

证券代码：688108

证券简称：赛诺医疗

赛诺医疗科学技术股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称 及人员姓名	网上投资者
时 间	2025 年 4 月 28 日 16:00-17:00
地 点	上证路演中心
接待人员姓名	孙箭华（董事长、总经理）、沈立华（董事、财务总监）、黄凯（董事、董事会秘书）、马元驹（独立董事）、高岩（独立董事）、李蕊（独立董事）
投资者关系活动 主要内容介绍	一、董事长开场致辞 尊敬的各位投资者和广大支持赛诺医疗的朋友们，大家下午好！欢迎大家参加赛诺医疗 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会，在此，我谨代表赛诺医疗向参加本次业绩说明会的各位投资者和网友表示热烈的欢迎。向一直关心和支持赛诺医疗发展的各位朋友致以衷心的感谢！同时，感谢上交所及上证路演中心为本次业绩说明会提供网络平台支持。 今天的业绩说明会，我们将本着诚信、负责的态度就各位投资者所关心的赛诺医疗 2024 年度及 2025 年第一季度经营业绩等相关问题进行充分解答和广泛沟通交流，以便广大投资者能够更全面、更深入的了解赛诺医疗。我们也将认真听取各位投资者的宝贵意见和建议，不断提升管理能力，实现公司长期

	持续、健康、稳定发展。 谢谢大家！ 二、互动交流环节 1、高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。 答：尊敬的投资者，您好。2024 年，公司实现营业收入 4.59 亿元，同比上涨 33.64%；实现归属于上市公司普通股股东的净利润 149.78 万元，同比上涨 103.78%。公司经营业绩进一步企稳回升，展现了公司在困境中发展的强劲韧性。截至 2024 年 12 月 31 日，公司总资产 13 亿元，净资产 8.98 亿元，公司在心脑血管、结构性心脏病等领域均取得显著成果。 2、孙总，能否详细介绍一下公司目前主要产品的市场占有率以及近期的销售业绩表现？哪些产品线是公司当前的核心盈利点？在生产运营方面，公司采取了哪些措施来确保产品质量的稳定性和生产效率的提升？过去一年中，公司在成本控制方面取得了哪些成效？未来有什么进一步的计划？ 答：尊敬的投资者，您好！目前公司生产和销售的产品涵盖冠脉介入和神经介入两大类，包括冠脉支架、冠脉球囊、神经支架、神经球囊及相关产品，其中多款产品为国内国际领先。2024 年度，公司通过持续改进产品工艺、优化设备性能，完善生产流程、改变工作方式、运用 AI 等智能工具等一系列举措的实施，有效提升了产品的稳定性和良品率，进一步降低了产品单位成本，提升了产品毛利率，单位人效持续增长，生产运营效率的全面提升，公司产品的市场竞争力和盈利能力显著增强。 3、孙总，请问赛诺医疗未来 3 - 5 年的整体发展战略是什么、有哪些关键的战略举措和目标？在国际化布局方面，公司有什么具体的计划和进展？面临的主要挑战是什么？随着行业政策的不断调整，公司如何调整战略以适应政策变化带来的机遇和挑战？
--	---

	答：尊敬的投资者您好。作为全球领先的技术平台型介入治疗企业，公司自成立以来，始终以全球范围内介入治疗领域未满足的临床需求为发展方向，聚焦创新研发及产品品质，致力于开发突破性技术和产品。希望通过不懈的努力，让更多患者从我们的医疗创新中获益，延长患者生命并改善生活质量。为实现公司的愿景及使命，公司将持续差异化创新，围绕介入相关领域持续孵化新产业，新业态，并在国内产品线逐步完善的基础上，逐步推进国际化战略布局。 国际化方面，公司将长期坚持“国际化战略”不放松。一方面，公司将积极寻求国际范围内的创新与合作，在前沿技术、市场拓展、组织架构、人才培养、产品注册、临床试验、海外合作等方面持续布局。另一方面，公司将进一步加大海外市场的宣传力度，加速推进冠脉产品 FDA 取证及产品的上市后临床工作，持续推进现有产品在海外的注册取证，在巩固原有海外合作关系的基础上，踏实推进国际关键空白市场的拓展和布局，通过多市场的协同效应逐渐实现公司业务的增长。 后续，公司将结合自身实际情况，根据当前国际经济环境和国内行业政策的调整情况，灵活调整公司经营策略，持续提升公司核心竞争力，以应对各种变化。感谢您对公司的关注。 4、孙总，请问公司在研发投入上的规划是怎样的？目前公司在研的自膨式颅内药物洗脱支架以及涂层血流导向密网支架目前注册进度是否顺利，预计几月份可以获批？公司如何建立和维护创新生态，以确保持续的技术创新能力？在产学研合作方面有哪些新的举措？ 答：尊敬的投资者您好，公司十分重视新产品的研发和新技术的积累，2025 年度，公司仍将维持平稳的研发投入，持续跟踪行业前沿最新动态，贴近市场临床需求，持续进行前瞻性技术的储备。同时，集中优势力量，围绕现有核心产品线，持续加大核心技术创新和新产品的研发力度，保持公司产品和技术国
--	--

