

证券代码：301178

证券简称：天亿马

## 广东天亿马信息产业股份有限公司

### 2024 年度业绩说明会投资者活动记录表

编号：20250509

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他： <u>（请文字说明其他活动内容）</u> <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	天亿马2024年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者。
时间	2025年5月9日 16:00-17:00
地点	深圳证券交易所“互动易平台” <a href="http://irm.cninfo.com.cn">http://irm.cninfo.com.cn</a> “云访谈”栏目
公司接待人员姓名	主持人：天亿马 董事长：林明玲 副董事长、总经理：马学沛 独立董事：曹丽梅 财务总监：陈焕盛 保荐代表人：温波 董事会秘书：曹维
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：

绍

### 1、公司本期盈利水平如何？

2024 年度外部环境复杂多变，智慧城市行业竞争加剧，公司实现营业收入 223,633,009.1 元，归母净利润-49,552,838.46 元。公司将继续围绕“转型、提质”的战略总目标，紧抓“数字经济”发展机遇，巩固夯实“智慧政务、智慧教育、智慧医疗、智慧交通、智慧企业”等领域既有优势，全力提升方案解决能力，同时稳步拓展算力服务、智慧轨道、数字能源等新业务。在战略总目标指引下，公司将构建算力支撑坚实、数据驱动高效、应用创新活跃的全方位、多层次数字化服务体系，为公司在数字经济时代的可持续发展打开全新空间。

2025 年一季度，公司实现营业收入 48,422,939.96 元，归母净利润 567,488.39 元，归母扣非净利润 1,414,010.09 元，实现扭亏为盈。

### 2、2024 年公司业绩下滑的原因

公司 2024 年全年实现营业收入 22,363.30 万元，实现扣非净利润-4,889.07 万元，主要下滑原因是智慧城市行业市场需求放缓、竞争加剧，公司谨慎承接业务，导致本期营业收入和净利润同比有较大幅度下滑。同时报告期末应收账款较大，基于谨慎性原则，公司按照会计政策计提了应收账款减值准备 2,511.00 万元以及股权激励等费用 951.18 万元，对本期利润产生了较大影响。

### 3、公司之后的盈利有什么增长点？

2024 年，公司在继续巩固政务、教育、医疗等领域优势的同时，进一步开拓了智慧轨道交通、智慧企业、智慧能源业务。在智慧轨道交通方面，控股子公司广图粤科为智能电网及轨道交通智能供电智能运维的专家级技术供应商及核心服务商，报告期内持续中标广深铁路、衡阳供电段、广州供电段等重大项目。在智慧企业方面，公司凭借信息技术领域的深厚实力和创新能力，中标南方电网“信息化项目”“业务财务融合”等项目，成功入选汕头市中小企业数字化转型城市试点数字化牵引单位。智慧能源方面，公司已顺利切入智慧能源业务，目前在建与拟建项目共计约 100MW，已实现并网发电项目 3 个，约 30MW。

同时，公司加速布局数据要素和算力服务领域。数据要素方面，公司完成具有广东省首批数据经纪人资质的翼启数据的战略并购，翼启数据已开发出“养殖户经营健康指数”等多个数据产品推向市场，正在构建数据治理、确权、交易全链条服务能力，未来将依托国家大力发展数据产业的政策东风，持续拓展数据要素业务。算力服务方面，公司投资建设了位于深圳的算力集群服务项目，项目总算力规模达 1000P@FP16，为首个落地深圳的国内头部大模型算力底座。公司将以该项目为契机，结合公司核心技术、资源等持续打造

具有竞争力的算力服务综合解决方案。

截至报告期末，公司已获得在手订单约 8 亿元，为 2025 年业绩提升和改善打下坚实的基础。

#### 4、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

2024 年智慧城市行业市场需求放缓、竞争加剧。公司谨慎承接业务，继续巩固政务、教育、医疗等领域优势，进一步开拓了智慧轨道交通、智慧企业、智慧能源业务；同时，公司加速布局数据要素和算力服务领域。2025 年一季度财报，公司营收同比增长 21.95%，净利润扭亏为盈，经营活动现金流同比改善超 79%，反映出运营管理的成效。

