

证券代码：688257

证券简称：新锐股份

苏州新锐合金工具股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☒ 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	长盛基金：王远鸿；华创证券：胡明柱；华西证券：王宁；第一创业：郭军；上海磐厚投资：孟庆锋；易方达基金：田佳、鲍昀骁；杭州巨基资产：余伟；东方证券：李疆；长江证券（自营）：蔡念恒；湘财基金：尤鑫；中科沃土基金：韦瑜；吉富创业投资：柳伟；招商基金：周雨婷；北大方正人寿资产：陈发；金科投资：张诚；弘尚资产：肖莹；爱建证券：李致远；安联基金：吴迪；上海博道投资：吴子卓；广发证券：范方舟、汪家豪；长江证券：杨文建；上海益昶资产：李艳；东吴机械：陶泽；华安机械：陶俞佳；国投机械：陈之馨；中信机械：李越；国海机械：杜先康；山西机械：徐风；上海证券：刘阳东；中信建投机械：吴雨瑄；华福机械：师浩云；东北机械：徐宇星；方正机械：赵璐；国泰海通机械：丁嘉一、刘绮雯；上海证券：王亚琪；兴业证券：吴伟康；信达证券：韩冰、王锐；光大证券：黄帅斌；招证机械：郑笑东。 现场会议参会者已签署调研承诺函，电话会议参会者无法签署调研承诺函，但在交流活动中，我公司严格遵守相关规定，保证信息披露真实、准确、及时、公平，没有发生未公开重大信息泄露等情况。
时间	2025 年 4 月 18 日 09:00-10:00； 2025 年 4 月 18 日 15:00-16:00。
地点	公司会议室（电话会议）
公司接待人员	董事、副总裁、董事会秘书：袁艾 证券事务代表：魏瑞瑶 证券事务专员：尚婉蓉
投资者关系活	1、公司 2024 年全年整体经营情况如何？

动主要内容介绍	2024 年，公司持续通过技术创新、高效生产、完善产业链布局，不断提升产品竞争力，拓展海外业务，积极应对国际市场的变化，通过多元化市场布局和本地化运营，实现可持续发展。2024 年公司实现营业收入 186,183.31 万元，同比增长 20.17%，实现归属于上市公司股东的净利润 18,073.38 万元，同比增长 10.89%，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 15,713.86 万元，同比增长 14.02%。 2、公司 2024 年收入增长的主要原因是什么？ 公司主营业务收入增长主要来源于切削工具，其次是凿岩工具及配套服务、硬质合金两大类产品。切削工具收入增长，其中部分为并表梯玛（苏州）精密工具有限公司带来营收增长，部分为数控刀片的增长。凿岩工具及配套服务收入增长约 60%来源于潜孔钻具及顶锤式凿岩钎具的增长，其他增量来自于其他凿岩钻具（天井滚刀等）产品的增长。硬质合金收入增长近 66%来自于切削工具合金，其他合金产品也有不同幅度增长。公司油服类产品收入增长主要是公司钻井系列产品增长。 3、公司每类产品的国内、国际销售情况如何？ 公司硬质合金制品目前以国内销售为主；凿岩工具及配套服务国内和国际均有销售，其中国际销售金额占比较大；切削工具产品国内和国际均有销售，其中国内销售金额占比较大。 4、公司如何防范境外客户信用风险？ 为避免境外客户收款风险，公司对长期合作客户给与一定信用期限，对部分风险较大的区域或新客户采取预收款，针对部分风险较大且赊销的客户通过中信保投保控制风险。 5、公司境内外市场毛利率对比情况如何？ 境外市场的毛利率普遍高于境内。境外市场的产品主要为凿岩工具，客户主要为海外知名矿山企业，对产品性能和稳定性要求较高，同时产品定价和毛利率较高。 6、公司出口是否有关税风险？ 公司主要出口地区为澳洲和南美，美国占比较少，公司将密切关
----------------	--

	注相关政策变化，并加强与相关客户的沟通协调，降低关税对公司的影响，稳步推进公司业务发展。 7、收购 Drillco Tools S.A.（以下简称“Drillco”）的进展如何？ 2025 年 2 月，公司管理层带队前往南美，顺利完成交割，Drillco 自 2025 年 2 月 1 日起合并财务报表。 8、公司对于收购的标的是如何选择的？ 公司结合发展战略，围绕硬质合金产业链，重点深化布局硬质合金制品、凿岩工具、切削工具及矿山配套服务，寻找优质标的公司，加强产业链合作及协同，对公司原有产品进行延伸和补充，推动公司稳健发展，提升公司市场竞争力。
日期	2025 年 4 月 18 日