

证券代码：301175

证券简称：中科环保

北京中科润宇环保科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-009

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（东吴证券策略会）
参与单位名称及人员姓名	申万菱信基金管理有限公司；天弘基金管理有限公司；中泰证券（上海）资产管理有限公司；东吴证券股份有限公司
时间	2025 年 5 月 8 日（星期四）10:00-11:00
地点	东吴证券策略会举办地（上海）
上市公司接待人员姓名	证券事务代表：李彦霞
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司业绩情况介绍 公司证券事务代表李彦霞对 2025 年第一季度经营情况及绿色热能高效利用等业务亮点进行了介绍。公司业绩连续多年保持高速增长，2025 年第一季度实现营业总收入 41,190.76 万元，同比增长 14.08%；实现归属于上市公司股东的净利润 7,767.43 万

元，同比增长 7.11%。介绍完公司整体情况后，参会人员与投资者开展了深入的沟通交流。

二、互动交流

问：垃圾焚烧供热价格怎么确定？相较于燃煤供热，客户能接受垃圾焚烧供热价格吗？供热价格怎么调整？

答：供热价格会参考当地市场指导价，但主要基于热用户的需求量及蒸汽标准确定。公司垃圾焚烧供热的成本远低于燃煤燃气供热的成本，同时垃圾焚烧供热具有绿色属性，可以助力碳足迹管理、节约能耗指标，所以客户可以接受我们的供热价格。

供热调价是市场化行为。随着经济社会绿色低碳转型，绿色热能的需求量将逐步提升。未来公司将结合经济形势、燃煤燃气供热价格变动等因素争取调增供热价格。

问：请介绍下公司供热业务的比较优势。

答：中科环保供热业务具有较明显的差异化优势。

一是项目区位优势明显。公司是业内最早开拓绿色热能综合利用的企业，自 2010 年开展供热业务以来，供热潜力一直是项目选址的重要考量因素，主要项目均位于工业园区内或附近，热需求持续旺盛，且具有区域化协同效应，目前已形成宁波、河北、绵阳三大主要片区。

二是丰富成熟的绿色热能改造及项目运营经验。公司热电比、供热效率行业领先，以慈溪项目为例，输出绿热状态下，热能利用效率可达 60%。公司 2023 年底收购石家庄项目后，将宁波片区稳定运营、联网供热的成熟经验快速复制到该项目上，向其输出奋发有为的企业文化，通过资源整合、技术赋能、管理优化，推动项目 2024 年业绩大幅攀升。公司有能力在其他项目上快速复制石家庄项目的成功经验。

	未来公司将坚定贯彻“短期靠绿能做优”的核心战略，全力推进供热业务规模化发展，发挥各项目间的协同效应，以区域统筹布局为核心，构筑更加坚实的差异化竞争优势壁垒。 问：公司 2024 年度供热增量主要来源是哪几个项目？ 答：2024 年，公司供热 175.45 万吨，同比增长 57.31%，增量主要来自石家庄项目、慈溪项目、宁波项目。 问：请问公司未来供热业务增长潜力怎么样？ 答：公司的热用户主要为工业企业，热需求长期且稳定。公司供热能力远大于目前供热量，所以绿色热能供求决定了公司供热量还有较大增长空间。 在宁波片区，公司慈溪、宁波项目联网供热基本覆盖了周边工业园区，是国内最大的综合性绿色热能中心之一，2025 年公司将扩大该片区的供热规模，深化与需求绿色能源的大型化工企业的战略合作。在河北片区，公司石家庄项目毗邻生物医药园区，已覆盖周边医药及工业园区热用户 50 余家，2025 年公司将推进石家庄项目热力提升工程 3#建设并加快晋州项目交割及供热提升，发挥河北片区的协同效应，构建高效稳定的热能供应网络，提升供热能力。在绵阳片区，公司绵阳、三台等项目的所在地均位于工业园区内或附近，周边工业发达，已与多家工业企业签署了供热意向协议，2025 年公司将加速三台项目供热管网建设，推进绵阳项目供热审批。此外，公司将加快枣阳项目交割及供热优化，提升热能利用效率；提高防城港项目、晋城项目移动供热量，增强市场覆盖；争取衡阳项目、玉溪项目供热市场开发。 总的来说，公司项目区位优势明显，热需求持续旺盛，公司供热量将继续保持稳定增长。
关于本次活动是否涉及应披	本次交流活动不涉及应披露重大信息。沟通过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，不涉

露重大信 息的说明	及未公开重大信息泄露等情况。
附件清单	无
日期	2025 年 5 月 8 日