

证券代码：002115

证券简称：三维通信

三维通信股份有限公司
2024 年度业绩说明会
投资者关系活动记录表

编号：2025—005

调研活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	三维通信 2024 年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2025 年 5 月 13 日 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理李越伦 2、董事、董事会秘书任锋 3、独立董事陈宇峰 4、财务负责人张晓闯
调研活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 Q1:海卫通 2024 年度经营情况如何？24 年经营中有什么亮点？ A:投资者您好，2024 年海卫通实现业务规模与质量的协同提升，实现收入 17,262.81 万元，同比增长 13.91%。在稳固国内商船卫星通信运营市场主导地位的同时，加速国际化布局，已形成东南亚、中东及欧美市场协同发展的格局，服务远洋商船规模持续扩大。 2024 年，海卫通推出了面向智慧海洋的船岸云一体化 SeaCube

（海基）平台，该平台创新搭载船舶云协同、数字安全加密及船队智能管理模块，能够提升船岸协作效率与船舶智能化水平，帮助客户打造海事行业领先的船舶智能化、信息化的运营和管理方式。

此外，海卫通从众多家参评企业中脱颖而出，荣获杭州市滨江区“2024年滨创未来星创新百强榜”。

Q2: 公司 2024 年海外业务发展情况？未来海外业务发展规划

A: 投资者您好，2024 年公司通信海外业务实现稳健增长，全年收入 45,519.69 万元，同比增幅达 8.84%。依托本地化运营深耕策略，公司通过“精准渗透+服务升级”双轮驱动：一方面通过重点客户与战略区域灵活配置销售信用政策，有效提升市场覆盖率；另一方面加速全球服务网络布局，在重点市场投建区域备件中心，实现售后响应时效的缩短，提升客户满意度。未来，公司将围绕无线覆盖、无线安全、无线网络三大业务，依托现有技术优势与丰富的产品系列储备，持续构筑海外业务核心竞争力，推动业务逐步实现全面国际化。公司将不断加强对海外潜力市场的洞察、分析，同时加强渠道关系维护，逐步建立全球渠道伙伴生态体系，扩大行业影响力，加速全球化业务布局。

Q3: 请问公司在 6G 方面有哪些布局和发展？

A: 尊敬的投资者您好，根据中国信通院发布的《6G 总体愿景与潜在关键技术白皮书》介绍，6G 将实现地面网络、不同轨道高度上的卫星（高中低轨卫星）以及不同空域飞行器等融合而成全新的移动信息网络，通过地面网络实现城市热点常态化覆盖，利用天基、空基网络实现偏远地区、海上和空中按需覆盖，具有组网灵活、韧性抗毁等突出优势。子公司海卫通是专业提供卫星宽带互联网服务的运营商，通过直接为终端客户提供一站式全场景卫星宽带接入及行业垂直应用服务，解决海洋通信、偏远山区及海外工地等场景网络覆盖问题。目前，海卫通打造的智慧海洋服务平台，能够实现船舶管理、远程视频监

控、设备监控以及卫星手机直播、宽带网络等服务。

Q4:想请问公司在市值管理方面有什么举措？如是否制定了市值管理制度等相关措施？

A:投资者您好，为加强公司市值管理工作，进一步规范公司市值管理行为，切实保护公司投资者特别是中小投资者的合法权益，提升公司投资价值，实现可持续发展，公司制定了《市值管理制度》，通过制定科学发展战略、完善公司治理、改进经营管理、培育核心竞争力，实实在在地、可持续地创造公司价值，以及通过权益管理、投资者关系管理等手段提升公司市场形象与品牌价值，达到公司整体利益最大化和股东财富增长并举的目标，实现公司市值与内在价值的动态均衡。

Q5:请问公司在研发方面的竞争力？

A:投资者您好，2024 年公司研发投入 13,351.55 万元，其中通信板块研发投入占板块收入 13.39%，保持较高水平。公司通过产学研合作提升创新水平，与南京邮电大学、杭州电子科技大学等多所高校建立长期合作关系，成立产学研基地和物联网研究院，深入开展技术研究工作。本年度公司获得知识产权管理体系证书，通过专利申请、商标注册等措施来保护创新成果，并培训提升全员商密保护意识。截止报告期末，公司通信业务板块共拥有有效专利 363 件，其中发明专利 295 件，实用新型专利 40 件、外观专利 28 件，拥有软件著作权 352 件，商标 87 件，研发综合实力保持行业细分领域领先水平。

Q6:公司互联网业务在 AI 工具应用在哪些方面？

A:投资者您好，公司子公司巨网科技在互联网 AI 创新业务领域进行了探索，加快利用 AIGC、虚拟人、大模型、大数据等创新技术手段，赋能业务发展，逐步实现在虚拟人主播、创意设计、素材创作、客户服务、数据采集分析等方面应用，降低运营成本提高效率，重塑创新营销模式。

Q7:你好，当年高溢价收购巨网带来 10 亿元损失，为啥没有追责？截止今天收购巨网还有多少商誉没有处理？这个烫手山

芋公司打算如何处置？谢谢

A:2017 年，公司进行重大资产重组收购巨网科技，形成商誉 11.05 亿元。2021 年和 2024 年，公司结合实际经营情况和行业市场变化等因素判断巨网科技所形成的商誉出现明显减值迹象，聘请万邦资产评估机构对商誉减值进行评估，根据评估结果分别对商誉计提了减值。截至 2024 年底收购巨网科技剩余的商誉金额为 0.66 亿元。未来是否计提商誉减值需要根据专业的评估机构出具的商誉减值测试评估报告结果进行判断。感谢您的关注。

Q8:请介绍一下公司在 5G 通信基础设施领域的业务发展布局？

A:投资者您好，5G 通信基础设施运营业务由公司全资子公司浙江新展通信技术有限公司实施开展，经过近几年的发展，2024 年末新展技术拥有各式通信铁塔近 10000 座（包括已完成运营商转签和尚在转签过程中），发展迅速，区域覆盖陕西、浙江、山东、四川、广东、江苏等省份，在民营第三方铁塔行业现已排名前列。

展望未来，新展技术制定了清晰的战略规划：计划通过 2 - 3 年的深耕细作，进一步巩固市场地位，力争跻身民营通信铁塔租赁行业前三强，成为通信基础设施建设及运营领域的标杆企业。

Q9:有产品能应用于机器人吗？

A:投资者您好，公司主营业务包括通信业务和互联网营销业务。感谢您的关注。

Q10:请问公司今年有啥主要措施,用来提升公司盈利能力？多年来公司处在盈亏边缘，有啥更好的办法切实可行

A:投资者您好，公司已于 2025 年 4 月 28 日公布《2024 年年度报告》，详见“第三节 管理层讨论与分析”中关于公司未来发展的展望相关内容。感谢您的关注。

Q11:利普维没有营收，是啥原因亏损 3200 万元？

	A:投资者您好,利普维目前尚处于研发投入阶段,亏损的主要原因系网优覆盖业务相关的研发投入导致的亏损。感谢您的关注。
附件清单(如有)	无
日期	2025-5-13