

北京映翰通网络技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研☐分析师会议 ☐媒体采访☒业绩说明会 ☐新闻发布会☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称	2024 年度暨 2025 年第一季度业绩暨现金分红说明会参与投资者
时间	2025年5月7日
地点	上海证券交易所上证路演中心（ http://roadshow.sseinfo.com ）
上市公司接待人员姓名	董事长李明先生，董事、财务总监俞映君女士，董事会秘书李烨华女士，独立董事姚武先生
投资者关系活动主要内容介绍	为便于广大投资者更全面深入地了解公司 2024 年度、2025 年第一季度经营成果及财务状况，公司于 2025 年 5 月 7 日 10:00-11:00 在 上 海 证 券 交 易 所 上 证 路 演 中 心（http://roadshow.sseinfo.com）举行了 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩暨现金分红说明会。活动主要内容如下： 一、公司董事长李明先生就公司 2024 年及 2025 年第一季度经营业绩、2024 年度整体经营情况、2025 年经营计划及未来发展战略进行介绍。 二、交流环节 Q1：公司 2024 年度经营业绩、盈利能力水平都不错，但现金分红比例低于合并报表中归属于上市公司股东的净利润的 30%，请问公司分红比例较低的具体原因是什么？ A：公司 2024 年度合并报表归属于上市公司股东的净利润为人民币 129,887,456.79 元。经董事会决议，公司拟向全体股东每 10 股派发现金红利 2.0 元（含税），截至 2025 年 3 月 31 日，公司总股本 73,851,842 股，扣除回购专用证券账户中股份总数 138,598

	股后的股份数为 73,713,244 股,以此计算合计拟派发现金红利 14,742,648.80 元 (含税),公司基于以下几点确定了本次分红的比例: 一、通过公司历年财务数据反映,公司多年来都保持了比较稳定的发展趋势,但公司整体营收及盈利情况仍偏小一些,目前仍处于快速成长的重要阶段,因此需要保持充足的资金,用于推进前沿科技领域研发投入、数字化管理建设、全球化销售体系建设及市场拓展、生产经营、整合并购等方面,以逐步扩大经营规模,提升公司整体效益,充分保障公司的平稳运营、健康发展。 二、当前人工智能、大数据、云计算等新兴技术的发展迭代持续加速,公司所处工业互联网行业竞争格局加剧,为了持续提升公司在技术和产品方面的竞争力与盈利能力,公司需要加大研发投入,推进前沿科技领域自研储备战略,从而推动公司业务的持续增长。 同时,当前经济形势之下,境外关税政策的不确定性较强,供应链紧张等宏观环境形势比较严峻,公司需要大量的资金储备深化全球化战略布局,比如建设全球化销售体系、供应链体系堡垒等,以应对全球宏观环境的影响,这也是出于对公司及全体股东负责的角度考虑审慎而定。 未来,公司将努力实现业绩持续稳定的增长,争取用扎实的业绩和更高的分红比例回报广大股东。 Q2: 请问公司 2024 年海外收入占比不断提升,面对目前的关税调整问题,公司如何应对国际贸易风险,是否会影响海外收入的可持续性? A: 公司海外收入不断攀升得益于公司管理层前瞻性的全球化布局,经过多年的海外市场拓展,公司已成功搭建起覆盖全球的四大区域化运营体系,构筑起“中国+三大区域(美洲区、欧洲区、亚太区)”以及国内外电商平台协同发展的均衡全球生态网络。公司业务已广泛布局于全球众多国家和地区,为更好适应不同区域
--	---

