

证券代码：301326

证券简称：捷邦科技

捷邦精密科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他_____
参与单位名称及 人员姓名	线上参与公司2024年度业绩说明会的全体投资者
时间	2025年4月29日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络文字互动
上市公司 接待人员姓名	总经理 CHIANG HWAI HAI（江怀海） 董事会秘书、副总经理 李统龙 财务总监 潘昕
投资者关系活动 主要内容介绍	1、在主要业务领域的市场份额如何？定位和优势是怎样的？ 答:尊敬的投资者，您好。公司围绕“成为客户信任的精密智造与新材料应用综合解决方案提供商”的发展定位，以先进精密制造与新材料研发为核心能力，持续在消费电子领域与新能源电池领域耕耘。在消费电子领域，公司的产品主要为精密功能件及结构件，主要应用于笔记本及一体机电脑、平板电脑、智能家居等领域。在新能源电池领域，公司产品主要为碳纳米管导电浆料，主要作为导电剂应用于动力锂电池电极片制备，用以提高锂电池的能量密度及循环寿命。 关于公司主要业务领域的市场份额情况，消费电子领域，由于精密功能件及结构件细分产品较多，因此难以统计具体的市场份额。根据公司了解到的情况，在一个项目中，消费电子终端品牌厂商一般会选取两到三家同一类型供应商保持规模化合作，在项目实施过程中的份额占比相对稳定，无重大问题不会轻易更换供应商。新能源电池领

	域，公司碳纳米管产品2024年度营业收入为5,576.17万元，同比增加140.13%，但从绝对值上看仍然相对较低。 公司在核心竞争力方面，公司具备强大的研发和技术优势；深度参与知名终端品牌厂商新产品导入的业务优势；产品生产及质量控制优势；完善的客户服务体系、灵活快速的响应能力的优势；大客户客户资源优势等。 感谢您的关注。 2、高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。 答:尊敬的投资者，您好。2024年全球消费电子行业整体呈现温和复苏态势。根据Canalys数据统计，2024年全球智能手机出货量为12.2亿部，同比增长7%；2024年全球个人电脑出货量约为2.55亿台，同比增长3.8%；2024年全球平板电脑出货量约为1.476亿台，同比增长9.2%。智能手机、个人电脑、平板电脑全球出货量在2024年度均结束了连续两年的下滑趋势。受行业景气度提升的影响，公司及同行业大部分公司业绩有所向好。 感谢您的关注。 3、目前的业务增长情况如何？未来有哪些具体的市场扩展计划？ 答:尊敬的投资者，您好。2024年度，公司实现营业总收入79,280.52万元，同比增长16.90%，归属于上市公司股东的净利润为-1,934.85万元，扣除股份支付费用后归属上市公司股东的净利润为 -1,234.96 万元，较上年同期亏损大幅度收窄，如剔除股份支付费用及一次性计提的资产减值损失，公司已基本实现扭亏为盈。同时，公司经营活动产生的现金流量净额为正，经营活动运营效率良好。 关于市场拓展方面，除了继续稳固公司主营业务之外，目前市场拓展方向包括：（1）热管理产品，包括VC均热板部件、液冷散热模组业务等；（2）高比表炭黑，实现国产替代；（3）集成母排CCS，在CCS产品迭代的过程中通过技术优势切入终端客户供应链。 感谢您的关注。 4、在成本控制方面采取了哪些有效措施？
--	--

	答:尊敬的投资者,您好。2024年度,公司进一步加强预算管理,坚持合理规划资源投入,以结果为导向,通过对预算的执行跟踪、预警、管控,强化了公司全体员工的成本控制意识;通过开展全过程成本控制和精细化管理,从严把控生产、研发、管理、销售及财务等运营各项成本,挖掘了公司降本增效潜能,提升了资金的使用效率。 感谢您的关注。 5、在技术研发上的投入情况如何?近期有哪些创新成果? 答:尊敬的投资者,您好。2024年度,公司研发投入金额为57,943,216.82元,占公司营业收入的7.31%;公司研发人员为182人,占员工总数的11.10%。公司长期以来保持着较高的研发投入,并形成了完善的研发体系,建立了一支专业结构合理、研发经验丰富、梯队建设完善的技术研发队伍,密切跟踪市场需求及行业技术发展趋势,不断加强技术的积累和创新,持续提升公司的研发能力。 2024年度,公司及子公司取得发明及实用新型专利共计53项(包括但不限于一种用于电子线路板的导电胶双面胶组件及其生产工艺、笔记本电脑用面板屏蔽组件及其生产工艺、多层异形导电胶带及导电铜箔复合组件的生产工艺及生产设备等发明专利)。截至2024年12月31日,公司及子公司目前拥有有效发明专利62项、实用新型专利246项,外观设计3项,对产品的关键技术形成了多项自主知识产权。 感谢您的关注。 6、2024年应收账款较期初增长30.02%,如何应对潜在的坏账风险? 答:尊敬的投资者,您好。随着公司销售规模的增长,应收账款也随之增长。公司大额应收账款余额主要是来自消费电子行业头部企业,目前这些客户的财务状况及盈利能力良好、资金雄厚、具有较强支付能力,且与公司有良好的长期合作关系,整体坏账风险较低。针对可能存在的潜在风险,公司会根据不同分级的客户制定不同的信用政策,同时在交易的过程中公司会时刻关注客户经营情况,加强应收款项回款跟踪管理,并针对客户情况做出相应调整。 感谢您的关注。 7、组织文化、人才管理策略和资金状况能否支持公司的长期发
--	--

