

证券代码：301021

证券简称：英诺激光

英诺激光科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-03

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他 投资者策略会
参与单位名称	申万宏源、华创证券、开源证券、东吴证券、国海证券、宝盈基金、朱雀基金、惠升基金、海通资管、国源信达、真科基金、远东宏信、玄甲基金、卓臻基金、线上参与公司 2024 年度业绩说明会的投资者；
时间	2025 年 5 月 7 日-2025 年 5 月 12 日
地点	策略会现场、价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 ZHAO XIAOJIE 董事兼财务总监 陈文 独立董事 刘雪明 副总经理兼董事会秘书 张勇 保荐代表人 孟祥 证券事务代表 白静 投资者关系专员 陈展宏
投资者关系活动主要内容介绍	张勇先生就公司最新业务情况进行了介绍，交流的主要问题如下： 一、2024 年公司营业收入创历史新高达到 4.47 亿元，同比增长 21.41%。请问主要是哪些业务板块或产品驱动了这

一、增长？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年，公司的各项业务齐头并进，其中，半导体等新业务领域的收入同比增长 27.52%，消费电子等存量业务同比增长 22.42%。感谢您的关注！

二、 能不能介绍一下 2024 年新业务的进展情况

答：尊敬的投资者，您好！2024 年公司已完成对半导体、新能源、新一代显示和生物医学等新业务的布局工作，上市后的第一个“三年发展目标”如期达成，未来有望进入增量动力多元的发展轨道。公司存量业务稳步增长，新业务收入增量提速，营业收入创历史新高，全年实现营业总收入约为 4.47 亿元，同比增长约 21.41%。感谢您的关注！

三、 公司能拆分一下下游应用领域的营收占比嘛？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年，公司来自消费电子行业等领域（含 3D 打印）的存量业务合计实现营业收入约为 32,808 万元，同比增长约 22.61%，约占公司总营收比例为 73.45%；来自半导体、新能源等其它行业的新业务合计实现营业收入约为 10,184 万元，同比增长约 27.52%，约占公司总营收比例为 22.80%。感谢您的关注！

四、 公司的发展前景如何？是否有回购自家股票的计划？高管会增持自家股票吗？生产满负荷吗？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年公司完成了对半导体、新能源、新一代显示和生物医学等新业务的布局工作。自上市以来，公司已实施三次分红（2024 年度分红待分配）、两次回购、一次增持。感谢您的关注！

五、 500W 固体激光器项目已完成技术和实验室样机的

	研发工作什么时候能够实现量产？量产后面向工业微加工领域预计市场需求和销售前景怎么样？ 答：尊敬的投资者，您好！固体纳秒和超快激光技术主要应用于工业微加工和生物医学等领域，围绕短脉冲或连续脉冲、短波长、高功率的方向发展，500W 固体激光器项目顺应了这一趋势，将为微加工领域提供更加高效的手段。感谢您的关注！ 六、 公司提到在消费电子行业围绕 “新产品、新材料、新工艺” 方向，开发激光器和激光解决方案并获得了瑞声科技、蓝思科技等客户认可。能否详细介绍一下在这些合作中公司提供的具体创新解决方案以及取得的成果？ 答：尊敬的投资者，您好！公司为瑞声科技开发了用于声学器件、WLG 玻塑混合镜头、VC 散热等部品加工的激光解决方案，为蓝思科技开发了用于微晶玻璃等材料加工的激光解决方案，已广泛应用于苹果及安卓系产品。感谢您的关注！ 七、 去年交付客户验证的 120 DUV 激光器有何进展？ 答：尊敬的投资者，您好！DUV 深紫外激光器是公司的重点产品，晶圆缺陷检测领域是公司重点拓展的方向。感谢你的关注！ 八、 24 年激光器业务实现营业收入 30,128.67 万元，同比增长了 26.90%。请问在激光器业务方面相较于竞争对手公司的核心竞争优势体现在哪些方面？ 答：尊敬的投资者，您好！公司是全球少数同时具有纳秒、亚纳秒、皮秒、飞秒级激光器核心技术和生产能力的生产厂商之一，是全球少数实现工业深紫外激光器批量供应的生产商之一。公司的紫外纳秒激光器持续保持国内领先地位，应用于
--	---

芯片制造关键制程的激光器获得全球知名半导体装备公司的认可，FORMULA 系列高功率紫外纳秒激光器技术、AOPICO 系列高功率紫外皮秒激光器技术、AONANO-XP 系列 MOPA-ns 激光器技术经中科合创（北京）科技成果评价中心评定为国际先进水平，并获得了工业和信息化部科学技术成果登记证书。

