包括公司客户拓展，订单签订，等等，都会给投资者信心带来影响

尊敬的投资者您好！2024 年度共计实现收入 54,686.68 万元，同比增长近 15%，其中软件业务的强势发力快速增长超过 70%，硬件业务实现销售 90 台，同比增长 13.92%，实现收入 38,644.57 万元。硬件相关业务增速有一定放缓，主要原因系：1）下游客户扩产和设备采购具有周期性，部分厂进入了产能消化期，对公司设备的采购节奏放缓；2）受贸易摩擦等因素的影响，公司海外市场开拓受到一定影响。2024 年，公司拓展更多的测试设备品类，包括晶圆级老化测试设备、可靠性测试设备、高压测试设备等等，将应用场景从传统硅基向第三代化合物半导体扩展，助力更多车规级、高性能芯片测试需求。随着公司测试设备品类多元化、应用场景多样化，客户数量、类型、销售区域也将更丰富，受到周期性和地区政策影响将减弱，同时带来更多的业绩增长点。公司测试设备技术已达国际领先水平，我们有信心推动硬件产品走向更广阔的市场，形成软硬件双支点的可持续发展模式，实现业绩提速增长。感谢您的提问与关注！

69、贵公司的测试设备成为主营业务，是都跟 EDA 的关系有点远了，这样可以理解贵公司是一家电子消费企业，而不是单纯的软件开发企业吗？

尊敬的投资者您好！公司的测试设备系与公司 EDA 软件相协同的，由公司的 EDA 软件设计出测试芯片，再由测试设备进行测试，得到数据后由大数据分析软件进行分析，寻找定位影响良率的根因，因此测试设备是公司良率提升解决方案中的重要一环，公司的主要产品销售至芯片设计公司、芯片制造公司；其次从研发投入来看，公司绝大多数研发投向 EDA 软件，由于软硬件业务的发展趋势有所不同，短期内硬件业务增长较快，收入绝对值超过了软件，长期来看，软件业务仍为公司的主业，随着在 EDA 软件方向的势能积累和释放，预计将形成软硬件双支点的可持续发展模式！感谢您的关注！

70、广立微未来在研发方面可能会有哪些重点方向和布局？

尊敬的投资者您好！近年来公司研发投入主要用于原有产品和技术的升级迭代、数据分析软件功能模块的完善开发、DFT/DFM 工具的新产品开发等方面。未来，公司将持续秉承自主创新的理念，在 EDA 软件、晶圆级电性测试设备、半导体数据软件系统等方面加强布局，持续提升公司软硬件一体化方案的能力。感谢您的关注！

71、2024 年公司在产品创新方面有哪些重点计划？例如在 AI 技术与半导体大数据分析的融合方面取得了哪些进展？

尊敬的投资者您好！（1）2024 年公司研发投入主要用于原有产品和技术的升级迭代、数据分析软件功能模块的完善开发、DFT/DFM 工具的新产品开发等方面，切实提升了公司的技术实力和产品广度，为公司业务的持续增长积累势能。（2）公司深入融合 AI 技术，推出了工业智能化集成平台 INF-AI 和半导体大模型平台 SemiMind，利用人工智能技术赋能数据分析产品以及内部研发。感谢您的关注！

