证券代码: 831670 证券简称: 捷福装备 主办券商: 西部证券

捷福装备(武汉)股份有限公司 公司未弥补亏损达实收股本总额三分之一的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏, 并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

一、 情况概述

截至 2024 年 12 月 31 日,捷福装备(武汉)股份有限公司(以下简称"公 司"、"捷福装备")合并财务报表未分配利润累计金额为-69,537,611.62 元, 未弥补亏损 69,537,611.62 元,超过公司股本总额 49,700,000 元。依据《公司 法》和《公司章程》相关规定,公司未弥补的亏损超过实收股本总额的三分之一, 应召开股东大会进行审议。公司第四届董事会第十四次会议审议通过了《关于未 弥补亏损超过公司实收股本三分之一的议案》,并提请公司 2024 年年度股东大 会审议。

二、 业绩亏损的原因

报告期内, 捷福装备超额完成 2024 年度收入预算指标, 并表之后实现了盈 利。但因公司前期累计亏损数额较大,故截止2024年12月31日未弥补亏损金 额仍然较大。

三、 拟采取的措施

公司正在或计划采取以下措施或方案,改善公司的盈利能力和偿债能力,以 保证公司的持续经营能力,具体措施和方案如下:

1. 讲好品牌故事, 重回欧洲赛道; 公司的产品技术和 GF 品牌源自意大利, 产品前身公司有着悠久的经营历史,在欧洲汽车焊接设备领域有着较高的市场声 誉和品牌知名度,公司收购意大利前身公司后 GF 逐渐转变成本土化品牌,随着国内竞争日益加剧,为了开拓市场蓝海,中企出海成了一股趋势,可是国内工业品受制于知名度、渠道等限制,往往很难打开欧洲市场,公司产品本身就有欧洲血统,占据了市场开拓的有利身位,公司计划在 2025 年进行相关市场策划工作,面向欧洲客户讲述品牌归来的故事,争取在欧洲市场成为有力的产品参与者,由于欧洲市场的产品毛利率普遍好于国内,可改善公司的盈利水平。

- 2. 把握企业经营周期,推动企业基本面持续向好;公司 2024 年在销售规模上逆势取得了可观的增长,同时有 2,900 多万元的销售合同流转至 2025 年,使得公司对 2025 年经营规模再上台阶有了较大的底气,公司 2025 年第一季度新签及上年结转合同金额 4,000 万元,相比 2024 年第一季度同口径 2,210 万元,增长率为 81%,结合海外市场的项目信息,公司制定了 2025 年收入近 9,000 万元的预算,随着国家陆续出台的包括金融、财税、行业等,拉动经济增长政策的出台,公司完全具备顺势而为走出经营困境的内外部条件。
- 3. 加强成本管控; 面对焊钳产品日趋激烈的市场价格竞争,公司近几年起在企业内部持续推进成本控制,在设计环节、采购环节、生产环节取得了管控成本的显著成果,2025年公司会巩固已取得的降成本成果,避免工作中出现反弹,继续推进现有产品降成本工作,力求真正做到产品的"精耕细作",同时公司会不断完善机加中心的功能,提升 CNC 的加工效率,继续投入追加购置加工中心设备,扩大产品部件的自产范围,提高整体的自产率,面对着"内卷化"严重的市场环境,公司能通过有效的成本管控,依然保持做较强的市场竞争力。
- 4.推动产品升级换代:公司以技术立足,不仅在原有产品上开展优化和降本工作,同时持续进行新产品的研发和调试工作,公司的 100KVA 中频直流变压器的研发、S1 低成本焊钳平台的研发已经完成,产品将陆续投入市场,MFDC5 系列焊接控制器和控制柜的研发、东风日产体系焊钳和焊接控制柜的研发、气动铝焊钳的联合研发、MFDC3-1200A/1600A 控制柜的研发等尚在进行过程中,这些已取得的研发成果,以及待落实的研发成果会在以后的经营年度为公司经营提供有力地支撑。

- 5. 抓住海外客户布局全球机会,大力开拓海外市场; 公司在全球市场有着 广泛的布局,是欧洲众多一线品牌主机厂的入围供应商, 2024 年取得了斯特兰 蒂斯集团摩洛哥项目、阿尔及亚利项目,这些项目的实施带动了公司 2024 年收 入规模的大幅增长,斯特兰蒂斯集团本次投资周期跨越时间长,公司 2025 年依 然存在较多的项目合作机会,同时公司将加大海外备件的供应力度,由于备件毛 利率普遍较高,从而能通过产品收入结构提升海外业务的盈利水平。
- 6. 控制合作信用条件,防范资金回收风险;考虑到集成项目实施周期长, 占款较大的特点,公司明确了主动收缩汽车焊接集成业务的方向,未来集成业务 将根据具体项目的实施周期、回款条件、客户背景等因素审慎的选择性承接,公 司将坚持现金流作为业务承接的关键考量因素,签订的合同与客户约定的回款条 件大部分为预付 30%,发货前结清全款,后期公司会坚定不移地执行这样的信用 政策。
- 7. 利用国家信贷政策宽松的时间窗口,拓宽融资渠道;与包括银行的金融机构等加强合作,利用票据、应收账款等存量资产进行融资;进一步提高财务风险应对能力,优化债务结构,引入中长期资金,保障公司项目资金需求。公司在2025年一季度已获得了武汉市农商行的500万元两年期贷款,同时新增了中国银行的500万元三年期贷款,中长期资金的注入有效保障了公司未来较长时间的经营需求。
- 8. 依托控股股东和实际控制人对公司的支撑,解决公司持续亏损所面临的 资金短缺问题,公司控股股东和实际控制人承诺向公司继续无偿提供资金资助或 者有偿提供借款,有助于保障公司的经营活动正常开展。

四、 备查文件目录

- (一)《捷福装备(武汉)股份有限公司第四届董事会第十四次会议决议》:
- (二)《捷福装备(武汉)股份有限公司二〇二四年度财务审计报告》。

捷福装备(武汉)股份有限公司董事会 2025年4月25日