#### 5、贵公司在整个市场环境下行的情况下能否详细的阐述一下未来发展战略规划！

2025 年，公司继续围绕“转型、提质”的战略总目标，紧抓“数字经济”发展机遇，坚持内生增长与外部并购相结合策略，不断增强自身实力和核心竞争力。

在原有核心业务方面，我们巩固夯实“智慧政务、智慧教育、智慧医疗、智慧交通、智慧企业”等领域既有优势，全力提升方案解决能力；同时稳步拓展算力服务、智慧轨道、数字能源等新业务。截至报告期末，公司已获得在手订单约 8 亿元，为 2025 年业绩提升和改善打下坚实的基础。

另一方面，公司大力推进外部并购，积极布局新赛道。公司将充分利用上市公司的平台和资源优势，通过资本运作实现企业价值再发现与资源再配置。2025 年公司将抓紧抓实重点项目，加强项目储备和渠道拜访，广泛调研、实地走访、接触优质企业，积累标的资产备选库资源。加强资本运作力度，不断增强自身实力和核心竞争力，优化产业布局和产品结构，推进公司业务提质、转型。

#### 6、请问贵司目前算力业务在手订单量多少，公司接下来会加大算力业务的经营比重不？

公司已于 2024 年 12 月 6 日披露了《关于签订日常经营重大合同暨算力服务项目进展公告》，公司与中国移动通信集团广东有限公司深圳分公司签订了《深圳分公司与某客户算力网络集群服务项目算力服务实施合同》和《深圳分公司与某客户算力网络集群服务项目算力维保服务实施合同》，合同金额分别为人民币 330,860,400.00 元（含税）和人民币 51,697,584.00 元（含税），公司算力项目已于 2024 年 12 月 9 日完成合同约定的算力服务整体交付内容，总算力规模达 1000P@FP16。上述项目已于 2025 年 2 月 1

日正式计费，未来公司将继续积极拓展算力业务。

### 7、最近算力市场竞争激烈，同时算力还是重资产投入的行业，公司如何保证持续健康发展？具体有什么措施？

面对算力市场的激烈竞争与重资产投入特性，公司通过多维战略布局与精细化运营实现可持续发展。在技术创新层面，公司依托深圳研发中心的建成运营，持续加大研发投入，吸引高端科研人才。

在业务拓展方面，天亿马继续围绕“转型、提质”的战略总目标。一方面巩固智慧政府、智慧教育、智慧医疗等智慧城市领域优势；另一方面加速布局算力服务、智慧能源、智慧轨道交通、数据要素等新赛道。

2024年底建成的深圳开放智算中心1000P@FP16智能算力已正式投入运营，成为大湾区人工智能算力底座。同时，公司通过并购广东翼启，完善数据要素全链条服务能力，开发融合公共数据与企业数据的产品，并在广州数据交易所上架，拓展数据交易市场。此外，公司利用全国首批 DRCA 证书与数据治理、确权、交易全链条服务能力优势，推动数据合规流动与价值释放。同时，公司将充分利用上市公司平台和资源优势，加强资本运作并购力度，大力推进外部并购，积极布局新赛道，优化产业布局和产品结构。

2025年一季度财报显示，公司营收同比增长21.95%，净利润扭亏为盈，经营活动现金流同比改善超79%，反映出运营管理的成效。同时，公司加强项目全周期管理，特别是对算力集群等重资产项目的风险管控，通过精细化运营平衡投入与回报。未来，公司将继续聚焦数字经济发展趋势，通过技术引领、生态协同与精细化运营，在算力市场中构建可持续的竞争优势。

### 8、公司与DeepSeek进展到哪一环节了？

公司内部办公系统已完成DeepSeek的本地化接入和部署，通过智能交互进一步提升工作效率。公司下属公司“广东翼启”开发的政务服务智能导引和问答的产品：翼启AI政务管家已接入DeepSeek，并且正在向建设企业内部应用的人工智能体方向拓展。该事项暂未产生业务收入，敬请各位投资者注意投资风险、理性投资。

### 9、股东近期减持是如何考量？

公司股东减持往往是基于多种因素考量，包括但不限于股东自身资金需求等原因。公司控股股东、实际控制人基于对公司未来发展的信心，自上市以来从未减持其持有的公司股份，也无减持计划。同时，公司董事长、总经理和全体员工一起在不断为提高公司综合实力和核心竞争力努力奋斗，尽最大的努力为股东创造更大价值。

附件清单	无
日期	2025 年 5 月 12 日