

证  
券  
代  
码

# 山东三元生物科技股份有限公司

## 年度业绩说明会投资者关系活动记录表

证券简称：三元生物

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 分析师调研 <input type="checkbox"/> 网络互动 <input type="checkbox"/> 投资者见面会
参与人员姓名	采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2
地点	深
公司接待人员姓名	主持人：三元生物 董事长：聂在建 总经理：程保华 董秘：高亮 财务总监：于俊玲 独立董事：谭海宁 保荐代表人：陆丹君
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 5 月 8 日(星期四)下午 15:00-17:00，在互动易平台-云访谈栏目( <a href="http://irm.cninfo.com.cn">http://irm.cninfo.com.cn</a> ) 举办了 2024 年度业绩说明会，并就投资者在本次说明会中提出的相关问题进行了回复，主要内容如下：

1、公司投资沛学生物有取得阶段的成果吗？当时投资这家公司的初心是什么。公司新成立的公司北京开元聚力目前给公司起到了哪些实质的益处？

答：投资者您好！公司投资沛学生物的核心目的是推动新型原料在C端产品中的应用，进一步拓展生物活性物质在食品、营养和美妆等领域的技术深度与产品广度，从而增强公司在这些关键领域的市场竞争力。北京开元聚力企业管理有限公司的成立，旨在依托首都丰富的人才和资源优势，提升公司在未来业务拓展和资本运作中的专业性，推动“实业+资本”双轮驱动的发展战略，增强公司的综合竞争力。

2、85,000吨项目为公司现有赤藓糖醇老产线的改造升级工程，完成后具备生产赤藓糖醇、塔格糖等产品。如果公司的塔格糖成本真的大幅降低，是否考虑该产线主要用来生产塔格糖？另外，80,000吨项目为向上游延伸的后向一体化建设，以玉米为原料生产液体葡萄糖，是否主要用来生产塔格糖？

答：投资者您好！老产线改造完成后将具备在多种产品之间灵活切换的柔性制造能力，公司将根据市场需求灵活安排产品生产计划。如果塔格糖的市场需求快速增长，公司将及时调整生产重点，确保资源的最优配置。80,000吨项目作为向上游延伸的后向一体化建设，主要以玉米为原料生产液体葡萄糖，这将为公司目前大部分产品（含塔格糖）提供稳定的原料供应。感谢您的关注与支持！

3、目前公司在职工有多少人，与去年相比是否减少，是否存在裁员问题

答：投资者您好！公司职工人数基本保持稳定，不存在裁员问题。公司始终注重人才的培养和稳定，致力于为员工提供良好的工作环境和机会。感谢您的关注与支持！

4、美国 Bonumose 称他们从淀粉开始，使用酶促工艺大规模生产塔格糖，最终收率可以高达 90%。请问公司的收率是多少？

答：投资者您好！公司正在积极完善和提升各个环节的工艺水平，努力提高塔格糖的生产收率，并力争在未来达到行业领先水平。

**5、公司去年的产品中赤藓糖醇、复配糖、阿洛酮糖的销售价格分别是多少？塔格糖将来的销售价格大约为多少？**

答：投资者您好！公司产品的价格会根据不同细分规格、商务条件以及市场竞争环境的变化有所波动，全年处于动态调整的状态。塔格糖方面，我们在生产技术和成本控制方面具有显著的领先优势，当前正处于积极推广阶段，市场报价具备较强的竞争力。公司将结合市场反馈，持续优化并调整塔格糖的市场报价，以确保产品在市场中的竞争力和可持续增长。

**6、公司上市以来多年分红，请问后续分红规划是什么**

答：投资者您好！公司已于 2024 年 4 月 23 日披露《未来三年股东回报规划（2024—2026 年）》，明确坚持持续、稳定的利润分配政策，注重对投资者的合理回报，同时统筹考虑公司盈利能力、经营发展需要及现金流状况，确保分红政策的科学性与可持续性。未来，公司将在保持稳健经营、聚焦主业的基础上，持续提升公司内在价值，以多种方式积极回馈股东，努力实现公司长期稳定发展与投资者回报（分红）的良性互动。

**7、公司年报中赤藓糖醇的营收为 5.154 亿元，去年销售均价超过了 1 万元/吨，即年销量不到 5 万吨，是什么原因影响到销路了？公司如何设法提高销量？**

答：投资者您好！影响公司赤藓糖醇销售量的主要因素包括行业竞争和欧盟反倾销。公司正在通过实施产品多元化和市场多元化战略来积极应对。一方面，我们将加大创新力度，推动阿洛酮糖、塔格糖、莱鲍迪昔 M 等新型功能糖的市场推广，丰富产品组合，以满足不同消费者的需求，并提升市场占有率。另一方面，公司将深挖国内市场潜力，积极开拓东南亚、印度、中东和“一带一路”沿线等新兴市场，降低对欧美市

