

证券代码：688083

证券简称：中望软件

广州中望龙腾软件股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	<p>2025年4月22日，公司投资者调研活动采取业绩说明会的形式进行，共计151人参会。部分线上参会的投资者无法签署调研承诺函。但在交流活动中，我公司严格遵守相关规定，保证信息披露真实、准确、及时、公平，没有发生未公开重大信息泄露等情况。</p> <p>参会人员详细名单请参阅文末附表。</p>
时间	2025年4月22日
地点	广州市天河区珠江西路15号32层会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：杜玉林先生 董事、副总经理：刘玉峰先生 独立董事：严福洋先生 副总经理、董事会秘书：字应坤先生 财务总监：李奎先生
投资者关系活动主要内容介绍	公司于2025年4月22日参加投资者交流会议，就2024年暨2025年第一季度公司经营情况进行回顾，主要互动交流内容如下：

一、董事长、总经理杜玉林先生对公司 2024 年及 2025 年第一季度的基本情况及未来的发展展望进行简单介绍：

根据公司 2025 年 4 月 21 日披露的《2024 年年度报告》以及《2025 年第一季度报告》显示，公司 2024 年营业收入为 88,805.73 万元，较上年同比增长 7.31%。归母净利润为 6,396.43 万元，较上年同比增长 4.17%。2025 年第一季度营业收入为 12,551.66 万元，较上年同比增长 4.56%。归母净利润为-4,796.98 万元，较上年同期减少 2,235.87 万元。

截至目前，宏观环境因素给国内乃至全球工业软件企业带来的负面影响仍然延续。新开工面积持续下滑一定程度上代表了工程建造企业在建筑设计方面的需求萎缩，复杂多变的国际贸易形势则促使外贸制造业企业将控制成本纳入重要战略之一。面对来自需求端的严峻挑战，公司上下团结一心，通过对于产品性能的持续升级，以及在关键市场上的业务拓展，最终在 2024 年及 2025 年第一季度实现了业务规模的平稳扩张。

展望未来，公司将进一步聚焦资源，重点关注 ZWCAD 及 ZW3D 产品的性能提升与业务推广，持续优化调整公司的发展战略，并逐步推动公司成为研发设计类工业软件行业的全球头部企业。此外，公司还将在渠道网络建设方面开展更为积极的尝试。通过与更多渠道商建立深度合作关系，公司有能力进一步强化在国内外市场的业务推广能力，为潜在商机的挖掘提供助力。同时，公司的直属销售团队则可以将更多精力投入到与灯塔客户的合作当中，优化服务质量，提升客户黏性，从而加强重复获取收入的能力，并最终反映到公司销售效率的提升当中。

最后，感谢各位资本市场朋友投资者的关注与支持。中望软件将竭尽所能，不辱使命，继续努力推动中国工业和世界工业的可持续创新。

二、近期投资者互动交流情况:

Q1、在 2024 年乃至 2025 年第一季度，公司的人员规模处于逐步下降的趋势中。请问公司未来如何看待人员规划？如何确保在人员规模下降的业务规模的稳定增长？

A1、自 2024 年起，通过在控费提效领域的积极尝试，公司一方面维持了人员规模稳定，另一方面则实现了营业收入规模的平稳提升，从而较往年一定程度上降低了各项费用的增长速度。未来数年内，公司仍然将贯彻资源聚焦的核心战略，严格控制团队编制，提升人员引进门槛，进一步优化销售模式，不断强化公司的技术研发水平与业务开拓能力。

在技术研发方面，2021 年上市以来，公司广泛网罗吸纳了大批有潜力的研发人员。依托完善的培训体系，公司逐步凝聚出一只强有力的研发力量。但美中不足的是，公司在经验深厚的高端人才引进方面，仍然有所欠缺。2023 年下半年起，公司开始调整在研发团队搭建方面的侧重点，将更多注意力投入到行业领军人才的引进当中，并依托相关成果，在 2024 年公司研发团队的整体规模基本稳定的背景下，实现了研发效率的进一步提升，推动了产品的迭代升级加速。未来，公司将延续上述思路，通过高端人才的引进，提升研发团队的整体水平，加速缩短与国际龙头友商在产品性能方面的差距。

