

证券代码：300284

证券简称：苏交科

苏交科集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位及人员	投资者网上提问
时间	2025年4月23日（周三）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长李大鹏 2、董事、总裁朱晓宁 3、独立董事杨雄 4、财务负责人王仁超 5、董事会秘书潘岭松 6、财务中心总经理陈帮文
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、尊敬的领导，下午好！作为中小投资者，有以下问题：1、24年报显示，公司业绩连续三年出现下滑，如何扭转颓势？2、公司在市值管理和舆情管理有没有推出相关的制度？今年会开展哪些相关工作？ 回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。针对公司业绩连续三年下滑的现状，公司一方面，强化市场开拓与业务结构优化，以提升承接额规模。聚焦“新基建”“双碳”“低空经济”等政策导

向领域，扩大高附加值项目占比，拓展国内外市场空间。另一方面，夯实应收账款全流程管控，从源头防范风险。建立分级催收机制，强化法务介入与法律手段运用等措施加强应收款回收，降低减值计提对利润的影响。

公司非常重视市值管理和舆情管理，制定了《市值管理制度》和《负面舆情管理规定》。在市值管理方面，公司质量是公司投资价值的基础和市值管理的重要抓手，公司将聚焦主业，提升经营效率和盈利能力，同时运用并购重组、股权激励、员工持股计划、现金分红、强化投资者关系管理、提高信息披露质量、股份回购和股东增持以及其他合法合规的方式促进公司投资价值合理反映公司质量。在舆情管理方面，公司将进一步加强负面舆情处置工作，规范化处置程序，降低负面舆情传播、发酵对公司品牌及生产经营造成的不利影响。谢谢。

2、高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。当前工程咨询与工程承包行业机遇与挑战并存。从政策端看，国家大力推进“新基建”“双碳”及低空经济发展，对智能交通、绿色环保工程等领域扶持力度大，为行业发展带来新契机，但传统基建市场竞争极为激烈，增速有所放缓。谢谢。

3、高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。作为交通基建领域领先的工程咨询企业，苏交科对行业未来发展持积极预期。政策层面，“十四五”规划及“交通强国”战略持续推动基建投资，2024年政府工作报告明确新增国债重点投向智慧交通、绿色升级等领域，预计未来3年交通固定资产投资年均规模将保持在3.5万亿以上，为行业创造稳定需求。技术迭代方面，智慧交通、BIM数字化、绿色低碳技术加速渗透，住建部提出2025年新建项目数字化交付率目标达90%，公司已在车路协同、低碳咨询等领域形成先发优势。市场格局上，行业集中度持续提升，具备全产业链

服务能力的头部企业将依托资质壁垒和研发实力获取更大市场份额。建议关注公司在长三角、粤港澳等重点区域的市场拓展，以及智能检测装备、环保咨询等高毛利业务的成长性。谢谢！

4、高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司未来盈利增长的主要驱动因素有：

1、科技创新优势：苏交科坚持自主科技创新，先后申请并获准成立了两个国家级科研平台：“新型道路材料国家工程研究中心”、“长大桥梁安全长寿与健康运维全国重点实验室”，同时拥有 40 余个部省市级科研平台，覆盖了公路、城轨、环境、节能减排、水运、地下工程及智能交通等领域。报告期内，公司围绕智库型科技企业发展目标，不断提升技术品牌影响力，取得多项历史性突破。公司作为智库战略支撑单位，积极承担重点课题研究，深度支持交通运输高质量发展研讨、低空经济调研、农村公路现代化指标体系构建等研究工作，推动行业政策制定和实践落地。

2、数字化转型，推动产业智能升级：在数字化、产业化新赛道上，公司深化布局，轻量化监测产品荣获交通运输部监测预警应用示范揭榜挂帅第一名，并斩获省级科技一等奖 3 项。深入公路桥梁监测预警与应急抗灾关键领域，累计实施 70 余个示范应用工程，覆盖多省百余座风险点桥梁。城市生命线一体化建设持续推进，江苏省内六地市及区县项目频传捷报。在低空经济领域，公司联合企事业单位和科研机构成立了江苏省低空经济发展产业研究院，打造低空飞行监管平台，创新“试飞基地+产业园”模式，积极参与低空产业低空相关规划、课题研究、标准制定，为行业发展提供智慧支持。

