

证券代码：688387

证券简称：信科移动



中信科移动通信技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐现场参观 ☒其他（券商策略会） ☒分析师会议 ☐业绩说明会 ☐路演活动
---------------	---

	市场网络质量和客户口碑持续提升。国际市场在“一带一路”国家及核心区域的突破初见成效。行业应用市场保持良好发展势头。卫星互联网保持标准制定领先优势，并初步占据市场优势地位。 （3）坚持创新驱动，夯实竞争优势。公司持续保持较高强度的研发投入水平，2024 年研发投入占营业收入的比例为 19.7%。截至 2024 年底，公司累计取得境内外发明专利超过 1.6 万件，公司的 5G 国际标准提案贡献度全球第七、5G 标准有效授权专利全球第十。同时，2024 签署的专利许可合同额创历史新高。 未来公司的发展战略是努力打造以空天地一体化为代表的移动通信领域领军企业和高质量科创板上市公司，并通过着力提升“四大核心竞争力”来实现公司战略的落地。“四大核心竞争力”包括：具有移动通信领域全球标准话语权和重要影响力，具有引领移动通信发展的原创技术创新能力，具有空天地一体化的移动通信全栈产业能力，具有科改标杆示范的企业治理能力。 2025 年，公司将努力在国内运营商市场跑赢 5G 大盘，同时聚焦国际市场、行业市场及新业务领域实现开源，国际市场不断建立“根据地”和“稳定产粮区”实现收入规模突破，行业应用业务实现有质量的营收规模加速增长，专利运营力争获得持续有利润贡献的规模收入。 第二部分 问答环节 1、对国内运营商未来 5G 以及 5G-A 的资本开支和建网节奏的判断，以及公司拓展国内运营商市场的主要思路？ 根据国内三大运营商公布的资本开支计划，2025 年 5G 相关的资本开支仍将呈现下降的趋势，主要原因是投资回报和行业用户对 5G 网络的需求有限。目前业界共识是 6G 预计在 2030 年左右实现商用，5G-A 还有较长时间的发展周期，5G-A 的发展离不开两方面，一是需要相关标准和技术的驱动，另一根本因素是行业应用对移动通信网络需求的催化，预计未来运营商在 5G-A 领域的资本开支将逐步起量。 公司将努力通过不断提升 5G 网络质量和客户满意度，推动 5G 收入跑赢大盘。同时，紧抓 5G-A 等技术演进的机会，坚持面向场景应用创新，做有价值的产品创新，确保 5G-A 市场份额不低于现有份额。此外，天馈和室分业务持续提升产品竞争力，努力保持市场份额领先地位。 2、对国际市场的看法和市场拓展考虑？ 国际市场 5G 建设进展相对落后于国内，未来具备较大增长潜力，特别是亚太、拉美、中东及非洲等公司重点目标市场，发展空间相对较大。 公司将坚定不移的全面落实国际化战略，加大国际一线营
--	---

	销资源投入，加快提升营销能力和经营水平，进一步明确大 T 战略，提升高端产品市场占有率，建立“根据地”和“稳定产粮区”，实现海外收入规模突破、提升国际市场收入占比。 3、公司在卫星互联网领域的布局和发展情况？ 公司是我国低轨卫星互联网产业的先行者和重要参与者，在标准制定方面具有领先优势，拥有丰富的卫星互联网产品序列，积极推进卫星互联网市场拓展并初步占据优势竞争地位。开展的主要工作包括： （1）牵头标准体制研究，在业界首倡“5G 体制兼容、6G 系统融合”的卫星互联网发展路径，全面参与了基于 5G 体制的卫星互联网技术论证和标准制定，是全球范围内卫星 NTN 网络以及星地融合技术领域的重要贡献者。 （2）引领核心技术攻关，牵头攻克高精度时频同步、低时延、高可靠切换、高效空口传输等 5G NTN 系列关键核心技术，开展手机宽带直连技术研究，为自主可控的卫星互联网建设奠定了技术底座。 （3）不断完善产品序列，具备星载基站、相控阵天线、信关站、核心网、专用终端、网管以及测试仪表等系列产品和技术服务的能力，全面支撑客户卫星网络系统建设。 4、公司专利运营工作的具体情况？ 公司近年来高度重视专利运营工作，依托在移动通信领域积累的超过 1 万件的发明专利，通过多种方式向国内外头部终端厂商、互联网厂商、车企等进行专利许可，收取专利许可费用。2024 年，公司不断加强专利运营队伍建设，专利运营业务实现了从单个项目管理向产出线管理的转变，全年签署专利许可合同额创历史新高。截至 2024 年底，公司已与全球主要终端厂商达成专利许可使用协议，专利运营已经为公司带来了较为稳定的规模收入和利润贡献。
是否涉及应披露重大信息的说明	无
附件清单	无
日期	2025 年 5 月 10 日