在销售推广方面，2024 年，公司通过由直销向直分销融合的销售模式升级，在维持现有销售团队规模的前提下，延续了商机覆盖能力走强的大趋势。公司凭借逐步提升的品牌影响力，与更多渠道商建立了合作关系，并依靠日趋成熟的渠道赋能体系，助力渠道商更好的销售产品。在借助渠道商的力量，覆盖广大中小客户群体的同时，公司将直属销售团队的工作重

心更多放到灯塔客户当中，从而提升了从单一客户处获取更大规模订单的能力，提升了直属销售团队的工作效率。

综上，尽管在 2024 年公司的人员规模有所下降，并且在未来仍将延续相对保守的人员扩展战略，但通过多种战略的持续落地，公司仍然提升了整体的工作效率，并为实现营业收入的稳步提升创造了坚实基础。

Q2、公司目前账上有 20 个亿，请问为何要本次董事会中对定增议案进行审议？

A2、公司在 2025 年 4 月 22 日召开的第六届董事会第十四次会议上，对提请股东大会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票的事项进行了审议。根据相关的法律法规规定，每年上市公司仅可以在年度股东大会上，对简易定增的相关议案进行审议。因此，为保留开展这一资本运作的机会，公司在近三年的年度股东大会上，均对该议案进行了审议。但从结果来看，在 2023 年及 2024 年，公司均未实际推进相关工作。目前，公司的现金流充裕，但考虑到目前宏观经济形势的复杂多变，以及工业软件行业的诸多挑战，保留住这一资本运作机会有助于规避潜在风险，提升公司的治理及运营水平。后续如果公司有具体推动简易定增事项的进程，将严格按照相关法律法规的要求，完成信息披露义务。

Q3、请问公司如何看待渠道发展对于公司毛利率的潜在影响？

A3、公司作为纯粹的软件开发企业，毛利率始终维持在相对较高的水平。在与渠道商开展合作时，公司通常会将旗下产品以稍低于公司官网售价的价格提供给渠道商，并以此价格计入公司的实际营业收入。渠道商根据其销售能力与客户资源，在此基础上进行一定幅度的涨价，以赚取差额收益。在这一过程中，

为帮助渠道商更加深入地理解公司产品的性能优势，支持其更好地完成销售工作，从而实现共赢，公司会通过多种方式对渠道商进行赋能，包括进行销售培训、开展营销活动等。上述工作会带来一定的成本，但相较于渠道商在业务增长方面为公司带来的助力，这一成本是可以接受的。综上，加强渠道建设并不会对公司的毛利率造成过度的负面影响。

另一方面，随着渠道网络的逐步完善，公司的经销收入规模有望持续提升。由于借助渠道商进行产品销售时，公司可以在一定程度上将销售人员成本进行转移，因此发展渠道网络，有助于公司提升的净利润表现。这一结论，已经在公司的海外业务拓展中得到了验证。

Q4、未来，公司在并购市场上有何打算？

A4、对于收并购，公司持较为开放的态度，并愿意广泛的接洽各类同行企业。从长远角度来看，通过持续开展收并购工作，公司将在吸纳行业领先技术与优秀人才、丰富产品矩阵完善度、加快技术研发速度等方面取得进展，从而进一步缩短与海外龙头友商的综合差距。公司充裕的账上现金，也为公司潜在的收并购工作提供了坚实基础。但与此同时，在实际推进收并购事项时，公司一直以来都保持高度的谨慎。力求通过对标的的财务表现、经营进展、技术积累、团队情况等进行综合评判，确保收并购真正对于公司的长远发展有显著价值。综上，未来公司将继续密切关注国内外优质的研发设计类工业软件标的，并积极尝试通过收并购增强公司研发能力与核心技术储备，但是否能够完成交易，更多要视潜在标的的价值决定。如后续有相关进展，公司将严格按照上市公司监管规则，及时履行信息披露义务。

