

广州迈普再生医学科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025001

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 一对一沟通 ☒ 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	华创证券 郑辰、张良龙、李婵娟；中邮证券 陈峻；广发证券 王稼宸、罗佳荣；华安证券 谭国超、钱琨；国盛证券 杨芳；信达证券 曹佳琳；国联基金 杜伟；甬兴证券 彭波；华泰证券 孔垂岩、王殷杰；国元证券 马云涛；华福证券 黄冠群、王艳；华鑫证券 胡博新；西南证券 陈辰；东吴证券 王美麒；兴业证券 东楠；国联民生证券 许津华；招商证券 郭子娴；方正证券 唐娜、张兴飞；西部证券 陆伏威；国海证券 林羽茜；国信证券 贺东伟；泰康资产管理 马步云；财通证券 赵则芬；中融汇信投资 文惠霞；和沅资产 肖光；上海甄投投资 叶枫；西部证券 吕晔；中信资管 魏巍；申万宏源 陈烨远；汇添富基金 谢杰；建信养老 李平祝；平安证券 裴晓鹏；长江证券 盛夏；君茂投资 陈晓燊；易米基金 刘梦杨；前海云溪基金 陈铭；兴华基金 徐迅；勤远投资 徐曼；太朴生命科学投资 雷蓉；瑞天投资 付诚成；万和证券 许俊武；中广云投资 李曙光；新华养老

	牛悦；光大保德信基金 徐晓杰；宁银理财 孙琳越；肇万资产 李大瑞；华源证券 林海霖；尚诚资产管理 黄向前；中欧基金管理 余科苗；民生证券 袁维超；华夏基金 常黎曼；信达澳亚基金 李点典；谢诺辰阳私募证券 冯时；投行业务管理 张晨旭；善思投资 朱浩；名禹资产 王益聪；翼虎投资管理 熊斌；天弘基金管理 郭相博；新余善思投资 林泰澄、李莹；明富基金 欧阳；建信基金管理 许杰；西南证券 杜向阳；中广云投资 施冰倩；招商证券 梁广楷、许菲菲；德邦基金 曾叙衡；鑒石私募基金 曹盈盈；北京泽铭投资 单河；华金证券 苏雪儿。
时间	2025 年 4 月 25 日（周五）下午 15:30-16:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员	董事、副总经理、财务总监：骆雅红 董事、副总经理、董事会秘书：龙小燕 证券事务代表：李晓香
投资者关系活动主要内容介绍	一、主要业绩介绍 公司是一家致力于结合人工合成材料特性，利用先进制造技术开发高性能植入医疗器械的高新技术企业。目前，公司是国内神经外科领域唯一同时拥有人工硬脑（脊）膜补片、颅颌面修补及固定系统、可吸收再生氧化纤维素、硬脑膜医用胶等植入医疗器械产品的企业，覆盖开颅手术所需要

的关键植入医疗器械。

2024 年，公司实现营业收入 27,844.21 万元，比上年同期增长 20.61%；归属于上市公司股东的净利润为 7,885.42 万元，比上年同期增长 92.90%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 6,811.33 万元，比上年同期增长 82.94%。

2025 年第一季度，公司实现营业收入 7,370.39 万元，比上年同期增长 28.84%，实现归属于上市公司股东的净利润 2,416.23 万元，比上年同期增长 61.68%，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 2,292.49 万元，比上年同期增长 89.89%。

目前，迈普医学已发展为中国领先且是国内为数不多进入全球高端市场的医疗器械公司之一，旨在成为一家为客户提供整体解决方案的平台型医疗器械企业。

二、本次活动，公司就投资者提出的问题进行了回复：

问题一：请介绍公司今年对止血纱产品的经营期望。

答：公司开发的可吸收再生氧化纤维素止血产品，是国内少数实现产业化的氧化再生纤维素产品，具有良好的止血效果。与此同时，今年年初，该产品外科适应症顺利获批，逐渐完善从神经外科拓展至多科室的解决方案。如今，随着该产品新适用范围的补充，将进一步丰富公司的产品组合和

应用领域，有助于提高公司的综合竞争力和市场拓展能力。

问题二：2025 年第一季度营收增长主要原因。

答：一方面，公司积极拥抱集中带量采购政策，牢牢抓住国家和地方集采机遇，积极提升神经外科全产品线的市场拓展能力；另一方面，公司坚守以临床需求为中心的初心，通过打造更专业、更全面、更卓越、更持续的神经外科修复关颅解决方案，稳步推进全年目标任务。

问题三：2024 年分产品的情况介绍。

答：（1）人工硬脑（脊）膜补片方面，随着多省集采的有序执行，加速了该产品市场拓展。2024 年度，脑膜产品实现销售收入 15,559.38 万元，比上年同期增长 11.46%；（2）颅颌面修补及固定系统方面，公司依托颅颌面修补及固定领域的全方位布局，有望在未来扩大产品销售规模，提高产品市占率。2024 年度，颅颌面修补及固定系统实现销售收入 7,989.63 万元，比上年同期增长 31.05%；（3）可吸收再生氧化纤维素及硬脑膜医用胶方面，2024 年度，可吸收再生氧化纤维素和硬脑膜医用胶共计实现销售收入 3,600.70 万元，比上年同期增长 49.89%。

问题四：公司 2025 年 1 月止血纱全科适应症的补充以及 3 月硬脑膜 MDR，对公司有什么影响？

答：可吸收再生氧化纤维素是针对外科手术而开发的产

品，如今，该产品扩大适用范围，逐渐完善从神经外科拓展至多科室的解决方案，将扩大市场的市场范围，进一步丰富公司的产品组合和应用领域，有助于提高公司的综合竞争力和市场拓展能力。2025 年 3 月，公司的硬脑膜医用胶产品获得欧盟 MDR 认证，表明其符合欧盟最新医疗器械法规要求，具备欧盟市场的最新准入条件，可以在相关海外市场合法销售。

问题五：PEEK 对钛的替代进展情况。

答：PEEK 材料凭借耐辐照性、绝缘性稳定、耐水解、抗压、耐腐蚀等特点，成为替代钛材料的首选材料。公司的颅颌面修补及固定系统是国内少数基于 PEEK 材料并用于颅颌面缺损修补的产品。根据国家药品监督管理局南方医药经济研究所的数据显示，2023 年我国颅颌骨修补及固定整体产品市场规模将达到 17.5 亿元，2018 年至 2023 年的复合增长率为 15.3%。2024 年度，公司颅颌面修补及固定系统实现销售收入 7,989.63 万元，比上年同期增长 31.05%。

问题六：公司未来发展战略

公司始终以临床需求为导向，以“致力于成为全球领先的高性能医疗器械综合服务商”为愿景，“为全球医生及患者提供高效且高质量的治疗选择”为使命，深入拓展产品技术应用平台，不断开发高性能植入医疗器械产品。公司深耕

	神经外科，致力于成为专业的修复关颅解决方案提供者，将通过丰富的产品组合、严格的产品质量管理、完善的营销渠道，成为国内神经外科领域高性能植入医疗器械的领先企业，并建立国际品牌的竞争优势。同时，在保持神经外科领域竞争优势的基础上，公司将利用生物增材制造等技术优势及丰富的产业化经验，延伸技术平台的应用至其他外科领域，推进止血类、医用胶类产品线的建立，持续推出新产品，满足临床需求。未来，公司将继续向更多领域和学科发展推进，提升企业的核心竞争力，为临床、为患者打造更加安全有效的产品与解决方案。
附件清单 (如有)	—
填写日期	2025 年 4 月 25 日