

证券代码：300838

证券简称：浙江力诺

浙江力诺流体控制科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	浙江力诺 2024 年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2025 年 5 月 12 日（周一）15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：陈晓宇 副总经理、董事会秘书：冯辉彬 副总经理、财务总监：李雪梅 独立董事：黄志雄
投资者关系活动主要内容介绍	1、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？ 答：尊敬的投资者，您好！本期公司整体趋势与同行业基本一致。公司因受多晶硅及锂电行业业绩下降影响较大，故收入利润降幅相对较大。感谢您的关注！ 2、想问一下从公司的定位跟战略，包括从投入上来说，我们更多是倾向于去做新行业的应用拓展，还是倾向于去做高端平台？ 答：投资者您好，公司一直致力成为“控制阀全场景应用服务商”，坚持自主创新，坚持以市场需求为研发导向的产品研发策略，优化公司产品。在加强高端产品开发的的同时，拓展常规产品的应用赛道，丰富公司产品线，从而进一步满足客户全场景应用需求。 2025 年，公司在持续深耕精细化工等优势行业的基础上，加速

	向石油石化、煤化工及矿业等战略行业纵深突破，同步完善智能定位器、设备全生命周期检维修服务以及工艺阀系统解决方案布局，强化产业链综合服务能力和行业协同发展。感谢您的关注！ 3、公司之后的盈利有什么增长点？ 答：尊敬的投资者，您好！目前公司盈利下降，主要原因为下游行业投资需求放缓、竞争加剧。目前公司在改善盈利水平方面，积极开拓新市场、挖掘新客户，同时布局横向多元化产品营销体系，同一客户群实现多样化销售，提升多元化产品营收，同时降低获单成本，提升营销投入产出。同时，公司持续提升数字化管理水平，通过持续提升交付效率、生产效率，以降低运营成本，通过供应链中心打造，降低采购成本。以上一系列营销、提效降本的措施，改善公司盈利水平。感谢您的关注！ 4、公司涉足阀门检维修行业，对于检维修行业未来的发展您怎么看？相比于同业竞争对手，力诺有哪些无可替代的优势？ 答：尊敬的投资者，您好！检维修行业未来的发展主要表现为：石油石化、化工、冶金等传统行业部分项目工况复杂（如高温、高压、腐蚀、震动等），导致阀门损耗严重，从而形成稳定的检维修市场；老旧设备强制淘汰政策、安全与环保法规趋严以及技术的发展将促使企业主动开展阀门维护和更换，阀门检维修从被动维护转向预测性维护，从而降低突发故障导致的停产损失，带来了政策性增量；国产控制阀厂商较进口厂商离下游客户更近，售后响应更为迅速，更有利于对控制阀产品的维修，基于地缘优势，更有利于本土检维修厂商的发展。 在检维修方面的优势：经验方面，相较于单一的检维修企业，公司作为从事控制阀的设计、生产、销售 20 余年的制造商，行业应用经验更丰富；资质方面，公司通过了中国特种设备检测研究院检维修能力评定，成为拥有该资质为数不多的企业之一；进口产品维修方面，公司长期致力于对国际阀门技术进行研究及优化，对进口产品的检维修和改造更加具备优势；服务方面，公司
--	--

	有成熟的服务团队，可以快速响应，同时缩短检维修的周期。感谢您的关注！ 5、领导，您好！我来自四川大决策从 2024 年报来看，净利润暴跌且经营现金流承压，面对下游行业固定资产投资放缓的现状，公司在开拓新市场、挖掘新客户群体方面有哪些具体计划，又将如何调整成本结构，改善当前财务困境。 答：投资者您好，公司将继续围绕聚焦主营业务开展工作，将优势资源集中在核心业务上，并强化产业链资源协同效能，提高资源的使用效率。2025 年，公司实施区域结构战略性重组，打破业务布局传统地域划分模式，构建以业务协同为导向的“战区”模式运营体系。在持续深耕精细化工等优势行业的基础上，加速向石油石化、煤化工及矿业等战略行业纵深突破，同步完善智能定位器、设备全生命周期检维修服务以及工艺阀系统解决方案布局，强化产业链综合服务能力和行业协同发展。 今年一季度，公司拟收购的徐州化工机械有限公司前身为徐州化工机械总厂，是原化学工业部定点仪表调节阀和代替进口调节阀的专业生产厂，属于行业内最早生产调节阀的企业之一；1995 年，徐州化工机械总厂引进德国阿卡控制阀门有限公司的调节阀产品技术，并与其合资成立徐州阿卡控制阀门有限公司（以下简称“徐州阿卡”），徐州阿卡生产的调节阀在煤化工、石油化工、空分及深冷工况等行业和领域有着广泛的应用，尤其是特殊阀门产品在行业内具有较高的知名度和影响力，是国内调节阀领域的重要企业之一。如公司获得徐州化工机械有限公司控股权，则可以提升公司调节阀的技术，并结合公司成熟的市场开发能力，可以加大对煤化工、石油化工、空分及深冷工况等行业和领域的市场渗透力度，增强公司的综合竞争力。具体情况详见公司已披露的相关公告。 目前公司盈利下降，主要原因为下游行业投资需求放缓、竞争加剧。目前公司在改善盈利水平方面，积极开拓新市场、挖掘新客
--	--

