

证券代码：688238

证券简称：和元生物

和元生物技术（上海）股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场交流 ☐其他
时间	2025 年 5 月 9 日 15:00-16:00
地点	上证路演中心图文展示+中小投资者网络文字互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：潘讴东 副总经理、财务负责人、董事会秘书：徐鲁媛 独立董事：宋正奇
投资者关系活动主要内容介绍	问答环节 1、问题：请介绍一下公司 2024 年和 2025 年一季度收入情况？ 回复：尊敬的投资者，您好！2024 年，公司实现营业收入 24,814.92 万元，同比增长 21.16%，其中细胞和基因治疗 CRO 业务收入 8,582.11 万元，较上年同期增长 8.02%；细胞和基因治 CDMO 业务收入 13,494.17 万元，较上年同期增长 26.12%。 2025 年第一季度，公司实现营业收入 5,284.77 万元，同比下降 11.29%，主要为细胞和基因治疗 CDMO 业务收入下降所致。具体来看，细胞和基因治疗 CRO 业务收入 1,986.40 万元，较上年同期增长 10.59%，业务保持稳定增长；细胞和基因治疗 CDMO 业务收入 2,761.31 万元，较上年同期下降 27.74%，主要受在执行 CDMO 订单的类型以及不同 CDMO

	项目推进情况影响所致；其他主营业务（包括科研试剂、细胞存储及制备服务等）实现收入 535.51 万元，较上年同期增长 60.26%。感谢您对公司的关注。 2、问题：公司本期盈利水平如何？ 回复：尊敬的投资者，您好！2024 年，公司实现归属于母公司所有者的净利润-32,181.30 万元，实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润-33,591.24 万元，较上年同期增加亏损。主要由于①公司细胞和基因治疗 CDMO 业务继续受宏观环境变化、产业状况、下游需求等因素影响，执行订单价格仍处于历史较低水平，而公司临港产业基地一期已全面投产，产能释放需要时间，折旧摊销成本、能耗成本、行政办公费用等运营成本费用同比大幅增长，导致报告期内细胞和基因治疗 CDMO 业务营业毛利、净利润同比下降。②公司将周浦医学园区的 CDMO 业务全部搬迁至临港产业基地，产生一定转移成本及损失，并按相关会计准则计提了减值损失及预计负债，综合导致 2024 年公司亏损增加。 2025 年第一季度，公司实现归属于母公司所有者的净利润-5,947.73 万元，公司净利润较上年同期增加亏损，主要是为 2024 年 3 月末临港产业基地细胞生产线投入运行，因运行资产规模扩大，折旧摊销等成本较上年同期增加，同时受政府补助同比减少、可抵扣暂时性差异不确认递延所得税资产等因素综合影响所致。感谢您对公司的关注。 3、问题：公司业绩反转的机会点有哪些？公司高层为此作了哪些努力？ 回复：尊敬的投资者，您好！近年来，细胞和基因治疗是生物医药行业未来的重点发展方向，国家和各地产业发展继续加大对基因和细胞治疗的支持力度，出台一系列政策和产业支持措施。同时在技术革新层面，细胞和基因治疗管线
--	--

	转化及商业化均有新突破和发展。然而由于受到宏观环境的影响，中国细胞和基因治疗领域在投融资方面，从投融资总额到数量均持续下降，行业进入阶段性阵痛期。 在细胞和基因治疗 CRO 业务方面，公司积极拓展新业务、渠道和市场，研发新技术平台并引进外部技术，推出创新服务满足客户需求，提升国内市占率，同时着力海外业务，以核心产品开拓市场，增强品牌知名度；在细胞和基因治疗 CDMO 业务方面，公司应对行业困难，提升项目交付能力，积累大规模生产工艺等经验，拓展技术，借助临港产业基地优势支持创新药企业，构建一站式解决方案能力，发挥自身优势，在多个细分领域开拓新客户，取得良好订单进展；在新业务拓展方面，公司凭借核心技术与项目服务能力，向再生医学领域新技术方向和应用场景延伸。 随着国内外投融资环境改善、行业调整逐步完成以及公司临港产业基地产能爬坡释放，公司通过提升研发效率、布局新业务领域、提质增效等措施，发挥业务全面性、技术多样化、项目成功经验丰富及大规模产能等优势，为更多元的客户提供从实验室研究到商业化生产的“一站式”服务，不断提升自身竞争力和市场渗透率，以实现企业可持续发展目标。感谢您对公司的关注。 4、问题：公司之后的盈利有什么增长点？ 回复：尊敬的投资者，您好！尽管 2024 年公司面临阶段性成本压力，但通过产能释放、技术升级及新赛道布局，已为未来盈利增长奠定坚实基础。 临港产业基地一期全面投产后，公司 CDMO 产能规模跃居国际前列，2024 年新增订单超 2.7 亿元，为后续商业化生产储备动能。随着产能利用率提升及工艺优化，单位成本有望下降，叠加国产化物料替代策略，毛利率改善可期。2024 年 CRO 业务保持稳健增长，收入同比提升 8.02%，累计服务
--	--

	超 12,800 家实验室客户。同时，再生医学领域实现“从 0 到 1”突破，子公司和元和美建成智能化细胞存储及制备平台，切入千亿级再生医学市场，依托 GMP 标准体系构建差异化竞争力。近期，公司通过股份回购的方式，向市场传递公司对未来发展的信心，并通过股权激励等方式强化团队凝聚力，随着业务规模不断扩大，临港基地折旧摊销成本边际递减，经营业绩有望进一步改善。感谢您对公司的关注。
附件清单（如有）	无