	际先进水平，进一步夯实公司核心技术的竞争力。 产品注册方面，公司神经介入重磅产品颅内自膨式药物涂层支架系统于 2024 年度获得创新医疗器械特别审查并递交注册，目前正在注册过程中。公司神经介入另一款 Aucura 血流导向密网支架于 2024 年度完成了临床试验并递交了注册资料，目前也处于注册审批过程中。该产品在编织丝材的选择、PPI 的密度等方面和目前市场上的产品均存在一定的差异，是国内首款能实现 0.017 英寸微导管兼容性与抗栓涂层的血流导向产品，实现了输送性与安全性双重提升。临床试验验证了其高治愈率，高安全性和广适应症。该产品成功注册并投入市场后，将填补国内小血管涂层密网治疗的空白，为动脉瘤的治疗带来更安全有效的选择，为远端动脉瘤提供更安全到达、更高效愈合、更可靠防护的解决方案，有望开启动脉瘤密网治疗的远近双轨时代，推动动脉瘤治疗从可及性向精准性跨越。 5、孙总，请问在中美贸易战背景下，赛诺医疗的出海战略会做哪些调整，未来两到三年对于海外营收有什么预期？ 答：尊敬的投资者您好，海外销售方面，由于公司产品海外销售占比较低，尤其是在美国销售占比较低，短期内对公司海外销售存量业务的影响较为有限。长期来看，关税的提升将直接导致公司产品海外销售成本上涨，使得公司产品在美国市场原本可能具备的价格竞争力被削弱，对公司产品在美国市场的推广与拓展形成阻碍，延缓公司海外市场布局的步伐，进而影响公司海外业务的整体发展战略。 针对美国的关税政策，公司将进一步优化供应链，积极推进原材料等的国产替代，持续优化生产流程，加速工艺改进，做好市场需求预测，合理储备产能，加快产品研发创新的速度，及时调整战略方向，抓住产品性能优势和新关税政策下美国竞品成本上升的契机，加大产品在国内市场的推广力度，持续扩大国内市场份额，并及时评估海外市场潜力，优化产品定价机
--	--

	制等，确保在复杂的关税政策环境下，公司能够灵活响应市场变化，维持稳定发展。 6、高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。 答：尊敬的投资者您好，介入医疗器械行业目前处于蓬勃发展的新阶段，其中新型材料的持续创新、影像技术的不断革新、介入治疗技术的多样化以及 AI 辅助技术的广泛应用，共同构成了推动行业快速前行的有力引擎。这些技术的融合与突破，不仅极大地提升了手术的安全性和有效性，还为患者带来了更为丰富和个性化的治疗选择，显著改善了患者的治疗体验和预后效果。随着这些技术的不断成熟与普及，介入医疗器械行业有望在未来实现更高质量的发展，为更多患者带来健康的福音。 在国家政策支持与市场需求增长的双轮驱动下，介入医疗器械行业国产替代进程明显加速，替代品类也从基础耗材向高端器械逐渐延伸，众多国产企业凭借技术创新与产业升级，市场份额稳步提升。产业链各环节的协同升级，有效降低了我国介入医疗器械产品对进口的依赖程度，增强了产业自主可控的能力。技术的普及和下沉以及基层医疗市场对介入医疗器械需求的不断增加，带动了国产介入器械逐步向三四线城市渗透，推动了其在基层医院的应用和普及。企业、高校、科研机构的紧密合作以及多学科的持续整合，促使我国介入医疗器械向着全方位、多层次的态势健康发展。感谢您对公司的关注。 7、高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。 答：尊敬的投资者您好，公司目前主要在售产品为心脑血管介入产品，目前行业健康有序发展，具体行业的业绩表现，还请关注行业协会等部门发布的相关统计报告，感谢您对公司的关注。 8、高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。
--	--

	答：尊敬的投资者您好，赛诺医疗是一家根植于中国，面向全球市场，专注于高端介入医疗器械研发、生产、销售的国际化公司，在北京、苏州、香港、美国、日本、法国等地设有子公司。经过十余年的发展，赛诺医疗已建立了具有国际水平的研发、生产和运营体系，业务涵盖心血管、脑血管、结构性心脏病等介入治疗的重点领域。未来，公司仍将以心脑血管都能业务为核心，推动公司业绩持续增长。 三、董事长结束致辞 非常感谢大家参加赛诺医疗今天的业绩说明会。感谢大家今天为公司提出的各种建议和意见。赛诺医疗作为一家有责任心的高端介入医疗介入企业，仍将以一往无前的勇气，日复一日的专注，和持之以恒的创新，在社会各界和广大投资者的陪伴支持下，坚定前行。 希望通过今日的沟通交流，能进一步增进各位投资者对赛诺医疗的认识和了解，并期待在今后的发展中，得到大家一如既往的支持。 谢谢大家！
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 4 月 28 日