

证券代码：300143

证券简称：盈康生命

盈康生命科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-05

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（2025年青岛辖区上市公司投资者网上集体接待日活动）
参与单位名称及人员姓名	通过“全景路演”网站（ http://rs.p5w.net ）参加由青岛证监局指导，青岛市上市公司协会与深圳市全景网络有限公司联合举办的“2025年青岛辖区上市公司投资者网上集体接待日活动”的投资者。
时间	2025年5月12日 15:00-17:00
地点	“全景路演”网站（ http://rs.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事兼总经理 彭文 财务总监 江兰 董事会秘书 刘泽霖
投资者关系活动主要内容介绍	盈康生命科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2025年5月12日15:00-17:00通过“全景路演”网站（http://rs.p5w.net）参加由青岛证监局指导，青岛市上市公司协会与深圳市全景网络有限公司联合举办的“2025年青岛辖区上市公司投资者网上集体接待日活动”，本次活动采用网络远程的方式，互动交流内容如下： 1、公司一季报经营表现怎么样？ 回答：尊敬的投资者，您好！公司第一季度实现营业收入40,903.7万元，保持稳定；归属于上市公司股东的净利润2,999.3

	万元，同比增长 14.4%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 2,996.5 万元，同比增长 25.8%。公司延续稳健发展态势，差异化和 AI 战略赋能经营提质增效，盈利能力持续加强。感谢您的关注！ 2、公司托管的盈康和徐泾护理院，在上海当地还是很有口碑的，请问后续在护理养老方面有什么规划？ 回答：尊敬的投资者，您好！护理养老业务目前以上海盈康护理集团为依托，其中公司已托管上海盈康和徐泾护理院等。护理养老业务聚焦中西医结合诊疗特色和打造无味化“家的感觉”，形成 1+N(机构)+n（居家）的能力拓展，并受到政府的高度认可。其中，徐泾镇养护院作为承接上海市青浦区徐泾镇首家“家庭照护床位服务”试点,将专业照护服务延伸至老年人家中。公司将继续关注护理养老产业的发展趋势和政策导向，抓住人口老龄化的银发经济机会，结合老年用户的医疗保健需求，向养老护理化到护理医院化方向发展，优化现有业务结构，以实现康养业务的高质量及可持续发展。感谢您的关注！ 3、公司是否有计划继续并购，做大做强盈康品牌？ 回答：尊敬的投资者，您好！医疗服务方面，公司始终围绕区域医疗中心建设和“1+n”战略选择标的，具体标准为：（1）标的公司为营利性医院；（2）已实现盈利；（3）综合医院床位数≥400张/专科医院床位数≥300张；（4）具备成长为当地社会办医标杆医院的潜力，收入来源和核心专家稳定，能够链接当地一流的医疗资源。医疗器械方面，依托现有四大场景，公司正通过自研+并购的方式，持续丰富产品布局，旨在构建一个多元化、创新驱动的医疗器械产品组合。截至目前，公司已建立完善的项目漏斗，包括赛道规模、自我造血能力、成熟的管理和运营团队、国产替代潜力、全球化布局能力等筛选标准。如有进展公司将严格按照相关要求履行信息披露义务。感谢您的关注！
--	--

