

证券代码：300055

证券简称：万邦达

北京万邦达环保技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他										
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2024 年度网上业绩说明会的所有投资者										
时间	2025 年 5 月 7 日 15: 00-17: 00										
地点	公司会议室，“价值在线”网上平台。										
上市公司接待人员姓名	<table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 60%;">总经理</td> <td>吕 晖</td> </tr> <tr> <td>董事、副总经理、董事会秘书</td> <td>邓若男</td> </tr> <tr> <td>董事、副总经理、财务总监</td> <td>宁长宇</td> </tr> <tr> <td>独立董事</td> <td>李 琪</td> </tr> <tr> <td>保荐代表人</td> <td>王永旭</td> </tr> </table>	总经理	吕 晖	董事、副总经理、董事会秘书	邓若男	董事、副总经理、财务总监	宁长宇	独立董事	李 琪	保荐代表人	王永旭
总经理	吕 晖										
董事、副总经理、董事会秘书	邓若男										
董事、副总经理、财务总监	宁长宇										
独立董事	李 琪										
保荐代表人	王永旭										
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2025 年 5 月 7 日（星期三）下午 15: 00—17: 00 在“价值在线”（www.ir-online.cn）举办 2024 年度网上业绩说明会。本次业绩说明会采用网络远程方式举行，公司对投资者关注的问题进行了回复，问答情况如下：</p> <p>问：化工新材料业务作为公司核心业务，2024 年该业务的市场竞争格局如何？公司采取了哪些措施来应对竞争并提升市场份额？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，2024 年，受宏观形势影响，乙烯需求增速放缓，除进口乙烷裂解路线外，国内主要生产路线面临较</p>										

大亏损压力。石脑油裂解路线因上半年油价处于高位，成本持续攀升，下半年油价回调后亏损压力虽有所缓解，但全年亏损程度仍比上一年有所扩大。从下游产品需求来看，随着防疫相关物资库存逐步消化，包装材料需求回归常态，电商物流与日用消费品市场的复苏带动了热熔胶需求的回升；在“保交楼”政策推动下，房地产行业逐渐回暖，建筑开工率上升，拉动了防水卷材、涂料等建材的需求；消费升级背景下，食品、医疗等领域对卫生安全标准要求提高，高端卫材包装材料需求也随之增加。

报告期内，公司紧抓发展关键期，全力推动投资及改造项目提速冲刺，各个重大项目建设按下“快进键”，进度条不断刷新。揭阳碳四碳五一期项目基本完成工程建设，已实现部分中交，标志着该项目已逐步由建设期转入生产准备阶段，二期项目正在快速推进中。该项目建成后将基本拼齐公司碳五产业链在华南的事业版图。惠州伊斯科与政策抢时间，积极筹划碳五产品提质转型路径，极大的缩短了从投资到现实生产力的转化周期。感谢您的关注！

问：从年报可知，化工行业呈现“增收不增利”态势，公司化工新材料业务的利润空间受到哪些因素影响？公司计划如何改善利润状况？

答：尊敬的投资者您好，2024 年，受宏观形势影响，乙烯需求增速放缓，除进口乙烷裂解路线外，国内主要生产路线面临较大亏损压力。石脑油裂解路线因上半年油价处于高位，成本持续攀升，下半年油价回调后亏损压力虽有所缓解，但全年亏损程度仍比上一年有所扩大。公司化工新材料业务计划以降本为核心，在重点提升产品质量的基础上，实现生产成本的有效降低，提高利润空间，同时规划生产体系和营销体系，加强顶层规划与统筹，建立并优化产品区域销售渠道，抢占市场份额。感谢您的关注！

问：工业水处理业务 2024 年营业收入增长 53.16%，增长的

主要驱动力是什么？未来该业务的市场需求和政策环境对公司的发展有何影响？

答：尊敬的投资者您好，公司 2024 年度工业水处理业务收入的增长主要由于青海盐湖资源综合项目积极推进以及其他存量项目的顺利实施。随着我国经济持续增长，环境问题愈发凸显，国家对环境保护和生态文明建设的重视程度将不断提升，水污染治理标准也会更加严格。产业将持续受到政策的强力驱动，资金投入、税收优惠等措施将进一步激励企业加大技术研发和设施建设力度。此外，日益严格的环保法规也将推动行业朝着规范化、标准化方向发展，助力行业迈向高质量发展道路。工业水处理业务将主动围绕“保利润”开展工作，坚持开源与节流并重，充分挖掘新项目的开发与合作机会，提高盈利空间。感谢您的关注！

问：未来发展战略中强调化工新材料和环保业务双轮驱动，如何实现这两个业务板块的协同发展？协同发展将给公司带来哪些优势？

答：尊敬的投资者您好，公司在产业布局方面精心规划，对产业结构进行优化升级，形成区域间协同联动及多产业横向融合的格局，有效降低了公司的经营风险，增强了公司在复杂多变市场环境中的稳健性。感谢您的关注！

问：危固废处理业务的发展前景被看好，2024 年公司在该业务板块有哪些技术创新和业务拓展？未来有什么规划？

答：尊敬的投资者您好，公司针对不同来源及特点的高浓难降解有机废水的技术难点，公司形成了以预处理-高效分离-深度处理不同先进技术相结合的整体工艺方案，并先后完成了高浓度难降解有机废水处理适配催化剂配方研发、成套处理工艺开发及设备配套。目前该技术已稳定应用于吉林丙烯腈项目现场，运行结果表明，该技术对 COD、氨氮等污染物具有较高的去除率，验证了整体工艺对丙烯腈含氰高浓度废液进行深度处理及资源化回收

的可行性。报告期内，吉林丙烯腈高难度废水处理项目运营的危废量同比增长。危固废业务将继续树立强烈的市场意识，加快探索新的细分市场，下大力气开发及利用综合利用技术进行展链和延链。感谢您的关注！

问：报告期内公司多个项目进行升级改造，如惠州伊斯科碳九加氢装置升级改造，这些改造预计未来会带来哪些收益？

答：尊敬的投资者您好，惠州伊斯科碳五加氢及高效分离综合利用革新项目将充分利用现有 C9 加氢装置，满足碳五加氢工艺要求的同时，优化原料脱重、精馏分离等系统，提高分离精度，降低氢气用量，通过对加氢反应条件精细调控，最终可实现对正戊烷、异戊烷、环戊烷等关键产物的高效分离，提高目标产物收率及产品品质。项目的实施，将充分挖掘既有碳九加氢装置的资产潜力，实现对碳五资源的高附加值转化。感谢您的关注！

问：高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

答：尊敬的投资者您好，报告期内，公司始终保持战略定力、坚定发展信心，以持续做大做强化工新材料业务为核心，精耕细作水务运营业务，促进危固废业务在行业阵痛中逐步企稳，最终实现扭亏为盈。感谢您的关注！

问：新能源业务是新方向，目前研发和市场拓展进展？未来如何规划？

答：尊敬的投资者您好，公司通过自主研发、技术引进、联合研发等形式，系统研究开发了适合不同盐湖锂资源禀赋特点的锂资源分离提取技术、高纯净化技术、锂加工转化技术。公司将该技术成果转化于项目现场，开展了吸附剂的试生产加工工作，并指导现场项目建设与运行，积极推进工艺优化升级。新能源业务将进一步优化升级萃取提取技术，继续探索新领域的应用场景，

	为公司高质量发展开辟新的赛道。感谢您的关注！
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 5 月 7 日