	户，同时布局横向多元化产品营销体系，同一客户群实现多样化销售，提升多元化产品营收，同时降低获单成本，提升营销投入产出。同时，公司持续提升数字化管理水平，通过持续提升交付效率、生产效率，以降低运营成本，通过供应链中心打造，降低采购成本。以上一系列营销、提效降本的措施，改善公司盈利水平。感谢您的关注！ 6、公司产品能应用于矿业么？ 答：投资者您好，公司主要产品控制阀是流体输送系统（工艺管道）中的控制部件，具有截止、调节、导流、防止逆转、稳压、分流或溢流泄压等功能，公司的产品已有在矿业上应用。如公司生产的矿浆阀，主要在矿浆输送中应用。感谢您的关注！ 7、对外投资情况？ 答：尊敬的投资者，您好！公司积极布局，通过战略性收购目标公司以及设立子公司的方式，完善了在智能定位器、阀门检维修服务以及工艺阀等领域的布局，目前公司拥有浙江力诺阀门再制造有限公司、瑞恪智能装备（绵阳）有限公司、龙游克里特机械设备有限公司三家子公司和克里特集团有限公司、诺特阀门维修(内蒙古)有限公司两家孙公司，并参股江苏丰瓷新材料科技有限公司和武汉旭日华环保科技股份有限公司两家公司。未来，公司将加强子公司经营管控，在发挥子公司各自优势的同时，推动与子公司资源共享与协同合作，发挥产业协同效应，提升公司综合竞争能力。感谢您的关注！ 8、行业以后的发展前景怎样？ 答：投资者您好，控制阀是工业自动化仪器仪表行业中产品类别最多、使用频率最高、市场规模最大的细分产品，是基础工业及其下游应用产业实现智能化、网络化、自动化的必备元件，属于国家战略性新兴产业产品，行业整体属于技术密集型产业，是国家鼓励和重点支持发展的行业。 虽然目前宏观环境依旧错综复杂，但是随着工业 4.0 的推动，安
--	---

	全环保法规强化、老旧设备更新以及强制淘汰等政策的影响，都将在一定程度上带动控制阀的需求。同时，受国际环境影响，将加快控制阀行业的国产化进程。感谢您的关注！ 9、“内生+外延”双引擎战略进展情况如何？ 答：尊敬的投资者，您好！2024 年度，公司强化内部管理，以精细化、规范化管理为重点，凭借过硬的产品质量和服务，依托稳健的客户关系网络，不断提升竞争优势，并加强人才、技术的储备，为迎接公司新一轮的发展奠定基础。 针对公司下游行业，公司持续深挖优势行业、精细化工行业，并加大对石油石化、煤化工、矿业等战略行业的市场渗透力度。与此同时，为完善上下游产业链结构，公司积极推进战略扩张和业务多元化部署，涉足阀门定位器、检维修、工艺阀等产业。感谢您的关注！ 10、公司为何要收购徐州阿卡？ 答：投资者您好，公司拟收购徐州化工机械有限公司 100%股权，并与相关股东签署了《浙江力诺流体控制科技股份有限公司与程路、李姝、耿世纪等 20 人/社团法人关于徐州化工机械有限公司收购意向协议》，徐州阿卡控制阀门有限公司是徐州化工机械有限公司的子公司。 徐州化工机械有限公司前身徐州化工机械总厂引进德国阿卡控制阀门有限公司的调节阀产品技术，并与其合资成立徐州阿卡控制阀门有限公司，是国内率先引进欧洲阀门技术的企业。徐州阿卡控制阀门有限公司生产的调节阀在煤化工、石油化工、空分及深冷工况等行业和领域有着广泛的应用，尤其是特殊阀门产品在行业内有着较高的知名度和影响力，是国内调节阀领域的重要企业之一。 如公司获得徐州化工机械有限公司控股权，则可以提升公司调节阀技术，并结合公司成熟的市场开发能力，可以加大对煤化工、石油化工、空分及深冷工况等行业和领域的市场渗透力度，增强
--	---

	公司的综合竞争力。后续进展请关注公司披露的相关公告，感谢您的关注！ 11、公司产品能应用于医药板块么？对医药板块有布局么？ 答：投资者您好，公司产品在制药、医药中间体、农化、维生素类生物提取等板块已有广泛应用，公司会持续关注相关技术迭代以及前沿应用，以便持续满足客户要求。感谢您的关注！ 12、在信息披露方面，公司如何确保信息的真实、准确和及时，以保护投资者利益？ 答：投资者您好，公司根据相关法律法规、规范性文件以及《公司章程》等规定和要求，不断完善法人治理结构，建立行之有效的内控管理体系，确保公司规范运作，提高公司治理水平。同时，公司制定了《信息披露管理办法》，由董事会秘书负责信息披露工作，保证了应披露信息的真实性、准确性、完整性、及时性以及公平性，保障了公司及股东的合法权益。感谢您对公司的关注。 13、公司目前的在手订单情况如何？ 答：尊敬的投资者，您好！截至 2024 年 12 月 31 日，公司已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为 2.13 亿元，预计将于 2025 年度确认收入。感谢您的关注！ 14、公司本期盈利水平如何？ 答：尊敬的投资者，您好！公司 2025 年一季度归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 5,419,623.03 元，比上年同期下降 8.10%。感谢您的关注。 15、请问，公司股价出现连续下跌，是不是公司是应披露需而披露的情况？！！！！ 答：尊敬的投资者，您好，公司严格按照相关法律法规和业务规则履行信息披露义务，不存在应披露而未披露的情形。感谢您对公司的关注！
附件清单(如有)	
日期	2025-05-12