

证券代码：603685

证券简称：晨丰科技

债券代码：113628

债券简称：晨丰转债

浙江晨丰科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2025年浙江辖区上市公司投资者网上集体接待日暨2024年度业绩说明会）
参与单位名称及人员姓名	参加2025年浙江辖区上市公司投资者网上集体接待日暨2024年度业绩说明会的浙江晨丰科技股份有限公司的投资者
时间	2025年5月13日15:00-17:00
地点	“全景路演”网站（ https://rs.p5w.net ）
上市公司接待人员	董事长、总经理丁闵；董事会秘书洪莎；财务总监钱浩杰；独立董事倪筱楠
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题 1：公司在5G板块的主力产品及下游大客户有哪些，是否在果链上，如何应对关税战影响？</p> <p>答：公司当前主营业务尚未涉及5G通信技术相关产品的研发生产，也未进入苹果产业链配套体系。公司以“LED照明结构件+新能源产业”双主业为战略支撑开展相关业务，若需了解公司具体业务方向，请关注公司定期报告或通过投资者关系平台获取相关信息。</p> <p>问题 2：公司在新能源业务领域的发展规划是怎样的？</p> <p>答：公司在新能源业务领域的发展规划主要围绕增量配电网运</p>

营及风力、光伏电站的开发运营业务展开。一方面，将持续推进增量配电网项目的建设和运营，优化电网布局，提高供电可靠性和服务质量；另一方面，加大风力、光伏电站的投资建设力度，扩大新能源发电装机规模，提升新能源发电在公司业务中的占比，同时积极探索新能源项目的多元化应用场景，如储能系统配套、分布式能源综合利用等，以实现新能源业务的可持续发展，为公司的长期增长提供有力支撑。

问题 3: 公司在新能源业务领域的发展速度很快，未来是否有计划进一步扩大这一领域的业务规模？

答：新能源业务是公司未来发展的重点方向之一。我们已经取得了一定的成绩，比如在内蒙古等地的增量配电网项目运营良好，新能源发电项目也在稳步推进。未来，我们计划进一步加大在新能源领域的投资，不仅会扩大现有项目的规模，还会积极开拓新的区域市场，特别是在政策支持力度大、新能源资源丰富的地区。我们相信，随着新能源业务的不断壮大，将为公司带来新的增长极，助力公司实现可持续发展。

问题 4: 公司在 LED 照明结构组件领域拥有 168 项专利，这是否意味着公司在技术创新方面具有显著优势？

答：公司在 LED 照明结构组件领域拥有 168 项专利，其中 19 项为发明专利，这充分体现了公司在技术创新方面的强大实力。这些专利涵盖了 LED 灯泡散热器、灯具金属件等结构组件的方案设计、产品开发等多个方面，不仅为公司的产品提供了独特的技术优势，还提升了公司在市场上的竞争力。公司将继续加大研发投入，保持技术创新的领先地位，为客户提供更具价值的产品和解决方案。

问题 5: 公司 2024 年净利润同比下降 86.78%，主要原因是什么？

答：2024 年公司净利润同比下降主要受两方面因素影响。一方面，2023 年公司因资产收储产生了较大金额的处置收益，导致 2023 年基数较高，而 2024 年没有类似的大额非经常性收益；

另一方面，子公司新建厂房、募投项目投产，固定资产折旧增加，对利润产生了一定的侵蚀作用。

问题 6: 董秘你好，增发批文已经下了，丁总迟迟没有实施，请问定增实施大概还需要多久？

答：公司定增事项已取得证监会批文，目前公司正在积极推进发行准备工作，具体进展公司将严格按照监管要求履行信息披露义务。定增实施需综合考虑市场环境、公司战略及股东利益，公司将择机启动发行以保障融资效率，相关进展请以公司公告为准。

问题 7: 尊敬的领导，下午好！作为中小投资者，有以下问题：
1、公司年报显示，去年业绩较以往大幅下滑，能否分析一下原因？
2、公司发行的 4.15 亿元可转债尚无实现转股，还有 2 年就要到期，下一步将如何推动转股？
3、年报显示国外销售业务占 18，请简要介绍一下关税和贸易战对本行业、公司的影响及目前的应对举措。

答：（1）2024 年公司净利润同比下降主要受两方面因素影响。一是 2023 年有大额资产收储处置收益拉高基数，2024 年无此类非经常性收益；二是子公司新建厂房、募投项目投产使固定资产折旧增加，侵蚀利润。（2）公司将依据相关法律法规的要求，积极推进转股事宜。（3）因公司 LED 组件产品主要出口东南亚及南亚部分国家和地区，直接出口美国比例较低，当前加征关税政策对经营影响有限。未来公司会密切关注国际贸易环境，通过拓展多元化市场等动态调整应对策略。

问题 8: 尽管 2024 年净利润有所下降，但公司的经营活动现金流表现强劲，这是否意味着公司未来的盈利能力有望提升？

答：2024 年公司经营活动产生的现金流量净额同比增长 78.28%，主要系本期新能源业务发电和配售电销售收到的现金增加所致。这一强劲表现反映了公司在主营业务运营上的良好态势。随着新能源业务的持续拓展，尤其是增量配电网项目的