同时，公司持续通过技术创新夯实激光器领先优势。一方面，公司持续着力于将已量产系列的激光器产品进行提质降本；另一方面，公司着力围绕短脉冲或连续脉冲、短波长、高功率的方向新立项或推出一批新型激光器产品，为满足尖端应用场景的需求做相关储备。其中，公司牵头的“高功率薄片超快激光器关键技术与产业化”项目正在有序开展，致力于实现具有完全自主知识产权的工业级激光器从百瓦级向数千瓦级的重大技术跨越，将于 2025 年内完成第一阶段的开发目标；500w 固体激光器项目已完成技术和实验室样机的研发工作，将为工业微加工领域提供更加高效的手段；连续 266nm 激光器项目已完成研发，基于创新性的高效率连续光倍频方式，解决了传统共振增强腔方式的高成本和苛刻使用条件等问题，该产品可用于半导体的关键制程。上述项目有望使公司进一步拉大相对于国内同行的领跑距离，提升公司激光器产品的全球竞争力。2024 年公司激光器业务毛利率达到 49.97%，同比提升 4.01 个百分点。感谢您的关注！

九、 目前主打产品在市场上的表现怎么样，有推出新的产品线的计划吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司是国内领先的微加工激光器生产商，是全球少数同时具有纳秒、亚纳秒、皮秒、飞秒级激光器核心技术和生产能力的生产厂商之一，是全球少数实现工业深紫外激光器批量供应的生产商之一。公司的紫外纳秒激光器持续保持国内领先地位。公司围绕短脉冲或连续脉

冲、短波长、高功率的方向新立项或推出新型激光器；在光伏、新一代显示等领域推出新设备。感谢您的关注！

十、 公司之后的盈利有什么增长点？

答：尊敬的投资者，您好！公司上市后的第一个“三年发展目标”如期达成，已形成“以激光器为核心、以激光解决方案为触角、涵盖消费电子、半导体、新能源、新一代显示和生物医学等多元下游行业”的业务布局，未来有望进入增量动力多元的发展轨道。感谢您的关注！

十一、 你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

答：尊敬的投资者，您好！根据申万三级行业“机械设备-自动化设备-激光设备”的数据显示，2024 年行业营业收入平均同比增长为 5.56%，同期公司营业收入同比增长 21.41%。感谢您的关注！

十二、 行业以后的发展前景怎样？

答：尊敬的投资者，您好！在全球制造业向精密化方向发展的背景下，微加工技术发展迅速，而激光技术凭借其优点，成为主流微加工技术之一。其中，固体激光器具有超快、超精、“冷加工”的优势，能有效解决微加工过程中所面临的技术难题，应用越来越广泛，逐步渗透到消费电子、新能源、显示、半导体等细分领域，极大地推动了相关产业的发展和进步。感谢您的关注！

十三、 从年报看公司在半导体、新能源、新一代显示和生物医学等新业务领域已完成布局。目前这些新业务在实际市场拓展中面临的主要挑战是什么？

	答：尊敬的投资者，您好！激光下游应用广泛，公司依据“有深度、有宽度和有长度”的标准，优选并布局了半导体等新业务赛道，立足自身激光器优势，为行业提供创新解决方案。主要挑战是创新工作可能不及预期，请详阅上年度年报。感谢您的关注！ 十四、 研发投入金额占营业收入比例的 23.13%，研发重点目前放在哪些业务重点上？ 答：尊敬的投资者，您好！过去三年，公司的研发投入主要用于面向消费电子行业的产品持续创新和其它新下游行业的业务布局。感谢您的关注！ 十五、 是否有国际化发展的计划？ 答：尊敬的投资者，您好！公司海外业务占比约为 10%。近年公司重点拓展美国、日本、德国、韩国、印度等核心市场，深耕半导体、生物医学、超硬材料、消费品等行业。已与 SHI、Medtronic、Diamond Foundry、P&G 等全球知名客户建立长期稳定合作关系。感谢您的关注！ 十六、 过去一年中有没有探索新的业务领域 答：尊敬的投资者，您好！去年，公司重点发展消费电子、半导体、生物医学等五个下游赛道的技术和产品，在探索新领域方面仅开展一些技术布局工作。感谢你的关注！ 十七、 请问公司在研发的高功率超快薄片激光器，是否属于固体激光器？第一阶段预定实现的目标是多少功率？ 答：尊敬的投资者，您好！该项目是千瓦级固体激光器。感谢你的关注！
--	--