	<p>Q5、公司在 2024 年海外业务表现较为优异，请问公司如何看待海外市场的发展前景？</p> <p>A5、2024 年，面对复杂多变的全球经济环境和难以忽视的地缘政治风险，公司最终通过海外本地化战略的持续落地，实现了海外业务相对优秀的业绩增长。未来，相信随着公司在海外市场的持续深耕，公司的海外业务表现有望延续优异的表现。</p> <p>具体原因来看，首先，相较于国内市场，研发设计类软件在海外的市场空间更为广阔。尽管近年来我国工业发展迅猛，但相较于整个海外市场数十年的积累，在研发设计类工业软件的使用需求方面仍然有显著差距。因此，在公司持续探索海外市场的过程中，越来越多的潜在业务机会摆在了公司的面前。</p> <p>其次，考虑到目前公司在全球范围内的市场占有率，影响公司海外业务增长的主要因素并非是产品性能差距。即使目前公司的产品综合性能较海外龙头友商存在一定差距，仍然有的大量业务机会等待挖掘。随着公司海外本地化的战略持续落地，公司不断加强在海外的品牌影响力以及销售支持能力，从而与更多的海外渠道商建立合作关系。在海外市场，公司有望充分激发出现有产品的业务拓展潜力，实现业务规模的持续扩张。</p> <p>最后，公司在海外市场深耕多年，已逐步理解到不同国家与地区市场对于研发设计类工业软件的差异化需求。凭借架构日趋完善的海外业务支持团队，公司有能力和针对不同地区的海外客户提供更加高质量的技术服务，从而为公司海外业务增长保驾护航。</p>
附件清单(如有)	无

附件一：《参会人员名单》

姓名	机构名
邓咏梅	MARCO POLO PURE ASSET MANAGEMENT LIMITED
唐琪	百川财富(北京)投资管理有限公司
许娟娟	百年保险资产管理有限责任公司
祝景悦	百年保险资产管理有限责任公司
闫克非	北京柏治投资管理有限公司
黄华艳	北京大道兴业投资管理有限公司
徐哲桐	北京泓澄投资管理有限公司
王登辉	北京炼金聚信投资管理有限公司
魏鑫	北京橡果资产管理有限公司
曹炜轶	财通证券股份有限公司
张春林	晟大(北京)资产管理有限公司
杨若木	东兴证券股份有限公司
景柄维	方正证券股份有限公司
冯强	福州开发区三鑫资产管理有限公司
Annie Ping	富瑞金融集团香港有限公司
馬牧野	富瑞金融集团香港有限公司
宋婷	高盛(亚洲)有限责任公司
曹慧	耕霖(上海)投资管理有限公司
李迪	工银瑞信基金管理有限公司
杨文健	光大保德信基金管理有限公司
刘勇	光大证券股份有限公司
马咏然	广东粤财基金管理有限公司

黄志豪	广东正圆私募基金管理有限公司
刘嘉杰	广发乾和投资有限公司
戴亚敏	广发证券股份有限公司
杨琳琳	广发证券股份有限公司
郑允新	广州高新区科技控股集团有限公司
王培	广州市熙运私募证券投资基金管理有限公司
翁振杰	国都证券股份有限公司
钱海霞	国海创新资本投资管理有限公司
郭义俊	国海证券股份有限公司
孟灿	国金证券股份有限公司
孙恺祈	国金证券股份有限公司
智健	国泰基金管理有限公司
王朗	国元证券股份有限公司
杨蒙	海通证券股份有限公司
胡金戈	瀚川投资管理(珠海)有限公司
李谦	杭州长谋投资管理有限公司
王克玉	泓德基金管理有限公司
张弼臣	鸿运私募基金管理(海南)有限公司
刘小瑛	湖南源乘私募基金管理有限公司
来祚豪	华安证券股份有限公司
刘雄	华创证券有限责任公司
周志浩	华创证券有限责任公司
王浩天	华泰证券股份有限公司
潘振华	华曦资本

袁子翔	华源证券股份有限公司
陈平	汇丰晋信基金管理有限公司
周宗舟	汇丰晋信基金管理有限公司
刘逸然	汇丰前海证券有限责任公司
董霄	汇添富基金管理股份有限公司
冷玥	建信金融资产投资有限公司
赵常普	江苏瑞联投资基金管理有限公司
李海强	开源证券股份有限公司
程锋	鲁信国际金融有限公司
陈凯	马拉松资产管理公司
刘洋	摩根士丹利
林陳悦亞	摩根士丹利亚洲有限公司
郭东谋	南方基金管理股份有限公司
于昀田	磐厚动量(上海)资本管理有限公司
杨飞	鹏华基金管理有限公司
朱国庆	鹏扬基金管理有限公司
李峰	平安证券股份有限公司
曹棋	乾锦豪(深圳)资产管理有限公司
李佩柯	青岛韬观投资管理有限公司
王苏欣	泉果基金管理有限公司
丁宁	瑞银环球资产管理(中国)有限公司
金蝶	山东慧宸私募投资基金管理有限公司
邹昕宸	山西证券股份有限公司
杨旭	山证(上海)资产管理有限公司

