

证券代码：920098

证券简称：科隆新材

公告编号：2025-056

陕西科隆新材料科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 4 月 29 日 15:00-17:00

活动地点：公司在全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）举办 2024 年年度业绩说明会

参会单位及人员：通过网络方式参与公司 2024 年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：董事长邹威文先生、总经理邹鑫先生、财务总监杨锦娟女士、副总经理兼董事会秘书任瑞婷女士、保荐代表人潘建忠先生、沈砺君女士。

三、 投资者关系活动内容

本次业绩说明会通过网络远程的方式举行，通过公司宣传视频和年报讲解视频等形式对公司发展情况及 2024 年经营业绩情况进行了介绍。同时，公司在业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复概要如下：

问题 1：请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？

回答：尊敬的投资者您好！公司将锚定创新驱动与精益管理两大关键，围绕三大核心产品业务，全面落实经营计划，全方位推动公司迈向高质量发展。

在创新驱动上，公司搭建橡塑新材料研发创新平台，整合内外部研发资源，开展前瞻性的基础材料研究，加速新型橡塑材料的研发进程；加大基础研发投入，完善基础材料体系，拓展高端材料产品线，快速响应市场对橡塑新材料的技术需求，提升公司产品竞争力与服务水平，巩固公司在橡塑新材料行业的技术领先地位。

在市场拓展方面，公司瞄准高铁、风电、军工等高端和新兴市场对橡塑新材料产品的旺盛需求，设立专门的新兴市场研发中心，创新研发模式，开展联合研发与技术攻关。同时，实施精益服务管理，构建全流程客户服务体系，深入了解客户需求，快速响应客户反馈，开发适配新市场工况的橡塑新材料产品，加强与新市场客户的沟通合作，在新兴领域实现技术突破和市场拓展，为公司培育新的利润增长点。另外，公司将通过数字化营销创新，搭建精准营销体系，开拓海外市场，进一步提升公司在煤矿机械市场的品牌影响力。

另外，公司也将以数字化转型战略为指引，积极探索物联网、区块链等前沿数字技术在公司业务场景中的应用，全面升级企业运营管理体系。搭建数字化协同办公平台，打破部门壁垒，提升内部沟通协作效率；引入智能数据分析系统，深度挖掘数据价值，为公司战略决策、业务优化提供有力支持。通过持续优化数字化管理模式，实现业务流程的自动化与智能化，推动公司业务持续健康发展，打造行业数字化转型的标杆企业，向着高质量发展的目标持续迈进。感谢您的关注！

问题 2：请问公司军工业务发展怎么样？

回答：尊敬的投资者您好！公司凭借橡塑新材料产品的技术研发能力，将业务向军工行业延伸，已与数十家军工相关企业和科研院所建立合作关系，多项产

品性能优异，已在局部细分领域逐步替代了进口产品。公司是军工相关业务先进单位和示范企业、“国庆阅兵‘业务精湛、质量过硬’单位”和航空工业某单位“金牌供应商”。感谢您的关注！

问题 3：公司一季度业绩同比下滑，请介绍二季度业绩情况预期？

回答：尊敬的投资者您好！2025 年第一季度，公司实现营业收入 8419 万元，同比增长 7.43%，公司利润下滑主要系公司收入结构变化的影响；另外回顾公司历年业绩，公司及客户所处行业一季度为淡季，一季度收入相对其他季度较低，一季度后高毛利业务将起量。2025 年，公司将锚定创新驱动与精益管理两大关键，围绕三大核心产品业务，全面落实五大经营计划，全方位推动公司迈向高质量发展。感谢您的关注！

问题 4：看到公司在研项目“130 吨级煤矿支架搬运设备研发”已经到了批量生产阶段，请介绍下此项目的具体情况？

回答：尊敬的投资者您好！科隆新材针对煤矿机械“大采高”支架中 10 米世界最大液压支架的支架搬运辅助运输设备于 2022 年 9 月启动研发，截止 2024 年 9 月，该项目研发成功，实现订单交付。

问题 5：请问公司 2024 年市场拓展成效如何？

回答：尊敬的投资者您好！公司围绕密封件、高压胶管、煤矿辅助运输设备三大核心业务，优化销售管理体系，组建“技术+销售”联合服务团队，为重点客户及区域提供全流程技术支持。煤矿辅助运输装备业务成功开拓新市场，延伸特车租赁、维修及配件销售服务，2024 年，维修收入同比增长 46.11%；军工领域依托技术优势与质量可靠性，军品收入同比增长 30.88%，订单量显著提升。感谢您的关注！

问题 6：从科隆 2024 年年报可看到，应收账款余额 3.16 亿，全年营业收入 4.83 亿，应收占营收比重高达 65.42%。应收账款坏账的风险高不高？

回答：尊敬的投资者您好！公司橡塑新材料产品和煤矿辅助运输设备的客户主要为大型国企、行业知名企业或上市公司，内部控制严格，公司应收账款历年后期后回款情况良好，整体应收账款坏账风险较低。感谢您的关注！