3、国际化能力优势：苏交科通过海外子公司 Eptisa（西班牙），业务覆盖全球 50+国家和地区，重点聚焦“一带一路”沿线、东南亚、中东、非洲及欧洲市场。参与交通基建升级项目，承接公路、

桥梁设计咨询业务，切入智慧城市、新能源与智慧基建等新兴领域开展业务。谢谢。

5、领导，您好！请详细讲解一下，目前公司低空飞行服务、设备检测、培训、基础设施监管等六大业务方向发展情况，以及在无人机巡检领域的优势？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。

低空飞行服务：苏交科与深圳联合飞机集团合资成立了江苏腾云低空智能科技有限公司，该公司已取得中国民用航空局颁发的《民用无人驾驶航空器运营合格证》，结合我司自行研发的《腾云低空飞行监管服务平台》，可为客户提供低空应用飞行服务，包括场景策划、空域管理、航线审批、飞行计划申请、飞行活动监控、低空航行、气象服务等全过程一体化的低空应用飞行服务。目前已率先在南京苏交科三个办公地点开展文件运输业务。同时在东台等地开展血液、快递等十四大场景的实测飞行。

低空设备检测：主要包括 1.基础技术研究，包括国家和行业政策分析、新型航空产品适航规章研究、新型航空产品相关技术标准研究。2.初始适航管理服务，包括适航咨询、适航工作规划、适航业务办理与流程管控服务等。3.适航技术服务，包括从审定基础确定、审定计划制定、制造符合性计划制定和符合性验证试验等方面为中小企业提供构型文件整理、验证试验大纲报告编制，适航符合性报告编制等服务。4.符合性验证试验，整合资源并为企业 提供满足适航标准要求，按适航流程开展的包括力学、环境、材料、电子等检测验证服务。依托苏交科 2 个国家重点实验室和 20 多个省部级科研平台多年以来丰富的检测经验及行业民航局的合作基础，积极打造适航审定技术研究中心，拓展检测业务。培训：该公司已取得中国民用航空局颁发的《民用无人驾驶航空器运营合格证》包含培训，正在与交通部职业资格认证中心、各大职业技术学院交流，谋划开展飞行培训及专业培训在内多个培训业务的设计。

基础设施监管：我司集中整合低空基础数据、无人机设备、GIS

技术、CIM 平台技术等各类资源，开发了腾云低空飞行监管服务平台（以下简称“腾云低空平台”）。腾云低空飞行监管服务平台按照 ToG、ToB、ToC 思路，协助政府部门、业主和用户进行低空飞行监管服务平台开发，包括空域管理、航线审批、飞行计划申请、飞行活动监控、低空航行情报、行情气象服务、低空用户管理、航空器管理等。为客户提供从飞行器登记、航线申请、挂载设备、执行飞行活动和进行数据分析处理的全过程一体化低空服务，从低空飞行用户和政府监管两个层面，提供了飞行服务平台和管理手段。

无人机巡检领域优势：巡检业务率先围绕政府端基础设施开展，我司作为基础设施领域一站式解决方案供应商有丰富的行业理解和认识，围绕公路、水利、公安、应急、城管等领域率先开展无人机巡检服务，提供包括无人机研发与采购、平台建设、飞行服务、计算分析在内的一站式解决方案。谢谢。

6、高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。2024 年公司实现营业收入 47.29 亿元，较上年同期下降 10.40%；实现归属于上市公司股东的净利润 2.24 亿元，较上年同期下降 31.92%；实现经营性净现金流 2.61 亿元，较上年同期下降 14.91%。具体经营情况详见公司 2024 年年度报告。谢谢！

7、公司在 2024 年多次接待机构调研，讨论低空经济的业务布局与未来发展规划。请问公司在低空经济领域的具体项目进展和未来市场拓展策略。

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司在低空经济领域定位成为低空经济发展的高端智库型科技企业，致力于开拓低空飞行服务新场景、构建低空交通运输新体系、孵化低空经济产业新业态。2023 年以来大力拓展低空业务，以民盟省委向江苏省委省政府建言全省低空经济产业化发展思路，率先在省交通运输厅开展低空空域协同管理机制及安全保障体系重大课题研究，

牵头成立“江苏省低空经济发展产业研究院”协同攻关影响低空产业发展的重大关键技术问题，主导全省 003/004 号民用无人机试飞运行基地服务并探索形成了“试飞基地+产业园”新模式。未来公司将继续从咨询服务、基础设施及平台建设、场景拓展、关键技术及产品研发、产业推动 5 大方向持续开展市场。谢谢。