72、公司在研发过程中，如何确保研发成果与市场需求紧密结合，避免出现研发资源浪费的情况？

尊敬的投资者您好！公司建立了完善的研发管理制度，研发

	项目实施前需经过充分的论证，并且结合客户的实际需求、市场的发展趋势，谨慎制定研发内容，合理规划研发周期与研发预算；同时，公司定期对研发项目进行跟踪，保证研发产出符合预期，避免研发资源浪费，感谢您的关注！ 73、从研发到产品商业落地的周期较长，公司如何评估这一过程中的风险，又有哪些应对措施？ 尊敬的投资者您好！公司建立了完善的研发管理制度，研发前，研发项目需经过充分的论证，并且结合客户的实际需求、市场的发展趋势，谨慎制定研发内容，合理规划研发周期与研发预算；研发过程中，公司定期对研发项目进行跟踪，保证研发产出符合预期，同时也会根据客户需求和技術发展趋势，动态调整研发项目；研发完成后，积极将研发成果与市场沟通，促进商业化落地。感谢您的关注！ 74、通过投资、并购等方式，积极参与半导体产业链的整合，构建更为完整和多元的技术生态。例如，考虑收购尚未上市的优秀企业，如行芯科技、芯华章等，以实现快速的技术积累和业务拓展，提升公司在行业中的综合实力和影响力。请问贵公司能否根据实际情况积极采纳？ 尊敬的投资者您好！公司将根据总体规划，立足自身稳健发展的同时，积极关注与公司业务相关领域的发展情况，如有并购相关进展将会按照信息披露要求及时公告。感谢您的关注！ 75、贵公司产品能否运用在 AI 机器人行业？ 尊敬的投资者您好，公司专注于芯片成品率提升，形成了包括 EDA 软件、WAT 测试设备和半导体数据分析软件在内的产品生态构建，产品应用场景覆盖逻辑、存储及 Flash 等各类芯片产品，AI 机器人属于芯片的终端应用场景之一，公司产品可间接应用在题述领域。感谢您对公司的关注！ 76、2024 年和 2025 年研发投入的计划预算是多少？
--	--

	尊敬的投资者您好，近年来公司研发投入主要用于原有产品和技术的升级迭代、数据分析软件功能模块的完善开发、DFT/DFM 工具的新产品开发等方面，2024 年度研发费用额为 27,656.48 万元，预计，2025 年度仍将有所增长。感谢您对公司的关注！ 77、车库哥是不是贵公司的股东？ 尊敬的投资者您好！关于股东持股信息请详见公司 2024 年年度报告相关章节的内容。感谢您的关注！ 78、网红车库哥持续增持贵公司股票，请问贵公司能否说一下车库哥的股份增持情况？ 尊敬的投资者您好！关于股东持股信息请详见公司 2024 年年度报告相关章节的内容。感谢您的关注！ 79、贵公司的营收为何集中在第四季度？ 尊敬的投资者您好！公司客户包括国际、国内一流集成电路设计厂商、制造厂商及 IDM 厂商。由于其采购审批及资本性支出计划的决策和管理流程存在较强的计划性和规范性，相关客户通常在每年上半年规划采购预算、确定采购明细、启动采购流程、确定供应商，并在下半年进行相关产品和服务的验收和结算等工作，使得公司下半年特别是第四季度收入占比较高。受下游客户采购特点影响，公司主营业务收入呈现季节性特征，2022 年度、2023 年度及 2024 年度，公司下半年度主营业务收入占比分别为 78.15%、73.33%和 68.59%，其中四季度的营收占比大多在 40-50%。感谢您的关注！ 80、武岳峰今年是否还有减持计划？ 尊敬的投资者您好！公司目前尚未收到武岳峰明确的 2025 年度减持计划，后续若需实施减持，公司将严格按相关规则要求及时披露减持计划。感谢您的关注！ 81、想请问一下，我们可以看到同行业华大九天、概伦电子
--	---

都在今年一季度开启了并购，并购规模也都不小，想问一下贵公司当前是否有潜在的并购标的正在观察或者推进？重点的并购方向会在哪些领域？另外我们也看到贵公司在体外孵化和培育了部分公司，其中亿方杭创是否能具体介绍下其对公司的战略意义以及后续与公司的协同发展效益？