	4、公司要继续并购的话，资金方面有压力吗？ 回答：尊敬的投资者，您好！公司财务状况稳健，2024年定增落地流动资金较充沛，且具备多元化的融资渠道，如经营性现金流、银行授信、资本市场工具等，能够支撑现有业务发展及潜在战略投资需求。同时，公司将通过精细化的资金管理，平衡业务拓展与财务安全。感谢您的关注！ 5、AI能给公司带来哪些赋能？未来公司如何发展AI医疗？ 回答：尊敬的投资者，您好！公司为实现AI统一部署的医疗集团，秉持“全员、全面、全流程”拥抱AI 的“三全”理念，不断探索AI在医疗领域的创新应用，2024年在诊疗能力、患者体验和运营管理等方​​面取得显著成效，这得益于公司之前的数字化基础。公司数字化应用经历了1.0 阶段（统一整合旗下医院四大核心系统，实现一体化整合，解决信息孤岛等问题）、2.0 阶段（建设互联网医院平台，构建“线上+ 线下”一体化服务链，建设大数据湖，搭建医院管理自日清平台）和AI 应用3.0 阶段（打造集团部署的AI 应用平台，重塑医院诊疗生态）。目前，公司已基本形成AI+医疗三层布局，第一层是盈康大脑（IncGPT）+算力+数据湖；第二层是能力组件，包括辅助诊疗、用药指导、症状自查、报告解读、知识检索等能力在内的业务能力和包括语音识别、语音合成、文本理解、多模态能力、医学OCR 在内的技术能力；第三层是覆盖院前、院中、院后的智能交互引擎。 公司正在通过AI重塑医疗服务的全链路，聚焦于打造AI创新应用平台。目前已上线五类数智员工，包括：智能交互数智员工、辅助诊断数智员工、质控数智员工、3D可视化数智员工和运营管理数智员工。 从整个上市公司整体来看，基于AI及前期的数字化信息化建设，公司在组织效率和人效上成效明显。2024年实现人均创收71万元，同比增长8.9%；实现人均创利5.26万元，同比增长20.2%。从
--	--

	组织效率角度，公司员工数稳定的情况下，费用率持续优化。 公司正积极从传统医疗集团向提供健康管理的科技公司转型，通过AI等科技赋能致力于突破传统医疗物理空间的限制，同时提升医疗服务的效率和质量，为患者提供更加便捷、高效的健康管理服务。感谢您的关注！ 6、公司医疗服务占比是多少？有没有长期的战略规划？ 回答：尊敬的投资者，您好！根据2024年年报，公司医疗服务收入占比76.47%。 公司一直以来在医院板块积极拥抱医保改革及相关政策，充分发挥社会办医医疗集团的独特优势，致力于通过提供“及时发现、精准治疗、快速康复”的差异化整合医疗方案，满足不同用户群体的多样化需求。服务方案涵盖医保方案、自费方案以及高端定制方案，旨在为用户提供全方位、个性化的医疗服务体验。公司坚持探索创新，不断优化服务模式，以满足市场和社会的需求。在业务拓展方面，医疗服务板块稳步推进物理床位的扩张，持续推进1+N战略的落地。 另外，公司正积极从传统医疗集团向提供健康管理的科技公司转型，通过AI等科技赋能致力于突破传统医疗物理空间的限制，同时提升医疗服务的效率和质量，为患者提供更加便捷、高效的健康管理服务。 在业务布局上，公司坚持“3/3/3”战略。三分之一的资源用于服务社会医疗及医保体系，确保能够为更广泛的患者群体提供基本医疗服务保障；三分之一的资源用于满足分类分层的差异化需求，为有特殊需求的用户提供个性化的医疗服务；最后三分之一的资源则专注于院外患者的伴随健康管理，提供“离院不离网”的服务，打造“一次治疗，终身服务”的模式。感谢您的关注！ 7、公司并购长沙珂信，能从哪些方面实现自身提升？同时，
--	---

	又将怎样对长沙珂信进行赋能呢？ 回答：尊敬的投资者，您好！一方面，本次并购将提升公司的业务规模和盈利能力，增强可持续盈利能力和市场竞争力。另一方面，并购标的肿瘤收入占比较高，将进一步夯实盈康生命在医疗服务领域的肿瘤特色。长沙珂信将与盈康生命体系内四川友谊医院、苏州广慈肿瘤医院、重庆华健友方医院高效协同，横向打通，在特色诊疗技术，病人服务体系上取长补短，共同探索创新整合医学模式，聚焦患者体验痛点，为患者提供多选择的整合诊疗方案，打造差异化的就医体验。在对长沙珂信的赋能方面，盈康生命将依托自身在AI+医疗领域的探索，提升医院数字化基础，助力长沙珂信重塑医院诊疗生态：面向患者端提供患者友好型服务，为患者提供全流程、陪伴式的就医服务；面向医护技通过智能辅助决策与质控手段，推动管理体系升级，提升诊疗服务能力，减少医疗差错，提升工作效率，真正将医护资源回归患者服务本质。感谢您的关注！
附件清单 (如有)	
日期	2025 年 5 月 12 日