

江苏华兰药用新材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	☐ 现场 ☒ 网上 ☐ 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025年05月13日15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ），采用网络文字互动方式举行
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 华一敏先生 独立董事 徐作骏先生 保荐代表人 邹晓东先生 副总经理、董事会秘书 刘雪女士 副总经理、财务总监 徐立中先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司介绍 二、互动交流环节 1. 公司2024年度分红情况是怎么样的？ 答：投资者您好！经公司董事会审议通过的2024年度利润分配预案如下：以公司现有总股本126,308,942股为基数，拟向全体股东每10股派发现金红利2元（含税），共计派发25,261,788.40元（含税），不送红股，剩余未分配利润结转以后年度。以资本公

	积金向全体股东每10股转增3股，总计转增股份37,892,682股。 本次资本公积金转增股本完成后，公司股本总数将增加至164,201,624股（最终以中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司确认的数据为准）。在利润分配预案披露日至实施权益分派股权登记日期间，若公司发生回购事项，回购专用证券账户中的股份不参与本次利润分配，若公司总股本发生变动，将按照每股派发及每股转增比例不变的原则对派发总额及转增总额进行相应调整。公司会在2024年年度股东大会审议通过后2个月内完成利润分配事宜。谢谢！ 2. 请问公司股权激励计划为什么终止？ 答：投资者您好！鉴于公司内外部经营环境与制定激励计划时相比发生了较大变化，公司达成本激励计划设定的后续业绩考核目标存在较大的不确定性，继续实施本激励计划难以达到预期的激励目的和效果。为充分落实对公司员工的有效激励，结合激励对象意愿和公司未来发展规划，公司董事会审慎论证后并经股东大会审议通过，同意终止本次激励计划。 3. 请问公司2025年上半年的业绩大概怎么样？ 答：投资者您好！公司目前生产经营状况良好，2025年半年度业绩情况请关注后续披露的半年度报告。谢谢！ 4. 公司2024年度归属于上市公司股东的净利润同比下降57.96%，请问是什么原因？ 答：投资者您好！公司2024年度归属于上市公司股东的净利润同比下降57.96%，主要原因为：①2024年度因下游需求波动、产品结构变化和折旧摊销固定支出增加等原因，综合毛利率有所下降，使毛利额同比下降。②2024年度新产品及新市场的开发使拓展费用增加；管理用设施设备产生的折旧及摊销费用增加；新产品开发增加研发投入等；导致期间费用较上年有所增加。③2024年度理财收益及收到的与收益相关的政府补贴收入较上年同期大幅下降。 5. 2024年度公司产品毛利率是什么情况？ 答：投资者您好！2024年度因下游客户需求波动产品结构发生变
--	---

	化，以及随着募投项目的持续投入，募投项目的部分设备设施陆续达到预定可使用状态，并逐步投入生产使用，致使2024年度的折旧、摊销金额同比增长，致使生产成本有所提升，综合毛利率有所下降。2024年度公司毛利率为38.79%，较上年同期毛利率41.62%下降了2.83%。 6. 公司未来能否提高分红金额或分红频率？ 答：投资者您好！公司会认真考虑“提高分红金额或分红频率”的建议，如有相关事宜，公司将按照法律法规要求履行审议程序并及时披露。谢谢！ 7. 请问公司药用铝盖生产建设项目的建设周期、投资金额及项目效益是怎么样的？ 答：投资者您好！①药用铝盖生产建设项目的建设周期预计12个月，项目总投资金额预计1,248.73万元（最终项目投资总额以实际投资为准），资金来源为公司超募资金。②经公司测算，项目投资财务内部收益率税后为15.20%/年，项目静态投资回收期税后为5.71年（含建设期）。（上述测算仅为预测数据，并不构成公司正式承诺，存在由于政策、市场、技术研发风险及不可预见的其他风险对项目运营造成不利影响的可能性，存在预测数据与实际情况有较大差异的可能性。）谢谢！ 8. 公司有提出新产品吗？ 答：投资者您好！2025年3月，公司笔式注射器用溴化丁基橡胶活塞已通过CDE技术评审，已在CDE原料药、药用辅料和药包材登记信息公示平台上显示登记号转为“A”状态。当前，笔式注射器用溴化丁基橡胶活塞是笔式注射器储存药液的核心组件，需与药液直接接触，因此对生物相容性、密封性、滑动性要求极高，是广泛应用于胰岛素、GLP-1类降糖药物、生长激素等药物的高端药包材。谢谢！ 9. 请问公司2025年的经营规划是什么？ 答：投资者您好！2025年，公司将继续锚定行业前沿，快马加鞭推进多项关键业务，组建专业攻坚团队，针对其他笔式注射器用及预灌封注射器用橡胶组件、COP预灌封注射器组合件、注射剂
--	--

	用橡胶—塑料密封组合件等新产品，协同各方力量，加速客户联合验证，力促关联审评顺利通过，抢占市场先机。同时，基于现有庞大的客户群体、胰岛素和GLP-1类降糖药物等需要反复注射的药品需求，公司成立专项团队，全力推进药用铝盖项目，打造胶塞—铝盖一体化产业链，增强竞争优势。凭借上述一系列精准举措，公司将构建优势产品体系，拓展市场版图，为长远发展蓄势赋能，向着全球行业领军目标奋勇前行。谢谢！ 10. 未来公司打算如何进一步提升自身竞争力以争夺更多市场份额？ 答：投资者您好！2025年，公司将继续锚定行业前沿，快马加鞭推进多项关键业务，组建专业攻坚团队，针对其他笔式注射器用及预灌封注射器用橡胶组件、COP预灌封注射器组合件、注射剂用橡胶—塑料密封组合件等新产品，协同各方力量，加速客户联合验证，力促关联审评顺利通过，抢占市场先机。同时，基于现有庞大的客户群体、胰岛素和GLP-1类降糖药物等需要反复注射的药品需求，公司成立专项团队，全力推进药用铝盖项目，打造胶塞—铝盖一体化产业链，增强竞争优势。凭借上述一系列精准举措，公司将构建优势产品体系，拓展市场版图，为长远发展蓄势赋能，向着全球行业领军目标奋勇前行。谢谢！ 11. 面对市场竞争加剧的风险，公司是否会考虑通过并购等方式进行外延式扩张？ 答：投资者您好！如有相关事宜，公司将按照法律法规要求履行审议程序并及时披露。谢谢！ 12. 贵公司今年除了与甘李药业合作的项目有收入增长点，还有其他的吗 答：投资者您好！如有相关事宜，公司将按照法律法规要求履行审议程序并及时披露。谢谢！
附件清单（如有）	无
日期	2025年05月13日