尊敬的投资者您好！公司自上市以来一直积极关注与公司业务相关领域的发展情况，若有合适的标的，公司将考虑用收并购的方式加速公司成长和发展。在并购方向上，主要还是以公司现有业务为支点，寻求制造类 EDA 软件、半导体数据软件和测试设备相关的领域。浙江亿方杭创科技有限公司系广立微联合杭州的另外两家知名 EDA 企业共同投资设立的有限公司，旨在打造高水平的 EDA 签核中心，开发出包含 EDA 工具、电路 IP 及技术服务相结合的系统性解决方案，形成功能完善且具备国际技术竞争力的 EDA 签核解决方案。EDA 签核深度联动集成电路设计与制造端，是需要考虑全局良率和产品性能的签核系统，需要整合产业相关资源，以发挥设计与制造的协同优势，帮助集成电路设计企业从芯片设计的源头开始优化和验证，使芯片能够实现高良率、高稳定性的生产制造。因此，亿方杭创的业务目标实现，将有助于加快推动广立微产业布局和战略目标的实现。感谢您的关注！

82、贵公司有多少子公司，都涉及半导体行业吗？有涉及芯片行业的吗

尊敬的投资者您好！截至 2024 年年末，公司控制的子公司共计 12 家，除了分属不同区域和不同业务类型的子公司外，也有部分子企业为公司控制的员工持股平台，具体信息详见 2024 年年度报告的相关章节。感谢您的关注！

83、公司 WLR 设备是否已经形成收入

尊敬的投资者您好！公司 2024 年度的测试设备及配件业务中包括 2 台 WLR 设备产品收入。感谢您的关注！

84、广立微电子（新加坡）有限公司在集成电路 EDA 技术研发上，目前取得了哪些阶段性成果？对母公司的技术创新有何促进作用？

尊敬的投资者您好！广立微电子（新加坡）有限公司目前主要担任海外业务桥梁的作用，目前已通过投资持有韩国泰特斯股份有限公司 30%的股权，进一步加强了广立微与其的业务合作，此外，也向地处新加坡的客户进行产品推广，目前已形成有效订单。未来，新加坡公司也会作为一个重要平台吸引海外优秀人才，为广立微的产品研发和技术创新贡献力量。感谢您的关注！

85、贵公司未来五年的硬件销售目标和计划是多少？

尊敬的投资者您好！在产品侧，公司积极拓展硬件设备的品类，包括晶圆级老化测试设备、可靠性测试设备、高压测试设备等等，将应用场景从传统硅基向第三代化合物半导体扩展，助力更多车规级、高性能芯片测试需求。在销售侧，公司立足国内市场，不断提升市占率的同时，加大向海外市场开拓力度，有望实现业绩的提速增长。具体财务数据请参见公司披露的定期报告，感谢您的关注！

86、SemiMind 网站是多少，可以带来多少销售收入和利润？

尊敬的投资者您好！公司大模型平台 SemiMind 目前仅接入公司 DE-G、INF-AI 软件产品，并在公司内部发布使用，尚未对外部公众开放。SemiMind 利用人工智能技术赋能数据分析产品以及内部研发，对当前软件性能进行了提升，支持低代码/无代码快速搭建功能模块，大幅降低用户使用门槛，实现自动化流程管理与实时数据分析，减少重复劳动。软件智能化和易用性提升，将进一步提升产品竞争力，进而带来销售收入的提升。具体财务数据请参见公司披露的定期报告，感谢您的关注！

87、公司资产负债率为 7.57，处于较低水平，这对公司的财务状况和经营发展有哪些影响？

尊敬的投资者您好！公司于 2022 年实现上市以来，为最大限度地保护股东利益一直坚持稳健的经营风格，较低的资产负债率有利于降低公司财务风险、增强公司抗经济波动能力。感谢您的关注！

88、公司自主研发晶圆级 WAT 电性测试设备全年销售情况如何，在将设备应用领域从 WAT 测试扩展至 WLR 及 SPICE 等领域中有何战略安排？

尊敬的投资者您好！2024 年度公司测试设备共计销售 90 台，同比增长 13.92%。针对测试领域拓展至 WLR 和 SPICE，2023 年公司推出了 WLR 测试机，此外还拓展了更多的测试设备品类，包括晶圆级老化测试设备、高压测试设备等等，将应用场景从传统硅基向第三代化合物半导体扩展，助力更多车规级、高性能芯片测试需求。感谢您的关注！