	市场特性，公司积极推行本地化策略，依据各区域及国家特点，不断扩充海外销售与技术服务团队规模，并通过定期组织培训，涵盖与海外代理商联合开展销售及技术人员培训等方式，全方位提升团队业务能力；同时，公司持续优化境外销售渠道生态体系，大力拓展经销商、集成商、运营商等多元渠道资源。 凭借公司深厚的国际化经营底蕴以及在品牌、渠道方面的突出优势，2024 年，公司海外营业收入达 27,439.01 万元，同比增长 53.63%，其中，美洲区、欧洲区、中东亚太区各区域均展现出迅猛的增长势头。 面对国际地缘政治的不确定性和贸易风险，我们已构建了一个多元化且高效的全球供应链网络，确保了业务的稳健运行和风险的最小化。公司的泰国合作工厂和加拿大自营工厂均已实现规模化生产，两家海外生产基地与嘉兴主生产基地共同形成了一个强大的三地供应链体系，同时，公司进一步强化在欧洲、北美等关键区域的生产与仓储布局，稳步推进对全球区域市场的全面、深度覆盖，不断提升市场响应速度与服务质量，这样的布局不仅有力保障了产品在国内外市场的稳定供应，更搭建起一张覆盖全球的生产与供应链网络，为公司全球化销售体系的高效运转提供了坚实可靠的支撑。 未来，公司将持续关注国际宏观环境的变化，着力强化海外工厂的运营管理与风险防控，拓展与不同国家在全球范围内的合作机会，全方位提升供应链及市场拓展的国际化程度与综合竞争实力，为公司实现长远可持续发展提供坚实有力的支撑。 Q3：公司 2024 年的毛利率情况如何？预计未来毛利率的变化趋势如何？ A：公司 2024 年度综合毛利率为 52.48%，较上年同期上升了 1.01 个百分点。公司综合毛利率受生产成本、产品售价、产品结构等因素影响，随着行业技术的发展、市场竞争的加剧，以及市场需求的变化，公司将通过技术和产品的不断迭代升级和创新，
--	---

	以保持综合毛利率的相对稳定。 Q4：2024 年年报中用了大篇幅来描写公司在人工智能方向的布局、以及在具身智能机器人方面的前沿探索，请问人工智能目前落地于公司哪些产品和服务？在具身智能机器人方面有哪些研究成果？ A：当前，人工智能作为引领新一轮科技革命和产业变革的核心技术，正加速重塑全球产业格局和经济结构。国际上，美国、欧盟等发达国家在人工智能基础研究、算力平台和通用大模型方面持续占据领先地位，构建起涵盖算法、数据、芯片和应用场景的完整生态体系。以 OpenAI、Google DeepMind 等为代表的科技巨头，推动 AI 在医疗、金融、制造等领域的广泛落地。AI 正深刻重塑制造、能源、医疗等传统产业，提升效率与创新能力，成为驱动高质量发展和经济转型升级的核心力量。 随着 AI 大模型的普及应用，公司深化 AI 技术在各项业务领域的融合应用，推出 AI+能源、AI+边缘计算、AI+视觉、AI+云服务等产品，产品成功落地在电力、智慧商业领域及工业领域，覆盖从底层技术到上层场景应用的完整解决方案。公司以智能化技术为引擎，精准匹配智慧城市、智能制造、数字能源等、智能驾驶多元化场景需求，助力行业数字化转型与高质量发展，实现多方共赢的智能生态新格局。 在具身智能机器人方面，公司早在 2022 年就布局参股公司攀雀智能研发建筑内装机器人，产品已完成研发并处于向市场推广阶段，在孵化建筑内装机器人的过程中，公司在机器人的关键技术路线、供应链等方面积累了经验。公司的具身智能机器人技术研究项目已于 2024 年立项，现处于研发阶段，该项目为开发具备感知、协调、学习和执行能力的具身机器人进行技术研究，在 3D 视觉识别能力，灵巧末端执行器，运动模式和有效载荷，自主学习和自主执行等方面进行技术研究和探索。 在 AI 技术浪潮奔涌、新模态迭出的当下，公司勇立潮头，以
--	---