郑童仁	上海东方证券资产管理有限公司
顾宝成	上海度势投资有限公司
陈思靖	上海国泰君安证券资产管理有限公司
范明	上海国泰君安证券资产管理有限公司
金润	上海国泰君安证券资产管理有限公司
刘彬	上海海通证券资产管理有限公司
汪帅	上海瀚伦私募基金管理有限公司
章溢漫	上海和谐汇一资产管理有限公司
丁琰	上海恒复投资管理有限公司
刘强	上海恒复投资管理有限公司
宋杨湾	上海恒复投资管理有限公司
王照峰	上海极灏私募基金管理有限公司
李其东	上海嘉世私募基金管理有限公司
林仁兴	上海金恩投资有限公司
周正澎	上海瑾谷资产管理有限公司
王胜	上海景领投资管理有限公司
翟云龙	上海聆泽私募基金管理有限公司
姜宇帆	上海明河投资管理有限公司
黄盼盼	上海宁涌富私募基金管理合伙企业(有限合伙)
朱冰兵	上海朴信投资管理有限公司
郑伟	上海清禾私募基金管理有限公司
韩立	上海睿胜私募基金管理中心(有限合伙)
徐平平	上海申银万国证券研究所有限公司
曹国军	上海天猷投资管理有限公司

成佩剑	上海五地私募基金管理有限公司
刘建刚	上海咸和资产管理有限公司
高云志	上海雪石资产管理有限公司
石翔	上海原点资产管理有限公司
李曙光	上海中广云证券咨询有限公司
陈莲蓉	上海中域投资有限公司
袁鹏涛	上海中域投资有限公司
卫书根	上海重阳投资管理股份有限公司
胡亚男	深圳丞毅投资有限公司
郑祥	深圳国弘联合私募证券投资基金管理有限公司
李小斌	深圳宏鼎财富管理有限公司
李凌飞	深圳前海旭鑫资产管理有限公司
刘剑	深圳市华皓汇金私募股权投资基金管理有限公司
曾昭雄	深圳市明曜投资管理有限公司
周天明	深圳市前海长和汇众基金管理有限公司
黄向前	深圳市尚诚资产管理有限责任公司
吴光华	深圳市四海圆通投资有限公司
黄亚坤	深圳市奕金安投资管理有限公司
张恒	深圳市裕晋私募证券投资基金管理有限公司
翟灏	深圳市远望角投资管理企业(有限合伙)
陈丹丹	深圳市智诚海威股权投资基金管理有限公司
王俊杰	世嘉控股集团(杭州)有限公司
王景宜	太平洋证券股份有限公司
窦萍华	太平资产管理有限公司

刘鉴	天风证券股份有限公司
卢可欣	西部证券股份有限公司
周密	西部证券股份有限公司
周成	西部证券股份有限公司
庞倩倩	信达证券股份有限公司
雷棠棣	兴业银行股份有限公司
韦琦	玄卜投资(上海)有限公司
田肖溪	循远资产管理(上海)有限公司
何智超	野村东方国际证券有限公司
段冰	野村国际(香港)有限公司
黄伯乐	甬兴证券有限公司
夏明达	甬兴证券有限公司
郝彪	誉辉资本管理(北京)有限责任公司
徐小勇	长安基金管理有限公司
沈彻	长城证券股份有限公司
郭莛	长盛基金管理有限公司
杨睿琦	长盛基金管理有限公司
杨成	招商基金管理有限公司
王之昊	中国国际金融股份有限公司
游航	中国国际金融股份有限公司
邵进明	中国平安保险(集团)股份有限公司
翁林开	中国银河证券股份有限公司
张清清	中航信托股份有限公司
卢正羽	中航证券有限公司

向正富	中航证券有限公司
余玲凤	中荷人寿保险有限公司
方申申	中欧基金管理有限公司
刘一哲	中泰证券股份有限公司
闻学臣	中泰证券股份有限公司
王嘉昊	中信建投证券股份有限公司
陈明蔚	中信证券股份有限公司
唐月	中原证券股份有限公司
雷定中	珠海横琴乘风私募基金管理合伙企业(有限合伙)