## 南通江天化学股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-001

	□特定对象调研 □分析师会议	
投资者关系活动 类别	□媒体采访 ☑ 业绩说明会	
	□新闻发布会    □路演活动	
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及 人员姓名	投资者网上提问	
时间	2025年4月25日(周五)下午15:00-17:00	
地点	公司通过全景网"投资者关系互动平台"	
	(https://ir.p5w.net) 采用网络远程的方式	召开业绩说明
	会	
	1、董事长 总经理: 朱辉	
上市公司接待人 员姓名	2、副总经理 财务负责人 董事会秘书: 史彬	
	3、独立董事: 郁东	
	4、保荐代表人:赵宏	
	投资者提出的问题及公司回复情况	兄
	公司就投资者在本次说明会中提出的问题	进行了回复:
	1、领导, 您好! 我来自四川大决策 请问: 公	司一季度增收
	不增利的核心原因是什么?	
	您好,2024年底公司完成对三大雅精细化	(学品(南通)
	有限公司 100%股权的收购事项,2025 年一季度	夏,三大雅公司
投资者关系活动	作为全资子公司纳入公司合并报表范围, 使公	司营业收入同
主要内容介绍	比增加。而受市场竞争激烈等影响,本期各产	品销售价格出
	现不同幅度下降,三大雅受高位库存影响,总	体产能利用率
	处于较低水平, 致使其产品成本相对较高, 综	合以上因素公
	司整体盈利水平同比下降。	
	2、公司今年是否会有并购重组计划?	
	您好,公司暂无并购重组计划,后续如有	相关事项将严
	格按照监管规定及时履行信息披露义务,敬请	广大投资者理

性投资,注意投资风险,谢谢!

3、2024年母公司业绩下滑的原因是什么?公司未来对三大雅的整合经营有何规划?对于三大雅的高位库存,公司未来如何应对?

您好! 2024 年度公司多聚甲醛产品受国内新增产能释放冲击,产品价格竞争激烈,利润空间缩小,使母公司业绩下降。关于三大雅整合经营,未来将继续发挥三大雅技术优势,在稳定现有客户的基础上向高端、中端、低端三个市场同步转型发力。同时,推动 SAP 产业链协同配套,发挥好成本和质量"两端优势"。一是依托国内成熟稳定的供应链整合原料供应,最大力度采取降本增效措施,提高产能和装置利用率;二是通过加强与终端客户的沟通交流,正确定位、贴近市场,努力降库存、扩市场、提产能;三是继续发挥丰田通商全球营销网络优势,同时加强培养自主营销团队及相关配套体系,制定团队激励机制,多措并举提升业绩。谢谢。

4、高管您好。请问贵公司本期财务报告中,盈利表现如何? 谢谢。

您好,2024年公司扣非后净利润同比有所下滑。对此我们将重点围绕整合协同,提升经营效率和质量,促进公司高效可持续发展,感谢您的关注与支持!

5、高管您好,请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些?谢谢。

您好,未来公司将重点围绕整合协同,做好稳定经营各项工作,加强 SAP 产业链配套,通过调整市场策略、推动市场多元覆盖,加强研发工作、促进市场开发,做好公司新厂区生产运营,进一步丰富公司产品结构,扩大公司客户群提升抗风险能力,增强公司可持续发展能力,谢谢。

## 6、请问公司是否关注上市公司股价?希望公司能想办法提升股价呀?

您好,股价受多方面因素影响,请投资者理性投资。公司管理层会集中精力,做好做大做强主业,为全体投资者创造价值。谢谢!

7、请问公司有没有股权激励、员工持股或其他员工激励计划?

感谢您的关注,公司暂无此计划,后续如有相关事项将严格按照监管规定及时履行信息披露义务,谢谢!

## 8、高管您好,能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他 主要企业的业绩表现?谢谢。

您好,2024年公司多聚甲醛行业面临绿色转型和技术创新的挑战,市场竞争也日益激烈。收购三大雅后新增高吸水性树脂产品,该产品在卫生用品、农业、林业、食品保鲜等领域中得到广泛应用,相关具体信息还请您参阅我们在实施重大资产重组时披露的《重大资产购买报告书》等相关公告,谢谢。

## 9、高管您好,请问您如何看待行业未来的发展前景?谢谢。

您好,2024年中国化工产业呈现结构性分化与转型压力并存的局面,行业仍面临大宗产品过剩、高端供给不足的结构性矛盾。传统石化领域受全球经济波动也较大,企业盈利普遍承压,行业正经历传统产能优化与新兴赛道突破的双重变革,整体运行压力较大,谢谢。

附件清单(如有)	无
日期	2025 年 4 月 25 日