问题 7：请介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？

回答：尊敬的投资者您好！国家出台了多项政策，为行业和公司发展营造了较为有利的政策和市场环境，稳定了市场预期，提振了市场信心，扩大了市场需求。公司得以更加安心地投入研发创新，释放产能，形成良性循环，保障业务持续稳定发展。未来，公司将持续聚焦主业，通过引进技术人才、与国内外知名企业合作等途径，提升产品技术含量，同时与军工、煤矿机械等行业的大型企业合作，提升品牌知名度，获取更多优质客户，实现高质量发展。行业内其他企业的业绩表现请您查阅其披露的公开资料。感谢您的关注！

问题 8：请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？

回答：尊敬的投资者您好！报告期内，公司经营业绩保持稳健增长，核心财务指标表现优异：实现营业收入 48,345.58 万元，同比增长 9.46%；净利润 8,691.35 万元，同比增长 4.25%。资产规模显著扩大，总资产达 108,137.84 万元，同比增长 30.73%；所有者权益增至 88,039.76 万元，同比大幅增长 44.97%，每股净资产 11.13 元，同比增长 17.41%。

此外，公司整体毛利率维持行业高位，主要得益于高附加值产品结构优化：高端液压组合密封件、高压液压软管等核心产品销售占比提升，煤矿辅助运输设备新品成功推向市场，叠加军工等新兴领域高利润订单逐步放量，驱动盈利质量持续改善。感谢您的关注！

问题 9：请问公司的发展战略是什么？

回答：尊敬的投资者您好！公司自创立以来，始终肩负“为制造业提供卓越的核心基础部件，推动产业迈向高端”的使命，怀揣“成为全球领先的高端装备核心部件供应商”的美好愿景，确立了“一体两翼”的发展战略。其中“一体”是指以橡塑材料研发为核心、以橡塑产品设计和生产为驱动，向煤炭行业客户提供定制化产品的核心业务方向；“两翼”分别是指以煤矿辅助运输设备、维修和其他矿用配件等业务为突破纵向深耕煤炭行业，和以定制化橡塑产品为突破横向拓展军工等下游应用行业的两个战略发展方向。通过技术创新与产业链协同两大驱动引擎，推动企业向高端化、智能化、绿色化转型，实现可持续发展。感谢您

的关注！

问题 10：请问如何看待行业未来的发展前景？

回答：尊敬的投资者您好！从煤机领域来看，煤炭是重要基础能源，国内煤炭产销量保持增长，煤矿投资扩产意愿强。矿井向“大采高”“超长工作面”发展，对煤机设备性能与可靠性要求更高。数据显示，2023-2025 年综采设备市场空间预计达 1,798 亿元，2023 年煤机行业液压软管增量和维修市场规模约 21.18-27.06 亿元。同时，煤矿开采规模和效率提升，对煤机支架搬运车需求日增，传统搬运方式低效、高风险，而搬运车能提高开采效率与安全性。大型煤矿对智能、高效支架搬运车需求旺盛，预计未来几年市场增速 10%-15%。

从军工领域来看，国际形势多变，我国推进国防现代化，对先进武器装备需求持续上升。组合密封和高压胶管在飞机、装甲车等装备中至关重要，随着军工装备国产化水平提高，高性能液压胶管需求将持续增长。

面向未来，科隆新材将继续立足主体业务，紧紧抓住国内煤炭产量与销量增长，以及煤矿向“大采高”“超长工作面”发展的机遇，优化产品性能，满足煤机设备对高性能密封和胶管的要求。持续关注煤矿对智能、高效支架搬运车的需求，提前布局技术研发与市场拓展。

同时，积极响应国防现代化建设的号召，加大军工领域研发投入，为国防事业提供优质的产品与服务。此外，响应全球绿色转型的时代要求，推广节能环保技术，研发绿色产品，实现经济效益与环境效益的有机统一，推动企业与社会的可持续发展，一步一个脚印地向着“全球领先的高端装备核心部件供应商”这一愿景迈进。感谢您的关注！

问题 11：请问公司的密封件主要用于哪些方面？

回答：尊敬的投资者您好！公司生产的密封件主要用于矿用液压支架，部分用于高铁、风电及军工领域。感谢您的关注！

问题 12：请问贵公司做了哪些市值管理方面的工作？

回答：尊敬的投资者您好！公司自上市以来，一直注重价值管理和价值传递方面工作。我们始终坚信，持续聚焦主业、扎实做好业绩，是对市值提升最大的

驱动要素。在资本市场做大做强，公司价值获得投资者认可可是我们的愿景。日后我们将继续强化这方面工作，通过业绩说明会、投资者调研等方式增强与大家沟通，在做好价值创造的同时努力做好价值管理和价值传递，不断持续打造核心竞争力、驱动公司释放成长价值，从而给投资者良好的长期回报。感谢您的关注！

问题 13: 公司上市后的首份财报已经发布,请介绍下去年的整体经营情况?

回答: 尊敬的投资者您好! 2024 年, 公司凭借战略布局与市场深耕, 经营业绩保持稳健增长, 核心财务指标表现优异。报告期内, 公司实现营业收入 48,345.58 万元, 同比增长 9.46%; 净利润 8,691.35 万元, 同比增长 4.25%。另外, 公司整体毛利率维持行业高位, 主要得益于高附加值产品结构优化: 高端液压组合密封件、高压液压软管等核心产品销售占比提升, 煤矿辅助运输设备新品成功推向市场, 叠加军工等新兴领域高利润订单逐步放量, 驱动盈利质量持续改善。感谢您的关注!

陕西科隆新材料科技股份有限公司

董事会

2025 年 4 月 30 日