浙江天宏锂电股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

投资者关系活动类别

- □特定对象调研
- √业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他

_, 投资者关系活动情况

活动时间: 2025年5月9日

活动地点:全景网"投资者关系互动平台"(https://ir.p5w.net)

参会单位及人员:通过网络方式参加公司 2024 年年度报告业绩说明会的投 资者

上市公司接待人员:公司董事长、总经理:都伟云先生,公司董事、副总经 理、董事会秘书:钱旭先生,公司财务负责人:凌卫星女士,公司保荐代表人: 王佳伟先生、岳腾飞先生。

三、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会以网络远程方式对公司发展情况及 2024 年经营业绩情况进行了介绍。同时,公司在业绩说明会上就投资者普遍关心的问题进行了回复,主要问题及回复如下:

问题一:公司最新的发展战略是怎样的?

回复:公司将始终坚持创新发展思路,紧密结合国家战略,行业发展趋势,依靠多年积累的行业经验和自身竞争优势,积极应对全球贸易的不断变化,提高公司在行业中的地位。同时,公司还将继续拓宽产品结构,加强研发投入和人才培养,完善战略布局,推动公司可持续发展。

1.紧跟行业发展趋势,转化创新成果。

公司将深入研究锂电池行业最新信息,通过参加各类展会,搭建产学研合作平台,实时追踪政策导向与市场需求,持续加大研发投入,不断推出符合市场需求的创新产品,增强企业竞争力。

2.结合公司所属行业特点,寻求差异化竞争。

公司所处行业具有订单小,品种多,市场碎片化,客户需求定制化等特点。公司将依靠自身积累的行业经验和丰富的产品库,不断改进工艺结构,更新产线设备,提高生产效率,真正实现定制化需求,批量化生产,与行业对手形成差异化竞争,开辟出属于自身的细分壁垒。

3.拓宽应用场景,提升品牌价值。

公司产品将不断延伸至锂电池模组应用的各个领域,包括电动两轮车、特种车辆、工业设备、储能系统、消费电子等,同时重点拓展工商业储能柜、光伏配套储能、智能 AGV 等高附加值领域。公司将通过自主品牌建设,不断完善和提升自身品牌的知名度,在品牌宣传和推广过程中提高客户的忠诚度和市场渗透率。

4.坚持以人为本,加强人才培养。

公司将持续坚持以人为本的管理理念,利用自身平台的不断提升,重点吸引 新能源、智能制造高端人才。同时,稳定核心管理团队,培养自己的技术骨干、 管理骨干、营销骨干,通过多元化的激励机制,搭建阶梯式人才培养体系,留住 人才,健全公司人才库,为公司可持续发展注入不竭动力。

问题二:请介绍一下公司 2025 年的经营计划。

回复: 2025 年,公司将继续坚持以"团结、合作、贡献、承诺"为宗旨,贯彻"品质无小事、创新不间断、制造精细化"的方针,以专业、高效的服务,为客户及合作伙伴提供优质、安全、可靠、续航持久、系统智能的一体化锂电池产品。同时,公司将持续研发投入,加强品牌建设,加强人才培养,完善内部控制,降本增效,确保年度经营目标实现,以良好的业绩回馈股东。

1.完善内控制度。

2025 年,公司将进一步完善内控制度,主要做到:一是优化组织架构,简 化部分业务的审批流程,加强各部门的协同,提高整体工作效率;二是改进绩效 考核制度,优化薪酬结构;三是加强内部审计力度,提高风险管控能力;四是持 续做好信息披露,提高公司治理透明度。

2.紧盯全年收入目标。

2025年,面对多变的全球市场环境,公司将积极参与市场竞争,主要完成以下几个目标:一是努力保证增量大客户的需求,分析增量客户的市场趋势,保证产能和交期;二是积极拓展新市场,新客户,分解全年目标,落实责任到人;三是全员降本增效,努力提高产品毛利率;四是加强子公司管控;五是注重内贸市场拓展,做好应对国际环境多变的准备;六是继续加强工商业储能业务的开发。

3.增强研发创新投入。

公司将持续投入研发新产品,不断满足客户定制化需求,改善产品工艺和结构,努力将行业前沿信息转化为公司产品落地,保证先发优势。

4.加强品牌建设和人才队伍建设。

2025年,公司将大力推广自主品牌"天赋力""TFL",开发内贸市场,拓宽销售渠道。同时,公司坚持以人为本,一方面继续招募新能源、智能制造高端人才加入,另一方面稳定核心管理团队,培养骨干,健全公司人才库。

5.按计划落实募集资金项目建设。

2025 年,公司将按计划加快落实募集资金项目建设工作,尽快释放产能, 提升产品交付能力,抓住时机和机遇,为完成公司全年经营目标助力。

问题三:公司的 215KWh 分布式储能柜在"削峰填谷"智能调度策略的实施过程中,如何精准预测谷电时段和高峰时段以确保储能和放电的最佳时机?

回复: 储能柜产品总线上装有 DTSD1352 多功能电表,用于实时监测变压

器用电情况,与后台 EMS 系统实时通讯,自动根据厂区变压器容量调节使用功率,结合电网峰谷时段和厂区用电的实际情况,计算出各个时段的送电功率,一厂一方案,以确保用电工厂的最佳充放电时间。

问题四:报告期公司募投项目建设情况如何,在技术和设备选型上有哪些特点和优势?

回复:目前募投项目正在建设中,截至 2024 年 12 月 31 日,经审计,已投入金额为 5,795.35 万元。公司从自身实际出发,量身定制了数条目前市场上较为先进的储能及动力的全自动生产线,用以匹配当前 280AH、314AH 的主流电芯以及兼容了后续更大如 560AH 容量的单体电芯的生产。同时,公司也将引入 AGV 生产车间,以更柔性的生产线来满足碎片化市场的定制化需求。

问题五:为 2025 年拓展内贸市场,公司将采取哪些具体的渠道建设和营销策略实现市场落地?

回复:公司结合市场的整体竞争格局、自身业务规模,与多省的渠道商进行 了沟通,并实地考察了各地的情况和竞争品牌,因地制宜,采取重品质、重品牌、 重口碑的策略,从用户的实际体验出发,以口碑赢市场,做好打一场持久战的准 备。

问题六:与终端伙伴共同打造整车品牌过程中,公司如何平衡自身产品优势与合作伙伴需求避免品牌定位冲突?

回复:公司始终秉持协同发展理念,与合作伙伴构建价值共生体系,在品牌策略上,公司坚持打造自身智能电源系统集成产品提供商的品牌策略,在终端产品品牌上与客户实现共赢共生。

浙江天宏锂电股份有限公司 董事会 2025年5月12日