

回答：尊敬的投资者，您好。公司于 2025 年 1 月与东莞市泰莱自动化科技有限公司原股东签订《股权转让协议》，并于 2025 年 4 月完成该股权转让交割手续，二季度会进行财务并表。

一季度营收增长 18.09%，净利润增长 0.97%，扣非净利润增长 11.40%。利润未能与收入同比例增长主要源于费用的增加。为了进一步提升市场竞争力和品牌影响力，公司在销售、研发和管理等方面加大了投入。其中，销售费用同比增长了 11.33%，主要用于市场推广和渠道建设，以扩大产品的销售范围和提升品牌知名度；研发费用增长了 5.48%，用于新技术、新产品的研发，以保持公司在行业内的技术领先地位；管理费用增长了 34.95%，主要是由于公司业务拓展带来的管理成本上升以及苏州园区启用的折旧影响。同时，公司募集资金持续用于募投项目建设，所用于现金管理的额度降低，造成理财收益减少，进而影响了净利润。

感谢您的关注，谢谢！

问题3：近期具身智能机器人很火，请问公司是否有计划向机器人视觉系统或智能驾驶的视觉系统布局，公司目前的视觉软硬件产品是否能应用到相关领域？新能源等产品景气度下行，消费电子复苏缺乏爆品，公司预计未来两年业绩增长点在哪？

回答：尊敬的投资者，您好。公司认为支撑业务持续增长的动力来自以下方面：

(1) 国产替代：在 3C 电子、半导体、汽车制造等高端制造领域，此前关键装备和核心部件多由欧美日厂商主导，机器视觉产品也不例外。近年来国内厂商技术实力快速提升，叠加地缘因素影响，“国产替代”成为明确的产业方向。公司作为本土机器视觉领先企业，紧抓这一历史机遇，重点面向过去由海外同行垄断的应用环节提供替代方案。

(2) 新技术拓展：随着制造业智能化转型加速，工业质检、设备预测性维护等场景对视觉系统的实时性与精度要求日益严苛。工业 AI 技术的持续迭代将不断赋能机器视觉产品升级。未来可以预见工业 AI 算法将更加高效，使机器视觉系统变得更智能、更易用。这些技术进步有望催生更加丰富的应用场景。公司研发的 AI 视觉软件平台已成功应用于头部行业客户过去主要依赖人工的领域，展示了“AI+视觉”结合的巨大潜力，为 3C、锂电、半导体等众多行业的智能化转型提供了强大助力。

(3) 产品线延展和商业模式升级：公司在巩固现有全系列机器视觉产品体系基础上，系统性拓展传感器产品线，并通过战略并购切入运动控制技术领域，持续强化自动化解决方案能力。经过多年的投入，公司

	<p>已经建立起了行业领先的技术平台和产品矩阵，形成全链条的自主研发体系。凭借广泛的行业覆盖与客户资源，公司在各类应用场景中积累了深刻的洞察力和敏捷交付能力。通过从项目制向标准化产品的商业模式升级，公司经营效能持续优化。随着规模效应释放，人均效能与盈利水平稳步提升，进一步反哺研发投入，形成创新驱动的良性循环。</p> <p>（4）探索新兴领域需求：随着技术和市场的演进，公司也在积极探索更广泛的新兴领域对视觉技术的需求。其中既包括对现有工业领域更深层次、更全面的渗透，也包括向泛工业、消费级产业的拓展。</p> <p>感谢您的关注，谢谢！</p> <p>问题4：今年有哪些项目可以贡献收入和利润？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好。2025年，公司持续加速机器视觉软硬件产品及方案的标准化进程，持续完善“AI+视觉+运动”产品线布局，在深耕现有的3C、锂电、汽车、半导体等行业的基础上，持续开拓新兴行业，持续拓展海外市场，努力实现公司2025年度经营目标。</p> <p>感谢您的关注，谢谢！</p> <p>问题5：公司未来的分红计划和派息政策？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好。根据公司未来三年股东分红回报规划（2024-2026年），公司每年以现金方式分配的利润不低于当年实现的可分配利润的10%，公司每连续三年以现金方式累计分配的利润不少于该三年实现的年均可分配利润的30%。</p> <p>感谢您的关注，谢谢！</p>
<p>说明</p>	<p>投资者接待活动过程中，公司管理层积极回复投资者提出的问题，回复的内容符合公司《信息披露管理制度》等文件的规定，回复的信息真实、准确，不涉及应当披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>