展？

答:尊敬的投资者，您好。在组织文化、人才管理方面，公司秉承“以人为本、精益求精、客户至上、稳步发展”的经营理念，以行业创新者为目标，以成为客户信任的精密智造与新材料应用综合解决方案提供商作为公司的发展战略。公司高度重视并持续推进人才梯队建设，培养了一批具有专业技术、创新思维、“主人翁”意识的人才队伍；同时，公司将不断完善和优化现有薪酬结构、绩效考核体系，增强管理团队和核心骨干对实现公司的责任感、使命感，提高员工的工作积极性，保证核心人才的稳定，推动公司长期可持续发展。在资金方面，目前公司资金状况良好、资产负债率维持在较低水平，为公司经营发展上提供了有力保障。

综上，公司当前的组织文化、人才管理策略和资金状况良好，能够为公司长期发展提供有力支持。

感谢您的关注。

8、高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

答:尊敬的投资者，您好。2024年度，公司实现营业总收入79,280.52万元，同比增长16.90%，归属于上市公司股东的净利润为-1,934.85万元，扣除股份支付费用后归属上市公司股东的净利润为 -1,234.96 万元，较上年同期亏损大幅度收窄，如剔除股份支付费用及一次性计提的资产减值损失，公司已基本实现扭亏为盈。同时，公司经营活动产生的现金流量净额为正，经营活动运营效率良好。

感谢您的关注。

9、未来的增长潜力如何？有哪些内外部因素可能影响增长？

答:尊敬的投资者，您好。公司未来盈利增长受宏观环境、市场需求、产品结构、自身服务能力等内外因素影响。公司未来将持续投入技术研发与人才培养，做好国内/海外大客户开发及服务，立足高端复杂类功能件结构件产品，同时拓展热管理产品、高比表炭黑、集成母排CCS等业务，进一步打开公司经营发展的成长空间。感谢您的关注。

10、高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪

些？谢谢。

答:尊敬的投资者，您好。公司未来盈利增长受宏观环境、市场需求、产品结构、自身服务能力等内外因素影响。公司未来将持续投入技术研发与人才培养，做好国内/海外大客户开发及服务，立足高端复杂类功能件结构件产品，同时拓展热管理产品、高比表炭黑、集成母排CCS等业务，进一步打开公司经营发展的成长空间。

感谢您的关注。

11、公司如何解释营收增长与净利润持续亏损的矛盾？未来扭亏的核心路径是什么？

答:尊敬的投资者，您好。2024年度，公司实现营业总收入79,280.52万元，同比增长16.90%，归属于上市公司股东的净利润为-1,934.85万元，扣除股份支付费用后归属上市公司股东的净利润为 -1,234.96 万元，较上年同期亏损大幅度收窄，如剔除股份支付费用及一次性计提的资产减值损失，公司已基本实现扭亏为盈。同时，公司经营活动产生的现金流量净额为正，经营活动运营效率良好。

2025年一季度，公司营业收入与去年同期基本持平，亏损方面略有扩大，一季度归母净利润亏损1,124.45万元，较去年同期增加亏损616.65万元，一方面系股份支付费用300.25万元影响导致，另一方面系公司的新业务布局带来的研发、销售费用有所提升。但值得关注的是，一季度公司毛利率实际上是比去年有所提升的，从23.47%增加至24.28%。公司认为一季度的亏损不影响公司全年实现盈利能力进一步提升的信心。

2025年，扭亏为盈仍然是公司的重要工作目标，公司将持续开拓市场，拓展公司的产品类型及应用领域，为新收购项目的关键产品量产落地保驾护航，同时通过加强内部人才培养并提升管理效能，以实现公司扭亏为盈的目标。

感谢您的关注。

12、部分原材料依赖境外采购，若中美贸易摩擦升级，国产替代方案是否成熟？供应链韧性建设的具体措施有哪些？

答:尊敬的投资者，您好。公司部分原材料存在境外采购的情形，但来自于美国的比例极低。若未来中美贸易摩擦升级，原材料采购价

	格升高，公司将与客户协商通过国产类似材料进行替代或者转移成本。 感谢您的关注。 13、有改善现金流的计划吗？如何平衡短期偿债压力与长期投资需求？ 答:尊敬的投资者，您好。2024年度，公司经营活动产生的现金流量净额为正，经营活动运营效率良好，资产负债率处于合理水平、资金流动性充足，且公司资信状况良好，在银行信用额度充足，筹措资金的能力较强，不存在资金短缺现象和偿债压力。 感谢您的关注。 14、收购赛诺高德后，汽车业务的订单增长预期如何？能否降低对消费电子的依赖？ 答:尊敬的投资者，您好。赛诺高德是一家以高精密金属蚀刻技术为核心的高新技术企业，主要为消费电子、汽车制造、半导体等行业客户提供金属蚀刻、电镀、激光切割、冲压等精密金属加工一站式解决方案。在汽车制造领域，标的公司业务主要涉及精密金属装饰件、外观件等的蚀刻加工及相关制造，其产品最终应用于比亚迪、广汽、华为问界等知名汽车终端品牌。本次交易完成后，公司可通过加强客户资源及制造能力整合，加快公司在汽车产业领域的业务布局。 感谢您的关注。 15、考虑回购或分红吗？ 答:尊敬的投资者，您好。公司始终高度重视投资者回报，如有相关计划措施，公司将严格按照相关法律法规履行信息披露义务。 感谢您的关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单 (如有)	无
日期	2025年4月29日