证券简称: 瑞丰光电

深圳市瑞丰光电子股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-001

i		
	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	🗹 业绩说明会
投资者关系活动类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称/人员	参与公司 2024 年度网上业绩说明会的投资者	
姓名		
时间	2025年5月9日(周五)15:00-16:00	
地点	深交所互动易"云访谈"	
	表	
	董事长、总经理: 龚伟斌	
上市公司接待人员姓	董事、财务总监: 陈永刚 董事会秘书: 刘雅芳	
名		
	独立董事: 肖桂辉	
	2025年5月9日(周五)15:00-16:00在深交所互动易"云访谈" 举办 2024年度业绩说明会,本次业绩说明会采用网络远程的方式举	
	行,业绩说明会问答环节主要内容如下:	
	问题 1: 公司本期盈利水平如何?	
投资者关系活动主要	答: 尊敬的投资者,	您好! 2024年公司业绩扭亏为盈,一方面
内容介绍	公司通过对现有技术不断	所升级创新,积极布局新兴技术,提升产品
	附加值;另一方面坚持优化业务组合、提升内部运营效率,降低公	
	司运营成本,2024年毛利率有了较大的提升。2024年全年公司营业	
	收入为 154, 465. 51 万元, 较上年同期增长 12. 17%, 归属于母公司股	
	 东的净利润 3, 158. 45 万	元,较上个报告期增长 168. 76%。归属于母

公司股东的净利润增长的主要原因是部分产品线 2024 年销售额有较大的增幅,产能利用率提升,单位成本随之下降;与 2023 年相比,公司产品结构中较高毛利产品部的销售额占比有所提高。2024 年,公司 LED 产品实现销售收入 135,762.27 万元,较上年同期增长11.08%,占主营业务收入的 90.96%;LED 产品毛利率 23.26%,较上个报告期提升 5.10%。公司电子纸产品实现销售收入 13,489.21 万元,较上个报告期增长 75.87%,占主营业务收入 9.04%;电子纸产品毛利率为 10.44%。未来公司将继续秉持创新驱动、品质至上、合作共赢的经营理念,持续提升业绩,努力为投资者创造更大的价值,感谢您的关注!

问题 2: 公司之后的盈利有什么增长点?

答:尊敬的投资者,您好!目前 Mini LED 显示加速渗透,市场空间广阔,公司 Mini 背光产品因供应链逐步完善,且在技术与成本方面持续优化,销售额及毛利率均有大幅提升,已广泛进入电视、笔记本电脑、电竞及车载显示等领域,市场整体呈现强劲增长势头。作为国内较早布局车用 LED 的企业,公司拥有独立完善的车规生产制造和检测体系,通过不断深耕 LED 技术,完善车规级 LED 产品布局,针对车用 LED 小型化、功率化、集成化发展趋势,提供整体的解决方案,车用 LED 公司在维护存量客户的基础上,积极拓展新客户,市场份额持续扩大。此外,公司敏锐把握新型显示机遇,积极拓展新客户,深入电子纸技术的研发与应用,不断推动产品创新与升级,目前产品广泛应用于学习办公平板、电子纸标签、电子纸相框、电子纸广告牌等各个领域,具有可期的市场前景。感谢您的关注!

问题 3: 公司的车用产品 2024 年有何新的突破?

答: 尊敬的投资者,您好! 2024年公司成立了湖北瑞华汽车电子有限公司,全力布局车用 LED 业务,致力于提升国产车灯在全球市场的竞争力。公司顺应市场需求,推出了交互屏 LED 解决方案,采用灯珠到模组一体化结构设计,实现"见光不见灯"的效果,使车型设计更加突出,同时可与车载系统联动,设置像素化图案,实