	无畏之姿拥抱行业变革，主动投身前沿探索，深度聚焦车载 AI 视觉、具身智能机器人、卫星互联网、低功耗无线广域网等新兴领域，精准锚定发展方向，全力开拓公司业务版图，致力塑造全新增长曲线，为未来发展注入澎湃动力。 Q5：请问公司独立董事，公司的合规运作情况如何？ A：在独董履职工作方面，总体非常顺利、有效。公司建立了比较完善的内控制度体系，积极有效的配合独立董事的日常履职，公司管理层也十分重视我们独董的意见，对我们在规范运作、风险防控、发展战略、经营管理等方面的合理建议予以了采纳和实施，公司运作符合上市公司的规范要求。 Q6：公司未来是否会进一步拓展欧洲或新兴市场？目前海外收入占比及增长目标是多少？ A：投资者您好，公司已成功搭建起覆盖全球的四大区域化运营体系，构筑起“中国+三大区域（美洲区、欧洲区、亚太区）”以及国内外电商平台协同发展的均衡的全球生态网络。当下，公司业务已广泛布局于全球众多国家和地区，凭借公司深厚的国际化经营底蕴以及在品牌、渠道方面的突出优势，报告期内，公司海外营业收入达 27,439.01 万元，占比 45.02%，同比增长 53.63%，其中，美洲区、欧洲区、中东亚太区各区域均展现出迅猛的增长势头。未来，公司会持续推进全球化进程，深化海外市场本土化建设，强化三大海外区域的本土化市场推广、销售及用户服务能力，助力海外销售增长。同时，随着全球经济格局持续演变，公司将主动出击，大力加强在新兴经济体国家的市场拓展工作，精心构建更为完善的销售体系。公司将通过这些举措，为海外业务的发展开辟出更为广阔的增长空间，助力公司在国际市场竞争中稳步前行、持续上扬。感谢您的关注！ Q7：未来三年是否考虑提高分红率或引入股票回购？ A：投资者您好，出于对以下因素的考虑，公司未进行高比例的分红，一是随着人工智能、大数据、云计算等新兴技术的广泛
--	---

	应用，行业竞争格局加剧，公司将继续加大研发投入，推进前沿科技领域自研储备战略，提升公司在技术和产品方面的竞争力与盈利能力；二是面对国际贸易摩擦、境外关税政策的不确定性、供应链紧张等宏观环境的变化，公司需要储备部分资金，深化全球化战略布局，强化建设全球化销售体系、供应链体系堡垒等以应对全球宏观环境的影响，公司将留存未分配利润用于推进前沿科技领域研发投入、数字化管理建设、全球化销售体系建设及市场拓展、生产经营、整合并购等方面，公司将逐步扩大经营规模，提升公司整体效益，确保公司可持续发展，为广大股东带来长期回报。 关于回购，目前公司以集合竞价方式回购公司股份用于注销的方案正在正常进行中。未来公司将结合公司发展实际情况及市场情况，严格按照相关规定，积极实行分红政策，综合运用多种措施提升投资价值，争取用扎实的业绩和更高的分红比例回报广大股东，感谢您的关注。 Q8：公司在智能配电网监测系统等领域的技术优势如何保持？ A：投资者您好，公司的智能配网状态监测系统产品（IWOS）凭借强大的硬件技术优势+AI 算法和及时的服务响应，仍保持行业领先的优势，并取得了非常好的市场口碑。 公司研发部门精准洞察市场对于数字化、智能化的迫切需求，全力加速产品创新与迭代进程，迅速推出一系列契合市场趋势的新产品，数字能源产品线在 2024 年推出专为配电线路 FTU 和一二次融合开关精心设计的接地故障研判终端，为能源领域数字化升级添砖加瓦。随着 AI 大模型的普及应用，公司深化 AI 技术在各项业务领域的融合应用，推出 AI+能源、AI+边缘计算、AI+视觉、AI+云服务等产品，覆盖从底层技术到上层场景应用的完整解决方案，2024 年，公司启动了电网 AI 运检专家项目的研究，致力于构建适用于国内外配电网的精益化运维管控一体化系统，致力于运
--	---

	用大预言模型技术，融合多种数据源，构建一个智能高效的电网运检智能体。集成线路运行状态全景感知、故障精准研判、无人机/机器人高效自主巡检，实现配网智能辅助决策、故障快速定位、配网主动运维业务全流程管控，支撑新型配电系统“可观、可测、可控”。感谢您的关注！
附件	无
是否涉及应当披露重大信息	否