

证券代码：001331

证券简称：胜通能源

胜通能源股份有限公司  
2025年5月9日投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	国诚投资：相健、胡均师、高浩
时间	2025年5月9日（周五）下午 15:00-16:00
地点	胜通能源股份有限公司会议室
形式	视频连线
上市公司接待人员姓名	1. 董事会秘书、财务总监：宋海贞先生 2. 证券事务代表：杨鑫先生
交流主要内容介绍	<p>1. 2024年胜通能源销售费用增加，后续将采取哪些措施合理控制销售费用，确保费用投入能有效转化为业务增长和市场份额的扩大，提升费用投入产出比？</p> <p>2024年度公司销售费用增长主要源于LNG储气库费用增加。国内LNG淡旺季价差明显，为提升窗口期产品销售的灵活性及跨周期调节能力，公司和LNG接收站签订了罐容仓储服务协议。未来公司将通过构建费用管控与市场拓展的动态平衡机制，在保障品牌建设与市场维护需求的</p>

同时，加强大额专项费用的投入产出比分析，实现销售费用规模的科学调控。

**2. 从行业趋势来看，未来 LNG 市场的供需格局和价格走势可能会发生哪些变化？胜通能源将如何提前布局，调整自身业务模式和发展战略，以适应行业变化，实现可持续发展？**

根据公开资料显示，2025 年下半年至 2026 年，预计将有多个 LNG 供应项目陆续投产，未来随着 LNG 供应增量及来源多元化发展，需求增长驱动 LNG 行业发展等多种因素的共同作用下，中国 LNG 市场将迎来更加广阔的发展前景。同时，随着政府对环保政策的不断加强和工业、交通等领域的快速发展，LNG 需求将持续增长，市场规模将进一步扩大。

未来几年内，公司将围绕总体发展战略，全面整合公司现有各类资源，进一步优化和丰富清洁能源供应及服务模式，拓展终端客户资源，通过终端稳定的需求，持续提升 LNG 运力服务能力，降低上游采购成本和风险、增强业务收入和利润，从而进一步增强公司综合实力，提高公司的品牌知名度和市场占有率。公司将继续与中海油、中石化保持良好的业务关系，确保天然气供应的持续稳定。同时积极寻找新的气源供应商，拓宽境内外采购渠道，积极参与国家管网终端设施利用，逐步实现多源供气。公司依托沿海港口 LNG 接收站接收能力的快速增长，凭借庞大的车队规模和稳定的运输能力，巩固在 LNG 业务领域的市场地位。

**3. 面对国际天然气价格回落和国内供需过剩致使 LNG 市场价格下滑，压缩主营业务盈利空间的状况，胜通能源计划怎样优化 LNG 采购渠道，以增强在价格波动市场中的盈利能力和抗风险能力？**

公司根据境内外 LNG 价格情况，积极寻找价差空间，除主要供应商中海油气电集团外，公司亦向中石化、其他 LNG 运营商进行询价寻找合适的采购资源。公司已获得国家管网托运商准入资格，可以择机进行窗口期采购。

公司立足于国内 LNG 业务持续稳定发展，同时积极探索海外市场发展，深化海外市场布局，形成国际、国内业务联动，拓展上游采购渠道，增加供应的抗风险能力。2022 年，公司于新加坡设立全资子公司，积极开展海外 LNG 业务，2024 年度，新加坡子公司完成了 2 船 LNG 船货交易，实现收入 6.56 亿元。同时，2024 年 9 月，公司新加坡全资子公司与中石化燃料油新加坡有限公司签订资源购销协议，具体见公告。

以上业务的拓展有利于公司获取稳定的 LNG 资源，满足下游用户 LNG 用气需求，同时通过优化国际、国内市场供应结构，丰富公司业务范围与模式，提升在价格波动市场中的盈利能力和抗风险能力。

**4. 胜通能源通过新加坡子公司进行套期保值业务，在实际操作中取得了哪些成效？未来如何进一步完善套期保值策略，更好地应对市场价格波动风险，保障公司盈利的稳定性？**

公司及新加坡子公司运用 LNG 相关的期纸货合约，结合已有的 5 年期长协资源和现货资源情况，通过实纸货结合的套期保值业务模式，优化资源成本价格，进一步降低采购成本风险和贸易风险，规避国际能源价格波动等因素对公司业务产生的不利影响。

目前公司及新加坡全资子公司，在国际市场一线密切关注国际能源市场变化，及时跟踪国际能源价格波动，结合国际实货资源情况和国内 LNG 市场的价差情况，在既定的套期保值方案基础上，根据市场情况变化，动态调整和

完善套期保值策略，优化实货资源贸易流向，以寻求实现预期风险管理目标。

**5. 胜通能源在执行“进口 LNG 窗口一站通”5 年期长期协议时，如何应对窗口期定价机制导致的长协资源采购单价偏高问题？后续有哪些具体措施进一步降低该协议对利润的影响，确保采购成本的竞争力？**

公司密切跟踪国际市场和国内市场的动态，通过窗口期协议，在现货资源具备价格优势时，采购现货资源平抑资源采购单价，同时利用新加坡子公司对窗口期长协资源价格进行套期保值，降低价格敞口风险；此外，公司利用租赁 LNG 储气库实现液价的错峰调配等措施积极应对因执行“进口 LNG 窗口一站通”5 年期长期协议给公司带来的业绩波动风险。

2025 年是 5 年期长期协议的最后一年，公司将继续采取上述措施严格控制价格风险；未来，公司将在深耕国内 LNG 市场的基础上，继续积极对接上游国内和海外资源，通过采购渠道的多元化降低采购成本，通过开展套期保值业务进行价格风险管控，以此提升公司的盈利性和风险防范能力。

**6. 随着行业发展，LNG 面临煤炭、汽柴油等传统能源及其他新能源的竞争，胜通能源如何提升 LNG 产品在能源市场中的竞争力，避免因能源替代而导致业绩下滑或业务转型风险？**

公司目前已形成包括 LNG 运输、批发贸易和加气站零售等业务的 LNG 业务产业链，公司将继续在全国重点区域开发终端客户或投资建设 LNG 加气站，形成供应网络，扩张零售业务模式，同时通过信息化项目的建设，进一步增强终端加气站点的数据挖掘能力，促进增值服务的延伸，提高终端销售能力。另一方面，公司也将积极谋划产业转

---

	型新赛道，围绕企业健康可持续发展，按照多元化、一体化、智慧化和国际化发展思路，持续提升公司盈利能力和抗风险能力。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无