

证券代码：301629

证券简称：矽电股份

矽电半导体设备（深圳）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与公司 2024 年度网上业绩说明会的投资者 |
| 时间 | 2025 年 5 月 13 日 |
| 地点 | 上海证券报·中国证券网路演中心 (https://roadshow.cnstock.com/) |
| 上市公司接待人员姓名 | 公司董事长：何沁修先生 财务负责人：吴江丽女士 独立董事：李平先生 副总经理兼董事会秘书：杨波先生 保荐代表人：胡洋洋先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>公司于 2025 年 5 月 13 日 15:00-17:00 在上海证券报·中国证券网路演中心 (https://roadshow.cnstock.com/) 举行 2024 年度网上业绩说明会。本次业绩说明会采用网络文字互动的方式举行，问答环节主要内容如下：</p> <p>（一）请问公司 2025 年的发展规划？</p> <p>2025 年，公司将在巩固现有主营业务及核心技术的基础上，围绕行业技术发展趋势，进一步延伸产业链布局，提升公司持续盈利能力，同步强化产品质量管控与营销网络，提升公司产品竞争力与市场份额</p> |

额，并构建专业化人才梯队，筑牢公司可持续发展的战略根基。

（二）请问何总，矽电股份分派方案何时执行？除了 10 派 9.58，是否还有送股计划？

公司 2024 年利润分配预案如下：以现有的总股本 41,727,274 股为基数，向全体股东每 10 股派送现金股利人民币 9.58 元（含税），不送红股，不以公积金转增资本，合计分配现金股利人民币 39,974,728.49 元，占 2024 年度公司合并层面实现归属于上市公司股东净利润的 43.51%。本次利润分配预案需经公司 2024 年年度股东大会审议通过后方可实施。

（三）高管您好，请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

2024 年，公司实现营业收入 507,810,820.98 元，实现归属于母公司所有者的净利润 91,868,196.81 元，同比增长 2.97%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 87,364,402.36 元，同比增长 5.06%；经营活动产生的现金流量净额 15,244,387.62 元，同比增长 119.33%，相较于去年同期得到大幅改善。

（四）公司如何应对市场竞争加剧的风险？

公司将依托多年形成的自主技术扎实基础，积极保持在产品创新、技术研发等方面的强劲动力，保证公司技术层面的先进性，同时也将持续提升产品质量、交货速度、服务响应速度等，维护公司市场声誉，保障公司的行业地位、市场份额、经营业绩等不受影响。

（五）请介绍公司产品在半导体行业的应用情况可以吗？

公司的主要产品为探针台设备，探针台设备是公司探针测试技术的具体应用，主要用于半导体制造过程中的晶圆测试环节。探针测试技术是指综合运用高精度运动控制技术、连续精密步进技术、智能微观对准技术、电性接触控制技术，以实现半导体芯片测试的自动化、规模化生产。

（六）请问公司在 2025 年，矽电股份在研发方面有什么规划？

2025 年,公司将在保持研发投入稳步增长的基础上,聚焦半导体检测领域的技术深水区与无人区,加速攻坚高端检测技术壁垒,掌握更多核心技术,筑牢产业竞争护城河。

在深化自主创新的同时,公司还将继续坚持多方共赢的合作思路,在原材料端加深供应链的协同创新,与供应商扩大合作范围,实现材料、技术的共生共进;在产品端,打造下游战略级协同创新体系,聚焦行业技术痛点组建客户联合攻关体,围绕前瞻技术方向开展高频次合作创新,构建客户价值共生体,实现供需双方的互惠共赢。

(七) 高管您好,请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些? 谢谢

公司未来业绩增长在于半导体产业技术演进与国产替代进程的双轮驱动:一方面,随着半导体制造工艺持续向大尺寸晶圆与芯片尺寸微缩升级,叠加半导体行业整体处于上行周期,新材料、新工艺、新制程迭代频繁,高精度探针台设备需求与设备更新周期形成共振;另一方面,随着中国大陆在全球半导体设备市场份额不断提升的产业背景下,供应链安全战略推动国产设备加速渗透,本土企业凭借技术突破构建的性价比优势与本地化服务能力,深度受益于国家产业政策引导下的进口替代窗口期,形成工艺升级需求释放与国产替代空间拓展的复合增长动能。

(八) 我关心的是上市公司 2025 年业绩每股收益能达到多少? 是否按开会前的价位 172 元左右翻一番? 能给投资者多少回报?

2025 年公司将在巩固现有主营业务及核心技术的基础上,进一步延伸产业链向高端化布局,抢占技术先机,对标国际领先水平;进一步完善营销网络建设,打造战略产业生态体系;增强设计优化提升人效,协同内部运营提升服务响应,全要素、全流程优化实现产品性价比提升,多措并举提高公司产品性价比与市场份额,夯实公司核心价值。同时践行回报投资者理念,积极做好信息披露、投资者关系管理、分红回报等工作,最大化传递公司核心价值,推动公司核心价值与股票市值的联动提升,与投资者共享发展成果。

| | |
|------------------------------------|--|
| | <p>（九）高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。</p> <p>作为半导体产业链的核心上游环节，半导体专用设备行业在国家战略地位持续提升的背景下，已确立长周期增长主航道，根据 SEMI 预测，2024 年起探针台市场将重回增长态势，2025 年中国大陆市场规模有望达到 4.59 亿美元。公司作为市占率排名第一的国内厂商，始终坚持发展自主可控的核心技术，加快探针台全产业链并行推进，多措并举抢占市场发展先机，凭借技术突破构建的性价比优势与本地化服务能力，提升市场份额。</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p> | <p>本次活动不涉及应披露的重大信息。</p> |
| <p>附件清单 （如有）</p> | |
| <p>日期</p> | <p>2025 年 5 月 13 日</p> |