场的依赖。通过这些举措，公司将努力在保障核心业务稳定增长的同时，实现长期的可持续发展。

**8、董秘你好！中国才是全球最大的减糖控糖市场，请问公司的国内市场占比有没有提高？**

答：投资者您好！为响应国家号召，加大内循环量，以应对国际贸易挑战，公司在 2024 年积极加大了国内市场的拓展力度，国内经销商数量同比增加了 117 家，国内市场销售额同比增长 70.23%。这一增长不仅提升了公司在国内市场的收入占比，也进一步验证了国内市场巨大的发展潜力。这一变化同时反映出我国消费者在减糖、控糖等健康需求上的快速增长，健康生活理念在社会中的认同度不断提升。

**9、请问欧盟反倾销税会持续多久？**

答：投资者您好！欧盟委员会于 2025 年 1 月正式裁定对公司产品征收 156.7% 的反倾销税，实施期限为五年。为应对这一挑战，公司正在调整赤藓糖醇的生产工艺，向上游延伸至玉米深加工环节，以更好地符合欧盟反倾销对生产成本的判定规则。与此同时，公司将聘请更加熟悉欧盟贸易规则的专业律师团队，全力以赴争取通过复审程序降低关税税率，减少反倾销税对公司出口欧盟市场的负面影响，确保公司在欧盟市场的可持续发展。

**10、董事长您好！请问赤藓糖醇目前的价格水平如何，市场有什么变化？**

答：投资者您好！2024 年赤藓糖醇市场竞争相较于 2023 年有所缓解，主要原因是前期一些新进厂家的低价试车产品已经在 2023 年底处理完毕，2024 年陆续停产、转产或退出市场。然而，欧美的关税政策对赤藓糖醇的出口造成较大挑战，2025 年第一季度影响尤为显著。受此影响，国内市场的竞争并未从根本上得到有效缓解，赤藓糖醇仍处于行业周期的底部盘整阶段，价格维持在较低水平。在这一复杂的市场环境下，公司通过持续的技术创新和工艺优化，进一步降低赤藓糖醇的生产成本，显著提升竞争力。与此同时，依托“天绿原”的品牌影响力和产能优势，

我们在市场竞争中取得了一定的主动权，能够在确保产品质量和稳定供应的基础上，积极参与市场竞争并实现可持续发展。未来，公司将继续发挥这些优势，积极推动赤藓糖醇行业的转型升级，进一步巩固市场地位，推动公司稳步发展。

**11、总经理您好！请问公司新产品的进展如何？**

答：投资者您好，公司始终坚持创新驱动，以合成生物学等前沿生物技术为核心，持续推进新产品的研发和产业化进程。首先，阿洛酮糖的第二条 10000 吨产线正在快速建设中，一旦国内市场获批使用，公司将在技术、成本、质量等方面具备较强的市场响应能力，确保在这一快速增长的市场中占据一定先发优势。与此同时，为实现更高效的资源配置和更强的市场适应能力，公司正在对现有的 85000 吨赤藓糖醇老产线进行升级改造，改造完成后将具备在赤藓糖醇、塔格糖、甘露醇和甘油葡萄糖苷等多种产品间灵活切换的柔性制造能力。此举不仅大幅降低了新产品生产线建设成本，还提升了公司对市场需求变化的快速响应能力。此外，公司正在加速优化甘油葡萄糖苷、甜茶苷、唾液酸等高活性生物原料的生产工艺，未来将根据技术成熟度和市场需求，推动小规模量产。通过这一系列举措，公司的产品结构将从赤藓糖醇扩展至更广泛的健康功效原料领域，逐步建立一个多元化、可持续的健康核心功能原料矩阵，为公司在未来市场竞争中积累更强的竞争壁垒和发展潜力。

**12、董事长您好！请问您如何评估此次美国加征关税及美国“双反”调查对公司业绩的影响？考虑到海外业务占比较高，请问贵公司如何平衡市场布局、优化客户结构以分散经营风险？**

答：投资者您好！美国对中国赤藓糖醇产品发起的“双反”调查目前仍在进行中，尚未公布裁定结果。公司高度重视相关调查进展，已聘请具备相关经验的律师团队依法依规积极应对，并根据程序节点和可能结果制定了相应的应对预案。此次美国加征关税及“双反”调查对公司在美市场的销售造成了一定影响，未来影响程度仍存在较大不确定性，主要源于美国关税政策调整频繁，相关政策的持续性与适用范围难以预判，给企业的出口规划与客户履约带来一定挑战。公司将持续关注政策变化

	<p>和案件进展，严格履行信息披露义务，保障经营合规稳定。在市场布局方面，公司正在稳步推进市场多元化战略。一方面加快拓展国内功能糖原料市场，重点服务食品饮料、保健品、特医食品、化妆品等领域；另一方面，积极开拓东南亚、印度、中东及“一带一路”沿线等新兴市场，降低对单一市场的依赖，提升整体出口业务的韧性和抗风险能力。在对美出口层面，公司目前重点推进未被纳入“对等关税”清单的阿洛酮糖出口，同时继续推动塔格糖、莱鲍迪苷 M 等新产品在国际市场的拓展，以优化产品结构、分散政策风险。未来，公司将持续依托科技创新驱动，丰富产品体系，提升整体竞争力，确保在复杂多变的国际环境中稳步前行，不断为股东创造长期价值。</p>
<p><b>附件清单</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>年</p>