逐步落地以及新能源发电装机规模的不断扩大，公司未来收入增长具有较大潜力。同时，公司也在不断优化成本结构，提升运营效率，上述措施将为公司未来的盈利能力提升奠定坚实基础，我们对公司的长期盈利能力充满信心。

问题 9：公司在增量配电网运营方面已经取得了显著的成绩，能否详细介绍一下公司在这一领域的核心竞争力？

答：公司的增量配电网业务及其配套的发电侧业务，主要是为增量配电网供电区域内的用户提供供电及综合能源服务。公司构建了“源网荷储”一体化智慧能源体系，实现了新能源电站集群与智能微电网的深度融合，形成了“发-配-售”全链条闭环运营模式。这种模式不仅提高了能源利用效率，还显著增强了电网的稳定性和可靠性。此外，公司运营的风电场和光伏电站主要位于内蒙古自治区，该地区风能和太阳能资源丰富，技术可开发量位居全国前列。这为公司新能源项目的开发提供了得天独厚的自然条件，降低了项目开发成本，提高了项目的经济效益公司目前正在内蒙古东部地区成功运营了多个增量配电网项目，积累了丰富的项目开发、建设和运营经验。这些经验使公司能够更高效地推进新项目的落地，并有效应对运营过程中可能出现的各种问题。

问题 10：公司是如何提升增量配电网业务盈利能力的，有哪些举措保障，公司对算力中心方面有相关业务布局吗？

答：公司增量配电网业务的盈利能力随着园区内入驻用电客户数量增多及已入驻用电客户的用电量增多而提升，公司持续通过低价绿电吸引一批“电价敏感型、绿电偏好型、出口依赖型”企业加速落地投资，为园区内新增用电负荷，公司增量配电网业务的盈利水平将实现稳步增长。近年来，公司进一步关注电力高密度负荷场景(如:化工冶炼、绿电制氢、算力中心等行业)，吸引相关企业入驻园区或探索与相关行业通过项目合作方式共享低价绿电撬动产业合作共赢。

问题 11: 公司未来在技术研发和创新方面有哪些计划和投入?

答: 公司高度重视技术研发和创新, 未来将继续加大在研发方面的投入。一方面, 公司将持续优化研发团队建设, 引进高素质的研发人才, 加强与高校、科研机构的合作, 提升公司的研发实力和创新能力; 另一方面, 公司将围绕公司的主营业务和发展战略, 重点开展 LED 照明产品结构组件的高性能化、智能化研发, 以及新能源发电和增量配电网领域的关键技术研究, 加大在新技术、新产品、新工艺研发方面的资金投入, 以技术创新推动公司产品升级和业务拓展, 为公司的可持续发展提供有力的技术支持。

问题 12: 公司在 2025 年的经营计划有哪些重点方向?

答: 未来三年, 公司将重点在辽宁、吉林、黑龙江省以及内蒙古自治区东部、西部重点布局增量配电网、新能源发电业务, 推动增量配电改革试点、园区绿色供电、大型清洁能源基地项目。秉承立足东北谋划西北的发展战略, 重点开发省、市、县/区级工业园区及经济开发区, 充分利用园区未开发利用土地及周边新能源资源, 形成半径不超过 150 公里既有一座增量配电网的项目布局, 通过搭建虚拟电厂协调优化新能源场站所发电量、储能系统及用电侧可调节负荷, 建立需求侧响应机制, 从而提高新能源发电效率、降低企业用电成本、提高增量配电网运行稳定性, 实现园区用能价格降幅 20% 以上, 绿电占比 70% 以上的电力供应网络, 实现一座增量配电网即是一个城市的工业中心。同时带动工业园区绿色、低碳转型升级, 推动公司成为中国工业园区绿色低碳转型升级的引领者, 助力地方政府提前完成“碳达峰, 碳中和”发展目标。

问题 13: 公司在电力行业的发展战略是什么? 未来将如何进一步拓展电力业务?

答: 公司坚持以增量配电网+新能源电站开发为核心的业务发展理念, 在国家及各省市电力业务体制改革相关政策指导下, 开

	<p>展增量配电网“发配售一体化”及分散式、分布式、集中式保障性新能源开发建设。公司将以一个保障、三大优势——即政策保障、综合能源价格优势、可追踪低碳优势、绿色能源产业转化优势，依托增量配电网构建“能源价格洼地、低碳园区招商高地”，以低供电价格，高绿电占比，吸引更多高耗能企业入驻增量配电网工业园区，并逐步在园区内形成具有完整产业链的产业集群。公司将通过开发+收购并举方式拓展公司增量配电网及新能源项目覆盖范围，以客户需求为导向，为园区内用电客户提供低价的综合能源服务，增强用电客户与增量配电网粘性。同时，公司将积极参与国家政策鼓励的新能源就近消纳工作，加强新能源场站开发建设和就近消纳，推进源网荷储一体化绿色供电园区建设，引领中国工业园区绿色低碳发展新生态，促进新能源“建在当地、电量用在当地、红利释放在当地”。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025年5月13日