89、预计何时能消化近年研发及人员扩张带来的成本压力，并转化为营收和利润率的显著提升？

尊敬的投资者您好！近年来公司研发投入主要用于原有产品和技术升级迭代、数据分析软件功能模块的完善开发、DFT/DFM 工具的新产品开发等方面，切实提升了公司的技术实力和产品广度，为公司业务的持续增长积累势能；集成电路行业具有产品研发投入大、投资回报周期长的特点，所研发产品正逐步商业落地，预计未来将形成多个业绩增长点，为收入、利润的提速增长积蓄力量。感谢您的关注！

90、公司本期盈利水平如何？

尊敬的投资者您好！公司 2024 年度共计实现收入 54,686.68 万元，同比增长近 15%；共计实现归母净利润 8,026.85 万元，较上年同期有所下滑，主要是受到营收增速放缓和研发投入大的影响。近年来公司持续的研发投入主要用于原有产品和技术升级迭代、数据分析软件功能模块的完善开发、DFT/DFM 工具的新产品开发等方面，切实提升了公司的技术实力和产品广度，为公

	司业务的持续增长积累势能，所研发产品正逐步商业落地，预计未来将形成多个业绩增长点，为收入、利润的提速增长积蓄力量。感谢您的关注！ 91、领导，您好！我来自四川大决策 请问公司联合华为建立的半导体 YMS 管理一体机解决方案，情况是否属实？ 尊敬的投资者您好！公司的客户信息请参见定期报告、招股说明书及相关公告，感谢您的关注！ 92、净利润大幅度下降管理层有何反思 尊敬的投资者您好！2024 年度公司净利润同比下降主要受到研发投入大的影响，近年来公司研发投入主要用于原有产品和技术升级迭代、数据分析软件功能模块的完善开发、DFT/DFM 工具的新产品开发等方面，切实提升了公司的技术实力和产品广度，为公司业务的持续增长积累势能；集成电路行业具有产品研发投入大、投资回报周期长的特点，所研发产品正逐步商业落地，预计未来将形成多个业绩增长点，为收入、利润的提速增长积蓄力量。感谢您的关注！ 93、请披露社保持股情况 尊敬的投资者您好！公司主要股东的持股情况请参见公司定期报告，感谢您的关注！ 94、请问贵公司的 EDA 能不能打败外国的 EDA？ 尊敬的投资者您好！公司的 EDA 产品主要包括 DFT/DFM 及测试芯片设计相关 EDA 软件、大数据分析软件工具等，通过多年的持续研发投入，部分产品性能已达国际领先水平，并实现了高质量的国产替代。感谢您的关注！ 95、请介绍一下目前公司在手订单情况。 尊敬的投资者您好！截至 2024 年 12 月 31 日，公司已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额
--	---

	为 429,487,299.69 元。感谢您的关注！ 96、请问，公司的主营业务盈利能力与同行业比较，处于什么地位？ 尊敬的投资者您好！截至目前已实现上市的同行业公司主要包括华大九天和概伦电子，因前述两家公司的 2024 年年度报告尚未公告，无法与之比较 2024 年度的盈利情况。根据以前年度已公告数据来看，广立微得益于软硬件协同发展的业务模式，且各类产品互相引流和补充，整体盈利能力较好且表现出很好的韧性。感谢您的关注！ 97、陆总好，想请教一下公司软件收入 1.58 亿里面，良率提升、DFM、DFT、大数据平台分别占比多少？谢谢 尊敬的投资者您好！根据公司财务部统计，2024 年度的软件收入中包括良率提升工具授权和技术服务业务 8,531.36 万元、DFT 设计服务及相关业务 3,542.63 万元和大数据软件业务 3,805.98 万元。感谢您的关注！
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 04 月 22 日