	十八、 公司在研发的高功率超快薄片激光器，可用于 EUV 光源的预脉冲，目前有对外送样或者供货吗？ 答：尊敬的投资者，您好！该项目预计 2025 年完成第一阶段的开发目标。感谢您的关注！ 十九、 公司在研发的高功率超快薄片激光器，达到千瓦级功率，在功率要求方面是否已经足够用于激光武器，拦截无人机、歼击机、轰炸机、导弹等？ 答：尊敬的投资者，您好！公司以“用激光造福人类”为使命，重点发展工业微加工和生物医学等领域。感谢你的关注！ 二十、 公司牵头的“高功率薄片超快激光器关键技术与产业化”项目将于 2025 年内完成第一阶段开发目标。请问该项目目前的具体进展情况如何？完成第一阶段目标后对公司产品和市场竞争力的提升有哪些具体影响？ 答：尊敬的投资者，您好！公司将于今年完成该项目的第一阶段开发目标。感谢你的关注！ 二十一、 在激光设备的智能化、自动化方面有哪些研发进展？ 答：尊敬的投资者，您好！公司着力打造领先的激光器引领的“光源+光学/运控/视觉+工艺”平台能力，不断提升激光设备的智能化和自动化水平。2025 年，公司将推进人工智能（AI）创新工作小组的建设，赋能产品设计和日常管理。感谢你的关注！ 二十二、 公司今年的业务业绩会不会比去年好一点点 答：尊敬的投资者，您好！2024 年，公司已完成对半导
--	--

体、新能源、新一代显示和生物医学等新业务的布局工作，相关业绩信息请以公司的公告为准。感谢您的关注！

二十三、 一季度业绩亏损的原因

答：尊敬的投资者，非常感谢您对公司的关心和关注！公司一季度虽然营收同比略有增加，但净利润为负（同比亏损金额下降）。主要原因公司业务以提供专业设备和高端装备的核心部件为主，下游客户的固定资产需求有一定的季节性特征，加上一季度受国内春节等节假日影响，季节内的营收和开支未成比例所致。

二十四、 二季度及全年业绩会有较大提升吗？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年，公司已完成对半导体、新能源、新一代显示和生物医学等新业务的布局工作，感谢您的关注！

二十五、 二季度业绩能转亏为盈吗？

答：尊敬的投资者，您好！请您留意后续公告，感谢您的关注！

二十六、 去年经营活动产生的现金流量净额同比减少 216.83%的原因是什么？

答：经营性现金流净额较上年同期减少 216.83%，主要原因系①购买商品、接受劳务支付的现金增加，采购备货增加；②研发投入以及研发人员薪酬增加所致。

二十七、 在国内不同区域市场的业务开展情况有什么差异

答：尊敬的投资者，您好！公司的客户包括设备集成商、

	工业制造商、医疗器械商、科研机构等，业务的区域特征表现为与下游客户的区域分布关联较为紧密。感谢您的关注！ 二十八、 上海微电子林楠团队突破 euV 光源采用的固体激光器，是公司提供的吗？ 答：尊敬的投资者，您好！公司暂未与该团队进行合作，将持续关注固体激光器的应用趋势。感谢您的关注！ 二十九、 贵公司和上海微电子是否存在合作关系？ 答：尊敬的投资者，您好！相关信息请以公司的公告为准，感谢您的关注！ 三十、 公司在 Microled 巨量转移设备方面，2025 年是否持续对外供货，目前在手订单是否充足？ 答：尊敬的投资者，您好！相关信息请您留意后续公告。感谢您的关注！ 三十一、 二季度会不会再出现支出与营收不成比例的情况，如同一季度的情况。 答：尊敬的投资者，您好！相关信息请您留意后续公告，感谢您的关注！ 三十二、 公司的固体激光器，是否提供给长春光机所，或与长春光机所存在合作关系？ 答：尊敬的投资者，您好！关于公司的业务情况，请以公司已公告的信息为准。感谢您的关注！ 三十三、 公司是否向深圳市新凯来技术有限公司供货，或存在合作关系？
--	---

	答：尊敬的投资者，您好！ 关于公司的业务情况，请以公司已公告的信息为准。 感谢您的关注！ 三十四、 公司本期的盈利水平如何 答：尊敬的投资者，您好！ 相关信息请您留意后续公告，感谢您的关注！ 交流过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	无