狮头科技发展股份有限公司

关于公司未弥补亏损超实收股本总额三分之一的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或 者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

狮头科技发展股份有限公司(以下简称"公司")于 2025年5月6日收到挖股股 东上海远涪企业管理有限公司发来的关于增加2024年年度股东大会临时提案的函, 将《关于公司未弥补亏损超实收股本总额三分之一的议案》作为临时提案提交公司 2024 年年度股东大会审议。具体内容如下:

一、情况概述

根据永拓会计师事务所(特殊普通合伙)为公司出具的《2024年度审计报告》, 截至 2024 年 12 月 31 日,公司合并财务报表未分配利润为-468,685,268.57 元,实 收股本为 230,000,000.00 元,公司未弥补亏损金额超过实收股本总额的三分之一。

二、导致亏损的主要原因

- 1.报告期内,公司从事的电商服务业受竞争加剧及公司品牌战略调整等原因, 电商服务业毛利率同比下降,综合毛利率同比下降,2024年经营业绩承压下导致阶 段性亏损。
- 2.公司根据会计准则及内控制度要求,基于谨慎性原则对各类资产进行减值测 试,对存在减值迹象的存货、固定资产计提单项减值损失。

三、应对措施

- 2025年公司将在既定发展战略指导下,依托自身综合性服务优势,继续稳步落 实年度经营计划的各项工作,推动企业稳健发展,主要包括以下方面:
- 1.提升全渠道营销推广与品牌运营能力:通过针对性发掘用户消费倾向及市场 热点,结合优秀品牌线上运营及推广经验,公司提升现有宠粮产品和护肤品等优势

品类的全渠道营销推广与品牌运营方案,及后续建立品牌重塑、转型及新产品开发的完整能力。

- 2.完善基于消费者洞察的创新营销策划能力:基于消费者洞察,为品牌方提供品牌定位、产品规划、营销推广、产品销售等一站式解决方案,增强消费者粘性,实现品牌传播。
- 3.补充组织成员,打造多平台运营的快速适应能力:公司具备的较强的资源整合和多平台运营能力,帮助品牌方快速选择目标用户,优化电商平台选择、实现差异化电商运营。
- **4**.继续专注于品牌运营:公司将继续发力品牌运营,明晰品牌战略部署,提高合作品牌市场份额,提升产品竞争力,强化品牌建设,打造优秀品牌,同时提升组织能力,升级人才战略,打造具有核心竞争力的团队。
- 5.公司将继续强化内部管理,优化资源配置,提升运营效率,在确保现有业务稳健发展的同时,紧抓政策红利,寻找战略转型机遇。公司将积极探索,通过并购、合作等多种方式,形成新的业绩增长点,构建新的竞争优势。在此过程中,公司将建立健全风险管理体系,对潜在风险进行预警和防控,确保公司稳健发展,为股东创造更大价值。

特此公告。

狮头科技发展股份有限公司董事会 2025年5月7日