8、公司应收账款规模庞大，2025 年一季度应收账款占最新年报归母净利润的比例高达 2046.01，这是否会对公司的资金周转和现金流产生较大影响？公司采取了哪些措施来加强应收账款的回收管理？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司 2024 年应收账款相比年初是略有下降的，2025 年一季度在此基础上继续下降，其整体规模与公司业务承接和营收收入相关，处于合理水平。近几年公司经营活动现金流量净额均为正值，公司资金充足。公司重视应收账款的管理，包括系统识别客户风险，从源头管控合同履行风险；细化年度考核指标，常态化跟踪项目回款情况，建立催收机制；对大额、长账龄应收款专项清理；加强滚动预测回款能力，推动回款计划有效执行等。谢谢！

9、公司在 2024 年的投资额较上年同期增长了 84.22%。请问这些投资主要用于哪些领域？未来是否有新的投资计划？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司 2024 年投资额较上年增长的主要因素是 2024 年根据公司资金状况，将部分闲置自有资金用于投资理财的金额有所增加。苏交科根据企业发展战略，将持续在新的业务领域和区域，通过投资方式进行业务拓展。谢谢！

10、公司 2024 年第四季度营业收入和净利润显著增长，具体原因是什么？未来的分红规划如何？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司第四季度营业收入和净利润相比年内其他季度显著增长，主要是公司业务性质决定的，每年的四季度项目集中进入阶段交付环节，有效工时投入较多，营业收入占全年的比例较高。公司一以贯之实施积极的

利润分配政策，重视对投资者的合理投资回报，并保持连续性和稳定性，并根据《公司章程》和《股东分红回报规划（2023-2025年度）》执行：首先，将坚持现金分红优先这一基本原则，当年度实现盈利，在依法弥补亏损、提取法定公积金、盈余公积金后有可分配利润的，如无重大投资计划或重大现金支出发生，每年现金分红不低于当年实现可供分配利润的 20%。其次，若公司快速增长，并且董事会认为公司股票价格与公司股本规模不匹配时，可以在满足上述现金股利分配之余，采取股票股利的方式予以分配。谢谢！

11、请问公司计划如何进一步提升技术实力与品牌影响力？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。苏交科是国家高新技术企业。2024 年，在美国《工程新闻记录》（ENR）“全球工程设计公司 150 强”和“国际工程设计公司 225 强”榜单中，苏交科分别位列第 67 位和第 85 位。报告期内，公司获得授权专利 180 项，其中发明专利 72 项，实用新型专利 99 项，外观设计专利 9 项，获得中国专利优秀奖 1 项，公司承担的江苏省高价值专利培育计划项目通过省知识产权局验收。公司新型道路材料国家工程研究中心连续五年持续承担交通部“国检”（路、桥、隧、交通工程总体组），打造“国检”品牌和发挥“国检”效应，打开相关省份市场，连续获取山东、安徽、湖北、湖南、宁夏、青海、辽宁、吉林、黑龙江等省路桥检监测项目，牵头完成 31 个省份及 5 个计划单列市交安设施检测数据处理和交通安全设施风险评估工作。长大桥梁安全长寿与健康运维全国重点实验室自主研发的桥梁简易感知报警设备入选“交通部高速公路监测预警应用示范典型案例（第一批）”。主导 3000m 级超大跨桥梁建设预可行性研究，推动国际桥梁科技创新，助力交通强国建设。

报告期内，公司主持参与了科技部自然科学基金项目“大跨桥梁状态实时诊断的北斗/GNSS 多源融合理论及数字孪生方法”等 15 项省部级科研项目。公司获得部省级奖项共 39 项，其中省科技厅科技进步奖一等奖 3 项、中国公路学会“天工杯”数字交通及智

	<p>能建造技术应用大赛一等奖 2 项，中国公路学会科学技术奖一等奖 1 项，中国交通运输协会科学技术奖一等奖 2 项。公司获批交通部第一批行业标准验证点建设（共 6 家），主编的 10 项江苏省地方标准发布实施，4 项科技成果被列入“交通部公路基础设施灾害监测预警与应急技术及案例汇编”。</p> <p>科技创新作为公司发展的核心战略引擎，未来公司将继续倾斜资源，强化科研平台集群建设，为可持续发展注入持久动力提升企业品牌影响力。谢谢。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2025-04-23