

证券代码：603035

证券简称：常熟汽饰

公告编号：2025-017

江苏常熟汽饰集团股份有限公司 关于 2024 年度暨 2025 年第一季度 业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

江苏常熟汽饰集团股份有限公司（以下简称“公司”）于 2025 年 4 月 28 日（周一）15:00-16:00 在上海证券报、中国证券网 (<http://roadshow.cnstock.com/>) 通过网络在线交流方式，以文字结合视频的形式召开了 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会（以下简称“说明会”），现将有关事项公告如下：

一、说明会召开情况

公司于 2025 年 4 月 19 日在上海证券交易所网站（www.seec.com.cn）及指定信息披露媒体《中国证券报》、《上海证券报》披露了《江苏常熟汽饰集团股份有限公司关于召开 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会的公告》（公告编号：2025-015）。

2025 年 4 月 28 日（周一）15:00-16:00，公司董事长兼总经理罗小春先生、常务副总经理兼董事会秘书罗喜芳女士、财务总监罗正芳先生、独立董事顾全根先生出席了本次业绩说明会，与投资者进行互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了回复。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

本次业绩说明会中投资者提出的问题及回复如下：

1. 高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

答：尊敬的投资者，报告期内，公司实现营业收入人民币 566,709.75 万元，同比增长 23.23%；实现归属于上市公司股东的净利润人民币 42,546.41 万元，同比下降 22.08%；实现扣除非经常性损益的净利润 36,841.40 万元，同比下降 31.92%。净利润未达到年初计划的主要原因为：针对本年度部分新能源主机厂停产等情况，依据会计准则规定计提了存货跌价及合同履约成本减值准备、应收账款减值准备等共计人民币 12,104.69 万元；研发投入增加导致本年度研发费用较去年同期增

加 3,427.17 万元；部分新工厂处于爬坡阶段，尚未盈利，导致毛利率较去年同期有所下降。谢谢！

2. 尊敬的领导, 请问贵司合肥及肇庆基地, 因比亚迪的项目延迟, 请问 2025 是否会量产达到盈利平衡?

答：尊敬的投资者，由于主机厂原因，公司肇庆基地获取的比亚迪项目，已搬迁至成都基地生产；合肥基地获取的比亚迪项目，已搬迁至天津基地生产。目前，合肥及肇庆基地，已经获取了其他客户的新项目填补，盈亏平衡的时间会推迟半年左右，但是会对成都和天津基地增加收益，所以整体没有影响。谢谢！

3. 董事长, 我是贵司的长期投资者, 即使市场给贵司用脚投票, 但我仍然认同公司的发展理念, 公司也在通过回购注销, 以及智能座舱研发, 国内/海外新基地的建立等布局来赢得资本市场的尊重, 我相信公司管理层也是有上进心!

答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关心和支持，公司全体员工将凝心聚力，不辜负投资者的期望，持续回馈投资者！谢谢！

4. 针对贵司的智能座舱未来的商业模式是怎样?

答：尊敬的投资者，公司的智能座舱已实现了模块化、智能化的设计理念，并在全球范围内与客户进行相关报价，后续将实现规模化生产。谢谢！

5. 高管您好, 请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些? 谢谢。

答：尊敬的投资者，公司仍将以乘用车内外饰件市场为主，全面满足环保、轻量化、智能化和安全性的要求，为客户提供多元化的内外饰系统的综合服务方案，持续发挥智能座舱技术开发、集团项目一体化管控等核心优势，加快转型升级，巩固公司在乘用车内外饰件行业的领先地位，提升公司的市场份额和品牌价值。谢谢！

6. 智能座舱上所宣传的语音或挥手切换用车功能, 激光投影, 全息投影联动, 滑轨座椅等等功能与贵司完全不相关。针对贵司的智能座舱未来的商业模式是怎样?

答：尊敬的投资者，公司智能座舱上某些功能件是由供应商来进行配套生产，公司通过模块化生产，直接对主机厂进行集成化的总成供货，这是相当重要的一个环节。谢谢！

7. 领导好, 请问贵司的匈牙利基地未来是以模组化的座舱为主, 还是内饰单件? 主要客户群也是比亚迪吗?

答：尊敬的投资者，公司的匈牙利基地未来也将以模块化、集成化总成供货，主要客户以高端品牌为主，也有国内品牌主机厂。谢谢！

8. 领导好，贵司智能座舱上所宣传的语音或挥手切换，激光投影，全息投影联动，滑轨座椅等与贵司的内饰相关性不大，请问未来商业模式是以模组化提供方案给主机厂吗？

答：尊敬的投资者，公司智能座舱上某些功能件是由供应商来进行配套生产，公司通过模块化生产，直接对主机厂进行集成化的总成供货，这是相当重要的一个环节。目前报价大多已采用模块化报价为主。谢谢！

9. 领导好，请问成都苏春汽车基地有扩产计划吗？

答：尊敬的投资者，由于主机厂原因，公司肇庆基地获取的比亚迪项目，已搬迁至成都基地生产，谢谢！

10. 高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。

答：尊敬的投资者，请关注相关企业的定期报告。谢谢！

11. 市场都在弄智能座舱，请问罗总是否有信心可以胜出？如何赢得主机厂的信任呢？感觉很难，不知道罗总是否同感！

答：尊敬的投资者，公司在行业中最早拿出智能座舱的实物，智能座舱迭代研发是公司多年来一直努力的方向，第三代智能座舱还获得了德国的红点奖。科技和智能赋予了内饰件领域发展的无限想象，未来将进一步提升企业的核心竞争力。谢谢！

12. 高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。

答：尊敬的投资者，公司还是坚定看好行业的未来发展，尤其是高端品牌和新能源品牌的前景。谢谢！

13. 最近上海车展上贵司的客户有展示的全景显示，3D抬头等座舱技术，是否有贵司的技术贡献呢。也建议罗总在可分享的情况下多分享一些给投资者。

答：尊敬的投资者，公司未参加本次的上海车展，谢谢！

14. 罗总好，感谢您的时间，请问贵司的智能座舱有一定的意向客户吗？有预计的量产时间吗？

答：尊敬的投资者，公司的智能座舱业务已获取了一定的项目订单，已在量产过程中，主要是前端模块。谢谢！

15. 针对合资公司像安通林，一汽富维，他们主要还是合资车，当下新能源车成为主流，贵司获取的投资收益也越来越少，贵司是否会放弃这种股权投资？

答：尊敬的投资者，公司的联营企业目前生产运营正常，暂无放弃相关股权投资意向。谢谢！

16. 请问贵司的智能座舱技术是否得到宝马客户的认可和潜在意向讨论呢？

答：尊敬的投资者，公司的智能座舱技术面向所有客户，宝马也是公司客户之一，具体的进展详见公司公告。谢谢！

关于公司 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会的详细情况，请浏览上海证券报·中国证券网（<http://roadshow.cnstock.com/>）相应内容。公司对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

江苏常熟汽饰集团股份有限公司董事会

2025 年 4 月 29 日