

证券代码：300471

证券简称：厚普股份

记录编号：2025-002

## 厚普清洁能源（集团）股份有限公司

### 2024年度业绩说明会记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司厚普股份 2024 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 04 月 28 日 下午 15:00-17:00
地点	“约调研”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长：王季文先生 独立董事：王仁平先生 董事会秘书：胡莞苓女士 财务总监：罗娟女士 保荐代表：丁梓女士
投资者关系活动主要内容介绍	<b>一、投资者提问与解答</b> 1、主持人开场 各位投资者分析师大家好，厚普股份 2024 年度网上业绩说明会即将开始，欢迎投资者和分析师踊跃提问！ 2、问：公司目前在手订单情况如何？ 答：投资者您好，截至 2024 年末，公司在手订单金额约为 109,739 万元（相比于 2023 年末增长约 30%），其中国际订单约为 29,883 万元，在手订单充足。谢谢关注！ 3、问：公司营收下降的原因？ 答：投资者您好，为增强业务盈利能力，公司坚持以利润为导向，对经营策略进行了调整，建立了一套科学严谨的客户评估体系，对客户的经营状况、回款能力等进行评估。基于评估结果，公司对客户群体进行了细致的筛选和深

度优化，战略性放弃部分盈利能力弱的订单，导致营业收入有所下降。谢谢关注！

4、问：未来在各业务板块，公司有怎样的毛利率提升计划和业务优化方向？

答：投资者您好，公司将继续聚焦盈利水平高的订单，并对客户经营情况、回款情况等进行评估，进而筛选和再优化，淘汰那些需求不稳定、付款周期长、利润贡献低的客户，将自身有限资源从低效领域解放出来，重新投入到更有潜力、盈利能力强的业务中。谢谢关注！

5、问：您好，请问公司目前在行业内的竞争优势主要体现在？

答：投资者您好，公司具备“AI+业务”智能数据技术优势、氢能全产业链技术优势、技术研发创新优势、经营资质综合优势、技术服务全国覆盖优势等竞争优势。谢谢关注！

6、问：公司聚焦主业打造“厚普生态圈”，目前生态圈建设取得了哪些阶段性成果？

答：投资者您好，公司在清洁能源装备领域已形成从设计到核心零部件研发、生产、成套设备集成，再到站点建设、售后服务等覆盖整个产业链的生产和服务能力，具有较强的产品和服务的市场竞争力。谢谢关注！

7、问：天然气和氢能加注设备等大型成套设备业务上，项目金额大、实施周期长，公司有哪些措施以确保公司资金链的稳定和健康？

答：投资者您好，2023年和2024年，公司经营活动现金流量净额分别是1.17亿、1.16亿，这表明公司资金链稳定且健康。这得益于公司“以销定产”的生产模式，即根据销售合同或订单需求安排生产备货。同时在产品购销合同中明确约定各阶段的预收款项比例，既降低库存资金占用，又避免过早投入生产资金，确保公司资金链的稳健运行。谢谢关注！

8、问：未来公司在产业链整合方面有怎样的战略规划，以增强整体竞争优势？

答：投资者您好，公司持续积极聚焦主业，充分发挥产业协同优势，未来公司将以天然气、氢能等清洁能源业务作为主要业务方向，并积极拓展仪表零部件、船用低温业务，大力发展航空装备业务，通过各子公司精准定位来整合内部产业链，不断优化生产效率，提升公司产品品质，开拓国内、国际新市场。谢谢关注！

	<p>9、问：海外业务在 2024 年实现了一定增长，未来 3-5 年，公司对海外业务的营收占比提升有怎样的预期和规划？</p> <p>答：投资者您好，公司将借助在德国、荷兰、法国、埃及等地区的海外业务拓展经验，不断提升公司产品在国际市场上的品牌影响力，通过建立海外销售团队，并依据海外 LNG 加注设备和加氢设备的相关要求进行产品的标准化、系列化开发，以及控制系统的软、硬件定向设计，为公司快速拓展海外项目奠定基础。谢谢关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 04 月 28 日