现个性化智能灯语显示,由内至外赋予汽车智能交互更多潜能。针 对车用外饰照明,公司推出了ADB矩阵光源/模组、二代陶瓷大功率 技术、金刚石基超大功率密度封装新品,为汽车大灯、投影灯等提 供高品质、高可靠性 LED 光源的产品解决方案。其中,车规级 ADB 模组产品基于微米级像素间距的精细分区照明能力,可实现全路况 精准光束控制,动态规避眩光的同时,为驾驶员提供最佳照明效 果,提升行车安全性。最新迭代的第二代车规级陶瓷大功率车灯技 术,基于陶瓷基板+前装热压共晶封装工艺,能够实现光色持久稳定 及超强散热性能,拥有1-5芯全功率覆盖的产品矩阵,实现完美国 产替代及车规级可靠性保证,重新定义车灯品质标准。车载氛围灯 作为汽车内饰重要组成部分,公司拥有从单色到全彩的光源方案, 推出的 Smart RGB 氛围灯采用 3535-双线控制型 IC LED 技术,具备 RGB 三路独立驱动、256 灰阶、省电模式、睡眠模式等特性,助力打 造汽车品质感,为用户带来更加舒适愉悦的驾乘体验。新能源与智 能驾驶汽车的快速发展也对车载显示提出了更高的要求。技术门槛 高、验证周期长,成为了国产 LED 光源进军汽车供应链的主要挑 战。2024年一季度,公司 Mini LED COB 蓝光/白光背光系列成为业 界首家通过第三方机构 AEC-Q102 车规级可靠性认证的产品,进一步 助力公司构建从芯片、封装、模组至应用全链条把控的车规光源技 术方案,为加速渗透车载光源市场奠定坚实基础。针对中控、仪 表、HUD、悬浮显示等车载显示场景的高可靠性需求,公司推出一系 列具备高光效、高信赖性、符合 AEC-Q102 车规要求的 Mini LED 背 光产品, 助力车载显示市场实现高清化、超薄化及高性能迭代升 级。截至目前,公司凭借多年来的高质量标准和创新技术,已连续 取得 AEC-Q102、IATF16949、VDA 汽车质量管理标准等认证。

感谢您对公司的关注!

问题 4: 公司在研发方面有哪些投入?

答: 尊敬的投资者,您好!公司作为国家级高新技术企业,同时拥有国家级实验室,公司始终将创新与品质放在首位。为持续提升产品竞争力,公司不断加大研发投入,完善研发管理体系,积极

探索行业前沿技术,开发技术创新驱动未来发展。2024年,公司研发投入96,080,031.41元,占销售收入的6.22%。截至2024年底,公司拥有授权有效专利322项,其中有效发明专利48项,实用新型专利233项,其他专利48项。公司研发团队在Mini LED背光及显示技术开发、Micro LED封装技术开发、车载显示产品开发、智能LED车大灯产品开发、电子纸及变色膜技术开发等领域的研发工作将持续为公司创造价值。感谢您对公司的关注!

问题 5: 行业以后的发展前景怎样?

答: 尊敬的投资者,您好!随着人工智能、物联网等新兴技术的快速发展,消费者对高品质照明和显示产品的需求增加,对高性能 LED 产品的需求持续攀升。特别是在智能照明、Mini LED 背光、车用 LED 等领域,市场潜力巨大。公司所处的光学光电子行业,作为现代科技的重要组成部分,正迎来前所未有的发展机遇。公司将会持续加大研发投入,聚焦前沿领域技术创新,优化产品结构,加强市场拓展,继续致力于成为全球领先的 LED 封装及应用产品提供商,为客户提供更优质的产品和服务,感谢您的关注!

问题 6: 公司 2025 年一季度的经营情况如何?

答: 尊敬的投资者您好!公司 2025 年一季度实现营业收入 384,844,123.24元,比上年同期增加 16.90%;归属于上市公司股东的扣非净利润为 16,057,237.43元,比上年同期增加 181.58%。公司一季度经营业绩实现大幅增长,展现出较好的市场竞争力与发展韧性。2025 年公司将持续深化战略布局,精准把握市场需求,依托强大的研发实力,不断推出符合市场趋势的创新产品,提升产品附加值与市场占有率;积极开拓国内外市场,加强客户合作与渠道建设,实现销售规模的稳健增长。感谢您的关注!

附件清单(如有)

无