

证券代码：300448

证券简称：浩云科技

浩云科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年4月29日（星期二）15:00-17:00
地点	深圳证券交易所“互动易”平台（ https://irm.cninfo.com.cn ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理雷洪文先生，独立董事李华毅先生，副总经理、董事会秘书甘春平女士、财务总监王汉晖先生。
投资者关系活动主要内容介绍	公司于2025年4月23日在巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn）披露了《2024年年度报告》《2024年年度报告摘要》以及《关于举行2024年年度报告网上业绩说明会的公告》。 公司于2025年4月29日（星期二）15:00-17:00在深圳证券交易所“互动易”平台（https://irm.cninfo.com.cn）举办了2024年度业绩说明会。公司董事长、总经理雷洪文先生，独立董事李华毅先生，副总经理、董事会秘书甘春平女士，财务总监王汉晖先生出席了本次会议。 本次业绩说明会采用网络远程方式举行，与投资者就公司业绩情

	况、未来盈利增长驱动因素、行业宏观情况以及投资者关心的其他问题进行充分沟通，交流方式以文字问答方式进行。除去重复提问问题，公司与投资者交流的主要内容如下： Q1、高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。 答：投资者您好！2024年度，公司实现营业收入3.44亿元，同比下降5.64%；实现归属于上市公司股东的净利润-3,512.33万元，同比减亏40.16%。 公司营业收入下降主要原因为受客户需求放缓及市场竞争加剧影响，公司业务拓展不及预期，公司业务量减少；同时为提高资金周转效率，公司主动减少毛利率较低和需垫付大额资金的业务，侧重于周期较短、回款较好的项目，导致本年度营业收入有所下降。 公司净利润为负值，一方面是因为公司营业收入有小幅下降，另一方面系公司根据相关会计政策，共计提各项减值准备4,262.08万元。 截至2024年12月31日，公司资产负债率为9.20%，货币资金及大额定期存单余额为5.77亿元，经营活动产生的现金流量净额为5,745.23万元，公司财务状况总体较为稳健。 具体情况详见公司于2025年4月23日披露于巨潮资讯网的《2024年年度报告》“第十节 财务报告”章节，感谢您的关注！ Q2、高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。 答：投资者您好！2025年，公司将继续实施“数字化赋能者”战略： 一方面，坚持以“低代码平台引擎+企业AI智能体+全域数字化技术”三位一体的技术架构为核心，保持高研发投入，持续优化数字化产品性能、丰富产品品类，为客户提供“平台+智能体”的全域服务，旨在帮助客户实现从业务流程数字化到决策智能化的跃迁；同时，建立生态合作体系，联合管理咨询机构等合作伙伴打造“数字化转型诊改一体方案”，通过轻量化工具包快速诊断企业痛点，并结合
--	---

	的本地化服务网络，助力数字化赋能业务的规模化落地； 另一方面，深化公司智慧物联业务的布局，保持在物联网领域的强资源投入，提升物联网业务操作系统和业务大脑的综合能力，并充分发挥低代码平台的技术优势，结合物联网、场景AI等专项技术，持续优化金融行业、智慧能源、智慧高校物联网综合解决方案，进一步提升金融行业、能源和高校行业的业务总体营收规模。 感谢您的关注！ Q3、高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。 答：投资者，您好！根据工业和信息化部2025年1月发布的2024年软件业经济运行情况，2024年，我国软件和信息技术服务业（以下简称“软件业”）运行态势良好，软件业务收入平稳增长，利润总额增长放缓。具体到行业内的不同企业的营收规模和利润情况因各自所专注的业务领域不同而存在结构性差异，详细数据请投资者参阅各企业发布的2024年年度报告。感谢您的关注！ Q4、高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。 答：投资者您好！公司主要为客户提供中小企业数字化赋能产品和服务、以及物联网的软硬件产品、服务和综合解决方案。 公司所处行业的未来发展前景广阔，具体来说： 1、当前环境下，数字经济加速发展，中小企业数字化赋能服务需求不减。2024年12月，国家相关部门关于发布《中小企业数字化赋能专项行动方案（2025—2027年）》的通知，通知指出将推动中小企业数字化转型与开展大规模设备更新行动、实施技术改造升级工程等有机结合，实施中小企业数字化赋能专项行动。根据相关公开数据显示，截止2022年末，中国中小微企业数量已超过5,200万户，数量巨大的中小微企业数字化转型需求，为包括公司在内的提供数字化赋能服务的企业带来充足的业务机会。 2、“人工智能+低代码”成为全行业数字化转型的助推器，助力各行各业数字化转型和智能化升级。据Gartner预测，到2028年，75%的企业软件工程师将使用AI助手，低代码开发作为一种开发模式，通
--	--

	过图形界面、模块化的组件、少量的代码简化应用开发过程，大幅提升开发效率，降低开发难度，人工智能与低代码的结合，已成为业界共识，低代码开发平台和人工智能的结合成为全行业数字化转型的助推器。公司布局低代码开发多年，并积极开展与AI技术、专有领域大模型等的融合创新工作，相关业务布局已陆续进入收获期并获得客户好评。 3、物联网作为数字基础设施是发展数字经济的重要基础设施和驱动力。经过多年来快速发展，我国物联网产业已形成庞大市场规模。在大力发展数字经济的当下，物联网作为数字基础设施是发展数字经济的重要基础设施和驱动力，在推进银行业数字化转型战略纵深、智慧能源企业智能化闭环发展以及高校学生和校园的智慧管理等在内的多方面将发挥重要作用，公司专注的金融、能源和高校等行业的物联网应用迎来新机遇。 感谢您的关注！
附件清单 (如有)	无
日期	2025年4月29日