

证券代码：688230

证券简称：芯导科技

上海芯导电子科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025003

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称	参与业绩说明会的广大投资者
时间	2025 年 4 月 30 日 14:00-15:00;
地点	上证路演中心（ http://roadshow.sseinfo.com ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 欧新华；财务总监、董事会秘书 兰芳云； 独立董事 王志瑾
投资者关系活动主要内容介绍	一、预征集问答 1、 1) 贵公司上市募集的闲散资金的投资方向是什么？ 2) 贵公司有无拓展海外市场的能力？具体表现在哪？ 3) 贵公司的销售渠道是什么？ 4) 贵公司在国产替代的趋势下，具体有哪些应对措施？ 5) 自上市以来，上演了上市即巅峰的状态，有无好好思索如何回报个人投资者？ 尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注！ 1) 公司于 2024 年 8 月 26 日分别召开第二届董事会第十四次会议、第二届监事会第十三次会议，审议通过了《关于使用部分暂时闲置募集资金进行现金管理的议案》，同意公司在保证不影响募集资金投资项目进度、不影响公司正常生产经营及确保资金安全的前提下，使用额度不超过人民币 15 亿元（含本数）的暂时闲置募集资金进行现金管理，用于购买安全性高、流动性好且满足保本要求的理财产品或存款类产品（包括但不限于结构性存款、定期存款、大额存单、收益凭证等），使用期限为董事会审议通过后 12 个月内，在前述额度及使用期限范围内，资金可以循环滚动使用。

	2) 目前,公司以境内销售为主,境外销售占比较低,公司在境外销售策略上采取跟随终端品牌客户境外拓展的策略。公司也将密切关注政策变化,结合整体战略规划和实际发展情况,综合考虑海外拓展的相关事宜。 3) 公司采用“经销为主、直销为辅”的销售模式,建立了较为完整的营销网络,与小米、TCL、传音等品牌客户以及华勤、闻泰、龙旗等 ODM 客户形成了长期稳定的合作关系。 4) 公司将持续优化本土供应链资源,与合作伙伴持续沟通,加强技术创新,推动产品更新迭代,抓住国产替代的市场机遇,进一步提升公司核心竞争力。 5) 公司将继续做好经营管理工作,锚定“四大市场方向”,依托“三大产品线”,持续完善研发技术平台,推动功率器件和功率 IC 的技术迭代和产品升级;加强供应链合作,积极开拓市场,拓展产品应用领域,提升公司品牌形象;挖掘投资合作的契机,有效整合上下游资源,优化产业布局;不断引进研发人员,打造高效的人才管理框架;提升内控管理体系,推动公司高质量发展,打出向“芯”提质的组合拳。公司尊重并重视每一位投资者,尤其是个人投资者的意见和建议,致力于提供平等的信息获取机会,确保个人投资者能够和机构投资者一样,获得必要的公司信息,以便做出明智的投资决策。同时,公司也鼓励个人投资者通过合法渠道参与公司治理,共同推动公司的长期发展。 谢谢! 二、互动交流 1、 现金流大幅波动的主要原因是季节性因素、供应链付款周期变化,还是业务扩张导致的资金占用增加? 后续是否有改善现金流的具体方案? 尊敬的投资者,您好!关于现金流波动的原因,请详见
--	---

	公司披露的《2025 年第一季度报告》中“一、主要财务数据”下的“主要会计数据、财务指标发生变动的情况、原因”。公司一季度经营活动净现金流虽然有所下降，但总体看属于经营活动中的正常波动，主要供应商及客户的账期均未发生变化。感谢您对公司的关注与支持！ 2、结合 2024 年年报中披露的约 15 亿元委托理财及金融资产配置，公司如何平衡短期资金收益与长期业务发展的资金需求？是否会考虑将部分闲置资金用于产能扩张或核心技术攻关？ 尊敬的投资者，您好！公司一直注重资金的有效运用，通过多元化投资组合来优化资产配置，实现资本增值。这些投资包括但不限于金融资产投资、股权投资等，旨在为公司带来稳健的财务回报。同时，公司也在持续完善研发技术平台，推动技术迭代和产品升级；加强供应链合作，积极开拓市场，拓展产品应用领域，提升公司品牌形象；挖掘投资合作的契机，有效整合上下游资源，优化产业布局；不断引进研发人员，打造高效的人才管理框架；提升内控管理体系，推动公司高质量发展。在有合适的投资并购机会前，公司将继续审慎管理投资组合，以实现长期价值增长和风险控制的平衡。感谢您对公司的关注与支持！ 3、公司本期盈利水平如何？ 尊敬的投资者，您好！2024 年度，公司实现营业收入 35,294.17 万元，较上年同期增长 10.15%；实现归属于上市公司股东的净利润 11,163.95 万元，较上年同期增长 15.70%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 5,860.70 万元，较上年同期增长 34.50%。2025 年第一季度，公司实现营业收入 7,426.28 万元，较上年同期增长 8.10%；实现归属于上市公司股东的净利润 2,407.11 万元，较上年同期下降 1.62%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损
--	---

	益的净利润 1,065.02 万元，较上年同期增长 0.82%。感谢您对公司的关注与支持！ 4、面对可能的市场波动，公司在应收账款管理、供应链融资或风险准备金计提上有哪些风控措施，以保障资金链安全？ 尊敬的投资者，您好！公司严格按照企业会计准则及相关规定执行会计政策与会计估计，公司应收账款分单项计提和按信用风险特征组合计提坏账准备。公司仅与经认可的、信誉良好的第三方进行交易。按照公司的政策，需对所有要求采用信用方式进行交易的客户进行信用审核。另外，公司对应收账款余额进行持续监控，以确保公司不存在重大坏账风险。截至目前，公司未产生过逾期未收回账款。感谢您对公司的关注与支持！ 5、公司之后的盈利有什么增长点？ 尊敬的投资者，您好！公司将锚定“四大市场方向”（消费电子；泛工业；电源及新能源；汽车及特种电子），依托“三大产品线”（保护器件及小信号器件；大功率器件；功率 IC），持续强化产品研发与技术创新，紧跟行业发展趋势，布局新兴应用领域，加速新产品落地，推动产品更新迭代，提高产品质量与良率，进一步提升公司核心竞争力。同时，公司将继续深化品牌建设，加快市场拓展，积极参加行业展会、论坛，及时掌握行业动态及客户需求，促进与合作伙伴的交流合作，进一步加强品牌宣传力度，提升公司知名度。提高产品质量，提升服务水平，为客户提供更丰富的产品和更优质的服务，赢得客户认可，实现市场拓展和业务增长，以提升盈利能力，为股东创造更大的价值，推动公司高质量可持续发展。感谢您对公司的关注与支持！ 6、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？
--	---

	尊敬的投资者，您好！行业相关情况，请参见年度报告中的“第三节管理层讨论与分析”中的“二、报告期内公司所从事的主要业务、经营模式、行业情况及研发情况说明”下的“（三）所处行业情况”。感谢您对公司的关注与支持！ 7、行业以后的发展前景怎样？ 尊敬的投资者，您好！行业相关情况，请参见年度报告中的“第三节管理层讨论与分析”中的“二、报告期内公司所从事的主要业务、经营模式、行业情况及研发情况说明”下的“（三）所处行业情况”。感谢您对公司的关注与支持！
附件清单（如有）	
日期	2025 年 4 月 30 日